

المجلة
الاقتصادية

الاقتصادية
البيان

مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

العدد ٤٥٥ • السنة التاسعة والثلاثون • تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠٠٩

AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 455 • 39th YEAR • OCTOBER 2009



محمد سليمان العمر:
«بيتك» يضم ١٧٥ فرعاً
ويتوسع نحو ست دول جديدة

المصارف الـ ٥٠ الأكثر
أماناً في العالم بينها
مصرفان عربيان

اسماء شركات التأمين
التكافلية المصنفة من قبل
ستاندرد اند بورز

اجراءات جديدة في بازل
تؤدي الى التخلص من
المصارف الصغيرة

مفوضو التأمين
الأميركيون يضبطون
أعمال وكالات التصنيف

سحب السفن العملاقة من الخدمة أدى الى ارتفاع أجور النقل البحري

المضاربة بالبورصة وراء افلاس جامع المليار دولار صلاح عز الدين



5 287000 356060

Bahrain: 803 • Egypt: E90 • France: F96 • Jordan: J05 • KSA: S925 • Kuwait: K02 • Lebanon: L17, 790 • Morocco: D95 • Oman: O93 • Qatar: Q95 • Syria: S900 • UAE: D925 • Yemen: Y91, 350

اوضاع المصارف الاوروبية والاميركية لا تزال هشة

تُجمع المصارف المركزية وصندوق النقد الدولي والبنك الدولي على التأكيد بأن اوضاع المصارف الاوروبية والاميركية لا زالت هشة وهي تحتاج الى المزيد من الدعم الحكومي لتتمكن من استعادة قدرتها على الاقراض. ويقول مدير الدائرة النقدية واسواق الرساميل في صندوق النقد الدولي جوزيه فينالز ان المصارف لا تزال تحتاج الى الرساميل لتتمكن من منح التسليفات لدعم النهوض الاقتصادي. وقال «اذا كانت المسألة تكمن في معرفة ما اذا كانت المصارف تملك ما يكفي من اموال لمنح قروض كافية لدعم النهوض، فإننا نعتقد ان الجواب هو لا». ويتوقع الصندوق تراجعاً في القروض المصرفية لباقي سنة ٢٠٠٩ ومطلع سنة ٢٠١٠ في الولايات المتحدة واوروبا.

محافظو المصارف العربية المركزية أوصوا باعتماد أنظمة الانذار المبكر للمؤسسات المالية

أوصى اجتماع محافظي المصارف المركزية العربية في دورته الـ ٣٣ الذي انعقد في ابو ظبي باعتماد مجلس المحافظين توصيات الاجتماع الثامن عشر للجنة الرقابة العربية المصرفية، والتي تشمل على ورقة اعدتها اللجنة عن انظمة الانذار المبكر للمؤسسات المالية. وبرز تأكيد المحافظين على الافادة من تجربة الكويت في مواجهة الازمة المالية العالمية، والتي عرضها محافظ المركزي الكويتي الشيخ سالم عبد العزيز الصباح في ورقة قدمها بعنوان «برنامج الاستقرار المالي لمواجهة تداعيات الازمة المالية في الكويت».

سويسرا وانكلترا تقرران دعم الدولار

اعطت الحكومتان السويسرية والبريطانية الضوء الاخضر لمصرفيهما المركزيين لمواصلة توفير الفرنك السويسري والدولار الاميركي في الاسواق. وكذلك اعلن المركزي الاميركي عن عمليات طرح جديدة للدولار خلال كانون الثاني (يناير) المقبل لتسهيل عمليات الاقراض قصير الاجل العاجلة. وفي الصين قال مسؤول كبير في البنك المركزي الصيني ان استقرار الدولار الذي تراجعت قيمته كثيراً، عنصر اساسي في الانتعاش الاقتصادي العالمي. تملك الصين نحو ٨٠٠ مليار دولار بمثابة اسهم لدى وزارة الخزانة الاميركية كما لديها احتياطي بالدولار يتجاوز الألفي مليار دولار.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL	.127	CIG CAPITAL	035	MEA	053	SAUDI PEARL	099
ACE / SAUDI	021	COGENT	123	MED RE	103	SEA CARGO	153
ACE / KSA	199	COMPASS	071	MEDEXA	121	SEALINE	141
ADIR SYRIA	169	CORETECH	165	MEDGULF	045	SHAMIL BANK	069
AHLEIA / KUWAIT	095	CROWNE PLAZA JORDAN	189	MEGA EVENTS (WIBC)	257	SKIC	073
AHLEIA PALESTINE	031	CUMBERLAND	233	MEGA EVENTS (WIIFC)	261	SUEZ CANAL	025
AIG MEMSA	117	DAVIDOFF	015	MUNICH RE	105	SYRIAN ARAB INS.	263
AIN AHLIA	035	DHL	04	NBAD	003	TAKAFUL INT'L	193
AJIG	111	DHL	05	NEXT CARE	120	TRADE UNION	119
AL FUJAIRAH NATIONAL	237	DHOFAR INSURANCE	251	NORTH	235	TRUST	109
AL KHAZNA	239	DU	011	PMC RE	087	UCA	028
ALLIANCE	167	ESKADENIA (SECTION INS.)	249	PORSCHE	161	UCA	065
ALLIANZ EGYPT	135	EURO ARAB	183	QATAR GENERAL	138	UFA	145
AMAN	107	EVENTS COM	226	QATAR ISLAMIC	113	UIB	245
AMANA GULF	243	FAJR AL GULF	185	QATAR TAKAFUL	177	UNION ARAB BANKS	197
AMIG	079	GA. BAZERGI	159	RYMCO	155	UNISHIP	149
AQABA DEV. CORP	037	GENERAL TAKAFUL	129	SAGR NATIONAL	089	UNITED / LYBIA	085
ARAB BANK	016	GEZAIIRI SHIPPING	143	SALAMA	027	UNITED / YEMEN	081
ARAB ORIENT	133	GGICO	203	SAMSUNG	061	UPS	077
ARABIA	083	GLOBE MED SYRIA	101	SAUDI BROKERS	115	ZARIS	023
ARABIA SYRIA	075	GRAS SAVOYE	128	SAUDI OGER	007		
ARCH & ART	063	GREEN STONE	039				
ARIG	206	GRS	131				
AROPE	043	GULF / KUWAIT	125				
AROPE SYRIA	137	HABTOUR HOTEL	173				
AUG	057	INTERCONTINENTAL MZAAR	201				
AXA M.E.	204	J.E. ZAKHOUR	116				
BA SHIPPING	151	JEZEERA ISLAMIC	029				
BANK OF BEIRUT	050	JOFICO	255				
BANKERS	163	KETTANEH	044				
BKIC	241	KFH	002				
BMW	009	LABUAN RE	231				
BNH	097	LCI	055				
CAPITAL	259	LIA	047				
CCR	217	LIBANO SUISSE	181				
CHEDID RE	221	LIBANO SUISSE	264				

Arab Insurance and Reinsurance Ranking Supplement

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACR RETAKAFUL	39	GULF RE	02
ADNIC	03	GULF RE	44
ALLIANCE ASSURANCES	21	J.E. ZAKHOUR	29
ARAB RE	11	JORDAN INSURANCE	27
ARAB UNION RE	42	MAREB YEMEN INSURANCE	29
ARABIA INS. COOP KSA	31	MEDNET	17
BANKERS	37	NASCO KARAOGLAN	41
BEST RE	13	ODYSSEY RE	05
CHEDID RE	43	OMAN INSURANCE	07
CRESCENT GLOBAL	25	STANDARD & POOR'S	15
DOHA INSURANCE	23	TAKAFUL RE	19
GEN RE	09		

بل الحدث هناك... في السعودية



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير

تزامنت الذكرى الأولى لبدء الانهيار المالي والاقتصادي العالمي الكبير، والذي أطلق شرارته الأولى انهيار مصرف ليمان براذرز وما أحدثه من تداعيات متسلسلة جعلت منه كساداً تاريخياً غير مسبوق (التراجع في النمو والتنمية والطلب والحركة التجارية والاستهلاكية وانحسار رؤوس الأموال والاستثمارات وأزمات صناديق الإئتمان والهبوط في أسواق المال وأسعار النفط...) مع انعقاد قمة الـ G20 في ٢٤ أيلول الماضي في بترسبورغ، لتقييم وبحث نتائج الإجراءات والمعالجات التي تم اعتمادها لمواجهة استفحال الأزمة العالمية، ولعكس خط سيرها الانحداري، بحيث انكب المجتمعون على مقارنة مشتركة لهندسة أنجح الحلول التي تمنع انهيارات مفاجئة جديدة، وذلك عن طريق إعادة الهيكلة المالية للمؤسسات، والتخطيط لمسار واضح من النمو الثابت، والتحفيز الاقتصادي وإصلاح قواعد العمل في الأسواق المالية لجهة الرقابة والتدقيق، وخصوصاً نتيجة ما شهده العالم من انحرافات مثيرة في عالم المال وأسواقه (قضية برنارد مادوف الذي أهدر حوالي ٦٠ مليار \$ من أموال المودعين والمستثمرين معه مباشرة!!) في غياب الحسيب أو الرقيب، وفي غفلة من نظام مثقل بالغفلات. وقد حرص المجتمعون على إيلاء الاهتمام الكبير للحد من الحوافز والمخصصات BONUSES الدورية الضخمة التي يتقاضاها بعض رؤساء ومدراء المصارف والمؤسسات المالية وصناديق الإئتمان وخبراء عمليات المضاربة، ملاحظين في الوقت نفسه ان اقتصادات العديد من الدول قد بدأت فعلاً بالاستجابة لخطط الانعاش والتحفيز التي اعتمدتها حكومات تلك الدول ومصارفها المركزية وان بكلفة عالية (٢,٥ تريليون \$)، بحيث يبدو ان مسيرة النمو والتعافي قد بدأت تعطي أولى ثمارها بفعل الإدارة الدولية الجماعية والتنسيق الدولي، وخصوصاً نتيجة عمليات إعادة الهيكلة والرقابة والتدقيق المصرفي والمالي بحيث انتقل الحديث اليوم من الانكماش المتباطئ الى الانتعاش المتباطئ، أو حتى الاستقرار والتحسين الملموس (يعتبر بن برنانكي، رئيس الاحتياطي الفدرالي الأمريكي، بأن الانكماش الاقتصادي الأمريكي - أكبر اقتصادات العالم ١٦ تريليون \$ - قد انتهى على الأرجح، مكرراً توقعاته بأن

الانتعاش سيكون بطيئاً، وان كانت البطالة ستواصل ارتفاعها حتى عام ٢٠١٠)، وذلك تأسيساً على ما كان قد أعلنه وزراء المال في مجموعة الـ G20 سابقاً إثر اجتماعهم في لندن بداية الشهر الماضي، عن استمرار سياستهم المالية والنقدية التوسعية (استمرار مواصلة ضخ الأموال في اقتصادات دولهم) حتى يخرج الاقتصاد العالمي تماماً من معاناته، بحيث كان من ثمرة تلك الاجتماعات اتفاق ٢٧ مصرفاً مركزياً في الدول الصناعية الكبرى في بنك التسويات الدولية في بازل سويسرا على الإجراءات العملية الواجب اتباعها لمراقبة أداء المصارف حرصاً على عدم انهيارها لدى حصول أزمات مالية مفاجئة كبرى مثل تلك التي يعاني منها العالم اليوم، كزيادة مستوى رأس المال الاحتياطي، الى جانب معايير رقابية جديدة، وكذلك موضوع الشفافية خلال إنجاز المعاملات الاستثمارية والصفقات، وذلك تطبيقاً للدروس المستقاة من الأزمة المالية الحالية، بعدما أظهرت الدراسات ان الكساد العالمي عام ٢٠٠٨ قد ضرب بقسوة في الأصول والموجودات والثروات بحيث انخفضت الثروة العالمية المجمعة بنسبة ١١,٧٪ الى ٩٢,٥ تريليون \$.

هذا من جهة، وأما من جهة أخرى، وما يهمننا نحن هنا اليوم، فهو وبالتزامن مع الذكرى الأولى لهذا الانهيار العالمي المدوي، وتزامناً مع الاجتماعات المثيرة للجمعية العمومية للأمم المتحدة، وجلسة مجلس الأمن التاريخية برئاسة الرئيس الأمريكي «أوباما» كنا هنا، نشهد احتفال المملكة العربية السعودية باليوم الوطني الـ ٧٩ لتأسيسها، حيث كان الحدث فريداً ومميزاً في مملكة الخير والعطاء، وحيث الازدهار والعمران لم يعودا سراباً وسط الرمال الحارقة، الممتدة على شواطئ البحر الأحمر، وحيث المستقبل الواعد لم يعد حلماً، بل اختراقاً لواقع لم يعد مقبولاً.

ففي هذه المناسبة الغالية، وإلى جانب أكثر من ٤٠ رئيساً وزعيماً، ووسط حشد من العلماء والمفكرين وحملة جوائز نوبل، افتتح العاهل السعودي الملك عبدالله بن عبد العزيز جامعة الملك عبدالله للعلوم والتقنية الممتدة في تلك البقعة المباركة على مساحة ٥٧ كلم^٢ وبكلفة ١٠ مليارات ريال (٢,٧ مليار \$) لتكون هذه الجامعة الفريدة جوهره مضيئة في تاريخ المسيرة السعودية البناء، وصرحاً أكاديمياً وإنسانياً مختلفاً، مزوداً بأحدث التقنيات العلمية والدراسية والأكاديمية في العالم، بحيث تستثمر هذه الجامعة العملاقة والفريدة في الشباب المتفوق، وفي بناء المستقبل واستشراف آفاق المعرفة الواسعة، والنهل من علوم العصر، في القرن الحالي والمقبل ولما بعده، وذلك تنفيذاً لرؤية وبصيرة وبعد نظر خادم الحرمين الشريفين، لتطوير التعليم العالي وفقاً لأحدث مناهج العصر وما تطور من علوم وأبحاث واكتشافات في حقول المعرفة كافة، من بيئة وهندسة في مختلف فروعها وتشعباتها الفيزيائية والكيمائية والميكانيكية والحيوية والأرضية والإنشائية، وكذلك في الرياضيات ومختلف علوم الكمبيوتر وتفرعاته، بحيث تمثل هذه الجامعة الفريدة أبواباً عريضة للمستقبل، تفتح على مصاريعها أمام الأبحاث والدراسات والإنجازات وفي

كافة الأنشطة العلمية والإنسانية والاجتماعية المتفوقة، مما يمثل مفترقاً بالنسبة الى مستقبل المملكة، وفقاً لرئيس مجلس أمناء الجامعة وزير البترول والثروة المعدنية المهندس علي النعيمي، بحيث لم يتردد أحد الدبلوماسيين الأميركيين الذين حضروا الاحتفال عن الإعجاب عن دهشته البالغة بالقول بأن ليس هناك حقاً جامعة أخرى في العالم مجهزة بمثل هذه المعدات، وان فائدة إنشاء جيل جديد عبر هذه الجامعة ليس للمملكة العربية السعودية وحدها، وإنما للمنطقة العربية وخير شعوبها، شأن سياسة المملكة مع أشقائها العرب جميعاً، حيث لم تتردد يوماً في مديد العون والدعم والمساعدة لكل دولة شقيقة ومحتاجة (أكثر من مليار \$ ودائع دعم مجانية في مصرف لبنان دعماً للقوة الشرائية والعملية الوطنية مما ساهم ويساهم مباشرة في رفع الضغوط الحياتية والمعيشية عن كاهل الشعب اللبناني ومعاناته، بفعل أزماته السياسية والأمنية الضاغطة والمتلاحقة).

الى جانب ذلك، فلهذه الجامعة دور بناء ومتواصل في تفعيل التواصل والشراكة الدائمة مع كافة القطاعات العلمية والأكاديمية العالمية، لتشمل شهادات الدراسات العليا والتفوق في مجالات العلوم الأساسية والتطبيقية لتكون جسراً إنسانياً وإبداعياً بين الشعوب والأمم والحضارات. والكلام عن الحدث العلمي البارز هذا والذي خرق أجواء المنطقة الملبدة بالخلافت والصراعات، إنما هو كلام عن مسار تاريخي ثابت للمملكة، وما امتاز به خادم الحرمين الشريفين شخصياً من وضوح في النهج، والتخطيط في العمل، بهدف بناء الإنسان السوي، وما اعتمدته من هندسات إصلاحية واجتماعية حديثة.

من هنا اعتبر العاهل السعودي هذا الإنجاز «حلم عمره»، وما أغلاه من حلم، بحيث يمكن اعتبار جامعة الملك عبدالله للعلوم والتقنية نقلة نوعية تنتقل المنطقة من ظلمات التخلف المنغلق الى فضاء العلم والمعرفة، لتكون جسراً بين الماضي السحيق والمستقبل المشرق، يعبر عليه الشباب المتطلع الى الغد الأفضل والمتفاعل حضارياً وثقافياً واجتماعياً وإنسانياً مع العالم، وبالعقل والمنطق.

من هنا أهمية الدور الكبير الذي تلعبه المملكة في أندية التجمعات الدولية الكبرى G20 ودورها في المساهمة في صياغة واتخاذ القرارات المالية والاقتصادية العالمية الكبرى والمؤثرة في استقرار الأسواق المالية والاقتصادية، وفي حياة الشعوب، وذلك ليس فقط لكون المملكة العربية السعودية هي أكبر دولة مصدرة للنفط في العالم، وليس لكونها أيضاً صاحبة أكبر احتياطي نفطي في العالم الى جانب قدرتها الإنتاجية الهائلة، وإنما لكونها أيضاً صاحبة الاقتصاد الأكبر في المنطقة، الى جانب اسهاماتها المالية والتمويلية المؤثرة في دعم المؤسسات المالية والاجتماعية الدولية، وخصوصاً صندوق النقد الدولي والبنك الدولي، مما جعلها مساهماً أساسياً في بحث قضايا العالم المالية والاقتصادية والمساهمة إيجاباً وبفعالية في اتخاذ أنجح الحلول لمساعدة ودعم الدول والشعوب الأقل حظوة وقدرة، مما يساهم مباشرة في تحقيق الاستقرار الأمني والسياسي حول العالم، وبالتالي حياة أفضل. ■

معاناة جديدة لشعب لبنان: الاقسط المدرسية

لولا تحويلات ابنائنا في الخارج لتوقفت مسيرة الدولة

اضيفت الى معاناة الناس من أجور المستشفيات واسعار الادوية الاكثر غلاء في المنطقة، المعاناة من الاقسط المدرسية والجامعية. فإذا كانت قلوب تجار الاستشفاء والدواء خالية من الرحمة، فقلوب ارباب المدارس قاسية الى درجة طرد الطلاب غير القادرين على تحمل الاقسط الباهظة من مدارسهم وجامعاتهم. والقساوة هنا تشمل بعض ارباب المدارس «الروحيين» الذين يتولون بأنفسهم وضع التعريفات المدرسية والجامعية في ضوء حاجتهم الى تكبير ميزانياتهم للانفاق على توسيع مدارسهم وجامعاتهم، وبالتالي لتأمين رفاهيتهم. ويلحق بهؤلاء بقية ارباب المدارس والجامعات المرتبطة باتفاقيات اسمية مع الجامعات الخارجية الفرنسية والبلجيكية والكندية والبريطانية والاميركية اضافة الى الجامعات المغربية والجزائرية.

تتصاعد صرخات الاهالي مستنعدة بالدولة، بوزارة التربية ووزارة الثقافة لتساعدهم على وضع حد لرفع الاقسط عشوائيا ودون اعتبار لأوضاع ارباب العائلات من موظفين وأجراء واصحاب مهن حرة، بالكاد يجني احدثهم من راتبه عشرين ألف دولار بالسنة او ما يعادل قسطاً واحداً لجامعة واحدة. تتصاعد الصرخات في بداية الموسم الدراسي لتتلاشى بعد فترة قصيرة، يكون من قُبِل قد قُبِل ومن طُرِد قد طُرِد. وليس هناك من مسؤول يسمع او يسأل او يتدخل لتصحيح التعريفات بما يضمن مصلحة الجامعات والمدارس والاهلين معا.

كيف بإمكان اي رب عائلة من الطبقة المتوسطة ان يدفع قسط ولده الجامعي البالغ ٢٠ او ٢٥ الف دولار للموسم الدراسي الواحد؟

وكيف بإمكان اي رب عائلة له ثلاثة اولاد ان يوفر لهم الاقسط المدرسية التي تتراوح بين الفين وأربعة آلاف دولار عن التلميذ الواحد؟ - من دون ذكر المستلزمات والكتب المدرسية وبطاقات التأمين الالزامية المنفوخة السعر والتي توفر الربح الاكبر للمدارس - مع العلم ان معظم الجامعات والمدارس تتقارب اقساطها لا سيما التابعة لاتحاد المدارس الكاثوليكية ولبقية الطوائف.

لم نتوسع بالنسبة لارتفاع اسعار المعالجة في المستشفيات وغلاء اسعار الدواء بنسب اعلى من اسعارها في بلدان اخرى بين ٣٠ و ٤٠ في المئة، ذلك اننا بَرِينَا اقلما وبَحْ صوتنا ونحن نناشد وزير الصحة ان يعالج هذا الامر، وطالما نشرنا على صفحات هذه المجلة مقارنات بأسعارها في لبنان وفي البلدان المجاورة، ولما قيل لنا ان وضع سعر الدواء في سوريا مدعوم من مصنعي الادوية، قدمنا لهم مقارنة بأسعارها والمعمول بها في مصر حيث يباع بعضها بأقل من ٥٠ و ٦٠ في المئة (نشرنا صورة غلاف الدواء وسعره) كما اننا ارسلنا الصورة وعليها السعر الى وزير الصحة بالذات والذي اجابنا بحجة لا يقبلها الاطفال.

لا شك ان التعاطي مع وزراء حكومة تأمين الاعمال الحاليين ميؤوس منه، حيث صدمنا من تجاربنا مع غير وزير، فما علينا سوى انتظار تشكيل الحكومة العتيدة لنعود حملتنا متسلحين بمقارنات جديدة لأسعار الادوية في بلدان اخرى. اما في حال نفذ وزير الصحة مشروع البطاقة الصحية ولم يكن مجرد إلهاء للناس، فسوف نصفق له، كما صفقنا لغير وزير وعدنا بالبطاقة الصحية وبعد مدة نسي وعده واستقالت الحكومة ليصاب الموعودون بخيبة امل كبيرة. بعضنا يتساءل ماذا كان مصير مئات بل آلاف الطلاب المتفوقين لو لم يتبنّ تدريسيهم وتخصيصهم عدد من رجال الاعمال ذوي المشاعر الانسانية المثلى، لن نذكر الاسماء كي لا ننسى احدثهم او من لم نعرف به، فخلال جولتنا في البلدان الخليجية، التقينا بعشرات الرؤساء التنفيذيين والمدراء العامين والمدراء والخبراء الذين يتفخرون بأنهم درسوا وتخرجوا من ارقى الجامعات على حساب مؤسسات انشأها ممولون لبنانيون خصيصا للاهتمام بالطلاب المتفوقين وكانوا هم بين من تم قبولهم ورسمت ابتسامه الحياة لهم.

نتساءل ويملؤنا الامل بأن تستمر تلك المؤسسات في تأدية رسالتها السامية التي سيسجلها لها تاريخ لبنان مثلما يسجلها لها ابنائنا الذين يتسلمون حاليا مقدرات اهم المؤسسات الاقتصادية والمصرفية والمالية والسياسية والتكنولوجية في الخليج العربي وفي البلدان الاوروبية والاميركية والآسيوية.

احد كبار رؤساء المؤسسات الاقتصادية عدد لنا اسماء اللبنانيين المتفوقين في مناصبهم في الخارج وقال: انهم ادغموا لبنان وبفضلهم تأتينا التحويلات المالية والتي يزيد حجمها سنويا عن ٧ مليارات دولار.

لم يتكل ابنائنا على اي من حكوماتهم لتجد لهم فرص العمل وهي محصورة في لبنان بانسباء وازلام النافذين، انما الذي حصل ان الحكومات هي التي تتكل على ابنائنا لتأمين تمويل نفقاتها والهدر المرافق لاعمال ادارتها.. وهكذا تستمر مسيرة الدولة المهترئة! ■

رئيس مجلس الادارة - المدير العام: **انطوان زخور**
نائب رئيس التحرير المسؤول: **اميل زخور**

المستشار القانوني: مكتب المحامي **كمال ابو ظهر**
طباعة: **مطبعة شمس**

توزيع: **الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات**

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح
بنية رحال - الطابق السادس
هاتف: +٩٦١ ١ ٣٩٦٨٠٥
فاكس: +٩٦١ ١ ٣٩٦٤١٧
ص.ب. ٥١٠ - ١١ لبنان
رياض الصلح بيروت ١١٠٧٢٠٨٠

AL BAYAN ECONOMIC MAG

CEO: **Antoine ZAKHOUR**
Editorial Manager: **Emile ZAKHOUR**

Lebanon
Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Algeria:
+ 213 7 95127003

Bahrain:
+ 973 3 6635320

Egypt:
+ 20 1 61796279
+ 20 1 69528866

France:
+ 33 1 40509012
+ 33 1 45002222

Jordan:
+ 962 786799368

Kuwait:
+ 965 66 584624

Oman:
+ 968 99696685

Qatar:
+974 5 062495
+974 5 320211

Saudi Arabia:
+ 966 55 8846200
+ 966 56 1209464

Sudan:
+ 249 910 443322

Syria:
+ 963 11 6667102
+ 963 11 6626670

Tunisia:
+ 216 24931222

United Arab Emirates:
+ 971 4 3356501/2
+ 971 50 3794655
+ 971 50 2812266
+ 971 50 7594858
+ 971 50 9637944

Yemen:
+ 967 711 200322

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

بدل الاشتراك السنوي:

لبنان، الاردن ومصر \$100 US
باقي الدول العربية والاجنبية \$200 US

تمن النسخة: لبنان ٧٥٠٠ ل.ل. سوريا ٢٠٠ ل.س., مصر ٣٠ جنيهات، الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريال، السعودية ٢٥ ريال، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهما، البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، العراق ٦ دينارات، السودان ٢ جنيهات، اليمن ٥٠ ريال، ليبيا ٧ دينار، المغرب ٦٠ درهما، FRANCE 5 EURO, 3.5 Stg, U.K, 3 CP, CYPRUS, USA 7 US \$, GERMANY 5 EURO

Barghouth & Co. Représentant





تأمين

في كلام الرئيس أوباما
عن شركات التأمين
الكثير من الانتقاد، وهو
قال انه لا يجوز لأي
شركة ان ترفض تأمين
أي شخص حتى لو كان
مريضاً او مسناً
ص: ١٠٠



اقتصاد عربي ودولي

قال الشيخ محمد بن
راشد آل مكتوم حاكم
دبي ان اهم ما تعلمناه
من الازمة المالية
العالمية هو التحدي
وقال ان دبي اليوم
بوضع قوي
ص: ٢٢



في هذا العدد

حصار الشهر: بل الحدث هناك.. في السعودية - بقلم د. عبد الحفيظ البربير - ٨
رأينا: يونيسيفاميك من ضحايا شعار «لبنان للسباح فقط» ١٤

اقتصاد عربي وعالمي

ترتيب اكبر ١٠٠ شركة خليجية مدرجة في البورصة للعام ٢٠٠٨ والثلاث الاول: سابك والاتصالات والراجحي ١٧
حاكم دبي الشيخ محمد بن راشد: اهم ما تعلمناه من الازمة هو التحدي ٢٢
عماد عبد الخالق وكريستيان كراوت يبدعان عن مشروع ديزرتك ٢٣

عقارات

الايراج في الامارات تبني في اراض خالية، اما في لبنان فهي تبني في الاحياء السكنية حيث تفقد قيمتها الاثرية ٢٨
المهندس فؤاد عون (خيول للاستثمار): لدينا خطط في المجال العقاري بقيمة ٨ مليارات درهم ونستعد للتوسع نحو ٦ دول جديدة ٤٠
إيلي حرب (كودويل بانكر): الطلب في القطاع العقاري لا يزال مستمرا في الارتفاع مقابل الانخفاض في حجم العرض ٤٢
لبنانيات: المحامي اكرم عازوري: قانون الاف شور الجديد يشكل حافزا للمستثمرين لاعتماد لبنان مركز اعمال دوليا ٤٦
القصة الكاملة لجامع المليار دولار من الناس مقابل عقود مراهقة مرتفعة واسباب تعثره وخسائر المودعين لديه ٤٨
مئات ملايين الدولارات ٤٨

مال ومصارف

حاكم مصرف لبنان رياض سلامة: الفائض في ميزان المدفوعات هو الافضل تاريخيا ٧٠
مخالفات شركات الوساطة المالية في سوريا تحرك السلطات لتحذيرها ٧٢
المصارف الـ ٥٠ الأكثر أماناً في العالم (بينها الكويت الوطني وابو ظبي الوطني) ٧٦
د. بشوع من الأفضل للبنان أن ينعم بسلة عملات بدلاً من الدولار الضعيف - اسرار مصرفية - ٧٨
ودائع ليمان براذرز المفلس اقترضت للاسرائيليين ولم تسدد ٨٠
موريس صحنائي BLC اشترى بنك اللاتي بـ ٢٤ مليون دولار ٨٢
مسؤول في بنك بيمو السعودي الفرنسي فرنسيس شابان يتحدث عن نمو السوق المصرفي السوري ٨٨
وننتائج بيمو اول بنك خاص في سوريا ٨٨
رئيس لجنة بازل نوت فيلليكين يرى ان الاجراءات الجديدة المتخذة في اجتماع ٢٧ مصرفاً مركزياً في بنك التسويات الدولية ٨٩
في بازل ستؤدي الى التخلص من المصارف الضعيفة ٨٩
أجرت «البيان الاقتصادية» حديثاً مع محمد سليمان العمر الرئيس التنفيذي لبيت التمويل الكويتي «بيتك» ٩٢
«فجاء صريحاً وجريئاً وشاملاً وعلى مساحة ثلاث صفحات فماذا قال؟» ٩٢
في حديث لمحمد النصف (مصرف الطاقة الاول) الكثير من المعلومات حول هذا البنك الاستثماري الفريد من نوعه ٩٦
والاكثر اضطلاعاً بقطاع الطاقة ٩٦

تأمين

مفكرة ضامن عربي: أخطر من انفولونزا الخنازير... تملص بعض شركات التأمين من موجباتها! - يكتبها جوزف زخور - ٩٨
فادي شماس (الرئيس التنفيذي لشركة ARABIA) يروي لـ «البيان الاقتصادية» اسباب استقالته من عضوية مجلس ادارة ٩٨
قال الرئيس الاميركي باراك اوباما انه لا يجوز لأي شركة تأمين ان ترفض تغطية أي كان حتى لو كان مريضاً او مسناً ١٠٠
مفوضو التأمين الاميركيون يعدون تشريعات تضبط اعمال وكالات التصنيف RATING AGENCIES ١٠٨
الجمعية العمومية لشركات التأمين الاردنية اوصى بإلغاء التعرفة الحكومية للتأمين الإلزامي على السيارات ١١٦
قيس المدرس (AWRIS) يرد على ملاحظات بهاء الدين السفاريني (القدس للتأمين) ١١٨
أ.م. بسمت رفعت تصنيف شركة الاعادة العربية (رئيسها خلدون بركات) الى مرتبة بي بلس B+ التي تعني «جيد» ١٢٢
روجيه تابت UNITED يقترح على جمعية شركات التأمين انشاء مجمع للتأمين الصحي (POOL) للضامنين المتقاعدين ١٢٤
اسماء شركات التأمين والاعادة التكافلية المصنفة من قبل ستاندراند اند بورز ١٢٦
جمعية شركات التأمين ACAL ١٣٠
نقل: سحب سفن حاويات عملاقة من الخدمة أدى الى ارتفاع أجور النقل البحري ١٣٢
مجتمع - ميراي فارس بوير - ١٧١
حفل تكريم مميز لانطوان بشارة من قبل الشركة السورية العربية للتأمين ١٧٨

مال ومصارف

احتل بنك ابو ظبي
الوطني مرتبة مميزة
على قائمة الـ ٥٠ مصرفاً
يعتبرون الأكثر أماناً
على مستوى العالم
(رئيس البنك هو السيد
(MICHAEL TOMALIN
ص: ٧٦



عقارات

قال لنا فؤاد عون
(خيول للاستثمار):
لدينا خطط عقارية
بقيمة ٨ مليارات درهم
ونحن بطريقنا
للتوسع نحو ٦ دول
ص: ٤٠



مال ومصارف

رأى رئيس لجنة بازل
نوت فيلليكين ان
الاجراءات الجديدة
بالنسبة للمصارف
ستؤدي الى التخلص
التدريجي من
مؤسسات المال
الضعيفة ص: ٨٩



نقل

مساعد مدير عام
مجموعة لطوف ولید
لطوف تمنى تشكيل
لجنة او هيئة ترعى
قطاع النقل وتسهم
في دعم مرفأ بيروت
كي يصبح مركزاً
محورياً لاعادة
التصدير في المنطقة
ص: ١٣٤



مال مصارف

احتلت ثلاث مؤسسات عربية المراتب الأولى من حيث قيمتها السوقية على قائمة مئة شركة خليجية وهي سابك السعودية وبنكها الامير سعود آل سعود، الاتصالات السعودية وبنكها سعود الدويش، ومصرف الراجحي وبنكها عبدالله الراجحي ص: ١٧



عبدالله الراجحي



سعود الدويش



الامير سعود آل سعود

مال ومصارف

الرئيس التنفيذي لبنك التمويل الكويتي «بيتك» محمد سليمان العمر تحدث الى «البيان الاقتصادية» حول المؤسسة الرائدة وقال كل شيء بصراحة وجرأة وموضوعية فماذا قال؟ ص: ٩٢



تأمين

حاورت «البيان الاقتصادية» فادي شماس الرئيس التنفيذي لشركة التأمين العربية ARABIA حول اسباب استقالته من عضوية مجلس ادارة جمعية شركات التأمين ACAL فماذا قال ص: ١٣٠



اقتصاد عربي وعالمي

ادلى عدد من اقطاب المال والاقتصاد في العالم بتوقعاتهم حول انحسار الازمة المالية، وكان بينهم: بن برنانكي رئيس الفدرالي الأمريكي الذي قال «ان اسوأ مراحل الكساد قد انقضت» ص: ٢٢



عقارات

«الطلب في القطاع العقاري لا يزال مستمرا في الارتفاع مقابل الانخفاض في حجم العرض» هذا ما قاله لنا ايلي حرب (كولدويل بانكر - لبنان) ص: ٤٢



مال ومصارف

سجلت «البيان الاقتصادية» حديثا للسيد محمد النصف (مصرف الطاقة الاول FIRST ENERGY BANK) حول غايات واهداف هذا البنك الاستثماري الجديد من نوعه ص: ٩٦



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH : THE EVENT IS THERE IN SAUDI ARABIA - BY DR ABDEL HAFIZ BARBIR 8

EDITORIAL: UNICERAMIC: ANOTHER VICTIM OF THE SLOGAN "LEBANON FOR TOURISTERS ONLY" 14

ARAB AND WORLD ECONOMY:

TOP 100 GULF PUBLIC COMPANIES - 2008: SAUDI SABIC -STC AND AL RAJHI HEADING THE LIST 17

DUBAI RULER SHEIKH MOHAMMED : CHALLENGE IS THE MOST IMPORTANT LESSON WE LEARN FROM THE CRISIS ... 22

IMAD ABDUL KHALEK & CHRISTIAN KRAUT DEFEND DESERTEC PROJECT 23

REAL ESTATE

BUILDING TOWERS IN BEIRUT HURTS LEBANON'S HERITAGE 38

ENG. FOUAD AOUN: (KHOYOL INVESTMENT): WE PLAN TO INVEST \$ 8 BILLION AND EXPAND IN SIX NEW COUNTRIES. 40

ELIE HARB (COLDWELL BANKER) DEMAND FOR REAL ESTATE IN LEBANON GOING UP BUT OFFERS DECLINING 42

LEBANESE AFFAIRS:

AKRAM AZOURY (ATTORNEY AT LAW) THE NEW OFFSHORE COMPANIES LAW WOULD HELP TURNING LEBANON INTO A HUB 46

SALAH EZZIDINE: THE BILLIONAIRE WHO CAUSED THOUSANDS OF DEPOSITORS TO SUFFER 48

BANKING AND FINANCE:

BDL GOVERNOR'S RIYAD SALAMEH: THE BALANCE OF PAYMENTS SURPLUS IS THE HIGHEST EVER ATTAINED 70

SYRIAN GOVERNMENT OWNED BANKS INCREASE THEIR PAID UP CAPITAL TEN FOLDS 72

SYRIA: WARNING SENT TO STOCK EXCHANGE BROKERS 72

WORLD 50 MOST SECURE BANKS INCLUDE NBK & NBAD 76

DR ELIE YACHOU: WE BETTER HAVE A BASKET OF FOREIGN CURRENCIES RATHER THAN US DOLLARS 78

BLC'S CHAIRMAN MAURICE SEHNAOUI: WE BOUGHT OUT BANQUE LATI 82

SYRIAN COMMERCIAL BANK EXECUTIVES ACCUSED OF MISMANAGEMENT AND THEIR PERSONAL ASSETS SEIZED 87

BEMO SAUDI FRANSI SYRIA'S GENERAL MANAGER : THE SYRIAN BANKING SECTOR IS GROWING STEADILY 88

BASLE BANKING COMMITTEE: WEAK BANKS WILL DISAPPEAR 89

INTERVIEW WITH KUWAIT FINANCIAL HOUSE CEO MOHAMAD SLEIMAN OMAR 92

INTERVIEW WITH MOHAMAD AL NUSF (FIRST ENERGY INVESTMENT BANK) 96

INSURANCE:

ARAB INSURER'S DIARY: MORE DANGEROUS THAN THE SWINE FLU..SOME INSURERS REFUSAL TO PAY - BY JOSEPH ZAKHOUR - 98

HEALTH CARE REFORM IN USA: PRESIDENT OBAMA CONDEMNS INSURERS REFUSAL TO INSURE AGED PEOPLE 100

INT'L RATING AGENCIES CRITICIZED FOR OVER RATINGS 108

JORDAN INSURANCE FEDERATION CALLS FOR ABOLISHING MANDATORY MOTOR TARIFF 116

AWRIS RESPONSE TO JERUSALEM INSURANCE REMARKS 118

ARAB RE: B+ RATING RECONFIRMED BY A.M.BEST 122

UNITED'S ROGER TABET CALLS FOR FORMATION OF A "POOL" TO INSURE RETIRED INSURERS 124

TAKAFUL COMPANIES RATINGS BY STANDARD AND POORS 126

ARABIA'S CEO FADI SHAMMAS: THIS IS WHY I RESIGNED FROM ACAL 130

SHIPPING: GIANT CONTAINER CARRIERS OUT OF BUSINESS 132

SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ 171

LIA'S ANTOINE BECHARA HONORED BY SYRIAN ARAB INSURANCE IN DAMASCUS 178

«يونيسيراميك» من ضحايا شعار «لبنان للسياح فقط»

افلست خلال العقدين الاخيرين من السنين لم يكن يطلب من الحكومة اللبنانية قبل السقوط في الافلاس سوى «الحماية» من المنافسة والاغراق الاجنبيين.

الا ان التوجه الحكومي القائم منذ مرحلة ما بعد اتفاق الطائف كشف اكثر من مرة عن قناعة راسخة لديه، بعدم جدوى الصناعة والزراعة في لبنان. والذين يقولون بذلك يريدون للبنان ان يكون نسخة عن امارتي دبي او موناكو، اي بلد خدمات وسياحة وترفيه لا غير. وذلك امر لا يتوافق وتاريخ لبنان وتراثه المستمر منذ آلاف السنين. ففي لبنان زراعات وصناعات اكدت جدواها على مرّ السنين وهي وفرت وتوفر فرص عمل لمئات الالوف من الشبان والشابات. والى ذلك فإن وجودها في الارياض يضمن بقاء اهل الريف في مناطقهم، فتبقى للريف اللبناني حيويته، ويتقلص عدد الوافدين الى أحزمة البؤس التي تلف بيروت!

ماذا يضير الحكومة اللبنانية ان هي استجابت لجمعية الصناعيين اللبنانيين واتخذت تدابير جمركية من شأنها ان تضمن بقاء ما تبقى من ادوات الانتاج الصناعي والزراعي في لبنان؟

دول صناعية كثيرة وليس اميركا وحدها، اضطرت مؤخرًا الى الخروج على احكام اتفاقية منظمة التجارة العالمية واتخذت تدابير حمائية ضناً بصناعاتها وسلامة قطاعها الزراعي.

ولبنان غير المرتبط بعد بمنظمة التجارة العالمية بعقد شراكة ما يزال يتبع سياسة الاجواء المفتوحة جوا وبراً وبحراً، دون ان ينظر الى ما خلفته من مأس في القطاعين الصناعي والزراعي.

وفي رأينا يجب ان تكون مأساة «يونيسيراميك» مناسبة كي يراجع دعاة لبنان للسياح فقط مفاعيل ذلك الشعار فيسقطوه من التداول ويقتدوا بالدول الصناعية في تمسكها بقطاعاتها الانتاجية وضمن ديمومتها بأي ثمن. ■

«البيان الاقتصادية»

«ليسيكو» حذرت!

في حديثه الينا والمنشور في عددنا لشهر ايلول الماضي قال جورج غريب المدير العام لشركة ليسيكو LECICO التي تنتج الادوات الصحية: «ما نقوله لمسؤولينا الكرام من الهيئات الرسمية كفى تدميراً لمؤسساتنا الصناعية الوطنية، نحن لا نطلب الدعم المالي ولا هذه الكلمة الاستعطافية مطلبن، بل ما نطلبه هو رد الاذى عنا في منع الاغراق».

الولايات المتحدة الاميركية والصين، الدولتان العظمتان شريكان في منظمة التجارة العالمية (WTO)، وعملاً بالاحكام التي ترعى شؤون الدول الشركاء، يتعين عليهما ان تفتحا اسواقهما امام البضائع والسلع التي ترد من بلد شريك الى بلد شريك آخر، الا في حالة التحقق من قيام اي منهما بعمليات اغراق DUMPING.

قبل سنوات، كثر الطلب الاميركي على الفولاذ الصيني بفعل تدني اسعاره وتكثفت عمليات استيراد الفولاذ الصيني الى اميركا على نحو جعل انتاج مصانع الفولاذ الاميركية يعاني الكساد ويفقد المصانع قدرتها على الاستمرار بالعمل.

وعلى الرغم من انه لم تتوافر للولايات المتحدة الاميركية أدلة تبين ان الصين تعتمد اغراق الاسواق الاميركية، فقد اصدر الرئيس الاميركي امراً يقضي بوقف استيراد الفولاذ الصيني.

وعملًا بأحكام اتفاقية منظمة التجارة العالمية التي تحظر اقفال الاسواق على الشركاء من دون مبرر، رفعت الصين دعوى ضد الولايات المتحدة الاميركية تطالبها بإعادة فتح اسواقها امام الفولاذ الصيني والتعويض عليها بالارباح الفائتة، وما تزال الدعوى موضوع جدال واخذ ورد أمام منظمة التجارة العالمية.

لماذا ترانا نروي هذه الحادثة؟ الجواب: لان الحكومة اللبنانية تركت مصنعاً لبنانياً (UNICERAMIC) يصرف عماله وموظفيه ويسلم دفاتره معلناً الافلاس بسبب اغراق الاسواق اللبنانية «بالسيراميك» الاجنبي.

العاملون في المصنع وعددهم ٥٠٠ شخص اذاعوا بياناً يحملون فيه الحكومة اللبنانية تبعة تشريدتهم وتعريضهم وعيالهم للبطالة والعوز. والمتابعون لمأساة مصنع يونيسيراميك UNICERAMIC يرون ان انقاذ المصنع من الافلاس كان ممكناً، لو وجدت لدى المسؤولين ارادة الحفاظ على الصناعة في لبنان.

بل وعلى العكس من ذلك تماماً، يبدو المسؤولون اللبنانيون وكأنهم لا يمانعون ان تقفل المصانع وغيرها من ادوات الانتاج الزراعي، وغير الخدمات لانهم مقتنعون بأن الصناعة والزراعة في لبنان غير قابلتين للحياة، وان لبنان وجد ليكون مرتعاً للسياح فقط!

وإلا كيف نفسر ان تكون الحكومة اللبنانية ترفض حماية الصناعات والشركات الزراعية اللبنانية وتتركها تفلس تحت وطأة الإغراق والمضاربة الخارجية.

مصنع يونيسيراميك وغيره من فئات المصانع اللبنانية التي

تقرير مفصل من غلوبال عن أكبر مئة شركة خليجية من حيث قيمتها السوقية

**تراجع الى ٤٤٩,٨ مليار دولار نهاية ٢٠٠٨ بنسبة ٤٩,٥ في المئة
والمراتب الثلاث الأولى تصدرتها سابك والاتصالات السعودية والراجحي**



محمد سليمان العمر

KFH



يوسف حسين كمال

QNB



عبد الله العطية

INDUSTRIES QATAR



محمد عمران

ETISALAT - UAE



عبد الله الراجحي

RAJHI BANK



سعود الدويش

STC



الامير سعود آل سعود

SABIC



محمد السري

GGICO



عثمان سلطان

DU



جوناثان لايتون

BURGAN BANK



احمد الطاهر

EMIRATES NBD



فيصل بن قاسم آل ثاني

AAMAL



جاسم بن حمد آل ثاني

QIB



ناصر السويدي

NBAD

والسادس خليجياً بقيمة سوقية تعدّت ١٣ مليار دولار، أما بنك الكويت الوطني (NBK) فقد حلّ ثانياً محلياً وثامناً خليجياً بقيمة سوقية بلغت ١١,٦٦٨ مليار دولار، أما بيت التمويل الكويتي (KFH) فقد حلّ ثالثاً محلياً وفي المرتبة

١١ خليجياً محققاً قيمة سوقية ١٠,٣٤٠ مليارات دولار. وبالنسبة الى دولة قطر، فقد حلت شركة صناعات قطر أولى محلياً وخامسة خليجياً محققة قيمة سوقية ١٥,٢٢٥ مليار دولار، وجاء بنك قطر الوطني (QNB) ثانياً محلياً وتسعاً خليجياً مسجلاً قيمة سوقية ١١,٣٤٨ مليار دولار ومن ثم البنك التجاري القطري (CBQ) الذي حلّ في الترتيب الثالث محلياً و٢١ خليجياً بقيمة سوقية ٥,٠١٠ مليارات دولار.

وبالنسبة الى مملكة البحرين، فقد تصدر البنك الأهلي المتحد محلياً والترتيب ٤٥ خليجياً بقيمة سوقية ٢,٨٧٠ مليار دولار، تلاه محلياً شركة البحرين للاتصالات (BATELCO) في الترتيب ٥١ خليجياً وبقيمة سوقية ٢,٤٢٢ مليار دولار، ومن ثم المؤسسة العربية المصرفية (ABC) في الترتيب ٦٨ خليجياً بقيمة سوقية ١,٨٤٠ مليار دولار.

أما بالنسبة الى سلطنة عمان فلم يدخل في الترتيب سوى شركتين أولاً محلياً الشركة العمانية للاتصالات (OMANTEL) والتي حلت في الترتيب الخليجي ٤٢ بقيمة سوقية ٣,٠٩٧ مليارات دولار وبنك مسقط الذي جاء في الترتيب ٥٧ خليجياً بقيمة سوقية ٢,٢٣٢ مليار دولار.

وأشار تقرير غلوبال الى انه مع نهاية العام ٢٠٠٨ لم يتمكن العديد من شركات استثمار وشركات عاملة في قطاع العقار والإسمنت من المحافظة على موقعها بفعل تأثير الأزمة المالية العالمية، فخلت عنه لحساب المصارف الكبرى التي تمكنت من المحافظة على توازنها وواجهت تداعيات الأزمة الاقتصادية.

ومن حيث نشاط كمية وقيمة الأسهم المتداولة، فقد بين تقرير غلوبال ان الأسهم سجلت تراجعاً في العام ٢٠٠٨ بنسبة ٥,٨٪ سنوياً بحيث بلغ إجمالي كمية الأسهم المتداولة ٢٧٦,٧ مليار سهم، بقيمة إجمالية ٨٥٨,٥ مليار دولار مسجلة تراجعاً بنسبة ١٤,٦٪ سنوياً. والى ذلك تراجع إجمالي عدد الصفقات بنسبة ١٧,٧٪ مع تحقيق ٦٠,٥ مليون صفقة نهاية عام ٢٠٠٨.

وفي ما يأتي البيانات المالية لأكثر ١٠٠ شركة خليجية مدرجة بالترتيب بالبورصات في ٢٠٠٨ تبعا لقيمتها السوقية. ■

اجمع خبراء اقتصاديون على ان العام ٢٠٠٨ كان الأصعب بالنسبة الى اقتصادات دول الخليج، حيث شهدت أسواق أوراق المال فيها تقلبات دراماتيكية وتراجعاً ملحوظاً نتيجة تأثيرات الأزمة المالية العالمية وتدابيرها.

ونظراً لأهمية الموضوع ولإطلاع القراء على أوضاع الشركات الخليجية ارتأت «البيان الاقتصادية» نشر أسماء أكبر مئة شركة خليجية، وذلك وفق التقرير السنوي المفصل الذي أعده بيت الاستثمار العالمي غلوبال GLOBAL لأكثر ١٠٠ شركة مدرجة في البورصات من حيث القيمة السوقية.

وبين التقرير ان ترتيب الدول وفق مساهمتها في القيمة السوقية هو كالاتي:

١ - المملكة العربية السعودية (٤٨,٩٩٪).

٢ - الإمارات العربية المتحدة (١٦,٧٤٪).

٣ - الكويت (١٥,٤١١٪).

٤ - قطر (١٤,٨٥٪).

٥ - البحرين (٢,٨٣٪).

٦ - سلطنة عمان (١,١٨٪).

وأشار التقرير الى ان القيمة السوقية الإجمالية للأسهم الخليجية المدرجة بلغت ٨٥٨,٨ مليار دولار في عام ٢٠٠٨ بعد ان كانت ١,١ تريليون دولار عام ٢٠٠٧ (أي تراجع بنسبة ١٤,٦٪).

وتصدرت المراتب الثلاث الأولى خليجياً ومحلياً شركات سعودية، أولها شركة سابك السعودية (SABIC) مسجلة قيمة سوقية بلغت ٤١,٢٢٤ مليار دولار، وتلتها شركة الاتصالات السعودية (STC) مسجلة قيمة سوقية ما يزيد عن ٢٦ مليار دولار ومن ثم مصرف الراجحي مع قيمة سوقية فاقت ٢٢ مليار دولار.

أما الإمارات التي احتلت المرتبة الثانية خليجياً من حيث القيمة السوقية، فجاءت أولى شركاتها في المرتبة الرابعة وهي اتصالات وقد تجاوزت قيمتها السوقية ١٩,٨ مليار دولار، ومن ثم بنك المشرق (المرتبة العاشرة) خليجياً مع قيمة سوقية تفوق ١٠ مليارات دولار ومن ثم بنك أبوظبي الوطني (المرتبة ٢٢ خليجياً) الذي احتل المرتبة الثالثة محلياً وبلغت قيمته السوقية ٤,٧٧٠ مليارات دولار.

أما بالنسبة الى دولة الكويت، فقد احتلت زين ZAIN الترتيب الأول محلياً

البيانات المالية لأكثر ١٠٠ شركة خليجية مدرجة بالبورصات في ٢٠٠٨

الشركة	الدولة	القيمة السوقية (مليار دولار)	العائد على الموجودات	العائد على حقوق المساهمين	سعر / القيمة الدفترية	سعر سوقي / ربحية السهم	القيمة الدفترية	القيمة الدفترية
١- سابك SABIC	السعودية	٤١,٢٢٤	٪٨,٣٨	٪٢٢,٧٠	١,٥٠	٧,٠١	٣٤,٣١	القيمة الدفترية
٢- الاتصالات السعودية STC	السعودية	٢٦,٢٠٢	٪١٣,١٠	٪٢٨,١٤	٢,٣١	٨,٩٠	٢١,٢٨	القيمة الدفترية
٣- مصرف الراجحي RAJHI	السعودية	٢٢,٤١٣	٪٤,٥٠	٪٢٥,٤٨	٣,٠٤	١٢,٨٧	١٨,٤٠	القيمة الدفترية
٤- الامارات للاتصالات ETISALAT	الامارات	١٩,٨٠٠	٪١٥,١٣	٪٣٢,٦٤	٢,٠٥	٦,٨٦	٤,٨٥	القيمة الدفترية
٥- صناعات قطر INDUSTRIES QATAR	قطر	١٥,٢٢٥	٪٣٠,٥٨	٪٤٥,٥٨	٣,٠٣	٧,٦٠	٣٣,١٩	القيمة الدفترية
٦- زين ZAIN	الكويت	١٣,١٥٢	٪٦,٥٦	٪١٦,٩٤	١,٦٢	١١,١٧	٠,٥٢	القيمة الدفترية
٧- مجموعة سامبا المالية SAMBA	السعودية	١٢,٣٠٧	٪٢,٦٧	٪٢٣,٤٤	٢,٣٠	١٠,٣٨	٢٢,٢٩	القيمة الدفترية
٨- بنك الكويت الوطني NBK	الكويت	١١,٦٦٨	٪٢,١٩	٪١٥,٨٣	٢,٠٣	١٢,٣٨	٠,٥٨	القيمة الدفترية
٩- بنك قطر الوطني QNB	قطر	١١,٣٤٨	٪٢,٧٤	٪٢٣,٩٥	٢,٤٨	١١,٢٩	٦٩,٠٩	القيمة الدفترية
١٠- بنك المشرق MASHREQ	الامارات	١٠,٥٢٧	٪١,٩٣	٪١٦,٥١	٣,٦٢	٢٢,١١	٧٢,٩٧	القيمة الدفترية
١١- بيت التمويل الكويتي KFH	الكويت	١٠,٣٤٠	٪١,٨١	٪١١,٦٤	١,٧٦	١٧,٠٠	٠,٧٧	القيمة الدفترية
١٢- السعودية للكهرباء SAUDI ELECTRICITY	السعودية	١٠,٢٨٤	٪٠,٧٨	٪٢,٢٩	٠,٧٩	٣٤,٩٠	١١,٦٥	القيمة الدفترية
١٣- البنك السعودي البريطاني SABB	السعودية	٨,٦٤٥	٪٢,٥٤	٪٢٦,٤٧	٢,٧٨	١١,١٠	١٩,٣٩	القيمة الدفترية
١٤- بنك الرياض RIYADH BANK	السعودية	٨,٤٨٥	٪١,٨٨	٪١٣,٥٧	١,٢٤	١٢,٠٥	١٧,١٣	القيمة الدفترية
١٥- المملكة القابضة KINGDOM	السعودية	٧,٩٠١	٪٤٥,٢٦	٪٧٦,٦٢	١,٣٧	-	٣,٤٣	القيمة الدفترية
١٦- البنك السعودي الفرنسي SAUDI FRANSI	السعودية	٦,٧٦٩	٪٢,٤٩	٪٢٢,١٧	١,٨٢	٩,١٢	٢٤,٧٩	القيمة الدفترية
١٧- الاسمدة العربية SAFCO	السعودية	٥,٩٨٧	٪٦٠,٩٣	٪٧٥,٥٧	٢,٧٩	٥,٢٤	٣٢,١٤	القيمة الدفترية
١٨- اتحاد اتصالات MOBILY	السعودية	٥,٧٩٠	٪٢٦,٧٠	٪١٩,٣٨	٢,٢٢	١٠,٣٧	١٣,٩٣	القيمة الدفترية
١٩- البنك التجاري الكويتي CBK	الكويت	٥,٤٩٠	٪١٩,٦٧	٪٩٥,٤٨	٣,٠٢	١٤,٩٠	٠,٣٩	القيمة الدفترية
٢٠- البنك العربي الوطني ANB	السعودية	٥,٤١١	٪٢,٣٠	٪٢١,٤٤	١,٦٠	٨,١٦	١٩,٤٩	القيمة الدفترية
٢١- البنك التجاري القطري CBQ	قطر	٥,٠١٠	٪٣,١٩	٪٢١,٠١	١,٨٢	١٠,٧٠	٤٨,٣٩	القيمة الدفترية
٢٢- بنك ابو ظبي الوطني NBAD	الامارات	٤,٧٧٠	٪١,٩٩	٪٢٣,٦١	١,٢٢	٥,٨٠	٧,٢٦	القيمة الدفترية
٢٣- مصرف قطر الاسلامي QIB	قطر	٤,٤٨٦	٪٥,٩٩	٪٢٧,٩١	٢,٤٣	١٠,٥٩	٣٦,٢٧	القيمة الدفترية
٢٤- مصرف الانماء INMA	السعودية	٤,٤٤٣	٪٥,٠١	٪٥,٠٧	١,٠٨	٤٢,٦٩	١٠,٢٦	القيمة الدفترية
٢٥- اتصالات قطر QTEL	قطر	٤,٤٢٠	٪٤,٦٨	٪١٢,٥٠	٠,٥٥	٥,٦٥	١٩٧,٤٧	القيمة الدفترية
٢٦- بنك الخليج GULF BANK	الكويت	٤,٣٥٧	٪٧,١٦	٪١٣٥,٨٥	٣١,٣٦	-	٠,٠٣	القيمة الدفترية
٢٧- دار الاركاز للتطوير العقاري DAR AL ARKAN	السعودية	٤,٢٩٤	٪١٢,٢٣	٪٢٠,٧٣	١,٣٧	٦,٨٣	١٦,٣٠	القيمة الدفترية
٢٨- اعمال القابضة AAMAL	قطر	٤,٢٨٢	٪١٠,٩٣	٪١٢,٥٢	٠,٣٦	٢٤,٨٩	١٤,٩٢	القيمة الدفترية
٢٩- بنك الامارات دبي الوطني EMIRATES NBD	الامارات	٤,١٩٨	٪١,٣٧	٪١٤,٤٩	٠,٦٠	٤,١٩	٥,٠٨	القيمة الدفترية
٣٠- المراعي MARAI	السعودية	٤,٠٧٢	٪١٢,٥٤	٪٢٧,٢٩	٤,٢٢	١٦,٧٦	٣٣,١٨	القيمة الدفترية
٣١- زين السعودية ZAIN KSA	السعودية	٣,٩٧٨	٪٨,٥٤	٪١٩,٤٤	١,٢٧	-	٨,٣٧	القيمة الدفترية
٣٢- اعمار العقارية EMAAR	الامارات	٣,٩٥٣	٪٥,٣٤	٪٨,٣٥	٠,٣٨	٤,٤٧	٦,٠٠	القيمة الدفترية
٣٣- كيان للبتروكيماويات CAYAN	السعودية	٣,٩٠٢	٪٢,٠٥	٪٢,١٠	١,٠٦	٣٠,٦١	١٠,٣٣	القيمة الدفترية
٣٤- جبل عمر للتطوير JODC	السعودية	٣,٦٣٧	٪٠,٧٧	٪٠,٧٩	٢,٠٥	-	٩,٩٢	القيمة الدفترية
٣٥- رابع للتكرير والبتروكيماويات PETRO RABIGH	السعودية	٣,٦٣٥	٪٣,٣٦	٪١٦,٥١	١,٤٧	-	١٠,٥٨	القيمة الدفترية
٣٦- البنك الاهلي الكويتي AHLI	الكويت	٣,٥١٨	١,٥٤	١٤,٥٨	٢,٥٧	٠,٠٢	٠,٢٨	القيمة الدفترية
٣٧- بنك الخليج الاول FIRST GULF	الامارات	٣,٥٠٠	٪٣,٣٢	٪٢٢,٤٢	٠,٧٦	٤,٢٠	١٢,٠٩	القيمة الدفترية
٣٨- الوطنية للاتصالات المتنقلة	الكويت	٣,٤٦٦	٪٩,٩٦	٪٢٢,٨٨	٢,٢٨	١١,٥٠	٠,٨٢	القيمة الدفترية
٣٩- ازدان العقارية EZDAN	قطر	٣,٣٩٥	٪٢٢,٤١	٪٢٣,٣٦	١,٩٠	٩,٠٩	١٤,٢٠	القيمة الدفترية
٤٠- قطر لنقل الغاز QGTC	قطر	٣,٣٢٨	٪٠,٦٤	٪٢,٢٢	٢,٠٥	٩٣,١٤	١٠,٥٥	القيمة الدفترية
٤١- مجموعة صافولا SAVOLA	السعودية	٣,٢٢٩	٪١,٥٥	٪٢,٧١	١,٧٠	٥٩,٨٠	١٤,٢٧	القيمة الدفترية
٤٢- العمانية للاتصالات OMANTEL	سلطنة عمان	٣,٠٩٧	٪٢٢,١٠	٪٣٣,٣٢	٣,١٩	-	٠,٥٠	القيمة الدفترية
٤٣- شركة الكهرباء والماء القطرية QEWS	قطر	٣,٠٦٨	٪٦,٦٤	٪٣٠,١٧	٨,٥٣	١٤,٧٤	١٣,٠٨	القيمة الدفترية
٤٤- بنك برقان BURGAN	الكويت	٢,٩٣٦	٪١,١٠	٪١٠,٥٠	١,٦٩	١٦,٢٢	٠,٤١	القيمة الدفترية
٤٥- اركان لمواد البناء ARKAN	السعودية	٢,٨٧٠	٪١٢,٣٧	٪١٥,٧٨	٦,٥٢	-	٠,٩٢	القيمة الدفترية
٤٦- البنك الاهلي المتحد AHLI UNITED	البحرين	٢,٨٣٩	٪١,٣٣	٪١٢,٢٨	١,١٩	١٠,٥٠	٠,٥٣	القيمة الدفترية
٤٧- البنك السعودي الهولندي SAUDI HOLLANDI	السعودية	٢,٨٢٤	٪٢,١٩	٪٢٣,٨٥	١,٨٥	٨,٦٥	٢١,٦٠	القيمة الدفترية
٤٨- الدار العقارية AL DAR	الامارات	٢,٧٨٨	٪٩,٥١	٪٢٩,٠٦	٠,٦٤	٢,٩٧	٦,٢٢	القيمة الدفترية
٤٩- سوق دبي المالي DFM	الامارات	٢,٧٢٤	٪٦,٤٢	٪٦,٧٨	١,٢١	١٦,٥٣	١,٠٣	القيمة الدفترية
٥٠- التعدين العربية السعودية MAADEN	السعودية	٢,٦٢٩	٪١,٥٠	٪١,٨٢	٠,٥٩	٤٨,٤٤	١٨,١٩	القيمة الدفترية

الشركة	الدولة	القيمة السوقية (مليار دولار)	العائد على الموجودات	العائد على حقوق المساهمين	سعر/ القيمة الدفترية	سعر/ القيمة سوقية	القيمة الدفترية بالعملة المحلية
٥١- الاتصالات المتكاملة DU	الامارات	٢,٥٤٠	%٠,٠٧	%٠,١٦	٣,١٤	-	٠,٦٩
٥٢- البحرين للاتصالات BATELCO	البحرين	٢,٤٢٢	%١٤,٨٩	%٢٤,٥٣	١,٩٥	٨,٣٥	٠,٣٢
٥٣- اجيليتي AGILITY	الكويت	٢,٤١٢	%٨,٩٠	%١٨,٣٦	٠,٨٧	٤,٦٧	٠,٧٢
٥٤- بنك ابو ظبي التجاري ADCB	الامارات	٢,٣٣٢	%١,٠٧	%٩,٩٤	٠,٥٤	٦,٣٠	٣,٣١
٥٥- مصرف الريان RAYAN	قطر	٢,٢٧٠	%٦,٨٠	%١١,٩٢	١,٤٥	٩,٠٢	٧,٦٠
٥٦- بنك البلاد AL BILAD	السعودية	٢,٢٤١	%٠,٧٧	%٣,٩٦	٢,٦١	٦٧,١٦	١٠,٧١
٥٧- بنك مسقط MUSCAT	سلطنة عمان	٢,٢٣٢	%١,٨٣	%١٣,٩٧	٠,٨٣	٩,١٦	٠,٦٦
٥٨- بنك الفجيرة الوطني FUJAIRAH NATIONAL	الامارات	٢,٢٢٦	%٠,٤٠	%٢,٩٩	٠,٥٢	-	١٤,١٧
٥٩- ينبع الوطنية للبتروكيماويات YANSAB	السعودية	٢,٢٢١	%٠,١٥	%٠,٤٥	١,٤٦	-	١٠,١٣
٦٠- شركة البروة العقارية BARWA	قطر	٢,١٨٩	%١,٥٢	%٨,١٧	١٧,٩٠	٢٦٠,٠٣	١,٦٩
٦١- شركة صروح العقارية SOROUH	الامارات	٢,١٥٢	%١٤,٧٧	%٣٤,٢٤	١,٣٣	٤,٤٣	٢,٣٨
٦٢- مشاريع الكويت القابضة KIPCO	الكويت	٢,٠٦٩	%٠,٩٠	%٤,٨٥	٠,٦٧	٢٣,٣٣	٠,٧٣
٦٣- بنك قطر الدولي الاسلامي QIIB	قطر	٢,٠٣٤	%٢,٣١	%١٤,٧٤	١٤,٩٦	١٢٥,٤٧	٣٥,١٤
٦٤- اعمار المدينة الاقتصادية EMAAR	السعودية	٢,٠٣٠	%٣,٢٤	%٣,٥٠	٠,٩٣	-	٩,٦٤
٦٥- بنك الدوحة DOHA BANK	قطر	١,٩٩١	%٢,٧٤	%٢٢,٢٠	٠,٦٨	٧,٦٤	٢٨,٥٢
٦٦- البنك السعودي للاستثمار SAUDI INVESTMENT	السعودية	١,٩٨٧	%١,٠٦	%٧,٩٢	١,١٣	١٤,٠٥	١٤,٦٩
٦٧- المجموعة الوطنية للتصنيع NIG	الكويت	١,٩٦٦	%١٤,٣٥	%٣٣,٩٦	١,٠٩	-	٠,٣٨
٦٨- المؤسسة العربية المصرفية ABC	البحرين	١,٨٤٠	%٢,٨٧	%٤١,٤٦	٠,٨٨	-	١,٤٠
٦٩- الشركة الكويتية للأغذية (اميريكانا) AMERICANA	الكويت	١,٨٢٣	%٧,١٩	%١٤,٤٧	٠,٤٩	١٢,١٨	٠,٦١
٧٠- مجموعة البركة المصرفية AL BARAKA	البحرين	١,٧٩٣	%١,٩١	%١٢,٨٩	١,١٦	٨,٩٢	٢,٣٢
٧١- بنك ام القيوين الوطني NBQ	الامارات	١,٧٤٨	%٢,٥٨	%١٢,٥٩	٢,٣١	٢٢,٦٢	٢,١١
٧٢- اسمنت المنطقة الجنوبية SOCCO	السعودية	١,٧٤١	%٢٩,٣٢	%٣٣,٦٣	٢,٧٦	٨,٢٥	١٦,٨٥
٧٣- شركة ابو ظبي الوطنية للطاقة TAQA	الامارات	١,٧٣٠	%٢,٨٣	%٣١,١٤	١,٠٦	٢,٨٩	٠,٩٦
٧٤- البنك العربي المتحد UNITED ARAB BANK	الامارات	١,٧٢٤	%٢,٦٤	%١٩,٠٧	٤,٧٢	٢٥,٣٠	١,٦٨
٧٥- بنك الكويت والشرق الاوسط BKME	الكويت	١,٦٨٧	%٢,٣٩	%١٨,٦١	١,٧٠	٨,٦٢	٠,٣١
٧٦- بنك بوبيان BOUBYAN BANK	الكويت	١,٦٨٥	%٠,٢٤	%١,٤١	٢,٨٧	٢٥٠,٠٠	٠,١٤
٧٧- شركة الاستثمارات الوطنية INC	الكويت	١,٦٥٦	%٥,٩٦	%٨,٢٥	٢,١٥	٢١,٥٥	٠,٢٤
٧٨- شركة التصنيع الوطنية NIC	السعودية	١,٦٠٤	%٢,١٨	%٦,٤٩	٠,٦٠	١٠,٠١	٢١,٥٩
٧٩- بنك دبي التجاري CBD	الامارات	١,٦٠٤	%٢,٣٣	%١٦,٣٠	١,٢٥	٧,٦٣	٣,٣٣
٨٠- الشركة الخليجية للاستثمارات العامة GGICO	الامارات	١,٦٠٣	%٥,٣٦	%١٤,٣٤	١,٧٨	١٣,٣٦	٣,٠٦
٨١- بنك دبي الاسلامي DUBAI ISLAMIC	الامارات	١,٥٥٨	%٢,٠٤	%١٧,٦٦	٠,٥٦	٢,٨٧	٢,٩٨
٨٢- شركة الاسمنت السعودية SAUDI CEMENT	السعودية	١,٥٣٨	%١٨,٩٣	%٢٢,٢٤	٢,٠٢	٩,٢٨	٢٧,٩٢
٨٣- بنك الخليج التجاري KHALIJI	قطر	١,٤١٧	%١,١٧	%٢,٢٧	١,١٣	٤٩,٧٠	٦,٣١
٨٤- بنك ابو ظبي الاسلامي ADIB	امارات	١,٣٩٦	%١,٧٩	%١٥,٣٩	٠,٩١	٦,٠٢	٢,٨٦
٨٥- بنك البحرين الوطني NBB	البحرين	١,٣٨٩	%١,٧٦	%١٥,٠٧	٢,٣٨	١٤,٨٨	٠,٢٨
٨٦- الشركة الوطنية السعودية للنقل البحري NSCSA	السعودية	١,٣٨٧	%٨,٥١	%١٥,١٤	١,٠٢	٦,٩٣	١٦,١٦
٨٧- الشركة السعودية العالمية للبتروكيماويات	السعودية	١,٣٧٩	%٥,٧٨	%١٢,١٢	١,٠٤	٩,٦٣	١٤,٨٩
٨٨- شركة جريب للتسويق JARIR	السعودية	١,٣٧٧	%٢٩,٨٢	%٥١,٣٥	٧,٥١	١٥,٥١	٢٢,٩٠
٨٩- بنك رأس الخيمة الوطني RAK	الامارات	١,٣٦١	%٥,١١	%٣٤,٧٩	٢,٤٠	٧,٨٥	٢,٨١
٩٠- بنك الخليج المتحد UGB	البحرين	١,٢٥٩	%٧,٤٩	%٣٠,٣٨	١,٦٩	٥,٤٦	٠,٣٤
٩١- اسمنت اليمامة YACCO	السعودية	١,٢٢١	%١٧,٠١	%٢٤,٠٨	١,٦٩	٧,٥٠	٢٠,٠٤
٩٢- المجموعة السعودية للاستثمار الصناعي SIIG	السعودية	١,٢٠٧	%٠,٧٢	%١,١٧	٠,٨٧	٣,٨٥	١١,٥٥
٩٣- بنك الجزيرة JAZIRA	السعودية	١,٢٠٥	%٠,٩١	%٤,٧١	٠,٩٥	٢٠,٣٤	١٥,٧٩
٩٤- الملاحة القطرية QATAR NAVIGATION	قطر	١,١٩٢	%٧,٨٢	%٩,٧١	٠,٧٧	٧,٦٢	٩٣,١٧
٩٥- انفستكوروب INVESTCORP	البحرين	١,١٩١	%٣,٣٣	%١١,٥٤	١,٧٤	٣,٩٤	٨٥٧,٣٨
٩٦- شركة اسمنت الكويت KCEM	الكويت	١,١٨٩	%١,٤٣	%١,٩٦	٢,٤٤	٧٥,٣٧	٠,٢٤
٩٧- مجموعة محمد المعجل MMG	السعودية	١,١٧٧	%٢٢,٥٨	%٤٠,٧٠	٢,٣٢	٦,٦٣	١٩,٠٢
٩٨- الشركة القطرية للنقل البحري QSHS	قطر	١,١٣٥	%٧,٢٦	%٩,٢٨	١,٠٤	١٠,٢٢	٣٦,٢٢
٩٩- بنك الاتحاد الوطني UNB	الامارات	١,١٣٤	%٢,٣٩	%٢٠,٤٥	٠,٥٥	٢,٨٩	٤,٠١
١٠٠- العربية للطيران AIR ARABIA	الامارات	١,١٣١	%٩,١٠	%٩,٦٥	٠,٧٥	١٤,٨٣	١,١٩

باراك أوباما: قادة وول ستريت يرفضون استخلاص العبر ويعملون بدافع الجشع للحصول على صفقات سريعة!

شن الرئيس الأمريكي باراك أوباما حملة عنيفة على قادة وول ستريت وكبار قادة النظام المالي خلال كلمة له بمناسبة مرور سنة على إفلاس بنك ليمان براذرز الذي تسبب بالكارثة الاقتصادية والمالية الفادحة للولايات المتحدة وللمؤسسات المالية العالمية التي كانت تتعامل معه. ومما قاله أوباما: «بـدل ان يستخلصوا العبر من انهيار



ليمان والأزمة التي لم يخرجوا منها بعد، فهم يختارون تجاهلها معتبراً أنهم «اذ يفعلون ذلك فهم لا يجازفون بأنفسهم فقط، بل بأممتنا»، مشيراً إلى ان العديد من مصارف وول ستريت والمؤسسات المالية تلقت مساعدات حكومية ضخمة اقتطعت من أموال دافعي الضرائب. وتابع «لذلك أريدهم ان يسمعونني جيداً: لن نعود الى فترة التصرفات المتهورة والتجاوزات غير المنضبطة التي كانت في صلب هذه الأزمة، حيث كان الكثيرون يعملون بدافع الجشع للحصول على صفقات سريعة وعلاوات مرتفعة».

باستثناء لبنان والصين والهند تراجع مخيف للنمو في معظم دول العالم

تجمع تقارير المؤسسات الدولية المتخصصة بما فيه البنك الدولي على التأكيد بأن معدل نمو الناتج المحلي في معظم البلدان الأمريكية والأوروبية والآسيوية سيكون تحت الصفر، ولوحظ ان البنك الدولي استثنى لبنان من الدول التي يتراجع فيها النمو منذ بداية الأزمة المالية العالمية، متوقعاً ان يكون معدل النمو فيه بحدود ٤ في المئة. أما حاكم مصرف لبنان رياض سلامة فقد قدر ان يكون معدل النمو بحدود ٦ في المئة.

وحسب تقديرات «الاكونوميست» انتلجنس يونيت «فإن معدل النمو في معظم الدول سيكون هذا العام تحت الصفر كما يلي:

اسم البلد	معدل النمو تحت الصفر (%)
الولايات المتحدة	٢,٦
اليابان	٦,٤
بريطانيا	٤,٤
بلجيكا	٣,٥
كامل منطقة اليورو	٤,٤
فرنسا	٢,٨
إيطاليا	٥,١
اسبانيا	٣,٩
سويسرا	٢,٣
ماليزيا	٥,٠
تركيا	٥,٦

الصين والهند: ارتفاع

أما في الصين فإن معدل النمو سيرتفع إلى ٨ في المئة، وسيرتفع في الهند إلى ٥,٥ في المئة.

وورن بوفيت الملياردير الذي لا يخسر ابدا نالت الأزمة العالمية منه وأفقدته ٢٥ مليار دولار اميركي من ثروته



قاعدتان يؤمن بهما وورن بوفيت WARREN BUFFET الملياردير الاميركي الذي تبادل المرتبة الاولى بين اثرياء اميركا، اكثر من مرة مع بيل غيتس BILL GATES رئيس شركة ميكروسوفت. القاعدة الاولى ان لا يخسر اموالا ابدا NEVER LOSE MONEY. القاعدة الثانية ان لا ينسى القاعدة الاولى ابدا. وقد نجح بوفيت في اعتماد القاعدتين وتنفيذ مضمونهما منذ انطلق في عالم الاعمال. الا ان الأزمة المالية العالمية

الاخيرة نالت منه، وادت الى انقاص قيمة استثماراته بما يزيد عن ٢٥ مليار دولار اميركي. وعلى الرغم من ذلك فإن الملياردير بوفيت لم يتوقف يوما عن شراء الاسهم لا سيما اسهم تلك الشركات التي كانت في مأزق ومن بينها:

– غولدمان ساكس GOLDMAN SACHS، جنرال الكتريك GENERAL ELECTRIC، اميركان اكسبرس AMERICAN EXPRESS وبنك أوف اميركا BANK OF AMERICA، ولز فارغو WELLS FARGO وبنكوروب BANCORP. وقد اضطرت جميع تلك الشركات والمصارف الى طلب الاستغاثة من الخزينة الفدرالية وحصلت على قروض امكنت لها ان تستمر حتى الآن.

وقد كشفت جريدة نيويورك تايمز ان بوفيت الذي لم يوافق يوما على بيع ما عنده، اخذ مؤخراً يبيع وللمرة الاولى اجزاء من المحفظة الاستثمارية لشركته القابضة بركشاير هاثاواي القابضة BERKSHIRE HATHAWAY. ونقلت عنه انه اسرّ لعدد من المقربين منه انه اخطأ عندما اقدم على شراء الاسهم وكان عليه بدلا من ذلك ان يجعل شركته القابضة تبيع بعض استثماراتها قبل ان تبلغ اسعار الاسهم القعر الذي وصلت اليه. وقد فقد سعر سهم الشركة القابضة ٢٠ بالمئة من قيمته خلال العام الماضي وسجلت الشركة خسارة صافية بقيمة ١,٥٣ مليار دولار خلال الفصل الاول من العام ٢٠٠٩. وذكرت الصحيفة ان بركشاير التي تملك اكثرية الاسهم في وكالة التصنيف الاميركية موديز MOODY'S باعت ما يعادل ٢ بالمئة من حصتها في موديز حتى الآن. وقدرت الثروة المتبقية للملياردير بـ ٣٧ مليار دولار اميركي وكانت قد بلغت ٦٠ مليارا قبل عامين.

سويسرا تطلب شطب اسمها من اللائحة الرمادية

وقعت الحكومة السويسرية ١٢ اتفاقية مع ١٢ دولة بشأن الازدواج الضريبي ليحج لها طلب شطبها من اللائحة الرمادية او لائحة الملاذات الضريبية التي وضعتها منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية ومجموعة العشرين. وانسجاما مع طلبها هذا اوعزت الى المصارف السويسرية لتخفيف العمل بمبدأ السرية المصرفية عبر موافقتها على تبادل معلومات مع دول شريكة تحاول معرفة اسماء مواطنيها الذين اودعوا اموالهم في تلك المصارف تهربا من دفع الضرائب في بلدانهم. ورغم موافقة سويسرا على تخفيف العمل بمبدأ السرية المصرفية فهي ترفض التبادل الاكلي للمعلومات.

والنمسا طلبت حذف اسمها ايضا

الاشكالات التي تعرضت لها دولة النمسا مؤخرا بسبب نظام السرية المصرفية الذي تتبعه، حملها على اتخاذ قرار في البرلمان النمساوي بإزالة اسمها مما يطلق عليه «القائمة الرمادية» او الملاذات الضريبية التي وضعتها منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (مقرها في باريس). ويسمح قرار البرلمان النمساوي للحكومة النمساوية مقاضاة اصحاب الحسابات المصرفية في مصارفها في حال تم الاشتباه بتهربهم من دفع الضرائب.

دبي دشنت المترو الأول في الشرق الأوسط

الشيخ محمد بن راشد:

أهم ما تعلمناه من الأزمة هو التحدي



محمد بن راشد آل مكتوم ي دشن المترو

«إمارة دبي ليست وحدها التي تعاني أزمة اقتصادية، فنحن جزء من العالم ولكننا استطعنا ان نتعلم من هذه الازمة الكثير، وأهم ما تعلمناه هو التحدي، أصبحنا نفكر بموضوعية وبتأن، ولا نتعجل في الاتجاه الى مشاريع غير مربحة».

هذا بعض ما جاء في كلمة حاكم دبي الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم خلال تدشينه محطة مترو دبي.

تم الافتتاح في ٩/٩/٢٠٠٩ بحضور الشيخ حمدان بن محمد آل مكتوم ولي عهد دبي والشيخ مكتوم بن محمد بن راشد نائب حاكم دبي ومحمد الشيباني مدير ديوان حاكم دبي ومطر محمد الطائر رئيس مجلس الإدارة المدير العام التنفيذي لهيئة الطرق والمواصلات في دبي واحمد عبدالله الشيخ المرافق الإعلامي للشيخ محمد بن راشد آل مكتوم.

وقال الشيخ محمد بهذه المناسبة كلاماً مهماً حول أوضاع دبي: «ان تأثيرات الأزمة المالية العالمية على الدولة بدأت تخف وان دبي في وضع قوي». ونقلت وكالة بلومبيرغ عن الشيخ محمد تأكيداً ان اقتصاد الإمارات قوي، مضيفاً في معرض تعليقه على تأثر الدولة بالأزمة المالية العالمية، «الأمر أشبه بطائرة واجهت رياحاً معاكسة. الآن هذه الرياح بدأت تخف تدريجياً وبالتالي فإن الطائرة ستصل الى وجهتها بسرعة أكبر».

التسابق على شراء الذهب تسبب بارتفاع سعره

يرى خبراء ماليون ان ارتفاع أسعار المعادن لا سيما الذهب، أمر طبيعي في ظل الأزمات الاقتصادية والمالية في العالم. ففي الظروف المماثلة فإن أصحاب الثروات الكبيرة والصغيرة، يلجأون الى استثمار ثرواتهم بشراء الذهب أو الاستثمار في القطاعات العقارية حيث يرون في الاستثمارين ملاذاً آمناً لأموالهم. ونظراً لتكاثر الطلب على المعدن الأصفر، أخذ سعره بالارتفاع حتى وصل سعر الأونصة الى مستوى ألف دولار.

ولاحظ الخبراء ان سعر الذهب ارتفع للمرة التاسعة خلال عامي ٢٠٠٨ و٢٠٠٩، وكان السعر يبقى مرتفعاً لفترة وجيزة ليعود ويتراجع تحت وطأة تسابق بعض الدول لبيع بعض مخزونها من الذهب تسديداً لديونها.

وينصح بعض الخبراء المتسابقين على شراء الذهب أن لا يبالغوا في الشراء، فقد تفاجئهم الأيام بانخفاض هذا المعدن بشكل دراماتيكي بين يوم وآخر.

انحسرت المخاوف من كساد جديد خطير في العالم منظمة التعاون الاقتصادية والتنمية : انتهى الكساد والنمو الاقتصادي سيعود في الربع الثالث



بن برنانكي

البنك المركزي الأمريكي

يبحث مواطنون كثيرون عن أخبار تطمئنهم الى غدهم وما إذا كانت الأزمة الاقتصادية ستزداد تفاقمًا أم أنها انحسرت، ومتى سيعود النمو الاقتصادي في العالم؟ من ملاحظتنا لعدد من التقارير الصادرة عن المنظمات العالمية المتخصصة برصد التطورات الاقتصادية وآراء العديد من الخبراء الاقتصاديين في العالم، سجلنا هذه الآراء:

منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية أعلنت ان الكساد الاقتصادي انتهى وان النمو الاقتصادي سيعود في الربع الثالث من هذا العام بعد نمو متسارع في الصين وآسيا في الربع الثاني مما دعم التجارة عبر الحدود. يقول مارك تويني مدير البحوث

الاقتصادية في شركة السمسة الفرنسية غلوبال اكويتيز ان الاقتصاد ينتعش بفضل تريليونات الدولارات التي قدمتها الحكومات والبنوك المركزية، وان التحدي المقبل سيكون متى وكيف سيتم الخروج من خطط التحفيز النقدي التي أوقفت الانهيار وكيف يمكن القيام بذلك دون إحداث انتكاسة أو إثارة ارتفاع حاد في معدلات التضخم؟

توماس ماير كبير الاقتصاديين المختصين في دويتشه بنك قال: في الوقت الحاضر لا يبدو الكساد سيئاً بدرجة كبيرة لكن يوم الحساب لم يأت بعد.. وعندما ينتعش الاقتصاد الحقيقي بطريقة أسرع من القطاع المالي فإن هذا يعني اننا أوشكنا على الحديث عن الخروج.. بن برنانكي رئيس مجلس الاحتياطي الفدرالي (البنك المركزي الأمريكي) قال ان الأسواق تعرضت لصدمة حادة، وان أسوأ مراحل الكساد قد انقضت في ما يتعلق بالتجارة العالمية والنشاط الصناعي.

روبرت شيلر الاقتصادي بجامعة «يل» الأميركية قال «ان تجدد الثقة أصبح سريع الانتشار الآن».

جورجين الميسكوف كبير الاقتصاديين في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية قال: ما زال من المرجح ان يكون الانتعاش بطيئاً نسبياً، ومع ذلك فإنه يمثل أداءً متقوفاً جداً عما حدث في الثلاثينات من القرن العشرين.

فردريك نيومان المحلل المختص في شؤون آسيا في بنك اتش. اس. بي. سي. هونغ كونغ قال: هذا الكساد يشبه بدرجة أكبر الكساد الأمريكي في أوائل السبعينات عندما اضطر مجلس الاحتياطي لخفض الفائدة، وأدى ذلك الى أسعار فائدة منخفضة للغاية في آسيا لفترة طويلة مما قاد الى انفجار فقاعة الأصول عام ١٩٩٧، هذه المرة سيتعين على مجلس الاحتياطي الاتحادي الإبقاء على أسعار الفائدة منخفضة لفترة طويلة.

ابراهيم ديدوب الرئيس التنفيذي لبنك الكويت الوطني قال: «ان منطقة الخليج دخلت بالفعل في محيط الأزمة المالية العالمية ولكن بدرجة أقل مما حدث في الولايات المتحدة وأوروبا، وذلك نظراً للارتباط القائم في حركة الاقتصاد العالمي. والتأثير الأول لهذه الأزمة على دول الخليج ظهر في انخفاض الطلب على النفط، وبالتالي تراجع إيرادات هذه الدول».

وقال «ان أسباب الأزمة المالية العالمية متعددة ولكن أهمها غياب دور الجهات الرقابية في الولايات المتحدة، وتمادي المؤسسات المالية في منح القروض. وقد استطاع المسؤولون الأمريكيون من خلال اجراءات نقدية وتحفيزية سريعة تفادي حدوث الانهيار الكبير، بعد ان حدثت عدة انهيارات صغيرة».

كريدي سويس يستحوذ على ٦,٩٦ ٪ من فولسفاغن

باستحواذ دولة قطر على ١٧ في المئة من اسهم شركة فولسفاغن تصبح ثالث اكبر مستثمر في شركة صناعة السيارات الالمانية بعد عائلتي بورشه وبيش وولاية ساكسونيا السفلى. وبعد قطر قرر بنك كريدي سويس شراء ٦,٩٦ في المئة من اسهم التصويت في الشركة.

عماد عبد الخالق وكريستيان كراوت يدافعان عن مشروع ديزرترك DESERTEC ويردان على المشككين في إمكانية تحقيقه

اثيرت حول العقبات التي يمكن ان تعترض تنفيذ المشروع.

عماد عبد الخالق

عماد عبد الخالق قال انه لا يشارك المشككين آراءهم في المشروع ولا يوافقهم القول على ان المشروع هو شكل جديد من اشكال الاستثمار. وقال يجب الا ينظر للامر على ان الاوروبيين سيأتون ويأخذون منا شيئاً ما، بل من المرجح ان يفتح المشروع آفاقاً سياسية واقتصادية لدول الشرق الاوسط وشمال افريقيا، ومن الممكن ان يقود الى شكل جديد من التعاون المشترك مع أوروبا وآسيا. هذا في اطار ربحية مشتركة.

كريستيان كراوت

MUNICH RE



عماد عبد الخالق

التأمين الأردنية

لانها من أشد المهتمين بالطاقة النظيفة والقابلة للتجديد RENEWABLE ENERGY شركة ميونيخ ري الألمانية العملاقة الى إطلاق مشروع ديزرترك DESERTEC بالتعاون مع كبريات المؤسسات والشركات الصناعية في ألمانيا خاصة وفي أوروبا عامة. وسبق لنا ان نشرنا بعض التفاصيل المتعلقة بالمشروع الذي اطلق عليه اسم ديزرترك DESERTEC والذي يقضي بإنشاء محطات لتوليد الطاقة الشمسية والطاقة المستمدة من

الرياح في المناطق الصحراوية المجاورة لأوروبا (اي شمال افريقيا والشرق العربي) واستجراها (راجع عدد البيان لشهر آب «أغسطس» ٢٠٠٩).

وقد لقي الاعلان عن المشروع ترحيباً من جهات كثيرة لا سيما تلك التي تعنى بتشجيع انتاج الطاقة النظيفة، الا انه ووجه بالمقابل ببعض الشكوك حيث رأى بعض الخبراء ان الازمة المالية الراهنة والظروف السياسية السائدة في الدول المجاورة لأوروبا سوف تقف عائقاً دون تحقيق المشروع في المدى المنظور. الصحافية كريستينا شولتز CHRISTINA SCHULTZE من وكالة الانباء الألمانية دي بي اي DPA سألت عماد عبد الخالق عضو مجلس الادارة المدير العام لشركة التأمين الأردنية وكريستيان كراوت، الرئيس التنفيذي لمنطقة الشرق الاوسط وافريقيا في ميونيخ ري MUNICH RE رأيهما في الشكوك التي

كريستيان كراوت

اما كريستيان كراوت فقال: يمكن للمرء ان يتحدث عن الاستثمار لو ان دول الشرق الاوسط وشمال افريقيا لن تستفيد من ذلك، وان تقوم الشركات الأوروبية بشراء الاراضي وبناء التقنيات من دون علم هذه الدول. مشروع ديزرترك يراهن بشكل واضح على التعاون المشترك. فوائد المشروع معروفة خصوصاً لدى مدراء الاعمال: سوف يساعد أوروبا وكذلك الدول المنفردة في تخفيض تبعيتها وبالاخص في ما يتعلق بالنفط والغاز. ■

ZARIS
INSURANCE
CONSULTANTS Ltd.

ZARIS Insurance Consultants Ltd

37 Spyrou Kyprianou Avenue

CY 4154, Limassol • Cyprus

Phone: +357 25 825 999 • Fax: +357 25 825 998

E-mail: cyprus@zarisk.com

ZARIS S.A.L.

Hazmieh • Jisr El Bacha Road

DYNAGRAPH Building • 3rd Floor

Beirut • Lebanon

Phone: +961 5 453353 • Fax: +961 5 453354

E-mail: beirut@zarisk.com

سجلت اداء ماليا قويا اظهر متانة اعمالها ٧٣٥ مليون دولار ارباح مبادلة الاماراتية في النصف الاول



خلدون خليفة المبارك
مبادلة

أعلنت شركة مبادلة للتنمية، وهي صندوق استثماري تابع لحكومة أبوظبي في الإمارات العربية المتحدة، أن إيرادات الشركة ارتفعت من ٢,٩ مليار درهم (٧٨٩,٩ مليون دولار) في النصف الأول من العام الماضي إلى ٥,٩ مليارات درهم (١,٦ مليار دولار) في النصف الأول من العام الجاري. كما ارتفع إجمالي أرباح الشركة بنسبة ٤٥٠ في المئة ليصل إلى ٢,٧ مليار درهم (٧٣٥,٤٩ مليون دولار) خلال النصف الأول من العام الجاري، مقارنة مع ٤٩٠ مليون درهم (١٣٣ مليون دولار) للفترة نفسها من العام الماضي.

وقال **خلدون خليفة المبارك**، الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب للشركة «رغم أن الأسواق العالمية تشهد تقلبات غير مسبوقة، إلا أن مبادلة سجلت أداءً مالياً قوياً يبين متانة الأسس التي تركز عليها أعمالها، إضافة إلى ما حققته من تقدم ملموس في عدد من مشاريعها الرئيسية».

وأضاف **المبارك** «أن مبادلة للتنمية احتلت موقعا يمنحها القدرة على المضي قدماً في تنفيذ المهام الفريدة الموكلة إليها من خلال الالتزام الراسخ والدعم المالي من قبل حكومة أبوظبي مما يجعلها تتطلع إلى المستقبل بكثير من الثقة والطموح».

«موارد للتمويل» تطلق خدمة موجهة لأصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة



محمد مصبح النعيمي
موارد

أطلقت مجموعة شركات موارد للتمويل خدمة فلو للمشاريع الصغيرة والمتوسطة، وهي الأولى من نوعها في المنطقة العربية.

والخدمة تمكن جميع أصحاب المشاريع من الاستفادة منها خلال ٤٨ ساعة في مواجهة أي مشكلات في السيولة المالية، حيث تمكن العميل من سحب مبالغ نقدية بدءاً من مئة ألف درهم من أي

مكان في العالم، أما الحد الأقصى فيتم تحديده وفق رؤية موارد للتمويل لحاجة العميل، على أن يسدد المبلغ خلال فترة عشرة أشهر وفق ظروف المستفيد من التمويل.

وأكد **محمد مصبح النعيمي** الرئيس التنفيذي لمجموعة شركات موارد للتمويل أن موارد أطلقت تلك الخدمة من منطلق حرصها على مساعدة أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة الأعضاء منهم بالمواساة الداعمة لأصحاب هذه الفئة من المشاريع.

وأشار إلى أن هدف موارد للتمويل من إطلاق خدمة فلو هو إبقاء مشتركيها من أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة على تواصل دائم أينما كانوا، وتقديم التسهيلات وال حلول العملية التي توفر عليهم الجهد والعناء.

١٦,٤ مليار دولار استحوذات شركة استثمار العالمية

تستمر شركة استثمار العالمية الإماراتية في عمليات الاستحواذ العالمية بحيث وصلت إلى ١٦,٤ مليار دولار.

وتنوعت قاعدة استثمارات الشركة، بحسب وكالة بلومبيرغ بين مجمع للخيوط الفخمة في الكاريبي وهو ياكث هيفين جريند وفنادق دبلو هوتيل يونيون سكوير في نيويورك وصناديق التحوط مثل جي إل جي بارتنرز وتايم وارنر في الولايات المتحدة عام ٢٠٠٧ بقيمة ٥٠٠ مليون دولار.

وشملت قائمة الصفقات شركات في آسيا وأفريقيا وأوروبا والأميركيتين مثل كيرزنز انترناشيونال لمتد في البهاما وياكت هيفين جريند في منطقة الكاريبي، إضافة إلى سبائسجت لمتد في الهند وون ترافالجار سكوير بلندن وآيلاند غلوبال ياكنتغ بالولايات المتحدة وانترناشيونال هوتيل انفست بمالطا وفكتوريا أند ألفريد ووتر فرونت بجنوب أفريقيا ومبرونجريد هوسبتال بتايلاند و ٢٨٠ بارك أفنيو بنيويورك.

نزاعات قضائية بين مؤسسات استثمارية ومصارف في مصر

تتكاثر في مصر ظاهرة تردد المؤسسات المدنية في سداد ديونها للمصارف، وقد حمل هذا الموقف السلبي من قبل المؤسسات، المصارف الدائنة على الادعاء على المترددين أمام المحاكم المصرية لالزامها بسداد ما استحق عليها.

وإذا حاولت المؤسسات الاستثمارية المترددة في دفع ديونها، التحجج بزيادة الفائدة عما كان قد حددها المصرف المركزي، عينت محكمة استئناف القاهرة خبيراً للتأكد من صحة الحساب والفائدة. وبما أنه تبين أن أحد مصرفي قناة السويس والقاهرة قد زاد الفائدة على أحد الدائنين ٢ في المئة فوق سعر الاقتراض، قررت المحكمة قبول الاعتراض والاستعانة بالخبير المحاسبي.

تعتزم التوسع بإضافة ٧ آلاف غرفة فندقية مجموعة الحكير تعلن نجاح عروضها المتميزة

أعلن الرئيس التنفيذي لمجموعة الحكير للسياحة والتنمية **ماجد الحكير** عن نجاح سلسلة عروضها المتميزة التي أطلقتها مجموعة الفنادق الخاصة بالمجموعة لمناسبة عيد الفطر المبارك واليوم الوطني للمملكة. وقال **الحكير** أن سلسلة العروض تضمنت تخفيضات كبيرة على أسعار الإقامة والمطاعم والبوفيات المفتوحة ومراكز اللياقة البدنية والاستجمام وغيرها من الخدمات.

وكشف أن هذه التخفيضات شملت جميع فنادق المجموعة في مناطق المملكة كافة، موضحاً أن المجموعة معنية بزيادة عدد الأسرّة، حيث تعتزم إضافة نحو سبعة آلاف غرفة فندقية خلال السنوات القليلة المقبلة، لمواجهة الزيادة المتوقعة في أعداد السياح من داخل المملكة وخارجها.

سويسريون لحكام بلدهم:

ساعدونا قبل مساعدة اليو بي اس

تظاهر في العاصمة السويسرية «برن» نحو ٤٠ ألف شخص مطالبين بمعالجة أزمة البطالة التي تسببت بها الأزمة المالية العالمية حيث أدت إلى إفلاس عدد كبير من المؤسسات الاقتصادية والمالية والمصرفية مما تسبب بصرف آلاف الموظفين وتشريدهم في الشارع.

المتظاهرون كانوا يصرخون: ساعدونا قبل أن تساعدوا بنك اليو بي اس بـ ٦٠ مليار دولار!

موديز تؤكد تصنيفاتها الائتمانية لشركة مشاريع الكويت

فيصل العيار: شركات كيبكو حافظت على انضباطها المالي المتشدد

اعادت وكالة التصنيف الائتماني الدولية موديز تأكيد تصنيفاتها الائتمانية لشركة مشاريع الكويت في مرتبة Baa1 للأمد الطويل وPRIME-2 للأمد القصير. ورغم ان موديز قد غيرت نظرتها المستقبلية الى شركة مشاريع الكويت KIPCO من مستقرة الى سلبية، الا ان الشركة تظل الاعلى تصنيفا لدى موديز بين شركات القطاع الخاص في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا. كما منحت موديز تصنيفات ائتمانية في مرتبة Baa1/PRIME-2 مع نظرة مستقبلية سلبية الى برنامج الشركة لاصدار اوراق مالية متوسطة الاجل باليورو بقيمة ٢ مليار دولار اميركي.

وفي تقريرها حول شركة مشاريع الكويت، قالت موديز ان الشركة قد استجابت بصورة جيدة لوضع الاسواق العالمية والمحلية الزاخرة بالتحديات وذلك من خلال تعزيز السيولة وادارة الدين بفاعلية دعماً للمعايير الائتمانية.

وتعليقاً على التصنيفات قال نائب رئيس مجلس ادارة شركة مشاريع الكويت فيصل العيار: «يسرنا ان وضعنا كشركة رائدة على مستوى القطاع الخاص في المنطقة قد اعيد تأكيده. ونحن نرى في هذه التصنيفات دلالة على ان القطاع المالي

الدولي يفهم ويقدر استراتيجيتنا القائمة على بناء وتنمية الشركات لخلق قيمة طويلة الامد، كما يدرك نقاط القوة الكامنة في شركائنا الرئيسية العاملة، ومركزنا المالي القوي وقد نجحنا في تحقيق ذلك من خلال محافظة شركائنا على الانضباط المالي المتشدد وسياسة التمويل المتفاعلة مع المستجدات، واستمرار حوارنا الدائم مع مستثمرينا». تجدر الاشارة الى ان شركة مشاريع الكويت مصنفة حالياً في مرتبة A2 سبلي / BBB+ من وكالة ستاندرد اند بورز ومرتبة A- من وكالة كابيتال انتليجنس. كما تمتلك الشركة حصصاً مباشرة مؤثرة في كل من بنك برقان وشركة الخليج للتأمين وبنك الخليج المتحد.



أول شركة تصنيف ائتماني في الكويت

الأخطاء التي ارتكبتها شركات التصنيف العالمية قبل حصول الأزمة المالية العالمية، فقدت معظمها صديقتها إذ أفلست مؤسسات ومصارف كانت قد صنفت من فئة AAA، وكان عملاء تلك المؤسسات يتسابقون للتعامل مع الشركات المصنفة من الفئات العليا «ضماناً لأموالهم». الأخطاء التي ارتكبت لا سيما في منطقة الخليج، حملت بعض رجال الأعمال الكويتيين للاستعانة بأكاديميين واختصاصيين واستقدام مناهج عالمية لتأسيس شركة تصنيف ائتماني تكون لها مصداقيتها الكاملة، لتحمل المؤسسات على التعامل معها، أكان تصنيفاً أساسياً أو إضافياً. المؤسسون للشركة التي ستبدأ بممارسة أعمالها في الشهر الجاري، تحمل اسم «كابيتال ستاندرز».

٧ شركات أوروبية تترشح لتنفيذ

مترو بغداد

رشحت السلطات العراقية سبع شركات أوروبية من بين ١٧ شركة لتنفيذ مترو بغداد بتكلفة تصل الى ثلاثة مليارات دولار.

وأوضح أمين بغداد صابر العيساوي ان هناك نية لتشكيل فريق فني مع وزارة النقل لدراسة العطاءات السبعة في مدة أقصاها ستة أشهر، حيث من المؤمل تنفيذ المشروع بمساربه الأول والثاني بواقع ٤١ محطة تحت سطح الأرض بطول ٣٩ كيلومتراً.

وبحسب الدراسات التي وضعت سابقاً، فإن مشروع مترو بغداد يتكون من مسارين، الأول بطول ١٨ كم ويضم ٢٠ محطة والثاني بطول ٢١ كم، ويضم ٢١ محطة.

وتعمل السلطات العراقية على إنجاز هذا المشروع من أجل حل جزء كبير من مشكلة الاختناقات المرورية التي تعانيها معظم شوارع مدينة بغداد.

المركز الرئيسي: ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون: ٣٧٦٠١٥١ - ٣٧٦٠١٦٨ فاكس: ٣٣٥٤٠٧٠ - ٣٣٥٤٠٩١
www.sci-egypt.com sciit@tedata.net.eg

أزمة العلاقات بين البلدين الى تأزم صندوق ليبي للإستثمار قد يعلق نشاطاته في سويسرا



هنييعل معمر القذافي

أزمة العلاقات الليبية السويسرية الى تأزم وجديدها سعي صندوق ليبيان أفريكان بورتفوليو الليبي للإستثمار الذي تملكه الحكومة الليبية، الى الانسحاب من جنيف نهاية السنة.

والمعلوم ان هذا الصندوق يدير أكثر من خمسة مليارات دولار (٣,٤ مليارات يورو). ويعود سبب الأزمة بين البلدين الى احتجاز السلطات الليبية اثنين من رجال الأعمال السويسريين رداً على توقيف هنييعل نجل الزعيم معمر القذافي وزوجته في جنيف في تموز ٢٠٠٨ بعدما وجهت اليهما تهمة إساءة معاملة خادمين لهما.

وتراجعت الأرصدة الليبية في سويسرا بسبب هذا الخلاف من ٥,٧ مليارات فرنك سويسري (٣,٨ مليارات يورو) في ٢٠٠٧ الى ٦٢٨ مليوناً في ٢٠٠٨ بحسب أرقام البنك الوطني السويسري.

«دبي العالمية» تستحدث منصبين رفيعين ضمن إعادة هيكلتها

في إطار المبادرات لتبسيط العمليات استحدثت دبي العالمية منصبين بالإدارة العليا، وعيّنت جمال ماجد بن ثنية رئيساً تنفيذياً للمجموعة، في حين عيّنت مريم شرف رئيساً تنفيذياً لعمليات المجموعة، حيث ستتولى مسؤولية إدارة الإستثمار. وقال بيان صادر عن الشركة ان كلا المنصبين استحدثتا في إطار مبادرات لتبسيط عمليات المجموعة في ضوء الأزمة المالية العالمية ومستهل حقبة اقتصادية جديدة. وفي وقت سابق أدخلت المجموعة الحكومية تعديلات في صفوف الإدارة بوحدها استثمار العالمية عندما نقلت مسؤولين تنفيذيين من نخل للتنمية العقارية كما نقلت بعض الاصول العقارية والفندقية الى استثمار.

اسعار الذهب ستخفض تدريجاً في الاشهر المقبلة

إثر ارتفاع اسعار الذهب الى اعلى المستويات في شهر (سبتمبر) الماضي، اقدمت دول تملك احتياطات كبيرة من الذهب ودول منتجة لهذا المعدن الاصف على بيع كميات لغاية توفير السيولة لخزائنها وبالتالي لجني الارباح، الامر الذي أعاد السعر الى ما دون الالف دولار للاونصة.

وللغاية عينها قرر صندوق النقد الدولي بيع جزء من احتياطي الصندوق من الذهب (نحو اربعة آلاف طن) بطريقة لا تؤثر على السوق الدولي للذهب اي ان البيع سيتم على مراحل.

هذه البيوعات ستؤثر على اسعار الذهب سلبا بحيث يتراجع السعر تدريجاً أيضاً. اذا ان تجار الذهب لن يغامروا بعد الآن بشراء الذهب بأي سعر يزيد للاونصة عن ٩٠٠ دولار كما يقول الخبراء.

مايكل راين مديراً تنفيذياً لمركز قطر للمال

عيّنت هيئة تنظيم مركز قطر للمال مايكل راين في منصب مدير تنفيذي يتولى الشؤون السياسية والقانونية، وأيضاً في منصب نائب الرئيس التنفيذي لهيئة التنظيم.

وينضم السيد راين الى هيئة التنظيم قادماً من منصبه الحالي كرئيس عمليات بنك أميركا ميريل لينش في أيرلنده. والسيد راين أخصائي في قطاع الخدمات المالية ويتمتع بخبرة واسعة حصل عليها من خلال عمله في نيويورك ولندن ودبلن في مناصب إدارية وقانونية أخرى متخصصة في الامتثال. كما أدى دوراً استشارياً ريادياً مع الحكومة الايرلندية حول تطوير أيرلنده لتصبح مركزاً للخدمات المالية في الاتحاد الأوروبي.

تتمتع بأفضل قوانين لتنظيم سوق العمل في العالم البحرين تصنف ضمن قائمة الاقتصادات الـ ٢٠ الأكثر تحراً



محمد بن عيسى آل خليفة

تسلقت مملكة البحرين الى قمة أفضل اللوائح الخاصة بسوق العمل في العالم، فجاءت ضمن قائمة الاقتصادات الـ ٢٠ الأكثر تحراً وفقاً للتقرير الذي نشره معهد فريزر في ١٧ أيلول (سبتمبر) ٢٠٠٩. وبذلك تكون المملكة قد قفزت ١٧ مركزاً منذ عام ٢٠٠٦، وهي الدولة الوحيدة التي سجلت توجهاً تصاعدياً بين دول الخليج العربي.

وقد سجل تصنيف البحرين رئيس التنمية الاقتصادية في البحرين للبيئة التنظيمية ككل تحسناً قوياً، حيث تسلقت المملكة ٢٩ مركزاً لتحل المركز الخامس بين أفضل الاقتصادات العالمية الـ ١٤١ التي شملها استطلاع المؤشر. ومن بين الحقول التنظيمية التي تم الارتكاز اليها في التقييم أنظمة قطاعات الائتمان، والعمل والأعمال، ويؤكد مركز البحرين القوي في هذا المؤشر أيضاً على النتائج التي توصل اليها مؤشر مؤسسة هيرينج فاوندیشن ٢٠٠٩ للحرية الاقتصادية والذي وضع مملكة البحرين في المرتبة الـ ١٦ بين أكثر اقتصادات العالم تحراً في وقت سابق من هذا العام، والبلد الوحيد بين دول منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذي يأتي ضمن قائمة أفضل ٢٠ دولة في جميع أنحاء العالم.

وعلق الشيخ محمد بن عيسى آل خليفة الرئيس التنفيذي لمجلس التنمية الاقتصادية في البحرين «لطالما شكلت البيئة التنظيمية المجرية والمختبرة في مملكة البحرين، والالتزام بالمعايير الدولية، بيئة جاذبة للأعمال التجارية، وخاصة للشركات التي تتطلع للمزيد من الوصول الى سوق دول مجلس التعاون الخليجي المتنامية والتي تقارب قيمتها تريليون دولار. وقد أكدت الإصلاحات الأخيرة، وتحديدًا في مجالات تنظيم العمالة والتعليم والتدريب، الى جانب الاستمرار في الاستثمار في شعب البحرين، على ان الشركات في البحرين ستستمر في الاستفادة من القوى العاملة الماهرة والمهنية الوطنية».

اليورو هو العبء الأكبر على ألمانيا

ارتفاع تكاليف العمالة الى ٧,٥ في المئة

لم تشك ألمانيا يوماً من البطالة أو تكاليف في الاقتصاد الألماني، وها هي في زمن اليورو تشكو من قفزات تكاليف العمالة أسوة بالدول الـ ١٦ المنضمة الى منطقة اليورو.

وقال مكتب الإحصاءات في الاتحاد الأوروبي (يورستات) ان تكاليف العمالة في الساعة بمنطقة اليورو التي تضم ١٦ دولة ارتفعت أربعة في المئة في الربع الثاني مقارنة مع الفترة نفسها من ٢٠٠٨ ومع زيادة بنسبة ٣,٦ في المئة في الربع الأول.

وأظهرت البيانات ارتفاع الأجور بمنطقة اليورو ٣,٩ في المئة في الفترة نفسها مقارنة مع زيادة بنسبة ٣,٤ في المئة في الربع الأول.

وانخفضت العمالة بمنطقة اليورو في الربع الثاني بنسبة ٠,٥ في المئة مقارنة مع الشهور الثلاثة السابقة أو بواقع ٧٠٢ ألف شخص الى ١٤٥,٦ مليوناً. وزاد معدل البطالة الى ٩,٤ في المئة من القوى العاملة في حزيران (يونيو) من ٩,٢ في المئة في نيسان (أبريل).

وزادت تكاليف العمالة بأسرع وتيرة في اليونان وأسبانيا بنسبة ٦,٦ في المئة و ٦,٠ في المئة على الترتيب، غير ان زيادة التكاليف في الاقتصاد الألماني وهو الأكبر في منطقة اليورو لم تكن أقل بكثير حيث بلغت ٥,٥ في المئة. وزاد إجمالي تكاليف العمالة في الساعة بنسبة ٥,٣ في المئة في القطاع الصناعي، حيث تصدرت ألمانيا الزيادة بنسبة ٧,٥ في المئة.

صندوق إسلامي إماراتي كويتي لإعادة هيكلة الشركات المتعثرة

تعتزم شركة المستثمر الوطني الإماراتية من خلال ذراع الاستثمار في الأسهم التابع لها، وشركة مشاريع الكويت الاستثمارية لإدارة الأصول «كامكو» تأسيس صندوق إسلامي يصل حجمه إلى ١٥٠ مليون دولار في مؤشر على أن أنشطة الاستثمار بشراء الحصص بدأت تنتعش في منطقة الخليج. ويتوقع تدشين الصندوق خلال ثلاثة أشهر، وسيقوم بستة إلى سبعة استثمارات بمتوسط ٢٥ مليون دولار للاستثمار الواحد في شركات متوسطة الحجم مملوكة لأسر. وقال مدير الاستثمارات الخاصة في الشركة يحيى جليل «الفرص في السوق تكمن حقاً في الشركات المملوكة لأسر بالمنطقة التي ربما دخلت في خطوط أعمال أكثر من اللازم وتشعر حالياً بأن عليها الاختيار وتتطلع إلى التخلص من استثمارات، هذا يتيح فرصاً لنا». وأوضح جليل أن الصندوق يستهدف الشركات التي تواجه صعوبات مالية أو التي تحتاج إلى إعادة هيكلة العمليات.

اعتبر أن دول المنطقة أقل تأثراً بها مقارنة بأوروبا وأميركا ابراهيم دبدوب: الأزمة في الكويت ستنتهي قريباً بفضل طرح الحكومة المزيد من المشاريع

توقع الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني NBK ابراهيم دبدوب أن تنتهي الأزمة المالية في الكويت بنهاية الربع الأخير من العام الحالي أو الربع الأول من العام المقبل إذا ما استمرت الحكومة في طرح المزيد من المشاريع. وأوضح دبدوب أن دول المنطقة كانت أقل تأثراً بالأزمة مقارنة بأوروبا وأميركا، إلا أن غالب هذا التأثير جاء نتيجة انخفاض أسعار النفط وهو ما أثر بالتالي على عوائدها وميزانياتها السنوية. وحول رأيه في ما وصلت إليه الأزمة العالمية بعد عام على انهيار مصرف (ليمان براذرز) الأميركي قال دبدوب أن أبرز أسباب الأزمة يرتبط بغياب أو ضعف الرقابة إلى جانب تمادي المؤسسات المالية في منح القروض مضيئاً أنه لو كان هناك تشدد في الائتمان لكانت الأزمة أقل حدة.



وأضاف أن السلطات الأميركية وغيرها من السلطات المسؤولة في العالم تمكنت من تفادي الانهيار الكبير في ظل وجود انهيارات صغيرة من خلال اتخاذ إجراءات تحفيزية نجحت من خلالها في تفادي مرحلة الانهيار التي كان الجميع يتخوف منها في أعقاب انهيار البنك. وبسؤاله عن الإجراءات الرقابية بعد عام على الأزمة قال دبدوب «أعتقد أننا بحاجة إلى المزيد من الإجراءات حتى لا يتكرر ما حدث» مشيراً إلى تخوفه في الوقت نفسه من أن تلجأ السلطات الحكومية في دول العالم إلى تشديد رقابتها مما قد يخنق التطورات المستقبلية للاقتصاد وذلك كرد فعل لما حدث. ورأى أن العالم بحاجة إلى إمكانيات أكبر للسلطات الرقابية وأن يكون لديها إجراءات وقائية قبل حدوث المشكلات. وحول مشكلة شركات الاستثمار في الكويت قال دبدوب أنه معروف للجميع أن شركات الاستثمار اقترضت أكثر من اللازم وأصبح لديها نسب ائتمان أكثر مما تحتل.

Al Salama Insurance Co. Ltd.

R.C. No : 7288 Ins. L. No.: 20



شركة السلامة للتأمين المحدودة

ش.ت: ٧٢٨٨ رخصة تأمين رقم: ٢٠

شركة السلامة للتأمين إحدى شركات البنك الإسلامي السوداني شركة مساهمة سودانية

تأسست عام ١٩٩٢ م.

تعمل الشركة في كافة مجالات التأمين مثل تأمين السيارات والحريق والسرقة والنقل البري

والبحري والجوي والحوادث الشخصية واصابات العمال وتأمين النقدية المرحلة والتأمين

الهندسي، وذلك بالتعاون مع شركات إعادة التأمين العالمية والمحلية. كما أن لها أكثر من

عشرة فروع.

P.O.Box: 11448 Khartoum - Sudan
Company Building - East Khartoum
Tel.: 00249 - 183 - 772938 - 772920
Fax: 00249 - 183 - 772862

ص.ب: ١١٤٤٨ الخرطوم - السودان
مبنى الشركة، الخرطوم شرق، تقاطع القيادة - المؤتمر
تلفون: ٧٧٢٩٣٨ - ٧٧٢٩٢٠ - ١٨٣ - ٠٠٢٤٩
فاكس: ٧٧٢٨٦٢ - ١٨٣ - ٠٠٢٤٩

نقل ملكية ألفي دونم من أراضي ميناء العقبة الى شركة المعبر



المهندس عماد الكيلاني
المعبر



المهندس حسني أبو غيدا
رئيس سلطة منطقة العقبة

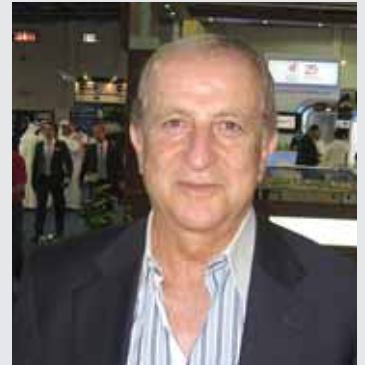
كشف رئيس سلطة منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة المهندس حسني أبو غيدا عن شروع السلطة فعلياً بنقل ملكية أراضي منطقتي الشميساني والسكنية الأولى من أراضي ميناء العقبة الى شركة المعبر للإستثمار.

وأضاف أبو غيدا خلال مؤتمر صحفي مع الرئيس التنفيذي لشركة المعبر الأردن للإستثمارات المهندس عماد الكيلاني ان عمليات نقل الأراضي ستشمل خلال المرحلة الأولى ألفي دونم وستنتهي مع نهاية العام الحالي دون أي إعاقه لعمل شركة المعبر، وستمر بإنسيابية كاملة دون التأثير على خدمات البنية التحتية على المناطق المجاورة. وأكد أبو غيدا التزام السلطة كممثل للحكومة بكل بنود الاتفاقية بين الحكومة وشركة المعبر الدولية.

من جانبه قال الرئيس التنفيذي لشركة المعبر الاردن للاستثمارات المهندس عماد الكيلاني ان الشركة ستستقبل عمليات نقل الاراضي المحددة بمرور، بحيث تشمل عمليات نقل كافة الاراضي الواقعة شرق الطريق باستثناء أراضي الميناء، مشيراً الى ان اللجنة التي شكلت لهذه الغاية قد باشرت عملها.

أرابتك، تحوز أول عقد لأعمال اختبار أساسات أطول برج في أوروبا

وقعت أرابتك ARABTEC العقد الأول لاختبار خمسة أساسات خرسانية عميقة تمتد الى ٧٠ متراً في عمق الأرض، وذلك لأجل معرفة قابلية تربة الموقع للإنشاء وقدرتها الاستيعابية لدعم البرج الأساسي البالغ طوله ٤٠٠ متر في مشروع مركز أوكتا في سانت بيترسبورغ، والذي سيكون أطول ناطحة سحاب في أوروبا.



رياض كمال
ARABTEC

وتبلغ قيمة العقد حوالي ٥٠ مليون درهم إماراتي ومن المتوقع ان ينتهي الاختبار خلال

٥ أشهر وقد تم البدء بالعمل وتم منح العقد من قبل غازبروم - نفت. ومن المتوقع ان توقع أرابتك العقد الثاني بحلول شهر تشرين الثاني (نوفمبر) لاختبار ١٠ دعائم خرسانية (PILES) ذات أقطار وأطوال مختلفة، وسيكون العقد الثاني مشابهاً للعقد الاول وسيتم انجازه في غضون ٦ أشهر. أما العقد الثالث والذي سيتم منحه في نهاية السنة فسيكون لاختبار الجدار الحاجز للماء الذي سيغلف الموقع.

الجدير بالذكر هنا ان سلسلة الاختبارات هذه ضرورية للحصول على رخصة البناء من إدارة التخطيط في بلدية سانت بيترسبورغ قبل إصدار رخصة المشروع النهائية.

يذكر ان رئيس شركة أرابتك هو السيد رياض كمال.

برج فخم بتكلفة ٣٥ مليون دولار

بنك بيلوس يمول مشروع صيفي كراون

وقعت شركة صيفي كراون، التابعة لشركة المصالح العقارية ممثلة برئيس مجلس الإدارة العضو المنتدب نجيب حمد مساعد الصالح عقد تسهيلات مصرفية مع بنك بيلوس لتمويل مشروع سكني فخم سيقام في منطقة الصيفي في بيروت بمحاذاة الوسط التجاري والمعروف بسوليدير.

وأكد الصالح ان صيفي كراون مشروع متميز جداً حيث انه سيعلن في القريب العاجل عن مواصفات المشروع والتي ستعتبر سابقة في لبنان.

والبرج السكني يتألف من ٢٣ طبقة مقسمة الى ٢٠ شقة ولتأمين العدد الكافي من مواقف السيارات سيكون هناك أربع طبقات تحت الأرض مخصصة لمواقف السيارات وغرف للسائقين وللخزين.

وسيقام المشروع على أرض مساحتها ١٢٥٠ م وبمساحة مبنية إجمالية للمشروع ١٤٠٠ م وان التكلفة الإجمالية للمشروع حوالي ٣٥ مليون دولار، ويعد مشروع صيفي كراون أعلى برج في منطقة الصيفي ما سيميزه بإطلالة على البحر وعلى الجبل في آن.

ووضع التصميم المعماري للمشروع مكتب المهندس ايليا مجاعص وسوف تقوم شركة الحلول العقارية SOLUTION REAL ESTATE بدور مدير المشروع.

«التمدين» الكويتية تفاوض للمساهمة في مشروع قطري

تجري شركة التمدين الاستثمارية الكويتية مفاوضات لتطوير مشروع عقاري في قطر يشمل برجاً عملاقاً ومجمعاً سكنياً وتجارياً.

وسينفذ المشروع خلال ثلاث سنوات على مساحة تتراوح بين ٤٠٠ ألف الى ٥٠٠ ألف متر مربع ويتضمن انتفاع المستثمرين من المشروع لفترة ٥٠ عاماً بكلفة استثمارية تصل الى ١٥٠ مليون دينار.

ومن المقرر ان تساهم شركة التمدين في المشروع بحصة تصل الى ٣٥ في المئة، بينما تساهم شركة الامتياز للاستثمار بحصة تصل الى ١٥ في المئة، بالإضافة الى مساهمة شركة بروة القطرية بحصة مؤثرة.

الوكالات التجارية المتحدة (لبنان) ش.م.م.

الميزانية العمومية الموقوفة بتاريخ ٢٠٠٨/١٢/٣١

(ليرة لبنانية)

الموجودات	٢٠٠٨	٢٠٠٧
الأصول الثابتة (بعد الاستهلاكات)	٧٩,٠٦١,٠٧٥	٨٤,٨٧٧,٥٥٢
ذمم الإستثمار المدينة	٢٢٩,٩٢٣,٧٩٤	٥١٧,٣٧٣,٠٤١
اوراق مالية	٢١٣,٠١١,٢٥٨	٣٤٦,٩٨٧,٣٠٥
النقد في الصندوق ولدى البنوك	٢٦٩,٩٨٠,٨٣٨	١٢٦,٥٥٥,٢٤١
مجموع الموجودات	٧٩١,٩٧٦,٩٦٥	١,٠٧٥,٧٩٣,١٣٩
المطلوبات	٢٠٠٨	٢٠٠٧
رأس المال	١٠٠,٠٠٠,٠٠٠	١٠٠,٠٠٠,٠٠٠
احتياطي قانوني	٥٠,٠٠٠,٠٠٠	٥٠,٠٠٠,٠٠٠
أرباح مدورة	٢١٦,٥٠٩,٥٦٩	١١٦,٢٧٨,١٨٤
القيمة العادلة	٣٥,٨٦٧,٩٤٨	١٢٤,٦١٨,٩٩٥
الشركاء	٤٠٢,٣٧٧,٥١٧	٣٩٠,٨٩٧,١٧٩
ذمم الإستثمار الدائنة	٩١,٨٠٦,٧٥٠	٩١,٨٠٦,٧٥٠
الذمم الدائنة خارج الإستثمار	٢٨٢,٧٢٢,٦٩٨	٥٩٠,١٢٠,٢١٠
مجموع المطلوبات	٧٩١,٩٧٦,٩٦٥	١,٠٧٥,٧٩٣,١٣٩
المدير العام	فريد الياس جبران	فريد الياس جبران
جاك صاصي		

«ديار المحرق» تنقل مقرها الى التجاري العالمي



عارف هجرس
ديار المحرق

انتقلت شركة ديار المحرق، إحدى أكبر شركات التطوير التي يمولها القطاع الخاص في البحرين، مؤخراً إلى مقرها الجديد في البرج الغربي من مركز البحرين التجاري العالمي. وقال الرئيس التنفيذي للشركة عارف هجرس «ان انتقالنا إلى أحد أبرز المعالم الموجودة حالياً في المملكة شيء طبيعي كون ديار المحرق ستصبح أحد أهم وأبرز المعالم الحضارية في البحرين عند انتهاء المشروع. ويوفر لنا مقرنا الجديد بيئة مثالية لاحتضان أعمالنا المتسارعة التوسع والنمو، خصوصاً مع اقتراب الانتهاء من أول مرحلتين من المشروع». هذا وتنضم ديار المحرق إلى نخبة من الشركات والمؤسسات المحلية والدولية التي يحتضنها المركز.

قطر الإسلامي يرتب قرضاً إسلامياً

لـ «الديار» بقيمة ٩٦٢ مليون دولار

عينت شركة ديار القطرية للاستثمار العقاري، المملوكة للدولة، مصرف قطر الإسلامي ليتولى ترتيب قرض إسلامي مشترك لأجل خمس سنوات بقيمة ٩٦٢ مليون دولار.

وأوضحت «ديار» في بيان أنها ستستخدم القرض من أجل تمويل استثمارات أوروبية، ومن بين أهم أصول الديار القطرية في الخارج مشروع تشيلسي باراكس في لندن. وقال جان مارك ريغل المدير العام لمجموعة الاستثمارات المصرفية والتطوير بمصرف قطر الإسلامي «تأتي هذه الصفقة في وقت تسعى فيه أوروبا وفرنسا على وجه الخصوص إلى تطوير التمويل الإسلامي كما أنها تتماشى في الوقت ذاته مع خطة المصرف لخدمة الأسواق الأوروبية والفرنسية».

«تسويق» توقع مذكرتي تفاهم مع شركتين متخصصتين تعزيزاً لقدراتها في مجال التواصل مع العملاء وتقديم الاستشارات



مسعود العور
تسويق

وقعت تسويق للتطوير والتسويق العقاري، الشركة المتخصصة في مجال توفير استشارات وحلول القطاع العقاري في الشرق الأوسط، مذكرتي تفاهم في مجال الإدارة واستشارات التوثيق مع كل من «آر.كيو. أسوسيتس» (RQ ASSOCIATES) و«آي.كيه. كونسلت».

وبموجب هاتين المذكرتين، ستستفيد «تسويق» من خبرة «آر.كيو. أسوسيتس» العميقة في مجال الإدارة واستشارات تكنولوجيا المعلومات المتخصصة بالقطاع المالي والمصرفي، وستستعين كذلك بخبرة شركة آي.كيه. كونسلت الواسعة في مجال التسويق والاتصالات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وتشكل مذكرتا التفاهم هاتان جزءاً من استراتيجية تسويق لتوفير حلول عقارية شاملة لعملائها المحليين والإقليميين. كما انهما تؤكدان على تركيز الشركة على التواصل مع عملائها وتحقيق رضاهم.

وقال مسعود العور، الرئيس التنفيذي لشركة تسويق «ستتيح لنا مذكرات التفاهم هذه تعزيز كفاءتنا الأساسية في مجال التواصل مع العملاء وتوفير الخدمات الاحترافية، وذلك من أجل تلبية الطلب المتزايد على الخدمات ذات الكفاءة والفعالية العالية وتوفير الحلول الشاملة لعملائنا».

دبي للإستثمار العقاري تسلم مشروع المستودعات في مجمع دبي للإستثمار

أعلنت شركة دبي للإستثمار العقاري، الذراع العقارية لشركة دبي للإستثمار عن تسليم كافة وحدات المكاتب والمستودعات التابعة لمشروع المستودعات الجديد الواقع في مجمع دبي للإستثمار.



ويتمد المشروع على مساحة أكثر من ٦٠٧ آلاف قدم مربعة ويوفر ٦٨ مستودعاً منفرداً تراوح مساحة كل منها بين ٧ آلاف و ١٤ ألف قدم مربعة بالإضافة إلى ٢٩

وحدة مكتبية عالية الجودة. ويتضمن أيضاً العديد من المزايا الفريدة في التصميم التي تسهم في الحرص على تلبية كافة احتياجات العملاء.

وقال عبيد السلامي، المدير العام لشركة دبي للإستثمار العقاري: «توفر الشركة من خلال هذا المشروع الفريد من نوعه بعداً جديداً لخدمات التخزين وذلك عبر توفير مساحات تخزين ذات طراز عالمي، بالإضافة إلى وحدات مكتبية عالية الجودة مما يسمح للشركات بتعزيز خدماتها في موقع استراتيجي ملائم. وسيوفر هذا المشروع العديد من الخدمات والمرافق التي صممت خصيصاً لتتيح للشركات بأن تزيد من إنتاجيتها وتستفيد من المزايا التنافسية البارزة».

وأضاف: «إن اكتمال وتسليم مشروع المستودعات دليل على التزام شركة دبي للإستثمار العقاري تجاه المستثمرين، وهو يؤكد على قوة الشركة وقدرتها على مواجهة تحديات السوق والالتزام بجدول المشاريع حتى في الأوقات الصعبة».

دبي تلزم أطول برج سكني في العالم

نشرنا في عددنا السابق وعلى الغلاف عنوان: إنشاء الأبراج يتواصل في دبي» ونشرنا بالتفصيل أسماء المؤسسات التي تواصل تنفيذ المشاريع العقارية الكبيرة في دبي وأبو ظبي.

وبعد صدور عددنا الذي أثار استغراب العديد من المراقبين الإقتصاديين وشككوا في صحة مصادر المعلومات، تم الإعلان عن حصول شركة الإنشاءات العربية (ACC) اللبنانية على عقد بقيمة ٤٠٠ مليون دولار أميركي لإنشاء برج بنتومينوم الذي يعد البرج السكني الأطول في العالم وذلك في منطقة مرسى دبي مارينا.

يتألف البرج من ١٢٤ طابقاً ويشاد على مساحة ١٧٠ ألف م.م. وقد تستمر أعمال البناء مدة ٤٨ شهراً.

«رأس الخيمة العقارية» تسلم برج جزيرة الريم نهاية العام

محمد سلطان القاضي: اطلاق مشاريع جديدة في الربع الاول من ٢٠١٠

اعلن العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة رأس الخيمة العقارية RAK PROPERTIES محمد سلطان القاضي عن اكتمال اعمال البناء والتشطيبات المتعلقة بمشروع برج رأس الخيمة في جزيرة الريم بإمارة أبو ظبي وسيتم تسليمه وفقا للموعد المحدد وهو نهاية ٢٠٠٩.

واكد القاضي ان عودة النشاط والحركة الى السوق العقاري وبالنظر الى حجم محفظة المشاريع العقارية والاستثمارية للشركة والبدء بتسليم بعضها، مثل مشروع ابراج جلفار برأس الخيمة وبرج رأس الخيمة بأبو ظبي في وقت قريب، سوف تساهم في تحسين التدفق النقدي وسيكون بمقدور الشركة التعامل مع متطلبات هذه المشاريع وتمويلها.

وقال انه في حال الحاجة الى اية ادوات تمويلية اخرى «فلا شك اننا سنلجأ الى الخيار الانسب، ووفقا لما توفره آلية السوق».

واضاف ان الكيفية التي تسير بها المشاريع قيد الانجاز، خصوصا مشروع ابراج جلفار، ماضية وفقا لجدولها المحدد اذ اكتملت اعمال الانشاءات الهيكلية في مشروع ابراج جلفار بالكامل، وهي الآن في مراحل التشطيب حيث تسعى الشركة الى تسليم المشروع عما قريب.

وفي ما يتعلق بمواعيد تسليم مشروع مينا العرب اشار القاضي الى التزام الشركة بتسليم الوحدات السكنية الى المشترين في المنطقة الرابعة من المشروع والتي تضم حوالي ٩٣ فيلا، وكذلك تمضي اعمال البناء في المنطقة الخامسة بالمشروع والتي تضم ٢١٣ فيلا بوتيرة سريعة ومرضية.

وبخصوص ما اذا كانت الشركة ستطلق مشاريع جديدة خلال الفترة المقبلة، قال القاضي: «سيتم اطلاق برج جلفار ريزيدنس في جزيرة الريم وكذلك برج الطبي في مدينة الشيخ محمد بن زايد في الربع الاول من العام القادم ٢٠١٠».

وكانت الشركة لجأت مؤخرا الى اقتراض نحو ٥٥٠ مليون درهم (١٥٠ مليون دولار) من مكتب الاستثمار والتطوير برأس الخيمة، وذلك لتمويل المشاريع القائمة حاليا للشركة وبالاخص مشروع ميناء العرب الواقع بمنطقة الجزيرة الحمراء، اضافة الى استخدامه في اية مشاريع ذات جدوى اقتصادية.



فهد السعيد

رئيساً تنفيذياً للعقارية

عين مجلس إدارة الشركة العقارية السعودية الدكتور المهندس فهد بن عبد العزيز السعيد رئيساً تنفيذياً.

وقد أعرب د. فهد السعيد عن شكره وتقديره لرئيس مجلس الإدارة المهندس علي الزيد ولأعضاء المجلس سائلاً المولى ان يمكنه لتحقيق خطط المجلس لنمو الشركة وتعظيم العائد على حقوق المساهمين.

ويعتبر تعيين الدكتور فهد السعيد رئيساً تنفيذياً للشركة العقارية إضافة قوية للشركة وعاملاً من عوامل النجاح المرتقب في مسيرتها المستقبلية، حيث يعتبر الدكتور السعيد من الكفاءات الأكاديمية والإدارية المعروفة وهو يتمتع بالعديد من الخبرات وشغل العديد من المناصب الرفيعة.



المجموعة الأهلية للتأمين
AHLEIA INSURANCE GROUP-AIG

أعلى هامش ملاءة

أقوى الإتفاقيات لإعادة التأمين

أكبر شبكة فروع و مكاتب ووكلاء

الحائزة على شهادة النزاهة و الشفافية

www.aig.ps

الأولى في فلسطين .. فلسطينية الهوية .. عالمية الأداء



Head Office : Jerusalem / Ramallah - Ramallah - Masyoun Height, AIG Tower, P.O.Box 1933, Tel. 02-2986634/5 - Fax: 02-2986636 - E-mail: info@aig.ps - Website : www.aig.ps

Branches :	Gaza	Khan Younis	Ramallah althahta	Jericho	Nablus	Faisal St.	Jenin	Tulkarem	Qalqelia	Hebron	Doura	Bethlehem	Al-Ezaria
Tel:	09-2824035/55	08-2052953	02-2952206	02-2323885	09-2386231/2	09-2399555	04-2439263	09-2675755	09-2943333	02-2252643	02-2284660	02-2770967	02-2790670
Fax:	08-2824015/25	08-2069166	02-2952206	02-2323865	09-2384686	09-2399555	04-2439263	09-2675760	09-2943333	02-2253923	02-2284660	02-2770925	02-2790670

استقالة منير حيدر من منصبه كرئيس تنفيذي لـ «صروح»



غورجيت سينغ
صروح



أبو بكر الخوري
صروح

قدم الرئيس التنفيذي لشركة صروح العقارية منير حيدر استقالته من منصبه معللاً إياها بأنه سيتابع مسيرته المهنية والبحث عن تحديات وفرص جديدة. من جهته علق رئيس مجلس الإدارة سعيد عيد الغفلي «أود أن أنتهز هذه الفرصة لأعبر بالنيابة عن جميع أعضاء مجلس إدارة صروح عن جزيل شكرنا للسيد حيدر لكل ما قدمه للشركة وتمنياتنا له بالتوفيق مستقبلاً». وسيستمر السيد أبو بكر الخوري في قيادة الشركة من خلال منصبه كعضو منندب ورقي غورجيت سينغ ليصبح رئيس العمليات التشغيلية بعدما كان يشغل منصب رئيس التطوير العقاري، كما لن يتم تعيين بديل لحيدر، إذ أن الهيكل التنظيمي الجديد لن يتطلب شغل منصب الرئيس التنفيذي.

تأسيس شركة للتقسيط العقاري في السعودية

وافقت وزارة التجارة والصناعة السعودية على تأسيس شركة ملاذك للاستثمار والتقسيط العقاري (شركة مساهمة مغلقة). وأوضح وكيل الوزارة للتجارة الداخلية حسان بن فضل عقيل أن رأسمال الشركة يبلغ ٤٠٠ مليون ريال وقد اكتتب المؤسسون في جميع أسهم الشركة ودفعوا من قيمتها ٢٥ في المئة. وتتخذ الشركة من مدينة الرياض مقراً لها. وتمثل أغراض الشركة في شراء وتملك العقارات والأراضي واستثمارها بالبيع نقدًا وبالتقسيط والإيجار لمصلحة الشركة، تجارة الجملة والتجزئة في السيارات والسفن والطائرات والأثاث والمفروشات والمعدات والآلات والأجهزة الكهربائية والإلكترونية والاتصالات والأجهزة المنزلية ومواد البناء والماكينات بالنقد والتقسيط والإيجار لصالح الشركة، الاستثمار في المعادن والسلع المحلية والدولية، الوكالات التجارية.

أنجزت ٨٥ في المئة من «حداائق القرم» وتخطط لتوسع إقليمياً «بروج العقارية» تدرس مشروعاً للإسكان المتوسط في أبوظبي



عادل الزرعوني
بروج العقارية

أكد العضو المنندب لشركة بروج العقارية عادل الزرعوني أن إدارتها في مرحلة التفاوض لشراء الأراضي المخصصة لتطوير مشروع للإسكان المتوسط في أبوظبي، مشيراً إلى أن سوق أبوظبي لا يزال قادراً على استيعاب المزيد من المشاريع العقارية الموجهة لشريحة أصحاب الدخل المتوسطة، بعد سنوات من التوسع في طرح مشروعات الإسكان الفاخر.

وقال الزرعوني «أنجزنا ٨٥ في المئة من مشروع حداائق القرم الذي نقوم بتطويره قرب مطار البطين في أبوظبي».

وأوضح أن مشروع بروج فيوز الذي تطوره الشركة في جزيرة الريم يمر في مراحله النهائية، لافتاً إلى أن إنجاز المشروع الذي يضم ٣٥٠ شقة وتسليمه سيكون خلال شهر كانون الأول (ديسمبر) المقبل. وفي ما يتعلق باستثمارات الشركة في الخارج، أكد الزرعوني أن الشركة تدرس حالياً الدخول إلى السوقين المصري والجزائري، موضحاً أن الشركة كان لديها خطط سابقة للإستثمار في البلدين، إلا أن هذه الخطط تأثرت بتداعيات الأزمة المالية.

وبين أن بداية تعافي السوق العقاري في مصر والجزائر من تداعيات الأزمة، دفع الشركة لإعادة دراسة فرص التوسع في البلدين.

وفي ما يتعلق ببعض المشروعات التي سبق للشركة الإعلان عن تطويرها في جزيرة الريم مثل بروج كريستال وبروج بيلر وبروج تيراسس، أوضح الزرعوني أن الظروف التي مر بها السوق بعد الأزمة المالية دفعت الشركة لإعادة جدولة وتصميم هذه المشروعات، ليتم طرحها في الوقت المناسب وبما يتلاءم مع متغيرات السوق.

يشار إلى أن شركة بروج العقارية تأسست عام ٢٠٠٥ برأس مال قدره ٥٠٠ مليون درهم. وتعمل الشركة التي يصل رأس مالها حالياً إلى مليار درهم، في مجال تطوير المشاريع العقارية السكنية والتجارية عالية الجودة في الإمارات ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

يذكر أن بروج العقارية هي الذراع الاستثمارية لمصرف أبوظبي الإسلامي.

الدار تتعاون مع مجموعة الفطيم لبناء أكبر متجر إيكيا في منطقة الشرق الأوسط



من اليسار: عمر الفطيم واحمد الصايغ اثناء توقيع العقد

أبرمت الدار العقارية الشركة الرائدة في مجال تطوير واستثمار وإدارة العقارات في أبوظبي، اتفاقاً مع مجموعة الفطيم لبناء أكبر متجر إيكيا IKEA في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وذلك في جزيرة ياس التي تقوم الدار بتطويرها.

وقد اختيرت جزيرة ياس لإقامة هذا المتجر الجديد لعدة أسباب من أهمها أنها ستصبح من أهم الوجهات الترفيهية في المنطقة بفضل المرافق الاستثنائية التي يجري تشييدها فيها ومن بينها حلبة مرسى ياس التي ستستضيف سباق جائزة الاتحاد للطيران الكبرى للفورمولا ١ في أبوظبي. كما تتمتع الجزيرة بموقع مثالي في قلب منطقة التطوير الجديدة في أبوظبي وترتبط ببقية أجزاء أبوظبي بواسطة شبكة حديثة من الطرق، حيث يشق الجزيرة طريق الشهامة السعديات السريع ذو العشرة مسارات ويربط جزيرة ياس وأبوظبي بدبي وبقية الإمارات، الأمر الذي يضيف المزيد من الجاذبية على المتجر الجديد.

وفي هذا الصدد قال عمر الفطيم الرئيس التنفيذي لمجموعة الفطيم: «نحن سعداء بتوقيع هذه الاتفاقية مع الدار وفخرون بأن نكون جزءاً من هذا المشروع العالمي. لقد كان من أهم الأسباب التي دفعتنا لإقامة هذا المتجر في جزيرة ياس أن هذه الجزيرة ستكون مقصداً للزوار على مدار العام».

وقال احمد الصايغ، رئيس مجلس إدارة الدار العقارية: «من دواعي سرورنا أن مجموعة الفطيم اختارت جزيرة ياس لإقامة أكبر متجر إيكيا في المنطقة. ولا شك أن وجود هذه العلامة التجارية العالمية الشهيرة ينسجم مع رؤيتنا لجزيرة ياس باعتبارها وجهة تسويقية وترفيهية استثنائية».

عقد قرض بـ ١٣٠ مليون دولار بين لاند مارك وبنك لبنان والمهجر أعلى برج في بيروت بارتفاع ١٧٠ متراً ومساحة مبنية ١٥٠ ألف متر مربع



الثالث الى اليمين: سعد الازهري والى يمينه حمد الوزان اثناء توقيع العقد

وقع يوم الخميس ٣ ايلول (سبتمبر) ٢٠٠٩ عقد قرض بمبلغ ١٣٠ مليون دولار اميركي بين شركة لاند مارك ش.م.ل. ممثلة بـ **حمد محمد الوزان** رئيس مجلس الادارة والمدير العام وبنك لبنان والمهجر ش.م.ل. ممثلاً بـ **سعد الازهري** رئيس مجلس الادارة والمدير العام وبحضور **فوزي فرح** الرئيس التنفيذي لمجموعة CFH المالية، المستشار المالي لمجموعة لاند مارك.

ويعد مشروع لاند مارك متكاملًا، إذ يمتاز بموقعه الاستراتيجي في الوسط التجاري لمدينة بيروت، سوليدير، ويحتوي على شقق سكنية ومجمع تجاري ومحلات ترفيهية مثل المقاهي وناد صحي ودور للسينما ومركز تسلية والعب، بالإضافة الى بناء من ٤٢ طابقاً مخصص لشقق سكنية فاخرة ولفندق ٥ نجوم ومركز تجاري مساحته حوالي ٢٠ ألف متر مربع. ولتأمين العدد الكافي من مواقف السيارات سيكون بالمشروع ثمانية ادوار تحت الارض مواقف سيارات، سيقام المشروع على ارض مساحتها ٧٧٠٨ امتار مربعة وبمساحة مبنية اجمالية تبلغ ١٥٠ ألف متر مربع والتكلفة الاجمالية للمشروع حوالي ٣٠٠ مليون دولار. ويعد مشروع لاند مارك اعلى برج في منطقة بيروت بارتفاع ١٧٠ متراً ووضع التصميم المعماري للمشروع مكتب المهندس العالمي JEAN NOUVEL مع شركة خطيب وعلمي. وسوف تقوم شركة MILLENNIUM DEVELOPMENT بدور مدير المشروع، كما ستقوم مجموعة CFH المالية بدور المستشار المالي للمشروع.

واكد **حمد الوزان** ان مشروع لاند مارك مشروع مميز حيث يعد من اضخم المشاريع العقارية في منطقة سوليدير ويعتبر التوقيع على هذا العقد بمنزلة مرحلة بارزة في اطلاق المشروع. وشدد **سعد الازهري** على ان ادارة البنك تدعم المشاريع التي تساهم في النمو الاقتصادي وازدهار السياحة في لبنان. واعتبر ان مشروع لاند مارك هو مشروع واعد يصب في مصلحة الاقتصاد الوطني ويساهم في زيادة فرص العمل في لبنان، كما انه يندرج ضمن سياسة المصرف التي تشجع المشاريع الانمائية في لبنان. الجدير بالذكر ان شركة لاند مارك ش.م.ل. قد تأسست عام ٢٠٠٢ ويملكها مستثمرون كويتيون (**سعاد حمد الصالح الحميضي** و**حمد محمد الوزان**) ومن لبنان **احمد بعدراني**.

القطرية العامة للتأمين وأزدان تطوران مشروعاً في الدفنة



الشيخ ناصر آل ثاني
القطرية العامة

أعلنت الشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين موافقتها على دراسة الجدوى الاقتصادية المقدمة من مكتب PKF حول مشروع المشاركة مع شركة أزدان العقارية في أرض الدفنة. يذكر ان رئيس الشركة هو الشيخ **ناصر آل ثاني**.

«أوريجينال» تطرح منتج صكوك سرايا الخيران

أعلنت مجموعة أوريجينال العالمية للاستثمار العقاري انها ستشارك في معرض عالم العقار السادس الذي تنظمه شركة كويت أكسبو لتنظيم المعارض والمؤتمرات في فندق المارينا - قاعة الشيخة سلوى الصباح.

وأوضح مدير المجموعة **فواز العدواني** ان منتجاً عقارياً ستطرحه المجموعة تحت مسمى «صكوك سرايا الخيران» وهو أول منتج عقاري داخل الكويت يسوق بنظام المشاركة في الوقت.

قطر القابضة تزيد مساهمتها في سونغبيرد العقارية

قدمت شركة قطر القابضة مساندتها لشركة سونغبيرد العقارية وذلك بشرائها حصة إضافية نسبتها ٨,٤٥ في المئة من أسهم مجموعة كناري وارف، الشركة الرائدة في مجال الاستثمارات العقارية والتطوير العقاري والتي تملك أكثر من ٧ ملايين قدم مربعة من مساحات المكاتب والمساحات التجارية. وقدرت قيمة الصفقة بـ ١١٢,٥ مليون جنيه استرليني ومن شأنها ان ترفع حصة سونغبيرد في كناري اوف الـ ٦٩,٣ في المئة.

وقال **السيد احمد** الرئيس التنفيذي لقطر القابضة «نحن مصممون على دعم فريق إدارة سونغبيرد على إتمام هذه الصفقة، فنحن نؤمن بأنها فرصة ممتازة لإضافة قيمة ممتازة من أجل جميع مستثمري سونغبيرد، لذا قررنا ان نزيد من مساهمتنا لضمان إتمام الصفقة».

«دبي العالمية» و«أم جي ام ميراج» تواصلان مشروع سنتر لاس فيغاس

أكدت «دبي العالمية» مواصلة العمل مع مجموعة ام جي ام ميراج شريكها في مشروع سيتي سنتر لاس فيغاس العملاق. والمشروع سكني ترفيهي تجاري على مساحة ٧٦ فداناً بتكلفة ٥,٨ مليارات دولار، ومن المقرر افتتاحه أواخر العام الحالي.

وكانت دبي العالمية قالت في وقت سابق انها رفعت دعوى قضائية على ام جي ام بشأن مشروع سيتي سنتر مطالبة محكمة عليا بولاية ديلاوير الأميركية بإصدار حكم بأن بعض الإفصاحات المالية ضمن ملف قدمته ام جي ام في الآونة الأخيرة تنطوي على انتهاك لاتفاق المشروع المشترك.

الغرافي وشام القابضة تنطلقان بمشروع أبراج سورية

بدأت شركتا شام القابضة السورية والغرافي الكويتية تنفيذ مشروع أبراج دمشق الذي يقام في حي البرامكة وسط دمشق. وتقدر تكلفة المشروع الإجمالية بـ ١٥ مليار ليرة سورية (٣٢٦ مليون دولار)، ويتضمن أبنية مكتبية إدارية مجهزة بأحدث التقنيات وفندقاً من فئة خمسة نجوم وشققاً فخمة ومركز مؤتمرات، إضافة الى مركز تسوق ومجموعة مطاعم ومقاه ودور سينما ومواقف سيارات.

«تعمير» تنجز ٦٠ في المئة من برج سيلفر تاور

أعلنت شركة تعمير عن وصول أعمال البناء في برج سيلفر تاور المكون من ٣١ طبقة والواقع ضمن مشروع الخليج التجاري في دبي، الى مراحل متقدمة حيث تم الانتهاء من بناء الطابق ٢٢ النموذجي من الهيكل الأساسي، وتتوقع مصادر في الشركة اكتمال وتسليم المشروع في سنة ٢٠١٠. وأفادت مصادر في شركة تعمير ان أعمال البناء تتقدم جيداً وأنه قد تم إنجاز أكثر من ٦٠ في المئة من المشروع حتى الآن.

أول منظمة تنطق باسم صناعة العقارات العربية الإعلان عن تأسيس الاتحاد العربي للتنمية العقارية



د. سليمان الفهيم

رئيس الاتحاد العربي للتنمية العقارية

أعلن عن قيام الاتحاد العربي للتنمية العقارية خلال المؤتمر التأسيسي للاتحاد واجتماعات الجمعية العمومية الأولى التي عقدت في القاهرة الشهر الماضي، وذلك بحضور ٣٥٠ شركة وهيئة وبنك وحكومة من ١٨ دولة.

وقد انتخب الدكتور سليمان الفهيم رئيس مجموعة شركات هيدرا الإماراتية رئيساً للاتحاد والدكتور احمد مطر رئيس مجموعة شركات إعمار الإسكندرية أميناً عاماً، وفاز عادل الكعكي رئيس غرفة تجارة وصناعة مكة المكرمة بمنصب نائب رئيس الاتحاد ورئيس مجموعة العبد اللطيف صالح العبد اللطيف بمنصب مكتب المملكة العربية السعودية، كما فازت السعودية بمنصب أمين عام الشعبة لخبراء التقييم ويمثلها عبدالله آل الصقر.

وقد قررت الجمعية العمومية للاتحاد إنشاء ٥ مراكز متخصصة للتدريب والتحكيم والإعلام والمعلومات والتنظيم العقاري، كما تم اختيار دولة سلطنة عمان لاستضافة اجتماعات المؤتمر السنوي الثاني والجمعية العمومية الثانية في العاصمة العمانية مسقط.

وتم الاتفاق على إنشاء شركة عربية كبرى للتسويق العقاري بفروع الاتحاد.

يذكر ان الاتحاد هو أول منظمة عربية تنطق باسم صناعة العقارات العربية التي تبلغ قيمتها ٢٢ تريليون دولار ويعمل فيها ٤ ملايين مواطن عربي ينتظمون في ١٨٥ كياناً ويؤثرون بنسبة ١٨ في المئة على الاقتصاد العربي.

«فالكون سيتي اوف وندرز» عرضت للإعلاميين خططها والمشاريع المنفذة

لمناسبة انتهاء شهر رمضان المبارك الشهر الماضي، أقام مشروع فالكون سيتي اوف وندرز حفلاً في فندق ذا بالاس بدبي دعا اليه نخبة من رجال الصحافة والإعلاميين وموظفي وعملاء الشركة بحضور نائب الرئيس لفالكون سيتي اوف وندرز الحارث بن سالم الموسى. وتم



الحارث بن سالم الموسى

فالكن سيتي

استعراض خطط الشركة والخطوات التي نفذتها في المشروع العملاق والذي يتضمن منارة الإسكندرية ومجموعة من الفنادق ومحلات التجزئة، بينما سيتميز برج إيفل بشكل رئيسي باحتوائه على شقق سكنية فاخرة وصالات بيع بالمفروق. وسيضم تاج محل عدداً من المطاعم والفنادق كما سيحيط سور الصين بالمنتزه الذي يتصف بالطابع الفرعوني داخل المدينة الترفيهية في المشروع. يذكر ان تكلفة المشروع ٥,٥ مليارات درهم إماراتي.

ARE YOU LOOKING FOR A NEW INVESTMENT OPPORTUNITY?

CIG CAPITAL

PROVIDES YOU THIS OPPORTUNITY

YOU CAN INVEST IN CANADA

WITH HIGH YIELD PROFIT

AND

YOU CAN OBTAIN THE CANADIAN CITIZENSHIP

CONTACT US

CIG CAPITAL

300 BOUL.MARCEL-LAURIN, suite 114

MONTREAL, QC. H4M 2L4

PHONE (1-514-581-5060) (1-514-315-8762)

FAX (1-514-807-7580) EMAIL cig@cigcapital.ca

(we are seeking agents in the middle east)

شقق فخمة تستجيب لمتطلبات الإنسان العصري إطلاق أبراج فينوس على الواجهة البحرية لبيروت



من اليسار: جورج شهبان، عبد المنعم العريس، الوزير تمام سلام ووجيه البزري



الحضور

أطلقت شركة VENUS REAL ESTATE DEVELOPMENT CO، في مؤتمر صحفي عقدته في فندق مونرو وبرعاية وزير الثقافة تمام سلام، مشروع أبراج VENUS TOWERS السكني.

ويمتد المشروع على مساحة ٧٥١٠ أمتار مربعة في منطقة مارينا سوليدير في وسط بيروت، ويتألف من ثلاثة مبان سكنية فخمة لكل منها ميزاته التي تستجيب لمتطلبات الإنسان العصري، ويتضمن ١٦٢ شقة تتراوح مساحتها بين ٢٥٠ و ٦٥٠ متراً مربعاً. وأولكت هندسة المشروع الى المهندس الاسباني خوسيه رافاييل مونيو ذي الشهرة العالمية والحائز على جائزة برتيزكر المرموقة، كما واعتمدت مكتب المهندس سمير خيرالله وشركاه للاستشارات الهندسية.

وقال **وجيه البزري** باسم شركة VENUS REAL ESTATE DEVELOPMENT CO، «لا شك ان منطقة المارينا في وسط بيروت تشهد نهضة عمرانية كبيرة حيث تشيّد المباني الفخمة والمجمّعات السكنية العصرية. إلا ان مفهوم VENUS TOWERS جديد وفريد من نوعه سواء من حيث الهندسة الخارجية للمباني التي تميز بين الطابع الحديث والعصري والطابع العربي التقليدي أو من حيث الخدمات الداخلية والخارجية التي يقدمها للمقيمين.

من ناحيته، أكد السيد **جورج شهبان** رئيس شركة PLUS PROPERTIES المسؤولة عن التسويق والمبيعات في ما يخص بهذا المشروع «ان VENUS TOWERS هو مشروع يسوّق لنفسه لكثرة الميّزات التي يقدمها. فهذا المجمّع السكني يجمع بين الراحة والفخامة والجمال والعملية في آن واحد، وهو يقدّم خيارات عدة من حيث مساحة الشقق المتوفرة. والاهم من ذلك، يتمتع هذا المشروع بإطّار ومحيط ممتازين بالإضافة الى باقة الخدمات المتنوعة التي سوف يقدمها للمقيمين».

يوفر التمويل اللازم لاستكمال مشاريعها قرض متوسط الأجل من بنك الكويت والشرق الأوسط لشركة الأرجان العقارية



حمد المرزوق

بنك الكويت والشرق الأوسط



خالد المشعان

الأرجان

حصلت شركة الأرجان العالمية العقارية بموجب عقد مع بنك الكويت والشرق الأوسط، على ٢٠ مليون دولار ستسد على ٧ سنوات. وأوضح رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة **خالد المشعان** ان القرض المتوسط الأجل سينتهي في ٢٠١٦ مع فترة سماح سنتين تنتهي في ٢٠١١، مبيّناً ان القرض يمثل حلقة من ضمن برنامج بنك الكويت والشرق الأوسط في توفير التسهيلات اللازمة للشركة التي لديها قواعد أصول قوية ونموذج عمل مميز. وكشف **المشعان** عن مشاريع الأرجان الجاري تنفيذها في المنطقة، ففي الكويت مجمع الأعمال الجديد بالمنطقة التجارية الحرة «مركز أرجان للأعمال» واستكمال مشروع فندق ومنتجع موفنبيك، نادي سي كلوب الصحي وفندق ومنتجع رمال (شيك سابقاً) الذي هو قيد البناء حالياً، وهذا بالإضافة الى ان معظم مشاريع الأرجان الحالية والمستقبلية منتشرة في منطقة الخليج مثل سلطنة عمان والسعودية والبحرين، مشيراً الى ان هناك مشروعين بالبحرين تحت دراسة البنك خلال الفترة الحالية، فالأول عبارة عن ١٠٠ وحدة سكنية ومجمع تجاري. فضلاً عن مشروع في عمان يتألف من ١٣٠ وحدة سكنية وقسم تجاري. وأكد ان حصول الشركة على هذه التسهيلات في هذا الوقت ما هو إلا دليل واضح على الوضع المالي المتين للشركة وبياناتها المالية. من جهة أخرى، قال رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لبنك الكويت والشرق الأوسط **حمد عبد المحسن المرزوق** بعد توقيع مذكرة التفاهم والإعلان عن التسهيلات المقدمة من البنك انه منذ بداية الازمة والبنك يعمل على توفير التمويل اللازم للعديد من القطاعات المنتجة والعقارية منها على وجه الخصوص، مؤكداً ان الأرجان قد حققت على مدار السنوات الماضية نمواً ملحوظاً من خلال دخول أسواق جديدة وتنويع مصادر الدخل وطرح العديد من مشاريع مبتكرة متنوعة سكنية وتجارية.

«الدرة غلوبل» تسوق ٦ مشاريع عقارية في مصر بتكلفة ١٠ ملايين دينار
بدأت شركة الدرة غلوبل العقارية بتسويق ستة مشاريع عقارية متفرقة في جمهورية مصر العربية بتكلفة ١٠ ملايين دينار.

وأوضح مدير عام الشركة المهندس **كمال حسن** ان الدرة غلوبل ستشارك بمعرض العقار الدولي التاسع ومعرض العقار المصري، معدداً المشاريع المسوّقة مثل مشروع سافانا شرم الشيخ ومشروع فيو الساحل الشمالي، كما تسوّق الدرة غلوبل مشروع سيلفر بيتش على بعد خطوات من البحر بمساحات تناسب الجميع وأسعار مدروسة، بمنطقة تمتاز بالهدوء والخصوصية كونه شاطئاً خاصاً، كما تسوّق مشروع عجيبه برادايذ وهو مجموعة من قطع الأراضي أمام هضبة عجيبه مباشرة، وهناك مشروع الشروق بلازا وقد اختارت الشركة ان تسوّق هذا المشروع السكني في مدينة الشروق وحيث تقع في نطاق مدينة القاهرة. وهناك مشروع مزارع الوادي الأخضر وهي مجموعة كبيرة من قطع الأراضي المستصلحة بمنطقة وادي النطرون الواعد مقسمة الى ٥ فدانات للقطعة الواحدة مع الخدمات والمرافق ومشروع العبور بلازا على بعد عشر دقائق من مطار القاهرة، منطقة العبور والتجمع العمراني الأرقى.

الابرار تبني في الامارات في اراض خالية اما في لبنان فهي تبني في الاحياء السكنية جمعيات بيئية تنتقد التنظيم المدني والبلديات

والا لانتفى سبب وجوده. وقالت ان الابراج تحجب الشمس عن الابنية المجاورة وان الناس سوف لا يتلمسون اضرارها الا بعد اكتمال بنائها. وائل حميدان المدير التنفيذي لجمعية INDYACT التي تضم مجموعة من الناشطين المستقلين في مجالات البيئة والثقافة والاجتماع، وافق على الرأي الذي ابدته المهندسة حلاق، وقال: علينا ان نقدر قيمة الهندسة المعمارية القديمة ولا يجوز ان نستبدلها بأبرار حديثة تشابه تلك التي يجري بناؤها في دبي. فالوضع في لبنان يختلف عما هو عليه في دبي لان البناء في دبي يجري على اراض خالية. اما في لبنان فيجري تدمير ابنية تراثية تشكل ثروتنا الوطنية.

غرين بيس GREEN PEACE

غارت كازغيان من منظمة غرين بيس GREEN PEACE قال ان المنظمة تقف ضد هذه المشاريع لانها تهدد الطبيعة في لبنان وتسيء لثروته الطبيعية.

منى حلاق المهندسة المعمارية، عضو جمعية حماية المواقع الاثرية والابنية التراثية (APSAD) ابدت استياء الجمعية حيال الترخيص بإنشاء أبرار في المكان غير المناسب وفي جوار مناطق تراثية. وقالت ان التنظيم المدني يوجب منع تنفيذ مثل هذه المشاريع في الاحياء التراثية في بيروت وانه لن تمضي سنوات قليلة ويكون قد جرى تدمير ما تبقى من تراث بيروت واستبدل ببلوكات إسمنتية. اضافت: اليوم يبني برج على حافة المنطقة التراثية وخلال سنتين سوف يكون هناك برج آخر او ابرار اخرى وسط الحي التراثي. وقالت المهندسة حلاق ان بناء الابراج يخضع لموافقة مسبقة من مديرية التنظيم المدني، الا ان الوقائع تبين ان مديرية التنظيم المدني وافقت حتى الآن على جميع مشاريع الابراج التي عرضت عليها، فلم يطلب من الناس ان يراجعوها؟ وقالت ان الهدف من التنظيم المدني هو منع قيام البناء العشوائي داخل المدن



مسعد فارس

برايم كونسلت



فادي انطونيوس

سما بيروت

الاسعار في برج انطونيوس سما بيروت

فادي انطونيوس صاحب مشروع برج سما بيروت دافع عن مشروعه بالقول ان مساحة الارض التي يبني عليها البرج خمسة آلاف متر مربع وان ٢٠ بالمئة من مساحة الارض سوف تكون مبنية اما ما تبقى منها فسوف يحول الى جنائن ومساحات خضراء. وقال كان بإمكاننا ان نبني ٦ ابنية متجاورة وذات ارتفاع محدود وبتكلفة اقل.

اما مسعد فارس رئيس شركة برايم كونسلت PRIME CONSULT التي تتولى الترويج لبرج انطونيوس سما بيروت فقال ان الاسعار حددت بصورة مبدئية على النحو الآتي:
- للشقق السكنية يتراوح سعر المتر المربع الواحد بين ٥ آلاف و ١٥ الف دولار اميركي.
- للمكاتب التجارية ٤ آلاف دولار للمتر المربع الواحد.
- للمحال التجارية ابتداء من ١١ الف دولار اميركي للمتر المربع الواحد.

كم هو ثمن المتر المربع في بيت مسك؟



نبيل زرد ابو جوده

رونيسانس

نبيل زرد ابو جوده رئيس مجلس ادارة رونيسانس RENAISSANCE التي تتولى تنفيذ مشروع بيت مسك BEIT MESK قال ان المرحلة الاولى من التنفيذ سوف تبدأ اواخر العام الحالي وان اسعار الانطلاقة الاولى حددت على النحو الآتي:
- ابتداء من ١٦٥٠ دولارا اميركي للمتر المربع الواحد في الابنية التي تضم شققا APARTMENTS.
- ابتداء من ٢١٠٠ دولار اميركي للمتر المربع الواحد للمنازل المنفردة TOWN HOUSE. اما اسعار الدارات الخاصة VILLAS فيتفق عليها مع الشاري وفقا للمواصفات المطلوبة. وقال ان هذه الاسعار تشجيعية وتطبق في مرحلة الانطلاق وحسب.

شوارع الاشرفية الضيقة والمزدحمة باختناقات السير تفقد احياءها التراثية وتستبدلها بأبرار من بلوكات الباطون المسلح

الاشرفية التي تضيق بسكانها وبالسيارات التي تعبر شوارعها والتي تشهد ازدحاما واختناقات للسير تشهد اليوم عمليات تدمير منظمة لأحيائها التراثية لتبني مكانها ابرار شاهقة ومجمعات تجارية وترفيهية وسكنية. والابرار الجديدة ليست سوى بلوكات عالية من الباطون المسلح. عملية التدمير طالت الاحياء السكنية في الجميزة وتصوينة التويني وعبرين والتباريس، وهي اليوم تتوسع في كل الاتجاهات لتطال المناطق المجاورة. السؤال الذي يطرح كيف لبلدية بيروت وللمديرية التنظيم المدني ان ترخص بتشويه العاصمة على هذا النحو. ففي سائر المدن العالمية، يمنع قيام الابراج داخل الاحياء القديمة وتخصص البلديات ومديريات التنظيم المدني مناطق واراضي خارج المدن وخالية من السكان لتشاد عليها الابراج الجديدة سواء استعملت للسكن او لأغراض تجارية. وهذا ما طالبت به مرارا جمعية حماية الاحياء التراثية برئاسة البريدي كوران. وبعد ان اعلن عن نية احد الممولين بإنشاء برج جديد يعلو ٢٠٠ متر بالقرب من السويديكو في بيروت، هبت الجمعيات البيئية لتبدي سخطها وتنتقد الخفة وعدم الاكتراث الذين تبديهما بلدية بيروت ومديرية التنظيم المدني في تعاطيها مع الترخيص بإنشاء ابرار شاهقة على حساب البيئة وراحة سكان الاحياء وهي ضيقة اساسا ومزدحمة. والى ذلك فإن هدم الابنية التراثية ا فقد بيروت هويتها وجعل منها مواقع للبناء العشوائي والذي يخلو من الذوق، ويحجب الشمس والنور والهواء عن سكان الجوار.

المهندس فؤاد عون (خيول للاستثمار) :

نتعاون مع شركاء استراتيجيين في البلدان التي نتوسع فيها

تمارس شركة خيول للاستثمار نشاطها في عدد من المجالات بما فيها التطوير العقاري وتجارة المعدات والآليات والتصميم الداخلي لمنتجات المحاجر والكسائر وغيرها، أسسها المهندسان فهد علي موسى وقصي الشيخ اللذان يعدان من أبرز العاملين في هذا المجال على مستوى الإمارات. وتعمل «خيول للاستثمار» على تنويع محفظتها الاستثمارية داخل الإمارات وخارجها وأعلنت مؤخراً عن خطط استثمارية في المجال العقاري بقيمة ٨ مليارات درهم، وتستعد للكشف قريباً عن مجموعة من مشاريع التطوير الكبرى في كل من الأردن وسوريا والمملكة المتحدة وكازاخستان وباكستان والهند.

المدير الشريك في خيول للاستثمار وشركة M.A.K.S الهندسية المهندس فؤاد عون عرض لأهم محطات التوسع نحو لبنان وفي مجالات متنوعة، وعدد بعض المشاريع التي تقوم بإنجازها، من بينها مصنع لتعبئة المياه في عين دارة ومطاحن جبل عامل ومشروع سكني في بعيدا، مشدداً على التعاون مع شركاء استراتيجيين في البلدان التي تتوسع فيها الشركة، مؤكداً الاستقرار في المشاريع التطويرية داخل الإمارات العربية رغم تأثر دبي بالأزمة المالية العالمية والتراجع الذي أصابها في مجال التطوير العقاري، مطمئناً إلى عودة قريبة للتمويلات والاستثمارات إنما في شكل واقعي ومدرّوس.



مشروع سكني في بعيدا

■ ما هي أبرز المشاريع التي أنجزتها خيول للاستثمار في لبنان لغاية اليوم؟
- إضافة إلى مشروع المطاحن ومياه الشرب، أطلقت خيول للاستثمار مشروعاً سكنياً في منطقة بعيدا ويتألف من مبنيين ويضم كل منهما خمس شقق. والمشروع فريد من نوعه إذ تمتد الشقة على الطبقة بالكامل ومساحتها ٧٠٠ متر مربع، والمشروع مجهز بمختلف التسهيلات ويضم حدائق ونوادي رياضية وردهة استقبال شبيهة بردهات فنادق فئة خمسة نجوم والمتوقع انجازه أوائل السنة ٢٠١١. وستبلغ كلفته الإجمالية حوالي ٧ ملايين دولار، مع الإشارة إلى أننا بدأنا عمليات البيع فيه واعتمدنا سعراً يبدأ بـ ٢٢٠٠ دولار للمتر المربع الواحد.

وقد لمسنا اهتماماً وإقبالاً على هذا المشروع من الرعايا اللبنانيين والخليجيين على السواء.

■ ماذا عن مشاريعكم في سوريا؟

- نعمل في سوريا على مشاريع عقارية، فضلاً عن استثمارات في مجال الطاقة بالشراكة مع الدولة السورية، واستثمارات أخرى في مجال التجهيزات الصناعية والعقارية الثقيلة والتي نستوردها وفقاً للطلب من الصين الجنوبية وألمانيا.

السوق السعودي واعد

■ هل تخوضون في مشاريع على الأراضي العراقية؟

- أجرينا اتصالات عديدة في العراق، إلا أن هذا البلد لا يزال غير آمن ولا يشجع على الاستثمار فيه في الوقت الراهن، ولكنه سينهض ويتحسن تدريجاً ولا شك في أنه سيكون وجهتنا التالية.

أما في الدول العربية الأخرى كقطر والبحرين فلدينا فيها استثمارات متواضعة كتجهيز المعامل في البحرين. يبقى أن هناك أسواقاً عربية عديدة كبيرة واعدة وبرزها السوق السعودي إذ نخطط للتوسع نحوها تدريجاً غير باحثين فقط عن الفرص الواعدة إنما عن شركاء استراتيجيين.

مشاريعنا في الإمارات مستمرة

■ إلى أي مدى أثرت الأزمة على شركة خيول للاستثمار، خصوصاً على مسيرة مشاريعها في دولة الإمارات؟

- مشاريع واستثمارات خيول للاستثمار آمنة، فهي تتبع الإفادة من عوائد القطاع العقاري من أجل التطوير، كما أنها لا تستثمر سوى بالمنتجات الحقيقية غير الوهمية. وفي هذا الصدد، أطمئن إلى أن الطلب سيعود إلى الأسواق وكذلك التمويلات والاستثمارات إنما في شكل واقعي ومدرّوس. وبرغم تراجع المشاريع في دبي، فإن مشاريعنا مستمرة في مختلف الإمارات وأبرزها ABJAR TOWER.

■ كيف تقوّمون نتائجكم خلال عام ٢٠٠٩؟

- عموماً وحتى نهاية آب (أغسطس) الماضي فإن نتائج العام الماضي أفضل مقارنة بالفترة نفسها من العام الحالي، غير أننا نعمل على الأشهر المتبقية لتقييم الوضع بدقة أكبر. ■

توسع نحو لبنان

■ لماذا اختارت شركة خيول الإماراتية التوسع في أعمالها نحو لبنان؟

- بدأت شركة خيول ومركزها دبي، منذ ثلاثة أعوام العمل على التوسع خارج سوقها المحلي نحو أسواق الشرق الأوسط، حيث الطاقات الواعدة، وركزت في شكل رئيسي على سوقي سوريا ولبنان كونهما مرآ في فترة ركود ويتمتعان بفرص استثمارية كبيرة، فضلاً عن ثقة المستثمرين الكبيرة بسوق العقار اللبناني.

ومنذ نحو العامين بدأنا بالاستثمار في هذين السوقين في المجالات نفسها التي نستثمر فيها في دبي مضيفين إليها في لبنان قطاعي المطاحن ومصنع تعبئة المياه.

مقومات جاذبة للاستثمار

■ علام تركزون لتوصيف الأسواق بالواعدة؟

- ننظر بداية إلى وضع السوق العام ثم إلى حجم الشركات الجديدة التي تدخل إليه، وأفضل الأسواق هي التي تملك مختلف مقومات الاقتصاد المتين، وفي الوقت نفسه تعاني ركوداً. أما السوق اللبناني فيملك ما يلزم في قطاعه الخدماتي وموارده البشرية من مقومات لجذب المستثمرين وعودة الكوادر الوطنية لتوظيف طاقاتها في البلد الأم. هذا وتلعب السياحة في لبنان دوراً أساسياً في جذب الاستثمارات، وبالأخص بعد أن جذبت المصارف اللبنانية رؤوس أموال خارجية ووظفتها بمشاريع حيوية ونجحت لمثالية نظامها والقوانين الراعية لنشاطها.

مصنع تعبئة مياه

■ أضفتم إلى استثماراتكم في لبنان مجالات جديدة، هل لنا بلمحة عنها؟

- تختلف نوعية الاستثمارات وحجمها باختلاف المجال الذي توضع فيه، ففي بعض المشاريع نتعاون مع شركاء ذوي المام وتخصصية فيها، وذلك للتركيز على الجانب التقني، فيما تهتم خيول بالتمويل وبوضع الاستراتيجيات العامة للتسويق والبيع. وبالمقابل، ننفذ مشاريع أخرى ومنها مصنع MONT LIBAN لتعبئة مياه الشفة في منطقة عين دارة والذي أتوقع أن يبدأ إنتاجه خلال ثلاثة أشهر.

■ ما الذي تتوقعونه من عوائد هذا المشروع في ظل منافسة شديدة بين شركات تعبئة المياه؟

- تشكل مياه الشرب منتجاً أساسياً للحياة وبالتالي فهي ليست من الكماليات، لذا لا خوف من تراجع الطلب عليها بالأخص في ظل تجنب اللبنانيين المياه الموزعة على المنازل. أضف إلى ذلك، أن الينابيع الجبلية اللبنانية تحتوي بمجملها على مياه ذات جودة عالية ويمكن الإفادة منها، ناهيك عن أن السوق اللبناني استهلاكي وواسع، فضلاً عن أننا نعتمد تصدير عبوات المياه إلى الدول العربية، حيث اسم خيول معروف وموثوق من الجميع.

■ هل لنا بلمحة عن مشروع المطاحن في لبنان؟

- إنه مطاحن جبل عامل الذي يتمتع بطاقات إنتاجية ضخمة وقد بدأنا العمل فيه منذ حوالي العام ونصف العام، ونحن نسوّق إنتاجه في السوق اللبناني فضلاً عن السوقين السوري والعراقي.

«مراجحات للحلول العقارية» مبتكرة المنتجات المستندة الى الشريعة الإسلامية

محمد كحيل: أطلقنا «نظام تبادل» في السعودية قبل شهر رمضان المبارك

السعودية، والى الأسر التواقعة لقضاء العطل في شرم الشيخ. كما تناولا في حديثهما النظام الفريد المتكامل الذي تعتمد الشركة لتقديم الخدمات العقارية المتضمنة ميزات ووسائل الراحة التي يحلم بها عميل مراجحات.

كحيل اعتبر التخصص أساس العمل الناجح، مبدياً تفاؤله بنهوض العالم

العربي وبسرعة قياسية. بدوره أبدى رقبان تفاؤله بدعم المصارف من خلال عملياتها التمويلية لشركات التطوير العقاري والأفراد.



من اليسار: محمد كحيل ومجد رقبان

ماجد رقبان: متفائلون بدعم المصارف عبر عمليات التمويل

تعد «مراجحات للحلول العقارية» من الشركات الرائدة في منطقة الشرق الأوسط، التي تخصصت في ابتكار الحلول والمنتجات والأدوات والخدمات العقارية المستندة الى أحكام الشريعة الإسلامية السمحاء. يقع المقر الرئيسي للشركة في الكويت ولها فروع في كل من دولة الإمارات والسعودية ومصر وتركيا.

«البيان الاقتصادية» التقت الرئيس التنفيذي في الشركة محمد كحيل ومدير عام فرع السعودية ماجد رقبان اللذين تحدث كل منهما في مجال اختصاصه عن دور الشركة في توفير حلول عقارية للوافدين الى الأماكن المقدسة في

تولي شركة واحدة عمليات بناء المشروع كافة من استثمار وتطوير وبيع، مع الإشارة الى ان العمل لا يثق بالشركة التي تسوق لنفسها فحسب، بقدر ما يثق بالشركة التي تسوق لعملها وأعمال شركائها في المشروع. وهذه التخصصية أهم ما تعتمد مراجحات التي تتنوع مشاريعها بين الخاصة ومشاريع شركائها أو المصارف المتعاونة معها، وكلها مشاريع تركز على الطلب وحاجة السوق.

■ هل تفكرون بالتوسع خارج الأسواق العربية؟
محمد كحيل: نتركز خبرتنا في مجالي البيع وتطوير المشاريع الضخمة في المنطقة، وسنركز حالياً على أسواق المنطقة العربية ولن نتوسع خارجها قبل عشر سنوات مقبلة.

قطاع العقار الكويتي الى ازدهار

■ تواجه بعض الشركات العقارية في الكويت مشكلات مع الحكومة الكويتية، بم تعلقون؟

محمد كحيل: تملك الحكومة الكويتية خطأ طموحاً لتطوير الدولة وجعلها مركزاً مالياً محورياً في المنطقة. واستناداً الى الرؤية التطويرية التي تملكها الحكومة الجديدة، من الطبيعي ان يتم التركيز على القطاع العقاري خلال السنوات الخمس المقبلة، بما يزيد من الفرص الاستثمارية.

التركيز على الأسواق المحلية

■ هل أنتم متفائلون بالمرحلة المقبلة؟

محمد كحيل: متفائلون دائماً، والدليل اننا استكملنا توسعنا على الرغم من الأزمة، وبلغ عدد الموظفين في الشركة ٣٥٠ موظفاً جميعهم من أصحاب الخبرات والمهارات العالية. الى ذلك فلدى العالم العربي السيولة والفرص وهو المؤهل للنهوض من جديد وبسرعة قياسية، خصوصاً بعدما اكتسب المستثمرون من الأزمة درساً مهماً يقضي بالدرجة الأولى التركيز على الأسواق المحلية الآمنة وعدم التطلع الى الخارج. ■

محمد كحيل: أسعارنا الى ارتفاع مستمر نظراً للإقبال الكبير على مشاريعنا خصوصاً وإننا نعمل في أسواق مختلفة في الكويت وقطر والإمارات والسعودية ومصر وتركيا، وقد حققنا أكثر مما هدفنا اليه، كما أنجزنا أكثر من ٨٠ في المئة من مشاريعنا وسنبداً بتسليمها العام المقبل.

ماجد رقبان: تلعب الحكومة السعودية دوراً أساسياً في تطوير المشاريع في مكة المكرمة حيث أدخلت المستثمرين ضمن خططها التوسعية التي ستنتجها خلال الـ ٢٠ سنة المقبلة. وفي هذا الإطار أعطى الملك عبدالله بن عبد العزيز الأوامر ببدء تطوير شمال الحرم المدني وهذا القرار بذاته دفع بوتيرة الطلب الى الارتفاع.

■ هل من استراتيجيات تسويقية معينة ستعتمدونها لتعزيز موقعكم في السوق؟

ماجد رقبان: سنبداً مشروعاً في المدينة المنورة وهذا سيشكل بحد ذاته دعماً قوياً للشركة.

تفاؤل بدعم المصارف

■ في رأيكم هل تختلف عملية تمويل المصارف السعودية للمشاريع عن تمويلات المصارف العالمية، وهل تقدم تلك المصارف الدعم الكافي للشركات؟

ماجد رقبان: يعتمد التمويل المصرفي في المملكة الخطوط العريضة نفسها للتمويلات المصرفية في مختلف الدول، ولكن نحن اليوم في صدد مراجعة الخيارات المتاحة في المصارف المحلية التي نتعامل معها، وقد قطعنا شوطاً كبيراً في مجال النقاشات معها حول عمليات التمويل، ونحن متفائلون بدعمها لنا.

التخصص أساس العمل الناجح

■ هل تؤيدون عمليات دمج الشركات؟

محمد كحيل: في اعتقادي ان تخصص الشريك هو أساس العمل الناجح اليوم، إذ لطالما كمنت المشكلة في

مشاريع ذات صلة بالسياحة الدينية

■ لاحظنا خلال الأزمة ان مراجحات تواصل توسعها في وقت يغلب الحذر لدى الكثير من الشركات، بم تعلقون؟

محمد كحيل: شركة مراجحات متخصصة بتطوير المشاريع ذات الصلة بالسياحة الدينية والسياحة الأسرية، ومن هذا المنطلق، شكلت مشاريعنا في برج المقام في مكة المكرمة حافزاً مشجعاً على التوسع وتطوير الأعمال من أجل تلبية الحاجات الهائلة للوافدين الى هذا المكان المقدس.

من جهة أخرى، تتميز الشركة بتقديم حلول عقارية تختلف عن الحلول التقليدية، وهي عبارة عن نظام صكوك تحت اسم نظام تبادل يمكن الفرد من الإقامة خلال فترات معينة من السنة في مكة المكرمة وعلى مدى ٢٥ سنة، ويمكنه بالتالي توفير ما يزيد عن ٧٠ في المئة من التكلفة الفعلية للإيجار.

وتشتهر الشركة بهذه المنظومة في العديد من الدول وقد أطلقتها في السعودية قبل حلول شهر رمضان المبارك.

الى ذلك طرحنا في السعودية مشروع «شرم لاغون» في شرم الشيخ - مصر المكوّن من وحدات سكنية مبنية خصيصاً للسياحة العائلية، وسيتم بيع المشروع لشارين نهائيين والمستثمرين، مع ضمان عوائد تشغيلية عالية ضمن إطار نظام عمل شفاف يحاكي الوضع في المنطقة. وأشار أيضاً الى ان منطقة الشرق الأوسط تأثرت بالأزمة الراهنة، لكن ليس بمختلف دولها ومنها السعودية ولبنان ومصر، وفي اعتقادي ان أوضاع السوق ستتحسن مع نهاية عام ٢٠٠٩.

تسليم المشاريع العام المقبل

■ الطلب كبير، ولكن هل نسبة البيع أيضاً مرتفعة أم أنكم ستضطرون الى خفض الأسعار؟

حوّلت مفهوم السمسرة الى التسويق العقاري الشامل

إيلي حرب (كولدويل بانكر COLDWELL BANKER - لبنان):

الطلب لا يزال مستمرا في الارتفاع مقابل انخفاض في حجم العرض

تنشط «كولدويل بانكر - لبنان» COLDWELL BANKER - LEBANON في السوق اللبناني منذ العام ٢٠٠٣ في مجال توفير الخدمات العقارية والالتزام بمفهوم الشركة الأميركية الأم، والانتقال بمفهوم السمسرة الرائج الى مفهوم التسويق الشامل والاستعانة بخبرات دولية. وتندرج ضمن خدمات التسويق الشامل تعاظم أعمال الوساطة من ضمن سلة مهام تشمل خدمات الاستشارات وبرامج ادارة المباني وتأمين خدماتها الأساسية والإشراف على أعمال الصيانة واجراء عقودها وتبادل الخدمات مع الشركات المماثلة في المنطقة والعالم. رئيس الشركة السيد إيلي حرب وفي مقابلة مع «البيان الاقتصادية» تناول في حديثه توسع الشركة الى مناطق جديدة في لبنان، والمعايير والأسس التي نعتمدها لتقييم العقارات، معتبرا ان إحدى المعوقات التي تواجه الشركة ايجاد العقارات والوحدات السكنية المكتملة المواصفات والشروط.

الرخص بحكم بيع الوحدات القديمة، لكن يبقى الفارق بسيطاً إذ أن حجم الوحدات السكنية القديمة قليل مقارنة مع حجم السوق الإجمالي.

وعموماً، من الصعب تقديم قراءة واضحة لوضع السوق العقاري المستقبلي في لبنان، بسبب عدم وضوح الأوضاع السياسية والأمنية وانعكاسها السلبي على الوضع الاقتصادي والحركة العقارية التي شهدت تقلبات عديدة خلال فترات زمنية قصيرة وضمن العام الواحد.

■ ولكن يحكي عن ارتفاع في أسعار العقار، بمّ تعلقون؟

– في لبنان، يتجه السوق العقاري الى التصاعد على المدى الطويل، وما يشهده السوق حالياً من ارتفاع في مستوى الطلب وفورة عقارية هو نتيجة تراكم الطلبات خلال فترات التآزم والتدهور في السنوات الخمس الماضية.

اتجاه المستثمرين بعيداً عن بيروت

■ في رأيكم، هل ما زالت مدينة بيروت قادرة على استيعاب عقارات ومشاريع جديدة؟

– بيروت هي عاصمة لبنان والمركز الإداري والمالي ومحور الخدمات والقطاعات الاقتصادية.

لكن لا يمكن أن تكون بيروت مركز الخدمات لكل لبنان، ومن هنا الحاجة الى إيجاد وسط مدينة (CITY CENTRE) آخر في منطقة أخرى من البلد.

وقد بدأنا نلمس توجّهاً من الشركات العقارية والاستثمارات نحو مناطق غير مستهلكة بعد، مثل البترون حيث تجري في منطقة البربارة دراسة لمشروع سكني سياحي على مساحة ١٣٠ ألف متر مربع، وقد اكتشفنا وجود أكثر من مشروع يعمل على تنفيذه هناك. كما تكثر المشاريع الصناعية والتجارية في البقاع والشمال، حيث برزت مراكز تجارية وجامعات ومستشفيات وغيرها.

وتعمل كولدويل بانكر على تسويق مشروعين أحدهما مركز تجاري في البقاع على مساحة ٢٠٠ ألف متر مربع، وسيُنهي العمل فيه خلال سنتين. كما ونعمل على تسويق مشروع تجاري سياحي في طرابلس يضم فندقاً وسوقاً ومركزاً تجارياً على مساحة ٢٥٠ ألف متر مربع.

من هنا ان العرض على العقارات موجود لكن لم يعد محصوراً في منطقة معينة في لبنان. وبما ان نسبة العقارات المباعة في بيروت بلغت ١٢ في المئة من إجمالي السوق اللبناني، فقد بدأ المستثمرون بالتوجّه نحو مناطق أخرى ■

الوحدات العقارية ليست بالمتناول

■ ما هي ابرز المعوقات التي تواجهونها في عملكم؟

– تكمن الصعوبة في ايجاد العقارات والوحدات السكنية الصالحة للبيع وبالسعر المناسب، فعادة يتطلع العميل الى عقار او منزل في موقع جغرافي جيد مع توافر خدمات اساسية مثل موقف السيارات، المياه، سندات ملكية لا شائبة فيها وغيرها، وهذه العقارات نادراً ما يتخلّى اصحابها عنها. وما يحدث اليوم ان معظم المشاريع العقارية والسكنية الحديثة تعتبر جيدة ولكن سعرها ليس بمتناول شريحة كبيرة من اللبنانيين، اذ ان هذه الوحدات تتطلب سيولة نقدية في حال بيعها قبل تنفيذها والمصارف لا تقدم القروض الا بعد اجراء عمليتي الفرز والتسجيل.

لبنان محصن ضد التغيرات

■ في رأيكم، الى اي مدى أثرت الأزمة العالمية على القطاع العقاري في لبنان؟

– تأثر القطاع العقاري المحلي في شكل بسيط بالأزمة العالمية، وفي الواقع فإن الطلب لا يزال مستمرا في الارتفاع مقابل انخفاض في حجم العرض. وعموماً ارى ان لبنان محصن ضد مختلف التغيرات الاقتصادية العالمية، فعودة بعض المغتربين اللبنانيين الى لبنان نتيجة الأزمة كان له اثر ايجابي على السوق العقاري. ومن جهة أخرى متى تحسنت الأوضاع في الاسواق العالمية، ستنتعش احوال المغتربين الاقتصادية وتزيد التحويلات المالية وبالتالي الاستثمارات الداخلة الى السوق اللبناني.

الاسعار متحركة!

■ هل لنا بلمحة عن مؤشرات اسعار العقارات في لبنان؟

– تنبثق مؤشرات اسعار العقارات في لبنان من ثلاث نقاط اساسية، وهي عدد الوحدات العقارية المتداولة سنوياً وقيمة هذه الوحدات ثم نسبة تحرك السوق بين فترة زمنية وأخرى.

وتشكل البلديات ونقابة المهندسين مراجع اساسية لدراسة مؤشرات الاسعار في السوق، اذ يتم تحديد المنطقة موضوع الدراسة ثم حجم رخص البناء المعطاة في فترة ما، ومنها يستخلص حجم البيع الذي يحصل عادة مع بداية تنفيذ المشروع وحجم التسجيل بعد سنتين.

ونشير الى ان حجم البيع عادة ما يكون أكبر من حجم



انتشار في المناطق

■ هل لنا بلمحة عن «كولدويل بانكر» ونشاطها في لبنان؟

– كولدويل بانكر هي علامة تجارية تابعة لمجموعة ريالوجي REALOGY الاميركية التي تضم شركات عقارية عالمية مثل سنتشوري ٢١ (CENTURY 21)، BETTER HOMES AND GARDENS، SOTHEBY'S INTERNATIONAL REALTY وغيرها من الشركات الكبرى.

وقد حصلت شركة بيتنا المصرية على حق الامتياز الاساسي لعلامة كولدويل بانكر MEGA FRANCHISE في اسواق الشرق الاوسط مثل لبنان، السعودية، قطر، الكويت، البحرين، الامارات، سوريا وغيرها، ومنها حصلنا ايضا على الفرانشايز في لبنان.

وقد بدأت الشركة نشاطها في السوق المحلي عام ٢٠٠٣ عبر فرعها الاول في وسط بيروت ثم افتتحنا فرعاً ثانياً في المنطقة نفسها عام ٢٠٠٤. وتوسعنا نحو المناطق عبر افتتاح فرع في كل من الكسليك والفنار عام ٢٠٠٥، في الاشرفية عام ٢٠٠٦، فردان عام ٢٠٠٧ واخيراً في جبل الديب عام ٢٠٠٨.

وتقدم كولدويل بانكر خدمات عقارية تقسم الى قسمين، الاول يختص بتسويق العقارات والشقق السكنية بيّعا وشراء وإيجارا، والثاني يتعلق بإدارة الاملاك واجراء دراسات الجدوى الاقتصادية وتقييم العقارات وفق المعايير البريطانية والاميركية بحسب طلب العميل.

فريق عمل كفي

■ ما هي المعايير والأسس التي تعتمدون عليها لتقييم العقارات؟

– تستعين الشركة بفريق عمل ذي كفاءة عالية ومهارات وخبرات مكنتها من خلال المراقبة الدقيقة واليومية لتحركات السوق والاسعار في مختلف المناطق.

ونبتعد في عملية التقييم عن التخمينات غير الدقيقة، ونستند الى المعطيات وارقام علمية ودقيقة بحسب المنطقة والفترة الزمنية وحجم الطلب والعرض، اضافة الى حجم العقارات غير المباعة ونوعية الشارين.

احتياطها ٧٧,٢ تريليون قدم مربعة

سعي مصري لزيادة انتاجها من الغاز الطبيعي

أعلن وزير النفط المصري سامح فهمي استمرار توسيع منظومة الغاز الطبيعي في مصر بمحاورها المختلفة، ومواجهة التحديات التي تتصف بها هذه الصناعة العالمية من خلال تطبيق مفاهيم الإدارة الحديثة واستخدام أحدث التكنولوجيات في مجالات الاستكشاف والانتاج بهدف زيادة القيمة المضافة من هذا المصدر الحيوي الذي يسهم حالياً بنحو ٥٧ في المئة من إجمالي انتاج الثروة النفطية في مصر، مؤكداً السعي الحكومي لزيادة إنتاج الغاز بعد تسجيل احتياطي يقدر بـ ٧٧,٢ تريليون قدم مكعبة.



سامح فهمي

وزير النفط المصري

وأشار فهمي الى تحديات تواجه تكثيف أعمال البحث والاستكشاف خصوصاً في المياه العميقة في البحر المتوسط، فهي تتطلب استثمارات ضخمة في ظل الأزمة المالية العالمية، وتحتاج الى تكنولوجيات متقدمة على مستوى الاحتياطات المؤكدة وسرعة تحويلها الى احتياطات أكبر من خلال عمليات الحفر التنموي ومشاريع البنية الأساسية وحفظ معدلات الإنتاج الأفضل لمواجهة نمو الطلب المحلي المتزايد على الغاز الطبيعي في القطاعات الاقتصادية. وساهمت صادرات الغاز الطبيعي المصري في تحقيق عائدات من النقد الأجنبي تدعم خطط التنمية الطموحة، إضافة الى ما تؤمنه من فرص عمل ونقل التكنولوجيات الحديثة.

«ينساب» تصدر أول شحنة غلايكول الايثيلين الى أوروبا



المهندس مطلق بن حمد المريشد

ينساب

قامت شركة ينبع الوطنية للبتروكيماويات «ينساب» السعودية بتصدير أول شحنة تزن ٥ آلاف طن متري من مادة غلايكول الايثيلين من مجمعها في مدينة ينبع الصناعية لزبائنها في أوروبا.

وأوضح رئيس مجلس إدارة الشركة المهندس مطلق بن حمد المريشد ان الطاقة

السوية لمجمع ينساب من هذه المادة تبلغ ٧٧٠ ألف طن متري، من شأنها تعزيز مكانة «ينساب» في طليعة الشركات العالمية المنتجة لمادة غلايكول الايثيلين بطاقة سنوية حوالى ٣,٧ ملايين طن متري.

يذكر ان مجمع ينساب يعد من أكبر المجمعيات البتروكيماوية العالمية حيث يضم ثمانية مصانع بمواصفات عالمية بطاقة سنوية إجمالية تتجاوز أربعة ملايين طن متري من مختلف المنتجات البتروكيماوية.

دعوة الى المساهمين في شركة «كتانه للإنشاء ش.م.ل.» لحضور اجتماع الجمعية العمومية العادية السنوية

المقرر انعقاده يوم الاربعاء الواقع في ٢٨ تشرين الاول ٢٠٠٩

يتشرف مجلس ادارة شركة «كتانه للإنشاء ش.م.ل.» بدعوة حضرة المساهمين لحضور اجتماع الجمعية العمومية العادية السنوية الذي سيعقد في الساعة الثانية عشرة من يوم الاربعاء الواقع في الثامن والعشرين من شهر تشرين الاول سنة ألفين وتسعة في مركز الشركة الرئيسي الكائن في بعداء، جادة القصر الجمهوري، بناية كتانه، للتداول في المواضيع التالية:

١- الاطلاع على حسابات السنة المالية الموقوفة بتاريخ ٣١ كانون الاول ٢٠٠٨ والسماع الى تقرير مجلس الادارة وتقرير مفوض المراقبة حول هذه الحسابات.

٢- المصادقة على حسابات السنة المالية الموقوفة بتاريخ ٣١ كانون الاول ٢٠٠٨ وعلى الميزانية وحساب الارباح والخسائر العائدة للسنة المالية المذكورة وترحيل النتائج.

٣- ابراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الادارة.

٤- تعيين مفوض المراقبة لحسابات سنة ٢٠٠٩ المالية وتحديد اعبائه.

٥- الترخيص لأعضاء مجلس الادارة وفقاً لاحكام المادتين ١٥٨ و ١٥٩ من قانون التجارة.

٦- أمور مختلفة.

يمكن لكل مساهم ان يطلع في مركز الشركة الرئيسي اعتباراً من ٥ تشرين الاول ٢٠٠٩ على الجردة والميزانية وحساب الارباح والخسائر الموقوفة في ٣١ كانون الاول ٢٠٠٨ وعلى تقرير مجلس الادارة وتقرير مفوضي المراقبة ولائحة المساهمين وان يأخذ عنها صوراً ما عدا جدول الجرد.

شركة كتانه للإنشاء ش.م.ل.

رئيس مجلس الادارة

نبيل كتانه

كازاخستان توقف استخدام صندوق النفط لمواجهة الأزمة المالية العالمية

تعتزم كازاخستان وقف استخدام اموال صندوق النفط البالغة قيمته الإجمالية ٢٣ مليار دولار من أجل مواجهة التراجع الاقتصادي، في إشارة الى تزايد التفاؤل الحكومي في الانتعاش الاقتصادي.

وكان وزير الاقتصاد نجيب سلطانوف قال أمام البرلمان «على رغم من ان عام ٢٠١٠ سيظل صعباً للاقتصاد العالمي وسيؤثر بدوره على اقتصادنا، اقترحنا استخدام الموارد الداخلية للموازنة الحكومية لمواصلة الإجراءات الخاصة في مواجهة الأزمة العالمية».

واستغلت البلاد الواقعة في آسيا الوسطى الصندوق النفطي المتجدد بفضل إيرادات النفط المرتفعة خلال عامي ٢٠٠٨ و ٢٠٠٩، لتمويل جزء من حزمة المساعدات الحكومية، البالغة ١٩ بليون دولار، من أجل مواجهة الأزمة العالمية.

فرنزويلا تستثمر في حقل غاز إيراني

تعتزم شركة بتروليس دو فرنزويلا النفطية الحكومية استكشاف حقل بارس الجنوبي الإيراني للغاز واستثماره. وتعمل فرنزويلا في استثمارها لهذا الحقل على الاستثمارات التي ستجري في منطقة حوض اورينوكو الفنزويلي الغني بالنفط. وتقدر الوكالة الأميركية للطاقة احتياط حقل بارس الجنوبي الواقع في الخليج العربي بـ ١٢,٦ بليون متر مكعب من الغاز، أي ٤٧ في المئة من احتياط الغاز الإجمالي في إيران.

الكويت توقع عقداً لبناء محطة كهرباء وتشغيلها

وقعت الكويت مع شركتي جنرال الكتريك الأميركية للطاقة وهيونداي الكورية الجنوبية للصناعات الثقيلة عقداً بـ ٢,٥ مليار دولار لبناء محطة «الصبية» للكهرباء وتشغيلها. وستزود المحطة شبكة الكهرباء بألفي ميغاوات أي ٢٠ في المئة من الطاقة الحالية الإجمالية على ان تدخل في الخدمة صيف سنة ٢٠١١.

قانون «الاف شور» بعد تعديله (٢ من ٢)

المحامي اكرم عازوري:

القانون الجديد منح لبنان مزايا تفاضلية وشكل حافزا للمستثمرين لاعتماده مركز اعمال دوليا

خارج لبنان، الاعفاء من ضريبة الدخل في الخارج، اعفاء الفوائد التي تدفعها شركات الاف شور عن ديون مترتبة الى اشخاص مقيمين في الخارج من موجب اقتطاع ضريبة الدخل عن تلك الفوائد قبل دفعها الى المستفيد، اعفاء بدل الخدمات التي تدفعها في الخارج وكذلك اجور مستخدميها في الخارج من موجب اقتطاع ضريبة الدخل اللبنانية عنها، اعفاء اسهم الشركة من ضرائب الانتقال والارث بصورة مطلقة.

وتضاف هذه التوضيحات الى الاعفاء المطلق من ضريبة الارباح لقاء دفع مبلغ مقطوع سنوي بحدود ما يوازي الـ ٦٦٦ دولارا اميركيا.

كما نص القانون على حق شركة الأف شور اللبنانية بممارسة أعمال النقل البحري الدولي أي من مرفأ لبناني إلى مرفأ أجنبي باستثناء أعمال النقل بين مرفأين لبنانيين.

ونصّ على حق شركات الأف شور اللبنانية بالتعاقد مع بعضها البعض وكان هذا موضوع خلاف في السابق. واعتبر أن تطوير برامج المعلوماتية في لبنان وغيرها من الخدمات بغية تصديرها هو أمر مسموح، الأمر الذي سوف يشجع على إنشاء شركات أف شور يملكها أجانب في لبنان غايتها تطوير نظام المعلوماتية وبرامجها وتصديرها إلى الخارج دون ضريبة. ما سيسمح بإيجاد فرص عمل للمهندسين والتقنيين اللبنانيين في مجال المعلوماتية.

واضاف: ان النقاط الضرائبية الواردة في المادة السادسة من القانون رقم ٢٠٠٨/١٩ ليست كلها جديدة. وعلى هذا الأساس فإن هذا القانون هو قانون تفسيري له مفعول رجعي في جزء من نقاطه. ففي ظل قانون الاف شور قبل تعديله كانت الاعفاءات المتعلقة بالمبالغ المدفوعة في الخارج لقاء خدمات وأجور المستخدمين العاملين في الخارج، وانصبة الارباح التي توزعها الشركة وعائدات اموالها المنقولة الموظفة في الخارج سارية، وجاء القانون ليوضحها حسما للجدل الناشئ عن الرأي الذي اصدره الرئيس السابق لضريبة الدخل في ٢٩ تشرين الاول ١٩٩٩، وبذلك تسري هذه الاعفاءات بمفعول رجعي يعود الى ٢٤/٦/١٩٨٣ تاريخ صدور المرسوم الاشتراعي رقم ٨٣/٤٦ وليس بمفعول آني يعود الى ٢٠٠٨/٩/٩.

مطلوب تفسيرات وترويج للقانون

وهنا يقتضي ان يعمم وزير المال تفسيراً بهذا المعنى تجنباً لاعتماد مراقبي ضريبة الدخل تفسيراً مخالفاً للقانون يعتبرون بموجبه ان الاعفاءات المذكورة لا تسري على الاعمال الحاصلة قبل ٢٠٠٨/٩/٩، الامر الذي يعرض مصالح المكلفين فيضطرون الى تحمل مصاريف تقديم الاعتراضات.

اما في ما يتعلق بإعفاء الفوائد التي تدفعها شركات الاف شور الى غير المقيمين في لبنان واسهمها من ضرائب الانتقال والارث، فإن هذين الاعفاءين وحدهما يسريان ابتداء من ٢٠٠٨/٩/٩.

وختاماً اكد المحامي عازوري ان نظام شركات الاف شور بعد توضيحه وتعديله بموجب القانون رقم ٢٠٠٨/١٩ منح لبنان مزايا تفاضلية مهمة بالنسبة الى سائر البلدان التي تعرض مثل هذا النظام. وعليه من الواجب طبع ملخص يعرف عن نظام شركات الاف شور اللبنانية والترويج له من قبل بعثات لبنان الخارجية وغرفة التجارة والصناعة لتعريف رجال الاعمال الاجانب والمحامين ومكاتب تدقيق الحسابات على هذا التشريع المهم الذي من شأنه ان يشكل حافزا للمستثمرين الاجانب لكي يعمدوا لبنان مركزاً لاعمالهم الدولية. ■



حدد المحامي اكرم عازوري المنطلقات الاساسية التي يقوم بها اي نص ضريبي سواء كان صادرا بقانون من المجلس النيابي ام بقرار اداري من وزير المال. وهذه المنطلقات هي:

الميزات التفاضلية في لبنان بالمقارنة مع الميزات الضرائبية في الدول التي من شأنها ان تشكل منافسة في لبنان سواء في منطقة الشرق الاوسط او خارجها، السمات الليبرالية للنظام الداخلي ومبدأ قانونية الضرائب، بحيث ان التوسع من قبل الادارة في حالات توجب الضريبة يعتبر مخالفة للقانون لان حق فرض الضرائب محصور دستوريا في المجلس النيابي، ان يكون الحل الضريبي قابلاً للتوقع ولا يترك اي مجال لاستئساب الادارة، لئلا يتردد المستشارون القانونيون والضرائبيون في اعطاء الرأي الاكيد الى رجال الاعمال ويميلون حتما الى اعتبار الرسم مستحقاً في حال الغموض تجنباً لتحمل المسؤولية في ما بعد.

ورأى المحامي عازوري ان تعديل قانون الاف شور يشجع الاستثمارات في لبنان، ففي تاريخ ٢٠٠٨/٩/٩ صدر القانون رقم ٢٠٠٨/١٩ الذي عدل المرسوم الاشتراعي رقم ٨٣/٤٦ تاريخ ١٩٨٣/٦/٢٤ (نظام الشركات المحصور نشاطها خارج لبنان - اف شور) والرسوم رقم ٨٣/٢٩ تاريخ ٢٩ أيار ٢٠٠٩ الذي فسر قانون الأف شور وأوضحه.

وجاء هذا القانون موقفاً انه تناول شؤوننا يسرت الاستثمارات الاجنبية ونقاطاً ضرائبية، الا ان هذا القانون يلزمه تعميم تفسيره من وزير المال. كما يقتضي على كل من وزارة الخارجية وغرفة التجارة والصناعة تعميم اهم احكامه في الخارج لتعريف المستثمرين الاجانب على المزايا التفاضلية للتشريع اللبناني.

يحق للأجانب امتلاك شركة الاف شور

فلجهة تيسير استثمار الاجانب، وفي ظل التشريع السابق، كان يقتضي ان يضم مجلس ادارة شركات الاف شور شخصين طبيعيين لبنانيين على الاقل، الامر الذي كان يجبر المستثمر الاجنبي على الاتفاق مع شخصين لبنانيين من اجل تسجيل - سوريا - حصص رمزية باسمهما.

وبعد صدور القانون رقم ٢٠٠٨/١٩ أصبح من الممكن ان تكون شركة الاف شور مملوكة بنسبة ١٠٠٪ من اشخاص غير لبنانيين (المادة الثالثة فقرة ٤) وهذا امر جيد نظراً لكون سائر البلدان التي تعتمد نظام الاف شور لا تضع اي قيد على ملكية هذه الشركات. اضافة الى ذلك، اعفى القانون الاجراء الاجانب العاملين في شركات الاف شور في لبنان من موجب الاستحصا على اجازة عمل اذا بلغت ميزانية الشركة ٦٦٦٦٦٦ دولارا اميركيا (المادة الثالثة فقرة ٤) وهذا ايضا امر جيد اذ من شأنه ان يسمح باستخدام الكوادر غير اللبنانية للعمل في لبنان لحساب هذه الشركات.

وأوضح حق شركات الأف شور بقبض فوائد من مصارف لبنانية أو من سندات الخزينة اللبنانية شرط دفع ضريبة الباب الثالث أي ضريبة الفائدة فقط على غرار أي شخص مقيم في لبنان.

اعفاءات بمفعول رجعي

وبالنسبة الى النقاط الضرائبية، اوضحت المادة السادسة الاعفاءات الضرائبية على الشكل التالي:

الاعفاء من ضريبة توزيع الارباح، الاعفاء من الضريبة على ايرادات توظيفاتها

المضاربة بالبورصات كانت دائما وراء افلاسات جامعي الاموال

قصة صلاح عز الدين واسباب عجزه عن دفع ارباح «عقود المضاربة»

متمولون وظفوا لديه ملايين الدولارات لقناعتهم بنبله ووجاهته!

أقر امام قاضي التحقيق انه يملك وديعة في الخارج بقيمة ١٠٠ مليون دولار اميركي



ولد صلاح عز الدين في العام ١٩٦٢ في بلدة معروب في الجنوب. عندما انهى دروسه، عمل كموظف في عدد من الشركات حيث جمع بعض المال فأتيح له ان ينشئ «دار الهادي للنشر» في الضاحية الجنوبية. وهناك تعرف عليه كثيرون من رجال الدين والاعمال والمفكرين والناشرين وتعاملوا معه بشكل واسع حقق له ارباحا تعتبر اكثر من ممتازة. ومن هذه الاموال صار يتبرع للمؤسسات الخيرية ويساعد المحتاجين، الى الادوية والمواد الغذائية، فأكسبه ذلك صيتا رائعا.

يتعرض للاعتداء عليه من قبل المودعين سلم نفسه للقضاء او هذا ما نصحه به من كانوا يعملون معه سرا..

وما ان سلم نفسه وتأكد المودعون لديه واصداؤه بصورة خاصة من وقوعه في الفخ حتى وقعت النكبة في صفوف المودعين الذين لا ايرادات لهم سوى ما يدفعه لهم من ارباح.. انها كارثة بالفعل، فقد طارت ارباحهم وطارت رساميلهم وكل ما يملكون..

تحرك حزب الله

حزب الله الذي ذكر اسمه عند اعلان عجز الحاج صلاح، اسرع الى التحقيق في كل ما ذكر عنه، والتحقيق عن كيفية حصول العجز وعدد الضحايا الذين جرفهم العجز وتأثيراته على معيشة المجتمع الجنوبي ككل.

اول ما فعله حزب الله نفيه كليا علاقته بالحاج صلاح، وتأكد للحزب ان السياسة تلعب دورها في الموضوع، وهو بكل صراحة قال ان بعض المقربين منه قد يكونون على علاقة بالحاج صلاح، ولكن بصورة شخصية وافردية ولا علاقة للحزب بذلك، علما ان احد نواب الحزب كان اول من اقام دعوى شيك بدون رصيد على صلاح عز الدين.

الا ان مصادر اعلامية ذكرت ان الامين العام لحزب الله السيد نصرالله تحقق من ان صلاح عز الدين كان قد تبرع بأموال للحزب، واعتبر نصرالله تلك الاموال غير مشروعة ويقتضي ان تعاد الى اصحابها، ولذا قرر الحزب حفاظا على حقوق ابناء الجنوب والضاحية والبقاء اجراء مسح يبين عدد الدائنين وحجم ودائعهم ومدى اضرارهم وتآليف لجنة ووضع استمارة لهذا الغرض.

كيف طارت الاموال؟

السؤال الكبير الذي ارتسم عند اعلان افلاس الحاج صلاح، كان: اين طارت الاموال وكيف؟ وهل طارت حقيقة ام انها هربت الى بلد آخر.. وهي تقدر عشوائيا من ٤٠٠ مليون الى مليار دولار؟

لا محاسب ولا محاسبة

تؤكد مصادر مؤسسات الحاج صلاح انه كان يعتمد المحاسبة البدائية في اعماله، ولم يستعن بمحاسب قانوني ولا بمدقق حسابات، وهذا ما اثار بعض الشكوك حول طبيعة الاعمال التي يقوم بها لان التجارة لا يمكن ان تؤمن ارباحا تزيد على ١٥ او ٢٠ في المئة، فكيف كان يدفع الفوائد بنسبة ٢٤ و ٣٠ في المئة. وقد نبه احد المصارف الكبرى الى حركة صلاح عز الدين المشبوهة الا ان من اطاعهم على الامر لم تثبت لهم اية مخالفة وعزوا تحويلاته الى حركته التجارية الواسعة! وكان صلاح عز الدين قبيل توقفه عن الدفع يجمع المال ويودعه المصرف المشار اليه اعلاه، وكان يودع ويحول يوميا الى الخارج مليون دولار، الامر الذي اثار شبهة البنك.

حقق طموحه!

وتحقيقا لطموحه الكبير انشأ شركة باب السلام للحج، حيث لاقت اقبالا لا نظير له، فصار معظم ابناء الجنوب يسافرون للحج عبر الرحلات التي ينظمها سنويا بنجاح. كسب اثر ذلك ثقة الجميع ففكر بإنشاء شركة لاستيراد النفط من ايران وبيعه في الاسواق الاخرى، ولما كان ذلك يحتاج الى رأسمال كبير، فاتح الميسورين من اصدقائه لتوظيف اموالهم لديه وفق عقد مضاربة وفقا للشريعة الاسلامية مقابل مردود سنوي لا يقل عن ٢٤ في المئة، لاسيما انه زاد الى تجارة النفط تجارة الذهب والمعادن ووسع اعماله نحو الجزائر والصين.

تسابقوا للتعامل معه

ونظرا لسمعته الطيبة ومصداقيته وسلوكه المثالي في مجتمعه، تراخض متمولون كبار وصغار لإيداع اموالهم لديه بدون ضمانات، الا انه كان يصير على توقيع «عقد مضاربة» معهم، الامر الذي كان يزيدهم ثقة به وعقد المضاربة يجعل من صاحب الوديعة شريكا مضاربا اي انه يشارك عز الدين في الارباح التي يحققها جراء استثمار الوديعة. وهذا النوع من العقود مقبول من الفقهاء وعلماء الشريعة الاسلامية. وبالفعل كان الحاج صلاح يدفع الارباح المحققة من المضاربة كل اربعة اشهر وكل ستة اشهر وكل سنة، وكانت لا تقل عن ١٨ في المئة للصغار و ٢٤ في المئة للكبار. وكان يؤكد لهم ان الارباح حقيقية وهي ناتجة عن تجارة النفط وحديد سكراب والمعادن وعن رحلات الحاج.

واذ ذاع صيته في الجنوب، تهافتت للتعامل معه ابناء الضاحية والبقاع بمن فيهم كبار السياسيين، الامر الذي جعل الناس يعتقدون ان عز الدين مدعوم من الجهات السياسية ذات النفوذ الواسع في الجنوب وضاحية بيروت الجنوبية، لا سيما حزب الله.

بداية الازمة

وبعد سنوات على توظيف الاموال لديه زاد حجم مستحقات الارباح للشركاء المضاربين بشكل جعله يعجز عن تسديدها، ولكي يحافظ على «كرامته» فلا

ماذا قال حاكم مصرف لبنان؟

حاكم مصرف لبنان رياض سلامة قال تعليقا على قضية عز الدين «لطالما دعونا الجمهور الى عدم التعاطي الا مع المؤسسات المرخصة والخاضعة للجنة الرقابة على المصارف، وبالنسبة لكل انسان حر بأمواله، وما قام به بعضهم هو تعاقد تجاري بين افراد وليس مع مؤسسة مالية، فعلاقة التعاقد بين الاشخاص تخضع للقانون اللبناني». اضاف: البنك المركزي طلب دائما ويطلب من الناس ان لا يتعاطوا مع المؤسسات المالية غير المرخصة من المركزي، وعندما نعلم ان هناك من يقوم بعمليات صيرفة دون ترخيص، نبلغ الجهات المختصة في الامن الداخلي لملاحقته بجريمة انتحال صفة.

وقدرة الاموال المودعة لديه بـ ٤٠٠ مليون دولار أميركي.
ويتهم **فاعور** بالتواطؤ في جمع الاموال وتهريبها وخداع المودعين للتعامل مع
الحاج الوجيه **صلاح عز الدين**.

الرئيس ادهم حقق معه بالجرائم المالية
وكان المحامي المالي القاضي فوزي ادهم قد حقق مع عز الدين بناء على حالته
الى النيابة العامة في جبل لبنان حيث احال النائب العام **كلود كرم** الملف الى قاضي
التحقيق الاول الرئيس **فرنيني**.

كيف كان يتم التعامل مع الحاج صلاح؟
كان التعامل مع الحاج صلاح بالنسبة الى مودعي اموالهم لديه للمضاربة عبر
«عقد مضاربة» تحدد فيه مدته بين ٤ اشهر وسنة والتزامات مؤسسة الحاج بالنسبة
الى تقديم كشف الحساب عن الارباح التي لن تقل عن ٢٨ في المئة خلال الدورة
الواحدة، ويتجدد العقد تلقائيا اذا لم يطلب احد الفريقين ايقاف مفعوله.
يذكر ان العقد الذي كان يوقع بين الحاج وعملائه هو عقد وضع لتعمل بموجبه
المصارف الاسلامية وفقا لقرار مصرف لبنان بتاريخ ٢٦/٨/٢٠٠٤. وكان
استعماله من قبل الحاج صلاح بدون ترخيص مخالفا للقانون، فهو اسس شركة في
دبي سماها «ايسست لاي» لتتّم العقود باسمها، وقد اعطي موضوع الشركة: تجارة
خرقة وحديد سكراب والمعادن والمواد الاولية.

وينص العقد على ٩ بنود حول التزامات الفريقين ويقول في البند الثامن
«اي خلاف حول تطبيقه او تغيير هذه الاتفاقية يتم الاتفاق على تشكيل لجنة
من قبل طرفي النزاع ويكون حكمها ملزما للطرفين ويعتبر تحكيم قضاء دولة
الامارات في هذا الشأن مرجعا ملزما».

مؤخرا وبعد ان تضخمت محفظته اشترط الحاج صلاح لقبول الوديعة ان يكون
حجمها اكثر من ٥٠٠ الف دولار وليس مئة الف دولار. بعضهم جاؤوا على عكازات
يسألون عن الحاج صلاح ليقبض ارباحهم عن ودايعهم لديه..وكم تفاجأوا وحزنوا
وانقبضت نبضات قلوبهم عندما ردوا عليهم بأن الحاج صلاح واقع في عجز مالي كبير.
قال مودع لديه انه تعرف عليه في موسم الحاج في السعودية منذ ٢٠ عاما وبدأ
يوظف امواله لديه من حينه، وبصوت تخنقه الغصة يضيف «لكثرة ايماني بصديقته
لا أتردد في بيع كل ما لدي لسداد دينه وانقاذه».

تقول سكرتيرة الحاج صلاح التي تعمل لديه منذ ١٤ عاما انه في الثمانينات
استدان المال ليؤسس مع شريك له «حملة السلام الحاج» وفي منتصف التسعينات
انفصل عن شريكه وأسس «حملة باب السلام». ويؤكد العاملون في الدار انهم لا
يعرفون شيئا عن تجارات الحاج وخسائره فهو كان متكئاً على اعماله. ■

مؤسسات صلاح عز الدين

تبين من التحقيقات مع صلاح عز الدين ان مؤسساته الموجودة في لبنان
تسعى شركات وهي:
مؤسسة عبر الخليج للتجارة والصناعة، شركة المستثمر بيروت، الهادي
للانتاج الفني، شركة سفريات الصفا، شركة دار الهادي للطباعة والنشر
والتوزيع، دار الهادي للطباعة والنشر، دار الكاتب العربي للطباعة والنشر
والتوزيع، شركة مطابع الهادي، وشركة غروب لبنانية للباطون الجاهز.

الذين عادوا الى افلاسات مماثلة حصلت في الماضي (**صايغ وحسون**
و**داعوق**) تبين لهم ان الاموال التي جمعوها طارت بالمضاربة في البورصات حيث
كانوا يضاربون على الفضة والمواد الاولية. ويمكن ان يكون الحاج قد اضاف
مضاربه بالنفط والاوراق المالية المسمومة ايضا.
ويقدر ان يكون الحاج صلاح قد ضارب بكل هذه المواد وعندما انخفض سعر
النفط والحديد خسر كل توظيفاته اي الاموال المودعة لديه من قبل الناس!

الرئيس فرنيني يحقق معه

التحقيق القضائي الذي يجريه قاضي التحقيق الاول في جبل لبنان الرئيس **جان**
فرنيني سيكشف كل خفايا واسرار واسباب عجز **صلاح عز الدين** وعلاقة شريكه
الموقوف **يوسف فاعور** معه.

ورغم التكم المفروض على التحقيق، يؤكد من يعرفون الرئيس **فرنيني** انه سيتوصل
لحمل **صلاح عز الدين** على الاعتراف بكل ما خطط له منذ البداية ليصبح ثريا ووجيها،
وليُعترف ايضا بحجم الملايين التي جمعها واين وظفها وحقيقة الشركات التي يملكها
أكانت وهمية ام حقيقية، ودور شريكه **يوسف فاعور** بكل اعماله ليصل الى تحديد نوع
افلاسه اي ان يحدد ما اذا كان الافلاس تقصيرا ام احتياليا، والارجح ان يتهمة قاضي
التحقيق بجرم الاحتيال وجرم اعطاء نحو مئة شيك بدون رصيد.

ونقل عن مصادر قضائية ان الحاج صلاح ابلغ القاضي **فرنيني** انه يملك ودائع
في الخارج بقيمة ١٠٠ مليون دولار أميركي، وأنه مستعد لدفعها لاصحاب الحقوق

نماذج

● متمدّل واحد صاحب مؤسسة تجارية تعرف الى الحاج في العام ١٩٨٦ بينما كان
يؤدي فريضة الحاج برفقة الحاج بالذات في «حملة السلام» قال: يوم تعرفت اليه وثقت به
ووجدته صادقا وأميناً ورجل اخلاق وفروسيه وصرنا اعز صديقين. ويوم عرفت انه
يستثمر الاموال في تجارة النفط بين ايران ودول اخرى ويحقق ارباحا كبيرة حذو
الكثيرين ممن يودعون الاموال لديه، جمعت اموالي واموال اخوتي التي بلغت ٩ ملايين دولار
واودعناها لديه بموجب عقد مضاربة حققنا بموجبه ارباحا تصل نسبته الى ٢٤ في المئة
سنويا، وزادت ثقتنا به حيث كنا نسحب مبالغ بمئات الوف الدولارات من اصل الارباح، وكان
يدفعها لنا والابتسامه ظاهرة على ثغره. وكان وراء هذه الثقة ان بعنا المعمل الذي تضاعل
انتاجه وتقلصت ارباحه لنكتفي بإيرادات استثمار اموالنا عن طريق الحاج **صلاح**!

● مودع آخر باع كل محاله التجارية ليجمع نحو مليون دولار واودعه لدى صديقه
المفضل الحاج **صلاح**، الذي كان قد اقنعه بأنه تاجر نفط لديه بواخر تنقل النفط من
ايران الى بلدان اخرى بمعدل باخرة كل ثلاثة اشهر.. وقال لم تصدق من اخبرنا قبل
وقوع الكارثة ان الحاج اشترى باخرة وهي راسية في احد المرافئ منذ خمس سنوات
بدون اي عمل فكيف ينقل النفط مرة كل ثلاثة اشهر!

● مغترب مع عائلته في كندا يملكون مرآبا لإصلاح السيارات، جمعوا خلال
سنوات ثروة متواضعة، جاء الوالد الى لبنان الى بلدته المجاورة لبلدة معروب بلدة
الحاج، وراح يسمع من الناس ما يربحونه من الحاج **صلاح** سنويا، فقال الرجل في
نفسه لماذا لا اودع لديه نحو مليون دولار فيأتينا مردودها السنوي اكثر مما اكسبه مع
اولادي في كندا رغم الشقاء والتعب. فأودع المليون دولار مقابل «عقد مضاربة» ولما
سمع بإفلاس الحاج **صلاح** بكى كالطفل وراح يضرب رأسه حتى أغمي عليه.

كويتيون وقعوا عقود مضاربة مع صلاح عز الدين

ست شركات وظفت لديه ٤٠٠ مليون دولار

والتحكيم الدولي لتعويض خسائره ومحاولة استرداد أموالها.
وتابعت المصادر ان رؤساء الشركات خاطبوا جهات رسمية وزارية لما أصابهم
بهدف تحصيل حقوقهم.
ويتوقع ان يصل حجم الاستثمارات التي كان يديرها **صلاح عز الدين** بموجب عقود
مضاربة الى مليار دولار على حد قول المصدر، وكان عز الدين وهو من جنوب لبنان
في الخمسينات من عمره والملقب بـ «مادوف» لبنان قد أعلن توقفه عن دفع الاموال
المستحقة لدائنيه، وعليه قامت السلطات الحكومية باعتقاله والتحفظ على أمواله
وممتلكاته، وذلك بانتظار البت في طبيعة افلاسه.

بدأت ترتفع أصوات من البلدان العربية تطالب بالاموال المستحقة لها في ذمة
صلاح عز الدين.
فقد أعلن في الكويت عن ظهور ضحايا لعز الدين تمثلت بست شركات كويتية
توظف في شركاته نحو ٤٠٠ مليون دولار. وتقول واحدة من هذه الشركات
الست انها وظفت في مشاريع عز الدين نحو ٥٠ مليون دينار كويتي.
وقالت جريدة السياسة ان الشركات الكويتية توجهت الى الجهات الرسمية
بالمستندات والأوراق التي تثبت ديونها.
وأشارت المصادر الى ان الشركات الست من المتوقع ان تتجه الى القضاء

وزيران يواصلان كشف الفضائح: باسيل والعريضي مافيا تزور مستندات التعهدات والتصنيفات



غازي العريضي
وزير الاشغال العامة

الى عشرات الفضائح التي كشفها جبران باسيل في وزارة الاتصالات ودوائرها والمخالفات في شركات الخلوي، كشف وزير الاشغال العامة غازي العريضي فضيحة مافيا التعهدات التي تباع التعهدات التي تحصل عليها من وزارة الاشغال الى متعهدين آخرين مقابل رشوى تدفع لمن يمررها في الوزارة. ويؤكد الوزير ان هذه المافيا مؤلفة من بعض موظفي الفئات العليا الذين اسسوا شركات وهمية بأسماء زوجاتهم وأصهرتهم وبناتهم، حيث تنتقل اليهم التعهدات بطريقة مزورة وهؤلاء يبيعونها

بآلاف الدولارات لمتعهدين آخرين. وقد اتخذ الوزير العريضي اجراءات بحق اثنين من كبار موظفي الوزارة وهما (ف.ن) و (ي.ا.ش). وكشف العريضي ان هناك مشاريع اشغال عامة بقيمة ٧٠ مليار ليرة يلتزمها اربعة من كبار المتعهدين اثنان منهم لهم حصة الاسد فيها وهما (ح.ب) و (ج.ع). كما كشف عن حصول عمليات تزوير في مستندات التصنيف.

صراف: لماذا لا تستثمر الودائع في الاقتصاد؟

سئل عميد الصناعيين رئيس تجمع رجال الاعمال المتوسطي جاك صراف عن رأيه في القطاع العقاري الذي يعتبر اليوم القطاع الاقوى فأجاب: القطاع العقاري عانى جمودا لافتا في الفترة التي سبقت الانتخابات النيابية، بينما كان في الدول الغربية والعربية الاكبر على الإطلاق.



جاك صراف

عميد الصناعيين

وقال: لكن في ما بعد مع تحقيق الاستقرار السياسي والامني في البلد اصبح هناك فورة عقارية، ليصبح القطاع العقاري في لبنان يحمل مؤشرات نمو والشقق السكنية لا يتم شراؤها اليوم لسبب تجاري بل بهدف السكن.

اضاف: اليوم وبقرار من حاكم مصرف

لبنان رياض سلامة، تم ادخال قطاع البناء في عملية تقديم القروض الميسرة التي تقدم للصناعة الوطنية والزراعة والسياحة والبرمجيات، وهذه خطوة مهمة جدا واعطت مؤشرات نمو، لافتا الى ان مجال البناء لا يزال مجالا للاستثمار.

ودعا صراف السياسيين الى تحمل مسؤولياتهم تجاه الوضع المعيشي للبنانيين، واعتبر ان الارقام الكبيرة المسجلة في الودائع المصرفية لا يجوز ان تبقى مجمدة من دون ان تستثمر في الاقتصاد.

لماذا لم يتبع نظام المزايدة على ارقام السيارات المميزة ايضا

مر على وزارة الداخلية اكثر من وزير جرى توزيع ارقام سيارات من ثلاثة ارقام واربعة ارقام وخمسة ارقام بالآلاف دون ان تجبى اية رسوم اضافية عليها، فقد كانت صدقات اصحاب السيارات لمن شغل وزارة الداخلية سابقا هي التي تؤمن لهم الارقام المميزة.

فلو اتبع نظام المزايدة الذي اوجده الوزير جبران باسيل على ارقام الهاتف الخلوي المميزة والتي ادخلت لخزينة الدولة اكثر من مليوني دولار لكان وزراء الداخلية السابقون ادخلوا للخزينة عشرات ملايين الدولارات وليس مليوني دولار فقط.

مطلوب وزراء خلاقون يعطون لمصلحة الخزينة الاولوية مثلما فعل الوزير باسيل دون ان يعير مضايقات ومؤامرات المتضررين اي اهتمام.

نذكر ان حصيلة المزايدة الاخيرة على الخطوط المميزة والتي جرت على ٢٥ رقما مميزا ادخلت للخزينة ٦٠٠ ألف دولار.

بعد افلاس مصنع يونيسيراميك الاشهر في لبنان الصناعيون: محاربة الصناعة ستؤدي الى الانهيار الكبير



وجيه البزري
جمعية الصناعيين



جوزف غره
يونيسيراميك

كان من المنتظر ان يعلن اركان مصنع يونيسيراميك الاشهر في لبنان، عن اضراب ليسمع المسؤولون صرخاته واستغاثاته المتواصلة منذ سنوات والتي تحذر من وصول مصانع البلاستيك الى حافة الانهيار، وتدعو الحكومة الى اتخاذ اجراءات حمائية لمنع منافسة الانتاج الاجنبي لها.

وكانت الصرخات تقابل باللامبالاة والاستهتار حتى انهم ردوا عليها بفتح الاسواق على مصاريحها للاغراق.

جوزف غره رئيس الشركة الذي اعلن عن تقديمه اوراق الافلاس الى المحكمة، شرح للرأي العام اسباب الازمة التي يعانيها منذ سنوات دون ان يسمع له احد، بل انهم كانوا يظهرون له (الوزراء) محاربتهم للقطاع الصناعي وتفضيلهم بقية القطاعات عليه. الصناعيون وقفوا مشدوهين تملأ نفوسهم المخاوف من مصير مماثل لمؤسساتهم، فدعوا الى هز ضمائر المسؤولين ليتخذوا الاجراءات الجدية لحماية القطاع الصناعي. وابدى الصناعيون ايضا خشيتهم من ان يصل الافلاس الى قطاعات اخرى تشكو من المنافسة الاجنبية، لا سيما صناعة النسيج والالبسة التي تعاني من كساد انتاجها وازدياد النفقات واجور العمال..

البزري: افلاسات على الطريق

وهنا يؤكد نائب رئيس جمعية الصناعيين ووجيه البزري ان عدم تجاوب الحكومة حتى لو كانت في مرحلة تصريف الاعمال مع مطالب الصناعيين في فرض اجراءات حمائية على القطاعات الصناعية وخفض الكلاف الانتاجية، سيؤدي الى انهيار القطاع انهيارا كاملا، لافتا الى ان مصانع عدة بدأت تتجه نحو الافلاس، شارحا ان المجتمع اللبناني لا يتقبل فكرة ان يفلس رجل اعمال، فكيف اذا كان الافلاس يرتبط بمصانع تضم آلاف العمال والعائلات اللبنانية؟ مشيرا الى انه حين يعلن مصنع يونيسيراميك انه افلس، فهذا يعني ان هناك ازمة فعلية تحتاج الى البحث الجدي، لا بل الى اعلان حالة طوارئ من قبل الحكومة، واطلاق حملات لحماية الانتاج الوطني، وخصوصا انه في السابق كانت الحكومات تعتبر ان ما يقوله الصناعيون يندرج في اطار «النق»، الا ان افلاس يونيسيراميك ووجود مؤشرات عن افلاسات اخرى ستضرب القطاع يجب ان تضع الحكومة امام مسؤولياتها.

بالارقام

– يبلغ عدد مصانع البلاستيك في لبنان نحو ٧٠٠ مصنع يبلغ انتاجهم ٢٥ في المئة من الانتاج الصناعي اللبناني.

– خمسة آلاف مصنع بين صغير وكبير اغلقوا ابوابهم بين ١٩٩٦ و ٢٠٠٨ وشرد آلاف العمال بعضهم هاجر وقرر عدم العودة قبل مجيء حكم يحمي الصناعة.

– عام ٢٠٠٣ اغلق مصنع الوحيد للحديد في عمشيت بسبب المنافسة وارتفاع اكلاف الانتاج.

– وفي ١٧ ايلول ٢٠٠٩ اعلن مصنع يونيسيراميك افلاسه لاسباب عينها.

برافو جبران باسيل لفرض الغرامات على شركتي ALFA و MTC المخالفتين لشروط العقود



جبران باسيل

وزير الاتصالات

اثبتت الايام والتجربة مع الشركتين المشغلتين لقطاع الهاتف الخليوي ALFA و MTC انهما تهتمان بمصالحهما الخاصة، وليس بمصلحة القطاع الذي عهد اليهما بإدارته والحرص على جودة تقديماته.

وبعد انذارات شفوية وخطية عديدة من قبل وزير الاتصالات جبران باسيل لتطبيق شروط العقد الموقع بينهما وبين وزارة الاتصال، لا سيما بالنسبة لمؤشرات الجودة، وعدم استجابتهما لهذه الانذارات، اضطر الوزير الى ان يفرض غرامة على شركة ام تي سي تاتش بقيمة ٥٠ الف دولار وجاء ذلك بالتزامن مع تغريم شركة الفا.

ظن اركان الشركتين ان الوزير باسيل كأبي وزير آخر ينذر على سبيل رفع العتب عنه من قبل مستعملي الهاتف الخليوي دون ان ينفذ «انذاره الشكلي»، فتفاجأوا بأن الوزير باسيل من غير قماشة وهو جدي في عمله وفي تنفيذ انذاراته، وبإمكان باسيل ان يلاحق الشركتين على مخالفتهما لأكثر من مؤشر من المؤشرات الـ ١٣ التقنية والـ ٣ المالية والتي تصب في مصلحة المشتركين.

وكان باسيل لكثرة ما يقلق من شكوى ضد الشركتين عين مدقق حسابات من اجل ضبط مداخل الدولة، وهو عاكف على درس مخالفات الشركتين ووضع تقرير للوزير بها.

وأكدت الوزارة في بيان لها انها مستمرة في عملية مراقبة شركتي الخليوي ومتابعتهما ومحاسبتهما، من اجل تطبيق كل بنود العقود الموقعة معهما، والاسراع في عمليات التوسيع والتجديد لشبكات الخليوي، وتحسين الخدمة وجودتها، والسهر على مداخل الدولة اللبنانية. وأشارت الى ان وزير الاتصالات جبران باسيل تسلم التقرير الاول من مدقق الحسابات وهو يدرسه لفرض المزيد من العقوبات بحق الشركتين ALFA و MTC.

من يقرأ هذا الخبر يعرف جيدا من يحارب لعدم بقاء باسيل في وزارة الاتصالات، فإلى الشركتين، مافيا خسرت الكثير من الملايين لعدم تورطه معها في التآمر على المال العام!

ALFA تدعي انها ضحية محاولة احتيال بـ ٢٠٠ الف دولار

والى مخالفة شركة ALFA شروط العقود الموقعة معها لتأمين جودة الاتصالات للمشاركين، وقعت ALFA كما تقول ضحية محاولة احتيال بما لا يتعدى مبلغ ٢٠٠ الف دولار قامت بها شركة الاشرف، فهي باعت شركة اشرف ٨٥٠ خطا خلويا مستندة الى الاوراق القانونية التي تطلب تلقائيا في الحالات المماثلة للتأكد من ان وضع الشركة المتقدمة بالطلب سليم من الناحية القانونية وقد استوفت المستندات التي قدمتها الاشرف الشروط المطلوبة.

وتقول مصادر الوزارة ان ما تدعيه «الفا» يحقق به في ضوء تجاربها السابقة.

يذكر ان شركة أوراسكوم تيليكوم قد تسلمت الادارة الجديدة لشركة الفا منذ شهر شباط ٢٠٠٩ وهي موجودة في لبنان عبر ادارة «الفا» وموظفيها.

شكر وتقدير الى
أمر فصيلة ريفون

وجه المصطافون في بلدتي ريفون والقلبيات عبر هذه المجلة تحية شكر وتقدير لأمر فصيلة ريفون الرائد نبيل فرح لتجاوبه معهم وتطبيقه لقانون منع المقاهي من ازعاجهم بإطلاقهم الاغاني عبر مكبرات الصوت خارج مقاهيهم ومطاعمهم لمدة تتجاوز منتصف الليل بساعات.

وكان المصطافون يشكون من هذا الازعاج في كل مواسم الصيف الماضية دون ان يستمع اليهم احد.

اننا اذ ننقل هذه التحية، نشكر بدورنا على الرائد فرح ومعاونيه، ونخص بالثناء وزير الداخلية زياد بارود الذي يحض قوى الأمن على تنفيذ القانون لما فيه مصلحة الوطن والمواطنين جميعا.

وجوه خابت

برنار فتال المتفوق بين رجال الأعمال

صعق آل فتال ومجتمع رجال الأعمال في لبنان بمقتل كل من المرحومين برنار فتال نائب رئيس مجموعة خليل فتال واولاده، وطوني سعاده، احد مديري المجموعة وذلك جراء تدهور سيارة كانت تنقلهما من القاهرة الى مزرعة احد الاصدقاء وتقع على بعد ٣٠٠ كيلومتر من العاصمة المصرية. وقد تم نقل الجثتين الى لبنان حيث ووريا الثرى وسط تحسر العائلتين والاهل وممثلي غرف التجارة والصناعة والمؤسسات الصناعية والتجارية والمالية.

وعرف عن برنار فتال شغفه بالعمل وحرصه على متابعة دقائق المؤسسات التي تضمها مجموعة فتال القابضة بتفاصيلها كاملة. والى ذلك كان له شغل آخر هو القيام برحلات صيد وسفاري حيثما تثنى له ذلك خلال العطلات القليلة التي يقرر فيها الابتعاد عن العمل. وكان برنار فتال واشقاؤه وابن عمه خليل قد تسلموا مسؤولية ادارة الشركات والمؤسسات التابعة للشركة الام من الآباء، وعملوا على تطويرها وتوسيع شبكة خدماتها واعمالها على نحو نقلها الى مقدمة مجموعات الاعمال الأكثر نشاطا بين قريناتها. وتشمل شبكة الخدمات التي تقدمها المجموعة تمثيل كبريات شركات صناعة الادوية وتوزيع المواد الغذائية والمشروبات. والى ذلك تملك الشركة القابضة اكثرية الاسهم في شركة اسوريكس ASSUREX للتأمين، وهي قبل ذلك ومنذ مرحلة الانتداب الفرنسي تولت تمثيل كبريات شركات التأمين الأوروبية في كل من سوريا ولبنان.

وترأس المرحوم جان فتال والد برنار نقابة ممثلي شركات التأمين في لبنان لفترات زمنية طويلة. ونحن وغيرنا من الذين كانوا في وداع جثمان برنار فتال سمعنا الكثير من اصدقاء الفقيد برنار عن الخصال التي كان يتحلى بها لا سيما اهتمامه بدعم الجمعيات الخيرية ومساعدة المعوزين.

نقدم بتعازينا الحارة الى والدة الفقيد وزوجته وانجالة الثلاثة وشقيقتيه وارملة شقيقه المرحوم جورج واحفاده وابن عمه خليل وشركة اسوريكس وفتال هولدنغ والشركات المنبثقة الخ...



رفع عامل استثمار البناء في بيروت بسبب الارتفاع الصاروخي لأسعار الاراضي



دميانوس قطار
وزير المالية السابق

وزير المالية السابق دميانوس قطار قال خلال مقابلة تلفزيونية ان رفع عامل الاستثمار في مشاريع البناء في بيروت هو الذي جعل الاسعار ترتفع على النحو الصاروخي الذي نشهده حالياً. وكنا قد لاحظنا مؤخراً تكاثر عدد الابراج التي يتم بناؤها في العاصمة اللبنانية بارتفاعات لم

يعرفها لبنان من قبل وبلغت في احد المشاريع ٢٥٠ متراً. والسماح ببناء أبراج يمثل هذا العلو يضمن لمطور المشروع ارباحاً هائلة.

ويرى المهندسون المتخصصون بالتنظيم المدني ان بناء الابراج داخل المدن وبين المناطق ذات الطابع الاثري يؤدي ليس الى تشويه البيئة وحسب بل ويتسبب بازعاج السكان بفعل الازدحام الذي ينشأ عنه داخل المجمعات السكنية والمكاتب التجارية. لان اجتماع مجموعات بشرية كبيرة داخل مجمع واحد يقتضي توفير خدمات صحية تتعلق بالنظافة والصرف الصحي... الخ. والى ذلك فإن قدوم تلك المجموعات الى مقر السكن او العمل او خروجها منه اوقات الذروة يسبب ازمت سير خانقة. ونحن نشهد مثل هذه الازمت في المناطق التي تكثرت فيها الابراج وعلى سبيل المثال نذكر منطقة الاشرفية، المكتظة بالسكان اساساً وحيث الطرق قديمة وضيقة ولا تكفي لاستيعاب الاعداد الهائلة من السيارات التي تعبر شوارعها على امتداد ساعات النهار لليل للوصول الى الابراج او عند خروجها منها.

بدر الدين يسمي من يقومون بعمليات غش البنزين النائب جابر: مطلوب استئصال عملية الغش من جذورها



النائب ياسين جابر

سمى رئيس نقابة تجمع محطات الوقود في النبطية وسيم بدر الدين علنا اسماء من يقومون بعملية غش البنزين فقال: «لاحظنا توجه وزارة الاقتصاد ومصالح حماية المستهلك ضد التجار الصغار، غاضبين الطرف عن التجار الكبار والشركات الكبيرة حيث نلاحظ ان قسماً منها مسؤول عن خلطة مادة النفط»، والاكثر غرابة بنظر بدر الدين ان مصالح المستهلك تلاحق المحطات الصغيرة والموجودة في البلدات والقرى وتأخذ عينات النفط من عندها. وعرض بدر الدين امرين مهمين ينبغي الاخذ بهما هما:

اولاً: موضوع القضاء، ان قال «يفترض ان يتولى القضاء هذه الامور ويحاسب المسؤولين عن عمليات الغش»، مؤكداً عدم علاقة المحطات الصغيرة بالمسألة التي هي اكبر بكثير مما تبدو عليه، داعياً محاسبة الموزعين الكبار.

وفي موضوع الفحوص المخبرية، رأى بدر الدين انه يتم بطريقة غير سليمة وغير صحيحة اي بواسطة وعاء بلاستيك، ان من المفترض ان تكون الاوعية زجاجية لان البلاستيك يتفاعل مع البنزين كيميائياً. وسجل اعتراضاً على اعتماد النتيجة التي صدرت عن مختبرات الجامعة العربية في بيروت «لان المختبر غير متعاقد مع الدولة اللبنانية ولا وزارة النفط ايضاً، ونحن لا نقبل الا ان يكون التحليل في وزارة النفط ولا نعترف بالنتائج فحوصه ونقبل بها».

النائب جابر

وقال النائب ياسين جابر: لاحظنا في الفترة الاخيرة بعض التراخي في ملاحقة الذين يقومون بعملية الغش لمادة البنزين وخلطها بمادة النفط، مشيراً الى ان الحل لا يكون بالتركيز على المحطات بل باستئصال عملية الغش من جذورها من خلال دهم المستودعات الكبيرة.

«البيان الاقتصادي»: من يخبر المستهلك متى ينتهي التحقيق في عملية الغش هذه ومن يقوم بالغش ليعرف من يختار للتعامل معهم؟

اتفاقية سورية - مصرية لنقل الغاز الى لبنان

وأخيراً وجدت مشكلة تزود لبنان بالغاز الحل بعد توقيع المؤسسة العامة السورية للنفط مع الهيئة المصرية العامة على اتفاقية نقل وتبادل الغاز بين البلدين. ويتسلم بموجب هذه الاتفاقية الجانب السوري كمية ٦٠٠ مليون متر مكعب قياسي في السنة من الغاز الطبيعي على الحدود السورية الأردنية زيادة عن الكميات المخصصة لسوريا وفقاً لعقد بيع الغاز المبرم وسيتم اعتماد مبدأ مبادلة الغاز المصري المستلم والذي سيستهلك في المنطقة الجنوبية من سوريا وتسليم الجانب اللبناني ما يعادله بالقيمة الحرارية من الغاز السوري المنتج في المنطقة الشرقية أو الوسطى على الحدود السورية اللبنانية.

وتستمر الاتفاقية لمدة ١٥ سنة تعاقدية ويمكن تمديد فترات إضافية تبعاً لاتفاق متبادل خطي مسبق بين الطرفين.

مات وهو يقامر في كازينو لبنان

على اثر كتابتنا كلمة انتقاد بناءة لما يجري في كازينو لبنان الذي يتسلم رئاسته أنزه انسان، ويديره على الارض اصحاب النفوذ وجماعة المحاسيب والمنتفعين، اتصل بنا اشخاص يدأومون على الحضور في صالة الالعب ويسجلون الملاحظات والمخالفات، وقالوا لنا - هذا قبل شهر - انهم شاهدوا احدهم وهو يسقط ميتاً بينما كان يمارس لعبة الروليت واسمه خ. من منطقة المصيطبة وسكان الدورة، وتساءلوا عن سبب وفاته وما اذا كانت الادارة قد ابلغت عنه وعرفت اسباب الوفاة المفاجئة.

ان الموت المفاجئ ليس غريباً على الناس، انما الغريب ان يشكك في موته من شاهدوا الرجل الاربعيني يسقط وهو بكامل عافيته!

مطلوب رئيس أصيل يحارب المحسوبية والهدر

ان انقاذ سمعة الكازينو واعادته الى مكانته العالية السابقة، يتطلب تعيين رئيس متفرغ له على مستوى الرئيس الحالي المؤقت د. خاطر بو حبيب مع اعضاء مجلس ادارة تكون لهم هيبته ورسالتهم التي تحارب الفساد والهدر والمس بأموال الخزينة، تمكن الرئيس بتعاونهم معه من تنظيف الكازينو من المحاسيب وقابضي الرواتب الشهرية بالآلاف الدولارات دون الحضور الى اعمالهم (ليست لهم أية مهمات).

وبمناسبة حصول ترشيحات لرئاسة الكازينو تمهيداً لاختيار احدهم، بعد تشكيل الحكومة الجديدة، بلغنا ان عشرات الاشخاص المقربين من كبار النافذين يرشحون انفسهم للرئاسة ولعضوية مجلس الادارة، وبين هؤلاء وزراء ونواب سابقون.

ويتوقع ان تؤدي كثرة الترشيحات والتجاذبات بين كبار النافذين الى ابقاء د. خاطر بو حبيب رئيساً اصيلاً على ان يتم اختيار الاعضاء من الوجوه المثقفة والنزيهة.

الاتكال على النائب نايلة التويني لإعادة المطالبة بقانون الزواج المدني



زيجات اللبنانيين التي تتم في قبرص على مدار السنة لعدم وجود هذا النوع من الزواج المدني المطبق في معظم دول العالم المتمدن، عادت لتحتل الأحاديث والدرشات في مختلف الصالونات في لبنان. وكان وراء اشتداد المطالبة بتطبيق هذا الزواج الرافقي الموحد

في لبنان، زيجة النائب نايلة التويني في قبرص حيث عقدت زواجها مع مالك مكتبي مقدم برنامج «أحمر بالخط العريض» الناجح جداً في الـ LBC.

كان اللبنانيون يتساءلون دائماً لماذا لا يشكل نواب لبنان فريقاً ملحاحاً يجبر الدولة على تبني الزواج المدني في لبنان، رغم معارضة بعض رجال الدين له، فهم بذلك يوفرون على آلاف اللبنانيين مشقة السفر الى قبرص أو غيرها لعقد زيجاتهم الى توفير ملايين الدولارات بدلات السفر والإقامة في الفنادق..

كثيرون قالوا لنا انهم طالبوا النائب التويني بتحريك هذا المشروع بعد تجربتها الشخصية وزواجها مدنياً على رأس السطح.

اطلاع السنيورة على انجازات تعاونية موظفي الدولة



الرئيس السنيورة والى يمينه الخليل وضو والى يساره بوجي

اطلع المدير العام لتعاونية موظفي الدولة انور وضو رئيس حكومة تصريف الاعمال فؤاد السنيورة بحضور رئيس مجلس الخدمة المدنية منذر الخليل والامين العام لمجلس الوزراء سهيل بوجي على اعمال التعاونية ومشاريعها التي تحتاج الى دعم الدولة لتحسين مستوى الموظفين المتقاعدين.

صرح وضو بعد الاجتماع الذي قال فيه كل شيء بصراحة « عرضنا خلال الاجتماع ملف تعاونية موظفي الدولة من جهة، والامور التطويرية التي حدثت في التعاونية من جهة ثانية، ودرسنا تفصيليا ايضا بعض المشاريع التي تنوي التعاونية تنفيذها بما يؤدي الى تعزيز مسيرتها واحداث المزيد من التقدم فيها، وهو ما ينعكس ايجابا على العاملين فيها وعلى جميع موظفي الدولة المنتسبين اليها».

اضاف: «واتفقتنا مع دولة الرئيس على وضع خطة زمنية مرفقة بدراسات تفصيلية عن الامور المنوي تنفيذها، ونحن نأمل خيرا كما وعدنا وعودنا على دعم كل الملفات العائدة الى تطوير تعاونية موظفي الدولة».

الشركة اللبنانية لضمان القروض ش.م.ل. LCI الميزانية العمومية

فروع غير الحياة ل.ل. 2007	فروع غير الحياة ل.ل. 2008	حقوق المساهمين
3.750.000.000	3.750.000.000	رأس المال
53.837.000	68.370.000	احتياطي قانوني
6.808.000		احتياطيات أخرى
253.001.000	267.656.000	ارباح مدورة
38.185.000	158.304.000	ارباح الدورة المالية الصافية
4.101.831.000	4.253.330.000	مجموع حقوق المساهمين
5.395.279.000	6.990.411.000	مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين

خارج الميزانية: لا شيء

رئيس مجلس الادارة: السيد جيراردوس فان براك

الاعضاء: السيد كريم نصر الله

شركة أتراديوس بارتيسيبيشين هولدينغ ب.ف.

المشرق للضمان وإعادة الضمان ش.م.ل.

التجارية المتحدة للتأمين ش.م.ل.

شركة اسوريكس ش.م.ل.

مفوض المراقبة: ديلويت & توش

الشركة اللبنانية لضمان القروض ش.م.ل.

كريم نصر الله

الموجودات	فروع غير الحياة ل.ل. 2007	فروع غير الحياة ل.ل. 2008
نقد واستثمارات:		
نقد وودائع تحت الطلب	1.275.004.000	1.944.064.000
ودائع لأجل	750.000.000	750.000.000
أوراق مالية استثمارية	452.250.000	452.250.000
استثمارات في شركات مرتبطة	443.250.000	443.250.000
دعم مدنية - اقساط التأمين، صافي	2.920.504.000	3.589.564.000
حصة معيدي التأمين من الاحتياطي الفني	246.900.000	1.000.916.000
ارصدة المساهمين، المركز الرئيسي، الفروع، الشركات الشقيقة والمرتبطة	512.512.000	663.630.000
ممتلكات ومعدات	144.447.000	128.208.000
اصول ثابتة غير مادية	1.378.193.000	1.378.001.000
موجودات أخرى	52.619.000	29.494.000
	140.104.000	200.598.000
	2.474.775.000	3.400.847.000
مجموع الموجودات	5.395.279.000	6.990.411.000

المطلوبات		
الاحتياطي الفني		
احتياطي اقساط التأمين الغير محققة	718.140.000	1.286.598.000
احتياطي حوادث عاقلة	188.766.000	25.045.000
احتياطيات أخرى	5.664.000	63.766.000
	912.570.000	1.375.409.000
دعم دائنة - شركات إعادة التأمين	15.494.000	15.463.000
توقيفات عائدة لعقود إعادة التأمين	74.884.000	417.647.000
ارصدة المساهمين، المركز الرئيسي، الشركات الشقيقة والمرتبطة	18.750.000	320.802.000
دعم دائنة أخرى	200.490.000	527.469.000
مؤونات لمواجهة الاخطار والاعباء	71.260.000	80.291.000
مجموع المطلوبات	1.293.448.000	2.737.081.000

طوبيا زخيا: لا يمكن تحميل المضمون أعباء الهدر تحت عنوان الإصلاح فهو محاصر أصلاً بين المستشفى والطبيب



بعد الضجة التي أحدثها قرار تخفيض حصة الضمان في الفاتورة الإستشفائية وتحميل الفارق للمضمون، سحب رئيس مجلس إدارة الصندوق الوطني للضمان الإجتماعي طوبيا زخيا المشروع من جدول أعمال المجلس معززاً برأي اللجنة الفنية في الصندوق. وقال زخيا لـ «الأخبار» إنه بعد مداخلات ممثلي العمال وبيان

رأي اللجنة الفنية القانوني، بات المشروع كأنه غير موجود، إذ ليس بإمكاننا اتخاذ قرار بموضوع مخالف لقانون الضمان الإجتماعي، مشيراً إلى أنه لا يمكن تحميل المضمون أعباء الهدر تحت عنوان الإصلاح. فالمضمون هو أصلاً محبوس بين حلقة تبدأ بالطبيب ووصولاً إلى المستشفى والطبيب المراقب والمختبر والسياسات العليا والسياسيين...». وكان المشروع قد أثار حفيظة ممثلي العمال في مجلس الضمان ولا سيما أنه يقترح خفض مساهمة الصندوق في فاتورة الطبابة داخل المستشفى من ٩٠٪ إلى ٧٥٪ فضلاً عن تحميل المضمون ٢٠ ألف ليرة شهرياً عن ضمان أي من والديه على عاتقه، أي ٤٠ ألف ليرة على الاثنين معاً.

مصادرة مطبوعة غير مرخصة

أصدر وزير الإعلام طارق متري قراراً بمصادرة ومنع توزيع أعداد مطبوعة "BEE BEIRUT EYES AND EARS" لإصدارها وتوزيع أعداد متتالية دون الحصول على ترخيص مسبق. تصدر هذه المطبوعة غير المرخصة عن شركة BOX PRODUCTIONS.

«البيان الإقتصادية» إذ تنثني على قرار الوزير متري الذي لم يصدر له مثيل منذ سنوات، تلقت إلى وجود عشرات النشرات التابعة لمؤسسات مهنية عدة، تصدر دورياً وبانتظام، وخلافاً للقانون تنشر اعلانات مقابل أجر وكأنها مطبوعات تجارية، وهذه النشرات تشكل أكبر منافس للمطبوعات الشرعية المرخصة.

خفض اسعار الادوية اولا يا معالي الوزير

رفع اسعار الادوية يستمر من قبل المستوردين



محمد جواد خليفة
وزير الصحة

يتلهى الناس بالحديث عن البطاقة الصحية تمكيناً لكل مواطن لا ضمان له من الاستشفاء بواسطة البطاقة المذكورة. لا شك ان البطاقة الصحية أكثر من ضرورية لكل مواطن لبناني، ولكن تحقيق البطاقة من سابع المستحيلات في ظل خزينة مدينة بـ ٥٠ مليار دولار ووزارة لا تسمح لها ميزانيتها بتأمين الدواء بشكل كاف للمصابين بأمراض خبيثة. وعبثاً حاول وزير الصحة الوصول إلى الرقم الذي يريد في ميزانية الوزارة، فكيف سيمكنه اقناع واضعي ميزانية الدولة - وهم سيقنون انفسهم في اية وزارة جديدة - بتحقيق البطاقة الصحية لكل مواطن؟

مطلوب وبالحاح ان يستمر الوزير المؤازر للمواطنين المحرومين من امكانية الاستشفاء والحصول على الدواء في سعيه لتحقيق مشروعه. ولكن المطلوب منه ان لا ينسى في هذا الوقت ايضا السعي الى تخفيض اسعار الادوية لا سيما اسعار الادوية المرتفعة السعر لتكاثر الطلب عليها، مثل ادوية داء السرطان والسكري وضغط الدم والامعاء على انواعها والحساسية.

عيب يا معالي الوزير ان يباع دواء في مصر بـ ٨ دولارات وفي لبنان الدواء نفسه بـ ٢٠ دولارا (ارسلنا لك المستندات) وعيب ان يرفع تجار الادوية اسعار الادوية شهريا بحجة ارتفاع سعر اليورو، فعندما يرتفع اليورو نقطة واحدة يزداد سعر الدواء خمس نقاط وعشر نقاط وعندنا الاثباتات مثل الـ ACCUCHEK وهو لفحص السكري ارتفع سعر العبوة خلال ستة اشهر من ٣٥ الف ليرة لبنانية الى ٥٢ الف ليرة (عندنا الاثباتات ونحن لا نرسلها الى وزارة الصحة كي لا يأتينا الجواب كما جاء الجواب على سعر دواء الـ PARIET الذي يباع في مصر بـ ٨ دولارات وفي لبنان بـ ٢٠ دولارا).

توضيح واعتذار

نشرنا في عددنا السابق كلمة رثاء بالشيخ خالد بن محفوظ وبدون قصد من مسؤول الأرشيف تم نشر صورة الى جانب الرثاء لشخص آخر. إننا نعتذر من آل الفقيد ومن صاحب الصورة لهذا الخطأ ونكرر عزاءنا بالراحل العزيز واعتذارنا لمن أخطأنا معه بدون أي قصد.

بريد القراء

القطاع الزراعي لا يلقى الرعاية المطلوبة!

بكونه أحد القطاعات الأساسية التي تكوّن اقتصادنا الوطني.

التوقيع: هيثم حجار

إدارة تحرير «البيان الإقتصادية»

سوف نحاول بما توافر لنا من امكانات ان نعطي القطاع الزراعي حقه من المتابعة الصحافية.

ونحن ندعو المعنيين بالقطاع الزراعي الى ان يشاركوا في عملنا وذلك بتزويدنا بالمعلومات التي تهتم القارئ اللبناني والعربي.

تسلمنا الرسالة الإلكترونية الآتية (بالإنكليزية) :

أكتب اليكم لأعرب عن تقديري لمجلتكم والتي دأبت على قراءتها منذ ١٥ سنة وأنا أتعاطى أعمال الإدارة الصحية / التأمين الطبي، مع اهتمام خاص بالحقل الزراعي.

ان صناعات النقل والمصارف والمال والتأمين التي تغطيها مجلتكم على نحو جيد تشكل مجالات حيوية، إلا ان الحقل الزراعي يعيش معاناة حقيقية ويحتاج الى رعاية حكومية ومواكبة صحافية. ولذا أرجوكم ان تخصصوا له اهتمامكم وتبذلوا بعض الجهد من اجل تسليط الضوء عليه، والنهوض به،

ركز على خدمة ما بعد البيع

جوزف جريصاتي (شركة جريصاتي للأدوات الصحية):

على المستهلك التطلع الى جودة المنتج ومتانته وادائه



تعتبر شركة جريصاتي من الشركات المتخصصة في تجارة الادوات الصحية ومستلزماتها ويعود تاريخ تأسيسها الى العام ١٩٥٥ حيث كانت انطلاقتها الاولى في رحلة باسم امين جريصاتي واولاده. رئيس الشركة جوزف جريصاتي رأى ان قطاع الادوات الصحية حاليا اضحى اكثر حرفية وتنظورا، بحيث انكفأت الشركات الطارئة ولم تصمد طويلا تحت ضغط السوق، مشيرا الى تركيز الشركة على خدمة ما بعد البيع واعطاء كفاءة وتأمين متابعة الصيانة، نافيا اي اكتفاء ذاتي للبنان في توفير الادوات الصحية في ظل الفورة العقارية التي يشهدها، واصفا المضاربة الحالية بالشرسة وغير المهنية، ناصحا المستهلك بأخذ الجودة والمتانة والاداء الجيد بالاعتبار دون السعر الذي سينقلب خسارة عليه.

الاورتوكاد على التصاميم الممكن تنفيذها بحسب طلب كل منهم واعتقد ان هذا النوع من الخدمات مفيد اكثر لتطوير حجم المبيعات.

انخفاض في الاسعار

■ كيف تقومون نمو مبيعاتكم في السنوات الاخيرة؟ وهل تأثرتكم بالازمة المالية العالمية؟

– حققنا في السنوات الاخيرة نموا جيدا في حجم المبيعات تمنيناها افضل لو كانت الاوضاع السياسية والأمنية أكثر استقرارا. من جهة أخرى، كان تأثير الازمة المالية العالمية علينا محدودا وغير مباشر، نظرا لعدم تأثر لبنان بها والذي يعود بدوره الى السياسة الحكيمة المتبعة من مصرف لبنان. لم تتوقف اعمالنا والمنتجات بقيت متوفرة لدى الموردين، غير ان العروض والخدمات عليها ارتفعت ما انعكس انخفاضاً على اسعارنا في لبنان.

لا اكتفاء ذاتي

■ في رأيكم اي من المنتجات يفضل اللبناني؟

– تميل غالبية اللبنانيين الى المنتجات الأوروبية لان مفهومها وتصاميمها ونظامها اقرب الى انواقهم وحاجاتهم من مثيلاتها الاميركية.

■ هل تعتقدون ان قطاع الادوات الصحية في لبنان وصل الى مرحلة كفاية السوق اللبناني؟

– لا ارى اكتفاء ذاتيا وطالما هناك مشاريع اعمارية في لبنان فهذا يعني حاجة اكبر الى التجهيزات الصحية.

واشير هنا الى ان المضاربة موجودة ولكن هذا لن يحد من نمو القطاع بحكم الفورة العقارية المستمرة.

ازدهار قطاعات على حساب اخرى

■ هل يمكن القول ان قطاعكم وخصوصا في مجال البلاط المصنع ينمو على حساب الصناعات الاخرى من الرخام والباركيه وغيرها؟

– بداية لا يحل البلاط مكان اي من المنتجات خصوصا الباركيه، بل هو يقلد تصاميمها استجابة لتطور المتطلبات وحاجات الزبائن.

من جهة اخرى، فإن الرخام مادة طبيعية تستخرج من الارض وبرز مصادرها منطقة كارارا الايطالية غير ان الموارد الطبيعية الى نفاذ، ما يؤدي الى ارتفاع اسعارها، فكان لا بد من ايجاد بدائل لها في البلاط المصنع.

ومن هذا المنطلق، فإن تطور الحياة العصرية ومتطلباتها تفرض ان تزدهر قطاعات على حساب اخرى وهذا امر طبيعي.

■ كيف تقومون الاسعار في لبنان مقارنة مع اسعار الدول الاخرى؟

– لا يمكن مقارنة الاسعار في لبنان بأسعار الدول الاخرى، ذلك لان تكلفة الاستيراد والشحن والجمارك اضافة الى الضريبة على القيمة المضافة تجعل من ربحية التاجر اللبناني ضئيلة جدا وتكلفة المستهلك مرتفعة. ومن هذا المنطلق اجد ان الخدمات التي يوفرها التاجر تبقى دون الربحية التي يأمل بها. ■

تجارة الادوات الصحية ومستلزماتها

■ هل لنا بلمحة عن الشركة وبرز الوكالات التي تمثلها في السوق المحلي؟

– تأسست الشركة عام ١٩٥٥ في رحلة، وانتقلت بعدها الى بيروت وهي شركة عائلية متخصصة في مجال تجارة الادوات الصحية ومستلزماتها، اضافة الى البلاط والسيراميك. اما الوكالات التي تمثلها، فهي محصورة ضمن ماركات الادوات الصحية في وكالتي كوهلر KOHLER الاميركية وهاتريا HATRIA من مجموعة مارازي MARAZZI الايطالية، اما في ما خص البلاط، فلدينا وكالة سيزر CEASAR الايطالية. ورائبو RAGNO التابعة ايضا الى مجموعة مارازي MARAZZI اضافة الى الماركتين الاسبانييتين APARICI وGRESANIA. هذا وافتتحنا العام ٢٠٠٢ نحو بعض الوكالات الصينية ايضا.

البقاء للشركات المحترفة

■ كيف تقومون تطور هذا القطاع في لبنان انطلاقا من خبرتكم الطويلة فيه؟

– اصبح هذا القطاع اليوم اكثر حرفية وتنظورا واستمرت فيه فقط الشركات ذات الخبرة الطويلة والوجود العريق في السوق، بحيث دخل العديد من الشركات الصغيرة والهاوية الى السوق من اجل كسب المال فقط لكنها سرعان ما انسحبت.

■ الى اي مدى تتأثرون بارتفاع عدد الشركات المتخصصة في بيع الادوات الصحية؟

– لا شك في ان عدد المؤسسات والشركات في مجال عملنا مرتفع، ولكن الفائض في عدد الشركات لا يؤثر فقط علينا بل على مختلف الشركات، غير ان لا شيء يمكنه الغاء الخبرة الطويلة للشركات العريقة والثقة الوطيدة التي رسختها مع العملاء.

■ في رأيكم هل تحترم الشركات العالمية حصريه وكالاتها ام تعاونون من مشكلات في هذا المجال؟

– لا تزال الوكالات في لبنان حصريه وثمة احترام تبديه المؤسسات صاحبة هذه الوكالات، ولغاية اليوم لم نعان من اي مشكلة في هذا المجال.

الكماليات تماشي التطور

■ لماذا في رأيكم اكتسبت الكماليات في مجال الادوات الصحية هذه الاهمية اليوم؟

– يعود السبب المباشر الى تطور الهندسة الداخلية للمنازل مع تطور ادوات الناس ومتطلباتهم، حتى ان طريقة البناء تغيرت اذ بعد ان كان صاحب المبنى يتولى مهمة تركيب البلاط للمبنى بكامله اصبح اليوم يقف على رأي وذوق صاحب كل شقة ومتطلباته.

■ كيف تطورت خدمات البيع على مر السنوات؟

– في السابق كان التركيز على خدمة البيع فقط اما اليوم فخدمة ما بعد البيع تؤخذ بجديّة اكبر، خصوصا في مجالات اعطاء كفاءة بالمنتجات المباعة وتأمين عمال لتجميعها واعطاء الارشادات حول كيفية استعمالها.

■ هل تقدمون خدمات هندسية في اطار عملكم؟

– كلا، لا نقدم خدمات هندسية الى الزبائن، ولكن بالمقابل، نطلعهم عبر برامج

محفظتها تضم مؤسسات وشركات من مختلف القطاعات

سامر رنو (رئو كوميونيكيشنز غروب للعلاقات العامة): الابتكار والتجديد عاملان اساسيان في نجاح القطاع

مع شركة رنو كوميونيكيشنز غروب للعلاقات العامة والاستشارات أضحي للعلاقات العامة مفهومها العصري كما هو مطبق في الدول المتقدمة، هذا ما افضى به الرئيس التنفيذي للشركة السيد سامر رنو الذي اعتبر التأسيس نقلة نوعية تصب في مصلحة السوق اللبناني.

واذ يعدد السيد رنو الاسباب الدافعة للتوسع خارج لبنان، يذكر بأن المحفظة الإجمالية لأعمال الشركة تضم مؤسسات وشركات من مختلف القطاعات الاقتصادية، مؤكدا على ضرورة الابتكار والتجديد بوصفهما عاملين اساسيين في نجاح القطاع، لافتا الى توفير الشركة لعملائها برنامج تعزيز وتشجيع التواصل بين ادارة المؤسسة والموظفين، معتبرا خدمة العلاقات العامة ضرورية واساسية.

بناء سمعة واسم المؤسسة التي يعمل فيها، وثمة حلقة متكاملة تربطه مع الادارتين العليا والتنفيذية.

كما يتضمن هذا البرنامج استشارة في كيفية الاحتفاظ بالعملاء الحاليين التي تتضمن ما يعرف بالتسوق الخفي المعروف في الغرب (UNDER COVER SHOPPING) لتقويم اداء الموظفين، حيث تعتمد الشركة الى تعيين افراد يعملون كزبائن متخفين. وتلقى هذه الخدمة راجا كبيرا ويمكن ان يستفيد القطاع الخدماتي السياحي منها مثل الفنادق والمطاعم وكذلك المصارف والمراكز التجارية.

وتقدم هذه الخدمة للمرة الاولى في الشرق الاوسط في إطارها الشامل، وهي لا تهدف الى إلحاق الاذى بالموظف بقدر ما تركز على تقويم ادائه ومدى اهتمامه بمتطلبات العميل بطريقة غير مباشرة. ■

الى سوق دبي، واحد وجوه نجاحنا في هذا السوق التعاون مع شركة املاك للتمويل وشركة زيروكس الامارات ومؤسسات اخرى، مع الاخذ بالاعتبار التوسع والانتشار للحد من المخاطر في حال حصول انتكاسات في اي سوق.

برنامج تعزيز التواصل

■ ما هي ابرز الخدمات التي تقدمها شركتكم؟

– الابتكار والتجديد عاملان اساسيان في قطاعنا. فإضافة الى خدماتنا العديدة التي تصب في النهاية في خانة ادارة سمعة المؤسسات، نقدم خدمة جديدة هي كناية عن برنامج لتعزيز وتشجيع التواصل بين ادارة المؤسسة والموظفين تحسينا للخدمات المقدمة للعملاء، وذلك من منطلق ان الموظف ركن اساسي في



سياسة توسع محافظة

■ ما مدى تأثير الازمة المالية العالمية على شركتكم؟

– اصابت الازمة المالية العالمية مختلف القطاعات الاقتصادية ومنها قطاع العلاقات العامة.

لكن بالنسبة الى شركتنا لم نلحظ اي تأثير سلبي يذكر نظرا الى اعتمادنا سياسة محافظة ودقيقة في التوسع وفي ادارة اعمال العملاء. وقد حافظت هذه السياسة على استمراريتنا، ونواكب اليوم عودة العافية



B E R Y T U S

العلم نور!

اما الآفة الكبرى والاهم، فتكمن في المناهج التعليمية المعتمدة من قبل بعض هذه المؤسسات. فهي ايضا غير خاضعة لاي معايير او اسس اكااديمية. وبالرغم من ان هذه المؤسسات تطلق على نفسها اسم جامعة، فالشكوك كبيرة بالمستوى العلمي الذي تقدمه، ناهيك عن مستوى الجسم التعليمي لديها، حيث العديد من الاساتذة الجامعيين المفترض ان يكونوا من ذوي الخبرة الكبيرة والتحصيل العلمي المميز، هم دون المستوى المطلوب.

فكثرت الاخبار والاقتراعات عن تدني مستوى التعليم في تلك المؤسسات، وباتت مضرب مثل وحديث المجتمع، وتذمر الطلاب، وتحولت الى تساؤلات وشكوك لدى ادارات الجامعات العريقة والمحترمة.

وهنا لا بد ايضا من الاشارة الى ان بعض المؤسسات التربوية العريقة التي تتغنى بتاريخها ومناهجها والمستوى الاكاديمي المميز لاساتذتها

تحوم الشبهات والشكوك حول ادارتها وسلوكها المهني! كما ان هناك العديد من علامات الاستفهام حول كفاءة الجسم التعليمي ومستوى المناهج المعتمدة لديها.

بكل اسف اصبح عنصر الريح المادي هو الطاغي في هذه الايام... ثم ان انهيار مستويات العلم والثقافة والاخلاق والذي نلمسه في حياتنا اليومية، يعود جزء منه الى حالة الانحطاط الكبيرة التي يمر بها الوضع التربوي والتعليمي في لبنان.

من هنا تبرز اهمية وضع خطة اصلاحية شاملة للتعليم والتربية. فهل يعقل ان يتعلم كل لبناني تاريخ وطنه بطريقة مختلفة؟ نريد بناء دولة واحدة موحدة لكن لا يمكننا الاتفاق على كتاب تاريخ واحد، على من هو العدو ومن هو الصديق!

نعم ان الفارق الكبير بين المؤسسات التعليمية، يؤدي في النهاية الى انتاج مواطن مختلف عن الآخر مما يزيد من تعقيدات الوضع في البلد وخطورته.

فالعلم حق وضرورة لكل انسان ويجب ان يعلم بطرق حديثة ومتطورة وموحدة، كي يكون لكل مواطن الفرصة ذاتها ليدخل معترك الحياة ليصبح مواطنا صالحا يستفيد منه المجتمع والوطن.

هنا ندخل في صلب مشكلة التعليم الرسمي شبه المنهار! فأوضاع المدرسة والجامعة الرسمية سيئة جدا، معاهد مهملة لا بل مهترئة لا ماء ولا كهرباء ولا حتى «حمامات» واحيانا لا اساتذة ولا معلمين! حالة مقرزة، ولا معالجات حقيقية. فلسوء الحظ لم يحظ التعليم الرسمي بأي دعم مادي او معنوي بل ترك على علاته ليتخبط في اوضاعه المأسوية، والنتيجة واضحة أمامنا: بلد مفكك، شعب منقسم، فساد مستشري، طائفية ومذهبية متفشية وفقر مدقع...

فالحجر اهم من البشر. أن الاوان للشرع بسياسة اصلاحية انتقائية حقيقية للقطاع التربوي العام والخاص، واعادة العلم والثقافة الى يانابيعها الاصلية وطردها من الهيكل!

من يجروء على التغني ببירות عاصمة الثقافة العالمية لعام ٢٠٠٩، فليذهب ويزور بعض المدارس والجامعات ليخبرنا بعدها عن العلم والثقافة!

فالعلم نور كما يقولون، اما في لبنان فالعلم فوضى وتجارة وفلوس! ■



بقلم المهندس زياد زخور

كالعادة ومع انطلاق موسم دراسي جديد في بداية فصل الخريف، تغزو ملصقات المدارس والجامعات التربوية (?) والتعليمية اللوحات الاعلانية على طول طرقات البلد وعرضها.

«الطريق الى النجاح»، «الولوج الى مستقبل باهر»، «حقق احلامك»... الخ. شعارات سريعة لجذب الطالب - الزبون ودعوته الى الالتحاق في هذه المؤسسات التعليمية او تلك.

أما نوعية البرامج والمستوى التعليمي والتثقيفي فمسألة ثانوية مبهمه، وغير جذيرة بالاعلان.

كما ان اسماء تلك المعاهد، فلها لكنة موسيقية فريدة، وكلها مرتبطة بدولة اجنبية خارجية على اساس «كل شي فرنجي برنجي»، وقد لا يطول الوقت حتى نشهد، برعاية وحضور السفير المريخي الاخضر افتتاح الجامعة اللبنانية - المريخية للعلوم والتكنولوجيا!

فمنذ اكثر من عقد نبت العديد من المؤسسات التعليمية الثانوية والجامعية بشكل سريع في مختلف المناطق اللبنانية. اكثرها لم يكن حتى يملك حرماً لاثقاً بها وبتلاميذها، فكانت الجامعة كناية عن مجرد بناء سكني عادي تم استحداثه لاستقبال الطلاب على عجلة.

وبسرعة فائقة كبرت تلك الجامعات ومن مبنى واحد اضحت تملك العديد من المباني. بعضها حتى تملك الاراضي وبنى حرماً جامعيّاً كبيراً مع مساحات خضراء، ملاعب، مساح، مسابح... الخ والبعض الآخر توسع ايضا الى خارج البلاد.

كان يمكن لتلك القصة ان تكون امثولة جميلة عن نجاح المبادرة الفردية، انتصار العلم على الجهل والتخلف، وتحول المجتمع اللبناني الى مجتمع راق في سعي دائم الى العلم والمعرفة والتطور.

فأي بلد في العالم يضم هذا الكم الهائل من المدارس والجامعات يجب ان يكون مركزاً قوياً للفكر والعلم والفنون والفلسفة، بلداً تزنه منتديات النقاش والثقافة، بلد استقرار وسلام ومحبة وازدهار!

الا ان الصورة الحقيقية مغايرة. فنمو المؤسسات التعليمية كالفطر لم يؤدّ بتاتا الى فورة فكرية وعلمية ولا الى تطور انساني واخلاقي، ولا الى اي ازدهار علمي وتكنولوجي في قطاعاتنا الانتاجية، لا بل على العكس. فالأوضاع من سيئ الى اسوأ.

وبירות ٢٠٠٩ ليست ابدا فلورنسا ١٥٠٠! وهنا تبرز شرعية وأهمية بعض الاسئلة: كيف حصلت تلك المؤسسات على رخص مزاولة مهنتها؟

ما هو المستوى العلمي الذي تقدمه لطلابها؟ فإذا كان الإقدام على فتح معهد او دار تعليمي امرا محمودا طبقاً لقول المفكر الفرنسي الكبير **فكتور هوغو** «من فتح مدرسة اقفل سجنًا»، فإن الغاية من تأسيس هذه المؤسسة وما يحدث وراء جدرانها امر آخر!

فقد كتب وحكي الكثير عن الفوضى في اعطاء التراخيص من قبل السلطات الرسمية خلال السنوات الماضية. وكبير هو عدد الطلاب الذين وجدوا في جعبتهم بعد تخرّجهم شهادة غير ذي قيمة صادرة من بعض هذه المعاهد! فكانوا ضحية غش متعمد تسبب لهم بهدر كبير في اموالهم وفي سنوات عمرهم.

فلم تُعتمد معايير علمية صحيحة وصحية عند منح بعض التراخيص، اذ تبين انها وزعت وفق محاصصة طائفية ومذهبية او سمسرات وصفقات مالية كنا نأمل ان يكشف عن ابطالها!

التملص الضريبي للشركات إلى متى؟

كذلك الأمر، يجوز للمؤسسات الصناعية أن تغطي بجزء معين من أرباحها السنوية الصافية المبالغ التي تخصصها اعتباراً من سنة ١٩٨٠ لتوظيفاتها الذاتية. كما أن الإعفاءات الضريبية تطال الشركات التي تأسست في المناطق المنكوبة وذلك لمدة عشر سنوات، وفقاً للقانون الصادر عام ١٩٩١ حول تشجيع الاستثمار في لبنان.

وبهذا المضمار، وضعت السلطات الضريبية الفرنسية جدولاً دقيقاً يتناول معدل الضريبة السنوية الجزافية وقد قسم إلى شرائح كالتالي:

الجدول القائم لعام ٢٠٠٩

رقم المبيعات والناتج المالي	المبلغ
أقل من ١٥٠٠٠٠٠	صفر يورو
بين ١٥٠٠٠٠٠ و ٧٥٠٠٠٠٠	٣٧٥٠ يورو
بين ٧٥٠٠٠٠٠ و ١٥٠٠٠٠٠٠	١٦٢٥٠ يورو
بين ١٥٠٠٠٠٠٠ و ٧٥٠٠٠٠٠٠	٢٠٥٠٠ يورو
بين ٧٥٠٠٠٠٠٠ و ٥٠٠٠٠٠٠٠٠	٣٢٧٥٠ يورو
٥٠٠٠٠٠٠٠٠ او أكثر	١١٠٠٠٠ يورو

وعلى الشركات دفع هذه الضريبة تلقائياً إلى السلطات الضريبية دون إرسال أي إشعار إلى الشركة، بما يعني أنه يتعين على الشركة نفسها تحديد المبلغ المستحق للدولة ودفعه قبل استحقاق الضريبة على الشركات. وعليه، على المشرع اللبناني تحديد الموعد المناسب لدفعها والجدول الملائم، وفقاً للاعتبارات الاقتصادية الخاصة بوطننا لبنان.

في نهاية المطاف، ما هو مؤكد أنه وفي حال اعتمد هذا الاقتراح الضريبي، فلسوف يشكل وسيلة لإيجاد الموارد المالية لتمكين السلطات المعنية من اتخاذ الإجراءات اللازمة لتخفيف عبء الضريبة الواقع على كاهل المكلف الشخص الطبيعي. بهذا المعنى تتصاعد أصوات اللبنانيين شيئاً فشيئاً، شاكين من ارتفاع الضرائب على فاتورة الماء والكهرباء والمحروقات. لذلك، فمن الإنصاف أن تفرض من ناحية، ضرائب على الشركات ذات القدرة المالية العالية وإيجاد وسائل للحدّ بشكل من الأشكال من التهرب الضريبي وما يتبعه من سوء على خزينة الدولة، مقابل تخفيض الضرائب على الأفراد من ناحية أخرى.

ونختم مقالنا هذه بالقول، إن السياسة الأكثر فعالية لتطوير نظام ضريبي محقّ وعادل، هي سياسة حسن النية التي تهدف إلى خدمة شعب لبنان ومصلحة البلاد على أكمل وجه. وإذا تعدّر ذلك، فإن كل اقتراح يبقى فكرة هامة ومنسية لا مستقبل لها.

✽ دكتوراه في القانون الضريبي.

هذا الاقتراح الضريبي يستوجب الإيضاحات التالية:

في العام ١٩٧٣، أنشأت فرنسا الضريبة السنوية الجزافية والمتعارف عليها بالقانون الفرنسي بـ L'imposition forfaitaire annuelle. ويهدف هذا الأسلوب الضريبي إلى فرض ضريبة على الشخص المعنوي غير المعني بدفع الضريبة على الشركات تحت ذريعة عدم تحقيق أرباح. ويتمّ تحديدها وفقاً لرقم مبيعات الشركة الحاصل خلال السنة المالية الماضية المنتهية قبل الأول من كانون الثاني من العام الحالي، إضافة إلى الناتج المالي. لهذا، على غرار فرنسا التي قامت بوضع هذا النظام منذ ما يقارب الثلاثين عاماً وبغض النظر عن التغييرات التي أعلنت عنها لعام ٢٠١١، يمكن إدراج هذا الأسلوب الضريبي بكل سهولة في القانون اللبناني، مع إجراء بعض التعديلات لتكييفه مع نظامنا الضريبي.

هذه القاعدة الضريبية تقتضي إذاً بفرض ضريبة من قبل الدولة بغض النظر عن نتائج الأعمال، خلافاً للضريبة على الشركات التي تتطلب حصول أرباح. وبالتالي، فإنها ستشكل، كما القانون الفرنسي، ضريبة مستقلة عن الضريبة على الشركات. بهذا المعنى، إن لم تجن الشركة أي ربح أم بالعكس إن حققت أرباحاً، يطبق هذا النظام الضريبي. في هذه الحالة الأخيرة، يتمّ حسم المبلغ المدفوع من قبل الشركة من جراء الضريبة السنوية الجزافية، من المبلغ المترتب عليها نتيجة الضريبة على الشركات المستحق عن سنة الدفع وخلال السنتين المتتاليتين. أما بالنسبة إلى نطاق هذا الأسلوب الضريبي، فلسوف يتناول شركات الأموال لا شركات الأشخاص القائمة على الاعتبار الشخصي. وفي ما يتعلّق بمجموعة الشركات، يمكن للمشرع اللبناني إعطاء الحرية إما لشركة الفرع، إما لشركة الأم للقيام بدفع الضريبة السنوية الجزافية عن فروعه.

على هذا، يعود للدولة اللبنانية وضع عدّة استثناءات تستبعد من خلالها تطبيق هذا النظام لحماية حوافز الاستثمار. يمكن مثلاً إعفاء الشركات المنشأة حديثاً (أقل من ثلاث سنوات) أو المنظمات التي لا تسعى لتحقيق الربح إلخ، من تطبيق هذا النظام.

إلى ذلك، يمكن أن لا يطبق هذا النظام الضريبي في حالة الشركات التي تستفيد من الإعفاءات المؤقتة من الضريبة على الشركات، وهي التي تأسست في مناطق معينة من الأراضي اللبنانية أو تناولت بعض القطاعات المحددة كالسياحة أو الصناعة أو الزراعة أو تكنولوجيا المعلومات. على سبيل المثال، تعفى من ضريبة الدخل لمدة عشر سنوات كحد أقصى اعتباراً من تاريخ مباشرة الانتاج أرباح المؤسسات الصناعية التي تنشأ في لبنان اعتباراً من سنة ١٩٨٠



بقلم د. جاد خليفة ✽

يقال إن «الطمع مطية سوء، من ركبها ذل، ومن صحبها ضل».

مما يثير الدهشة في لبنان، أنه وعلى الرغم من وجود معدل ضريبي منخفض على الشركات، فإنّ الغش الضريبي ما زال قائماً. في الواقع، تستفيد الشركات من روتين الإدارة الضريبية ومن مرور الزمن لإسقاط عملياتها غير المشروعة في بحر النسيان. ومن المشروع التساؤل على عاتق من تقع مسؤولية عدم دفع الضرائب: أعلى الشركات وإبداعاتها التي تخولها التملص من دفع الضرائب؟ أم على الدولة وسيطرتها غير الفعالة؟

نتعاطف بالفعل مع الدولة اللبنانية التي قلّما عرفت الاستقرار السياسي. فإذا كانت هذه الأخيرة عاجزة عن التدقيق بشكل فعال بحسابات الشركات لكشف أي تلاعب ضريبي كان، فعلى المكلف التمتع بحسن المسؤولية. فالضرائب المدفوعة يتمّ استخدامها لاحقاً من أجل الخدمات العامة. وبالتالي، فإذا كانت الدولة اللبنانية ضعيفة أو غير فعالة لتتبع عدم دافعي الضرائب وملاحقتهم باستمرار، فعلى اللبنانيين إظهار قدر أكبر من الشفافية لمساعدة بلدهم على متابعة تطوره.

فمع وجود ضريبة ضئيلة على أرباح الشركات (٥٪)، فإنّ من غير المقبول تلاعب الشركات بميزانياتها وبالنتيجة بمقدار الربح الحقيقي المسجل في حساباتها. وفي هذا الصدد، إذا لم تحقق الشركات أرباحاً خلال العام «أ» فإنها لن تكون خاضعة للضريبة على الشركات لذلك العام، مما هو منطقي تماماً. إلا أنه غالباً ما نجد شركات تدّعي عدم الربح أو الربح الضئيل أو أنها تعاني باستمرار من خسائر فادحة. والحقيقة هي أن الشعور بالواجب الضريبي تجاه الدولة اللبنانية متدنّ جداً في بلدنا، أضف على ذلك ممارسة الإكراهيات على نطاق واسع في مؤسساتنا. على أية حال، ما ينبغي أن نقوم به في هذه الحالات، هو إيجاد طريقة للالتفاف على محاولات الغش مع الحفاظ على جاذبية نظامنا الضريبي وتمكين الخزينة اللبنانية من الحصول على أكبر عائدات ضريبية ممكنة. ولهذا نقترح ما يلي:

اقتراح إصلاح ضريبي

كل شركة لا تعلن عن تحقيق ربح ما خلال سنة معينة، تخضع لضريبة سنوية جزافية عن هذه السنة.

متخصصة في إدارة وتشغيل محال التجزئة

مروان مكرزل (شركة ازاديا AZADEA - لبنان) :

نمثل علامات تجارية مشهورة شاملة لقطاعات تجزئة متنوعة

ازاديا AZADEA شركة لبنانية ذات انتشار اقليمي ودولي متخصصة في تشغيل وإدارة محال التجزئة، كما وتتعاوى تجارة علامات تجارية مشهورة في قطاعات تجزئة متنوعة. المدير المالي للشركة في لبنان مروان مكرزل قدّم لمحة وافية عن نشاطها وتوسعها وانتشارها، مبرزاً وجهها الإنساني في دعم المؤسسات الخيرية، والإقتصادي الاجتماعي في توفيرها فرص العمل للبنانيين، ودعمها للقطاع السياحي من خلال اجتذاب السياح عرباً وأجانب، لافتاً الى وجود الشركة في لبنان ومصر والامارات والكويت والبحرين والاردن وعمان ورومانيا والسعودية وسعيها في المدى القريب الى التوسع نحو العراق وسوريا، متمنياً تحسن الأوضاع في لبنان ودوام الاستقرار فيه.

منطقة فردان والكسليك.

وفي اعتقادي بعد افتتاح محالنا في وسط بيروت، سندعم السياحة اللبنانية عبر اجتذاب مزيد من السياح العرب والأجانب.

توسع وانتشار

■ ما هي مشاريعكم التوسعية المستقبلية؟

– ان شركة أزاديا تمارس نشاطها اليوم في دول عدة وهي: لبنان ومصر والامارات والكويت والبحرين والاردن وعمان ورومانيا والسعودية. لدينا نيّة في دخول أسواق جديدة في منطقة الشرق الأوسط. وقد افتتحنا منذ فترة محال زارا وبيرشكا وبول اند بير PULL & BEAR في مصر، علماً اننا متواجدون في هذا السوق الواسع منذ ٤ سنوات.

كذلك لدينا اهتمام في التوجه نحو إربيل في العراق وسوريا مستقبلاً، إضافة الى شمال افريقيا.

١٦ في المئة نمواً

■ ما هي النتائج التي تتوقعون تسجيلها هذا العام؟

– في السنوات التي سبقت الأزمة المالية كانت أزاديا تسجّل نمواً بنسبة ٣٥ في المئة. أما هذا العام فننتوقع تسجيل نسبة تراوح بين ١٠ و ١٢ في المئة وهي نسبة جيدة مقارنة مع الأوضاع الاقتصادية السيئة.

■ ماذا عن أدائكم في السوق اللبناني؟

– بعد اتفاقية الدوحة، شهد السوق اللبناني موسماً سياحياً جيداً. وهذا العام تحسّن نشاطنا أكثر بفضل الأوضاع المستقرة لغاية اليوم. ونتمنى ان يدوم الاستقرار في البلد لأنه يملك مقومات مميزة وفريدة من نوعها. ■

لبنان يملك مقومات مميزة وفريدة من نوعها

التي تستهدف شريحة الميسورين وأصحاب الأموال. وقد انعكس الانخفاض في حركة السياحة في دبي على أعمالنا، لكن تبقى أرقامنا جيدة رغم الأزمة.

مشاركة في نشاطات إنسانية وخيرية

■ كيف تساهم أزاديا في تنمية الاقتصاد في كل دولة تنشط في أسواقها؟

– تشارك أزاديا دائماً في نشاطات خيرية وإنسانية وتدعم مؤسسات عدة وتوزّع مساعدات، خصوصاً خلال الأعياد مثل رمضان الميلاد وغيرهما.

ومن جهة أخرى، تساهم أزاديا في خلق فرص عمل للشباب العربي إذ تضم حالياً ٥٦٠٠ موظف منهم ٩٠٠ موظف يعملون في لبنان. ونحاول قدر المستطاع مساعدة الشباب اللبناني ودعمه لتأمين مستقبل كريم وناجح. كما ونستعين أحياناً بالطاقات والكوادر اللبنانية في الأسواق الخليجية.

داعمة للسياحة في لبنان

■ كيف تشكل أزاديا دعماً للسياحة المحلية؟
– طبعاً، تساهم أزاديا في تشجيع السياحة اللبنانية بطريقة غير مباشرة. فمثلاً تشكل محال أزاديا نسبة ٥٠ أو ٦٠ في المئة من الازدحام في



إدارة محال تجزئة

■ هل لنا بللمحة عن الشركة ومدى انتشارها في العالم؟

– أزاديا AZADEA شركة لبنانية أسست محليا وهي اليوم منتشرة في ١٢ بلداً منها دول الخليج ومصر وفي رومانيا.

وتشغل أزاديا نحواً من ٣٥٠ محلاً للتجزئة على مساحة ١٤٠ ألف متر مربع. وتمثل أزاديا حالياً ٤٠ علامة تجارية في الأسواق التي تعمل فيها.

ويشمل نشاط أزاديا أربعة قطاعات وهي الملابس والموضة وابرز ماركاتها برومود، زارا، ماسيمو دوتي، بيرشكا، مانغو، وغيرها. وقطاع المأكولات والمشروبات حيث تمثل علامة "PAUL" و "BUTCHER SHOP & GRILL" وهي علامة تجارية مشهورة في جنوب افريقيا وفي منطقة الخليج. الى قطاع المفروشات من خلال علامتي زارا هوم و "SINGWAYS" الشهيرتين، إضافة الى قطاع انترتينمت (ENTERTAINMENT) بحيث تمثل علامة «فيرجين مغاستور» في معظم دول الخليج ومصر.

وقد افتتحت أزاديا أخيراً محالها في «لو مول» (LE MALL) في فندق الحبثور – سن الفيل علما ان هذا المركز التجاري قامت ازاديا بإعادة تأهيله وهي تديره اليوم وتعمل على إنشاء مركزين تجاريين جديدين في منطقة ضبية وآخر في صيدا. وبالتالي أتيح أخيراً للشركة الخوض في القطاع العقاري التجاري.

لم تتأثر بالأزمة

■ ما مدى تأثير أعمال شركتكم بالأزمة المالية العالمية؟

– تتوجه أزاديا الى شريحة كبيرة من الناس، خصوصا ان الماركات التجارية التي تمثلها ذات نوعية ممتازة وبأسعار مقبولة جداً، لذا لم تتأثر بحدة بالأزمة المالية كما حصل في المؤسسات

قرار ظني للقاضي جورج رزق في محاولة الاعتداء على القاضي مالك عبلا

القاضي استبق المعتدي وشهر مسدسه وقبض عليه



جورج رزق

قاضي التحقيق في بيروت

أصدر قاضي التحقيق في بيروت جورج رزق قراراً ظنياً أورد تفاصيل حادث الاعتداء على القاضي مالك عبلا فطلب عقوبة السجن حتى ثلاث سنوات لكل من مصطفى م. وبلال س. وحسين ع. أ. وأحالهم أمام الحاكم المنفرد الجزائي لمحاكمتهم. مع العلم ان القاضي عبلا أسقط بعد محاولة الاعتداء عليه حقوقه الشخصية عن المدعى عليهم.

وهنا تفاصيل المحاولة المجرمة كما أوردتها القرار الظني:

.. بتاريخ ٩ تموز من العام ٢٠٠٧ وحوالي الساعة التاسعة والدقيقة العشرين مساءً ولدى مرور القاضي مالك عبلا بسيارته في محلة مستديرة الطيونة باتجاه منزله الكائن في محلة المتحف قرب ثكنة الطرابلسي العسكرية، لفت نظره وجود سيارة سوداء اللون من نوع هوندا متوقفة الى جانب الرصيف قرب محل حلويات البابا وبداخلها شخصان وضوء الفلاشر يعمل

باستمرار، وعندما تجاوز تلك السيارة ونظر باتجاه الأشخاص بداخلها انتبه الى ان الذي كان يجلس بجانب السائق أشار اليه بيده ليتوقف، إلا انه تابع سيره والتفت لاحقاً في المرأة فشاهد السيارة المذكورة تلاحقه وقد صارت خلفه على مسافة قريبة من سيارته، ولدى وصوله الى المفرق المؤدي الى منزله زاد من سرعته ليوهم سائق تلك السيارة ومن بداخلها انه سوف يتابع سيره على الخط العام لكنه انعطف بشكل فجائي نحو اليمين في مفرق منزله فيما استمرت السيارة الملاحقة له في مسارها نحو الطريق العام، ولما انتبه سائقها الى انعطاف القاضي عبلا نحو المفرق المذكور، توقف بشكل فجائي وعاد الى الخلف بسرعة فائقة وانعطف بالسيارة نحو ذلك المفرق متابعاً ملاحقته حيث كان عبلا قد وصل الى منزله وفتح باب موقف السيارات العائد للبنانية بطريقة الريموت كونترول، وفي هذه الأثناء ولدى رصف سيارته ومحاويلته التراجع منها شاهد الشخص الذي كان يجلس بجانب السائق ينزل من السيارة الملاحقة ويقترب نحوه فأدرك بأنه المقصود. ولما صار هذا الشخص على مسافة حوالى المترين منه فيما كان من بداخل السيارة منتظراً على الطريق العام، عندها فتح القاضي عبلا تابلو السيارة وتناول مسدسه الحربي المرخص بعدما أدرك أنه مهدد وفي وضع حرج، وترجل من سيارته فاقترب منه ذلك الشخص المجهول والذي تبين لاحقاً انه مصطفى م. الذي بادره بالقول: «انت القاضي عبلا؟ خيّي موقف في روميه؟» عندها أمسكه القاضي في عنقه بيده اليسرى وراح ينادي الناطور في البنانية وزوجته وهما كانا متواجدين قرب المكان طالباً منهما استدعاء

عناصر الجيش الموجودين في ثكنة الطرابلسي المحاذية لمنزله فحضر عناصر دورية راجلة وتقدموا من القاضي وعملوا على استلام مصطفى منه فيما هرب الأشخاص الباقون الذين كانوا داخل السيارة التي كانت متوقفة في مكان قريب بعدما كان قد ترجل منها مصطفى واقترب من القاضي وذلك لأجل مراقبة الوضع، وتواروا عن الانظار بالسيارة المذكورة. ولدى الاستماع الى إفادة مصطفى من قبل عناصر الجيش بعد توقيفه حاول إخفاء ما كان ينوي القيام به مع من كان في السيارة معه مصرحاً بأن مقصدهم كان القيام بسرقة سيارة القاضي ولم يجر تدوين هذا التصريح بموجب محضر رسمي.

وتبين لاحقاً بأن السيارة التي كان فيها مصطفى هي عائدة لحسين ع. أ. ويقوم بتأجيرها خلافاً للقوانين المرعية الإجراء وان بلال س. الذي كان يقودها ليس لديه ترخيص سوق.

وتبين من التحقيق المجري من قبل فرع مخابرات بيروت ان مصطفى م. وبلال س. يتعاطيان المخدرات ويقومان بترويجها لكنهما انكرا اقدامهما على ذلك، ولدى الاستعلام من مكتب المخدرات المركزي عما إذا كان يوجد ملفات بحقهما بقضايا مخدرات لم يتبين وجود اسبقيات بحقهما.

وأسقط القاضي عبلا لاحقاً حقوقه الشخصية عن المدعى عليهم.

وطلب قاضي التحقيق في بيروت جورج رزق في قراره عقوبة السجن حتى ثلاث سنوات لكل من مصطفى م. وبلال س. وحسين ع. أ. وأحالهم أمام الحاكم المنفرد الجزائي للمحاكمة. ■

الشيكات المرتجعة حتى آب قيمتها ١٢٥ مليار ليرة لبنانية

وبلغ عدد الشيكات المرتجعة حتى آب نحو ١٢٩ ألفاً و ٢١٠ شيكات قيمتها ٩٨٩ مليار ليرة، في مقابل نحو ١٣٣ ألفاً و ٦٠ شيكاً مرتجعاً قيمتها ٨٦٤ ملياراً في الفترة عينها من العام الماضي، أي بارتفاع من حيث العدد مقداره ٦ آلاف و ١٥٠ شيكاً (٤,٦٢ في المئة) ومن حيث القيمة ١٢٥ مليار ليرة (١٤,٤٢ في المئة). وشكل عدد الشيكات المرتجعة بالعملة الأجنبية حتى نهاية آب نسبة ٧٦,٧٢ في المئة من مجمل الشيكات المرتجعة، إذ بلغ ١٠٦ آلاف و ٧٩٨ شيكاً قيمتها ٥٥٢ مليون دولار في مقابل ٩٦ ألفاً و ٥٠٦ شيكات في آب ٢٠٠٨ قيمتها ٤٧٠ مليون دولار.

وهذا يعني ارتفاع الشيكات المرتجعة بالعملة الأجنبية بنسبة ١٠,٦٦ في المئة من حيث العدد ١٧,٥٠ في المئة من حيث القيمة.

أما الشيكات المرتجعة بالليرة فشكلت نسبة ٢٣,٢٨ في المئة من مجمل الشيكات المرتجعة، إذ بلغت ٣٢ ألفاً و ٤١٢ شيكاً بقيمة نحو ١٥٧ مليار ليرة في مقابل ٣٦ ألفاً و ٥٥٤ شيكاً قيمتها ١٥٦ ملياراً في آب ٢٠٠٨، مما يعني انخفاض الشيكات المرتجعة بالليرة بنسبة ١١,٢٣ في المئة علماً أنها ارتفعت من حيث العدد بنسبة ٠,٤٥ في المئة من حيث القيمة.

محكمة الافلاس في جبل لبنان في طريقها الى تصفية

الملفات المتركة

تحاول الهيئة الجديدة لمحكمة الافلاس في جبل لبنان برئاسة القاضي جمال عبدالله، تقليص عدد ملفات الافلاس الموجودة لديها، ويأمل المتقاضون ان يتم ذلك بالسرعة التي تعيد للمتضررين من التأخير بعض حقوقهم، فالتأخير أكان من قبل المحكمة ام من قبل وكلاء التقلية او من قبل وكلاء الدفاع، يهدر كل ما تبقى للمتضررين في سلة التصفيات والتي يتم الاتفاق منها ما دام طابق الافلاس لم يقفل.

الرئيس عبدالله المشرف على تقيسة سمير ملحم شاكر دعا الجهة المفلسة والدائنين المثبتة حقوقهم في طابق الافلاس الى جلسة لمناقشة مسألة حل حالة الاتحاد في التقلية واقفال طابق الافلاس وبمعدرة المفلس. في حال تابع رؤساء محاكم الافلاس هذا المنحى القانوني باستمرار يمكن تصفية عشرات الملفات خلال اشهر وليس سنوات.. نذكر ان هناك افلاسات حصلت منذ اكثر من عشر سنوات ولم تقفل بعد.

الشيكات المرتجعة

ننشر في ما يلي لائحة باسماء الاشخاص الذين وردت اسماؤهم في سجلات النيابة العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكاتهم خلال شهر تشرين الاول (اكتوبر) ٢٠٠٩. ان ارتجاع الشيك لا يعني بالمطلق عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فني او حقوقي تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

بيروت

- مصطفى حلال على غسان مرمل ومحمد وحيد همدرد وهند الخطيب
- احمد محمد حسينو على وسام جرمقاني
- نبيل ايوب على احمد اسماعيل ناشد
- ابراهيم السباعي على ايمان علامه
- عدي احمد بزي على فهمي الحوراني
- ابراهيم السباعي على علي بزي
- وسام الشرتوني على شركة SEQUOIA
- نبيل المصري على محمد علي ابو فلح
- خليل عرنوس على مروان ترتيني ونديم الحمشو
- واصف شمس الدين على جورج نصار
- سيرانوس جاقمانيان على منيف سعاده وميرنا سعاده
- روجيه الأشقر على اندريا نيقولا كوتوبولوس
- شركة لا بزور هيل على كريم الخطيب
- ابراهيم شديد على فريدريك نجيم واسعد فياض
- ديب مخابيل عيسى على نهاد نصيبي وميلاذ ملحم بلعه
- علي منصور على هادي قدور
- شركة اميركان اكسيرس على جميل محمد رشيد كباره
- حسان طعمه على جورج سلامه
- عبيد كمال الدين حسن اسماعيل رمزي على فاطمة محمد عباس وعلي ناصر
- سعد نعيم يوسف على سركييس دمرجيان وشركة غولدن فود
- طعان العنان على رافي جامكجيان
- نجيب المعلوف على هاني الشعار وجان صليبا
- مروان غندور على وسام خليل بركات
- خالد الحاتي على محمد بكداش وماهر صقر
- شركة بريالاند للمشاريع السياحية على سعاده وكريم الخطيب
- هاكوب ديرونيان على غسان محمود الطويل وشادي وفادي ايلي ابو رجيلي
- منصور جباره على هجير هجير واسامه غرابلي
- منصور الزهيري على غاده احمد امين
- سعيد ابو عرب على احمد منير فتحه ومصطفى سنو
- محمد علاء الدين على سامر بو رسلان
- ابراهيم السباعي على كرم رشعيني
- طعان العنان على بدرية مملوك
- ابراهيم السباعي على مهى خالد الجمال وخالد الغوش
- وسالم الخطيب
- حسين زين الدين على سمير كاستيرو
- رشيد صيداني على السي حسين صباغ وعدنان محمود برجواوي
- مروان صدقه على NEW LIFE INTERNATIONAL
- ابراهيم السباعي على سليم المصري وايمان زين الدين
- ابراهيم السباعي على وسام الخطيب وخالد الغوش
- محمود عيتاني على حسن الموسوي وسركيس عطالله
- مازن توفيق العمدان على بسام يوسف كمال
- علي غسان فياض على فؤاد حسين مزور وكريم عادل رزق
- منير فتاح على ابراهيم محمود ناصر

- ياسمين يوسف على علي نمر بزي
- شركة الكونتوار اللبناني للصناعة والتجارة على انطوان سمير سلامه
- محمد حسن قطان على سامر السروجي ومحمد قليلات
- فراس موسى على جان بيار الفغالي
- رشيد الصيداني على سالم الخطيب وعبدالله عز الدين وعلي سيف الدين
- شفيق بستاني على جمال غندور
- شركة مطاحن التاج على بسام فؤاد روكز
- جودت زين الدين على عماد الحوت وايمان برغوت
- طوني سلامه على عاكف حيدر
- شركة التجارة العامة على ربيع كامل درويش

بعبدا

- شركة صليبا للتجارة على ادوار تامر
- روي عزيزة على ادوار تامر
- فادي سليم على ريدان ابو ضرغم
- المحامي داني فخري على جوزف عون
- علي القيسي على شربل طانيوس عزام
- اميل الياس ثابت على زاهي جورج سلامة
- علي كنج على محمد حسن مرتضى
- جوني حنايان على جو جورج خوري
- منير نخول على ميلاذ ملحم البلعة
- ابراهيم السباعي على ميلاذ ملحم البلعة
- ابراهيم السباعي على روني عيد
- نقولا جورج حداد على ميشال يوسف دكاش
- جعفر درويش على سعيد اسعد كالوت
- حسين فواز على هيلدا منصور
- جوزف سكاف على مارسال ابو سمرا
- زياد الغصين على وليد عطالله
- مانويل عيسى على بيار فواز سعيد وايلي يوسف خليل
- فواز شمعون على نزار جرجيس سمعان
- جوزف شاكر على بسام خليل عطالله
- محمد ابو حمدان على محمد قاسم دياب
- وسام بشارة عطيه على ادوار فؤاد ابو عسلي
- جمال احمد عطوي على حسين اسعد شحرور
- اولغا غصوب على انطوان شهبان
- وليد خميس على جوزف عبدالله بو خليل
- الكسندر جراكو على انطوان الياس عواد
- جورج اسطفان على جهاد جرجي سيلي
- شركة ماضي انترناشيونال على خضر احمد باقي
- عماد الحاج حسن على حسين علي الحاج حسن
- بنك المشرق على فادي جرجيس الأعرج
- مصطفى فواز على محمد جعفر علامة
- شركة كوماس على ريشار فؤاد ابي راشد
- جعفر درويش على سعيد اسعد كالوت
- جريس فرح على سامر جورج يونس
- سالم العنان على زاهر صبحي الخياط
- اميل الياس ثابت على ربيع كامل درويش
- طوني رحمة على ايلي ابي سليمان

صيدا

- علي هاشم على اسماعيل احمد حويك
- عمار الخطيب على علي عبد الحفيظ شومان
- خضر كامل عبود على فادي علي دايع وحيدر محمود حايك
- منى حسين عطيه على ابراهيم زكي عجيبة وبتول احمد قميحة
- علي طالب جفال على نادر ديب عباس وعلي حسين سعد
- علي احمد موسى على جمال علي بدوي
- ياسر حسين رميثي على فادي علي دايع
- حسين محمود عز الدين على عماد سليمان منصور
- علي احمد عسيلي على فادي علي دايع
- علي عباس حمود على محمد علي عيد
- مارسال شريف حمدان على محمد علي عيد
- علي احمد الخطيب على عماد حسين سرور
- احمد محمد خيرالله على رفيق غدار
- محمد خليل المصري على محمد علي عبدالله
- جلال محمد عطوي على عماد حسين سرور
- علي هاشم على احمد محمد حسن قصير
- سلام عليان على احمد محمد حسن قصير
- سليم قاسم احمد على علي حسن السيد امين وبلال حمدان
- باسم بلحص على محمد عبد عسكر
- باسم بلحص على عبد الرحمن يموت
- ريان بديع عجب على عبد الحافظ احمد صنديه
- محمد خليل المصري على علي محمد وهبي
- محمد خليل المصري على بسام جميل جمعه وصالح نسيب عبد القاضي
- عماد حاتم رميثي على ابراهيم علي حيدر

زحلة

- كمال عتريس على الياس الاشهب
- خالد الخضر على وليد اليوسف
- خالد السيد على باسم محمد المحمد
- جان سعاده على ايوب المحمد
- جان القرن على عادل العربي
- رؤوف ميلاد على اغوب بالازيان
- روبر قرصوني على عباس دلباني
- عبد الناصر السيد على حمدان البدر
- امال وهبة على غابي ابي راشد

ننشر في ما يلي أسماء عدد من الشركات التي تأسست مؤخرا وذلك وفقا للمستندات التي قدمتها الى السجل التجاري:

الشركة	نوعها	رأسمالها	موضوعها	المسؤول عنها
في بيروت				
اماديس لبنان	ش.م.م.	٢١٠ ملايين ل.ل.	تجارة/ تسويق	جاسينتو اسكلابيز
وورلد وايد اوكشيونرز	ش.م.ل.	١٥٠ مليون ل.ل.	تجارة	سليم جوزف عازار
شروق بحدون	ش.م.ل.	١٥٠ مليون ل.ل.	عقارات/ تجارة	ناصر مهابيل كرم
تنال انترناشونال	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	تجارة/ معارض	فهد بن يحيى الغامدي
ساشير	ش.م.ل.	٥٠ مليون ل.ل.	تجارة/ مطاعم	رين جورج شبلبي
غولدن بروبرتيز	ش.م.ل.	٥٠ مليون ل.ل.	تجارة/ عقارات	نقولا جرجس نقولا
لوت ٣٩٤٥ دفلوبمنت	ش.م.ل.	٥٠ مليون ل.ل.	تجارة/ عقارات	روني جرجس خوري
رزيدانس دافوق - راس بيروت	ش.م.ل.	٥٠ مليون ل.ل.	عقارات / سياحة	غالب حسن دافوق
جت بلو	ش.م.ل.	٤٥ مليون ل.ل.	خدمات / سياحة	فادي حسن طه
الحسامي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ سياحة	نبيل عزت حسامي
فنتشر	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ مطاعم	جبران نقولا بخعازي
جبران سويد وأولاده	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ نسج	جبران انطوان سويد
داليسارا	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات / استشارات	وليام جان بيطار
السياحية ر.س. كسليك	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	سياحة	رياض ابراهيم ساسين
بيروت نيولايف انترناشونال	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ تجميل	سلام حسن خليفة
كاش يوناييتد سرفيسز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ خدمات	انطوني لوفرينغ
ريل استايت كوم	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات/ تجارة	نانسي جورج نجار
بارالكس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / استشارات	كريم انطوان منصور
راي وايت انترناشونال	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / سياحة	سلفادور صقر
بيلاميز انترناشونال	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / ليزنغ	فيليب ريشار عيديني
ميدل ايسنت انترتينمنت اندكيترينغ	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة ومعارض	ياسر انيس زين
سهر	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مطاعم / تجارة	جو منصور اشقر
ر.ج. غروب	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ عقارات	روجيه منيب جرجي
كليرتاغ	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / تسويق	محمد طارق دجاني
الوميناتك	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	الومنيوم / بلاستيك	محمد احمد صيداني
بزنس امياور	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ تكنولوجيا	محمد محمود فاخوري
مانتشور غروب	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / ليزنغ	ميشال جورج طه
ووتر اند باور انجنيرنج	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات / مياه	خير الله سعيد شماس
اللؤلؤة للأنماء	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	يوسف عفيف كنعان
السياحية ر.س. الحريشة	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	سياحة	رياض ابراهيم ساسين
المحترفون	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / معارض	وضاح ابراهيم صادق
سويتس اند كستومز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / ملبوسات	سامي جورج قدسي
ارشيك كمال حصصي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / مقاولات	جوزف انطوان يمين
القامار	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مواد بناء / عقارات	جو ابراهيم حجي
ابيلاديسيز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مطاعم / اعراس	وليم جبرائيل ابيلاد
برودكت اوف ذي بير ميدل ايسنت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	خدمات / معارض	انطوني جوزف مسعود
ساري الخازن للهندسة والتصميم	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / عقارات	ساري وليد الخازن
يونيت اوف فيو	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / مطاعم	نديم غسان معلوف
في بعيدا				
مقر نور	ش.م.ل.	١,٥ مليار ل.ل.	عقارات / سياحة	روبير فؤاد خليفة
داتا كونسلت	ش.م.ل.	٧٥٠ مليون ل.ل.	تكنولوجيا	الياس يوسف بو رفائل
براند بلو رزير	ش.م.ل.	٥٥٠ مليون ل.ل.	تطوير وتسويق	جان نادر نادر
حرب الكترك فوركايليز	ش.م.ل.	٣٠٠ مليون ل.ل.	كابلات	شوقي حسين حرب
مريم للاستيراد والتصدير	ش.م.ل.	١٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ سياحة	ايد زاهي حسين
الدولية للتجارة والتنفيد الصناعي	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	تجارة/ صناعة	قاسم سعدي غادر
ريتل للعقارات	ش.م.ل.	٥٠ مليون ل.ل.	عقارات / تجارة	انطوان ايليلا رزق الله
بلاك بيرل بروبرتي	ش.م.ل.	٥٠ مليون ل.ل.	عقارات / سياحة	محمد علي مبارك
ميكال اويل	ش.م.ل.	٥٠ مليون ل.ل.	نفط	وائل صبح / طالع مداح
بريما فيستا	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / نسج	رجا فريد كلداني
توريزم اند ترايد	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / سياحة	الياس يوسف طويله
بيروت غروف ريكوردينغ	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	انتاج فني	جورج نديم جريج
خليفة فوركيتشن اند دورز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مطابخ / مفروشات	روبير فؤاد خليفة
سركل هوم	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مفروشات	فكتوريا شاهين خوري
فابريك فيل	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / نسج	عزيز فليكس حبش
غلوبال ترايدنج اند اندستري	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / طباعة	بول فيليب طنوس
غاليريا ديزاين	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات / تجارة	جوزف ميشال متى
اي ان بي مكلس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات	ريشار ادوار بوري
المجموعة الدولية لادارة النوادي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / دراسات	جوزف زكريا بو طابع
مودرن ستركتشورز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / دراسات	جورج حنا ابي خليل
اتش اف دي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / عقارات	الياس ميشال نقاش
ضبيي ٥٦٠	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	لارا عكر بدرا
الانماء للاستشارات	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / تكنولوجيا	فياض رامن جبارة
اي ان بو خاطر	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تأجير سيارات	انطوني انطوان بو خاطر
باندا ترايدنج	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / استشارات	نديم رامن نحاس
دفلوبرز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	اعمار / تجارة	داني توفيق ابو كرم
بوري فرايت سرفيسز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	نقل / تخليص بضائع	جورج انطوان بوري

PEARL DEVELOPMENT CO.



سامر سعيد خوري

أسس السادة سامر سعيد خوري ووائل سعيد خوري ويوسف عفيف كنعان شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم اللؤلؤة للإنماء وموضوعها العقارات. أسندت رئاسة الشركة وإدارتها العامة الى يوسف كنعان.

GULF DEPOT - AL MAKHZAN

أسس السيدان معتز واصف صواف ومحمد أسامة فنسا وشركة المخزن شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم مخزن الخليج لمستلزمات البناء. أسندت رئاسة الشركة الى السيد معتز صواف.

BUTTER FLY ME

أسس السادة بولين جان ميتز وسونا دكمزيان ميتز وكارل جان ميتز شركة محدودة المسؤولية برأسمال ٥ ملايين ل.ل. باسم باتر فلاي مي وموضوعها التجارة والملبوسات والأحذية. أسندت إدارة الشركة الى بولين ميتز.

شروق بحدون

أسس السادة ناصر مهابيل كرم وقرينته أمل وسمعان نخله بجاني شركة مساهمة لبنانية برأسمال ١٥٠ مليون ل.ل. باسم شروق بحدون وموضوعها التجارة والعقارات. أسندت رئاسة الشركة وإدارتها العامة الى السيد ناصر كرم.

غريب شيبنج اند ترايدنج

أسس السادة عبد الغني خليل غريب ومحمد خليل غريب وجبرائيل يوسف جعجع شركة محدودة المسؤولية برأسمال ٥ ملايين ل.ل. باسم GHARIB SHIPPING وموضوعها النقل والتجارة والنفط. أسندت إدارة الشركة الى عبد الغني غريب.

تصويب

ورد في عدد «البيان الاقتصادية» رقم ٤٥٣ آب ٢٠٠٩ وفي صفحة شركات جديدة اسم شركة HAR PROPERTIES بالعربية هار بروبرتيز والصحيح هو حر بروبرتيز، واسم مديرها فيليب عاطف شيبان ثابت والصحيح فيليب عفيف شيبان ثابت فاقضى التصويب.

رأس المال بوبيان إلى ١٧٤,٩ مليون دينار عادل الماجد: سيكون ثالث أكبر بنك في غضون ٥ سنوات



أكد رئيس مجلس إدارة بنك بوبيان الكويتي إبراهيم القاضي زيادة رأس المال البنك من ١١٦,٦ مليون دينار إلى ١٧٤,٩ مليوناً بنسبة ٥٠ في المئة.

من جهته قال الرئيس التنفيذي للبنك عادل الماجد عقب انتهاء أعمال الجمعية العمومية، أنه بموافقة عمومية البنك على زيادة رأس المال سيصل رأس المال البنك إلى ضعف حقوق الملكية تقريباً،

مشيراً إلى أن معدل كفاية رأس المال سيرتفع إلى ٣٦ بدلاً من ٢١ حالياً ليكون بذلك أعلى معدل كفاية رأس المال على مستوى القطاع المصرفي.

وأكد الماجد أن زيادة رأس المال ستكون انطلاقة لتحقيق استراتيجية البنك التي يطمح المساهمون لتحقيقها والتي تعمل الإدارتان العليا والتنفيذية على تفعيلها حالياً.

وقال «خلال الفترة المتبقية من العام الحالي، ستتم دراسة الهيكل التنظيمي للبنك وحصر الكفاءات الموجودة مع احتمال إضافات للقيادات التنفيذية للبنك، نطمح لأن يكون بنك بوبيان البنك الثالث في الكويت خلال ٥ سنوات المقبلة، مؤكداً قدرة البنك على تحقيق هذا الهدف مع دعم الملاك».

٧٦ في المئة من أسهمه منحة للرعايا الكويتيين تأسيس بنك وربة في الكويت برأسمال ١٠٠ مليون دينار

وافق مجلس الوزراء الكويتي على مشروع تأسيس شركة مساهمة كويتية باسم بنك وربة برأسمال مقداره ١٠٠ مليون دينار كويتي، تخصص أسهمها بواقع ٢٤ في المئة للهيئة العامة للإستثمار و٧٦ في المئة كمنحة لجميع الكويتيين الموجودين على قيد الحياة من تاريخ نشر المرسوم في الجريدة الرسمية على أن تتحمل الدولة قيمة هذا الاكتتاب نيابة عنهم. ومن المتوقع أن يتجاوز عدد مساهمي البنك مليون مساهم (على اعتبار أن آخر تعداد لسكان الكويت ٢٠٠٨ بلغ ١,٠٨٧ مليون نسمة) ليكون بذلك الأعلى بين الشركات المساهمة الكويتية ومن أكبر الشركات المساهمة من حيث عدد المساهمين على مستوى المنطقة العربية. والمعروف أن القطاع المصرفي الكويتي يتكون من قسمين، الأول البنوك التقليدية وعددها ٦ بنوك (أحدها بصدد التحول إلى بنك إسلامي) والثاني إسلامي مكون من ٣ بنوك إلى جانب مجموعة من البنوك الأجنبية التي حصلت على ترخيص من البنك المركزي للعمل في الكويت.

«باركليز» يركز على استقطاب أثرياء السعودية

أصحاب الثروات بحاجة لمن يدير ثرواتهم

بعد الضربة التي تعرض لها البنك البريطاني الكبير باركليز نتيجة الأزمة المالية العالمية، وتكبده خسائر بمليارات الدولارات، تمكن بدعم من الحكومة البريطانية من مواجهة الأزمة واستعادة نشاطه السابق ولو ببطء.

يبحث البنك حالياً عن مدخل إلى صفوف أصحاب الثروات في المملكة العربية السعودية، حيث لم تتأثر السعودية كثيراً بالأزمة، ولم يسجل أصحاب الثروات خسائر بمليارات الدولارات، كما في بقية بلدان الخليج لا سيما الإمارات والكويت.. وقد استقر قرار إدارة بنك باركليز وفقاً للمسؤولية التنفيذية فيه سها نشأت على التخطيط لإقامة عمليات مصرفية تستهدف الأثرياء في السعودية صاحبة أكبر اقتصاد عربي.

وقالت نشأت لـ «رويتزر» أن السعودية سوق ضخمة في ما يتعلق بالأفراد الأثرياء وعلينا أن نكون من اللاعبين هناك إذا كان طموحنا أن نتصدر البنوك العاملة هناك.

المركزي الكويتي عين مراقباً في «دار الإستثمار»

عين بنك الكويت المركزي بقرار أصدره محافظ البنك الشيخ سالم عبد العزيز الصباح، مراقباً مؤقتاً على شركة دار الإستثمار، اعتباراً من الأسبوع الثاني من شهر أيلول (سبتمبر) الماضي بهدف متابعة سير العمل في الشركة.

وقال الشيخ الصباح «إن هدف المراقب سيكون في معالجة أوجه القصور في أعداد البيانات المالية للشركة لعام ٢٠٠٨ والتي لم يصادق عليها البنك المركزي حتى الآن، مما يؤدي إلى إزالة التحفظ الوارد بتقرير مراقبي الحسابات فضلاً عن التأكد من حسن سير عملية المفاوضات مع دائني الشركة والتأكد من سلامة إجراءات التسويات المقترحة في خطة إعادة الهيكلة والإشراف على سلامة وصحة تعاملات الشركة على أصولها وحسن إدارتها».

رد من دار الإستثمار

وفي رد من شركة دار الإستثمار على تعيين مراقب على أعمالها قال مصدر في الشركة أن المركزي لم يفتح الشركة بالسبب الذي عين المراقب من أجله ولم يرسل تعليقاته وملاحظاته على البيانات المالية المشكو منها. وقال المصدر أن الشركة أحالت قضيتها برمتها إلى القضاء وهي بانتظار قراره.

فرع لمصرف الراجحي السعودي في الكويت

تمشياً مع خطة مصرف الراجحي السعودي القائمة بالتوسع في دول الخليج، اقترح مجلس إدارة البنك على الجمعية العمومية لإعادة الموافقة على افتتاح فرع في الكويت، وكانت الموافقة الأولى قد أخذت في العام ٢٠٠٧.

ومن المتوقع أن يتقدم مصرف الراجحي بطلب إنشاء فرع في الكويت خلال الشهر الجاري نزولاً عند رغبة بعض عملائه المستثمرين الكويتيين والخليجيين في الكويت الذين يرغبون أن يكون الفرع قريباً منهم بدلاً من التعامل مع المقر الرئيسي في السعودية أو عبر المصارف الأخرى.

خدمة جديدة في العربي المتحد بإدارة

محمد النعيمي

أوجد البنك العربي المتحد (الشارقة) خدمة جديدة سماها الصدارة لإدارة الثروات.

وعين البنك الشيخ محمد عبدالله النعيمي رئيساً لهذه الخدمة باعتبارها من المؤهلات لهذه الخدمة.

وقال بول تروبرج المدير التنفيذي للبنك «إن البنك العربي المتحد هو بصدد إطلاق تجربة مصرفية جديدة وفريدة للنخبة من عملائه من خلال خدمة الصدارة لإدارة الثروات، والتي ستوفر لهم أرقى مستوى من الخدمات المصرفية الخاصة بمنتهى الاحتراف والثقة والسرية».

من جهته قال الشيخ محمد النعيمي «إن قيادة خدمة الصدارة تعد تحدياً كبيراً سنعمل كفريق على إنجاحه بإذن الله من خلال توفير خدمات مميزة لعملائنا».

شدّد على أهمية عنصر إدارة المخاطر لحماية استقرار المصارف

رياض سلامة: الفائض في ميزان المدفوعات هو الأفضل تاريخياً

الى فترة الأشهر السبعة الأولى من أي عام. كما ان نسبة الدولار بلغت ٦٧٪ والدولار ما زال معروضاً بشكل يومي، مما يدل الى الثقة المتنامية بالنسبة الى الوضع النقدي في البلد. ولفت الى وجود اتفاق مع وزارة المال ليكون التعاطي مع الـ (AUCTIONS) المزاد حول سندات الخزينة لحساب وزارة المال) منطقياً وبفوائد مستقرة تفادياً للمنافسة المضرة.

د. طرييه

من جهته أشار طرييه الى مذكرة لجنة الرقابة المتعلقة بتعزيز عمل وحدات إدارة المخاطر، واقتراح إعادة النظر في بعض البنود وفقاً لملاحظات جمعية المصارف.

بدوره اقترح الحاكم تأليف لجنة مؤلفة من لجنة الرقابة على المصارف وجمعية المصارف للنظر في اقتراح جمعية المصارف وما يطرح من افتراضات تصب في مصلحة الصناعة المصرفية واستقرارها. ■

بداية تحدث الحاكم عن أهمية الاستمرار في التعاميم الأخيرة الصادرة عن مصرف لبنان لما فيه تعزيز المردود الإيجابي على الاقتصاد الوطني والقطاع المصرفي، وأعطى الحاكم دليلاً على ذلك تقرير بعثة صندوق النقد الدولي الموجودة في لبنان والتي توقعت ان تلامس نسبة النمو الـ ٧ في المئة في نهاية العام ٢٠٠٩، هذا في حال استمرت وتيرة التسليف على ما هي عليه، وأشار سلامة الى إدارة المخاطر التي تبقى من العناصر الأساسية لحماية استقرار المصارف، وان العمل المصرفي الداخلي والرقابة الذاتية تشكلان نسبة ٦٠ الى ٧٠ في المئة من عملية حماية المصارف.

التطورات النقدية

وتحدث سلامة في بداية اللقاء عارضاً التطورات النقدية على النحو الآتي: ان الوضع النقدي لا يزال ايجابياً، وميزان المدفوعات سجل خلال السبعة أشهر الأخيرة فائضاً تراكمياً تعدي الـ ٣ مليارات دولار وهو الأفضل تاريخياً بالنسبة



ترأس رياض سلامة اللقاء الشهري لحاكمية المصرف المركزي مع جمعية المصارف بحضور رئيس الجمعية د. جوزف طرييه وأعضاء مجلس إدارة الجمعية ونواب الحاكم الأربعة: رائد شرف الدين، سعد عنداري، محمد بعاصيري وهاروتيان ساموئيليان الى جانب رئيس لجنة الرقابة على المصارف وليد علم الدين وأعضاء اللجنة: أمين عواد، كمال سمache، الدكتور عبدالله العطية وفاروق محفوظ.

سلامة: هناك ارتباط مباشر بين انخفاض الفوائد والتحسين في احتياطي مصرف لبنان

طلبنا من المصارف عدم تخفيض الفوائد على الحسابات الدائنة إلا ضمن هوامش قليلة ومعقولة

يكاد لا يمر أسبوع على الحديث الذي يدلي به حاكم مصرف لبنان رياض سلامة الى وسيلة إعلامية، حتى يتلقى طلباً للإدلاء بحديث آخر الى وسيلة أخرى. ونظراً لشخصيته المحببة وتواضعه يلبي الحاكم معظم طلبات المقابلات والأحاديث. والذي يثير الإعجاب عند قراءة أحاديثه انه يوجد في كل حديث موضوع جديد ومهم يستحق قراءته والاستفادة منه. وفي حديث أدلى به للزميلين عدنان كريمه وعلي قصاب من جريدة «المستقبل» في ١٨ ايلول (سبتمبر) لفت نظرنا عدة مقاطع منه، نقطف منها ما يتعلق بأسعار الفائدة التي تشغل جميع المودعين والمدينين في المصارف اللبنانية.

اسعار الفائدة

■ ما هي نظرتكم لتطور أسعار الفائدة في السوق المصرفية اللبنانية، مع الاخذ في الاعتبار انخفاض الفوائد الى ما يقارب الصفر في أوروبا والولايات المتحدة واليابان وغيرها، ونظراً للسيولة الكبيرة التي يتمتع بها القطاع المصرفي اللبناني؟

—نحن فعلاً عندما نقارن معدلات الفوائد في لبنان مع الخارج لا ننظر الى أوروبا وأميركا، بل الى دول المنطقة العربية والأسواق الناشئة عامة. واليوم، الفوائد في لبنان منخفضة نسبياً عن الأسواق الناشئة عامة، وكذلك هي أقل مما يعمل فيه في عدة دول عربية. والأمر الثاني الذي ننظر اليه، هو تصنيف مخاطر لبنان من قبل مؤسسات التصنيف الدولية، حيث انه بالرغم من اننا عند مستوى (B-) نرى ان الفوائد على السندات الحكومية التي هي بعملة الدولار أصبحت تعادل دولاً تصنيفها أفضل حالاً من لبنان. وأعتقد بسبب الاستقرار النقدي، وتحسن إمكانيات البنك المركزي الى الارتفاع التاريخي الذي شهده من حيث السيولة، وبسبب الانضباط الموجود في المالية العامة والمتابعة التي تقوم بها وزارة المالية، أعتقد ان السوق توفر لنا إمكانية التعاطي بفوائد أقل مقارنة بالنسبة التي نتعاطى بها. مع العلم اننا طلبنا من المصارف ان لا تخفض الفوائد على الحسابات الدائنة، إلا ضمن هوامش قليلة ومعقولة، وأن نأخذ عبرة مما حصل في بنوك أوروبا وأميركا، لأن الذي حدث هناك أتى جراء أزمة نحن لم نمر بها. وكذلك أصبحوا قادرين ان يأخذوا عملة قابلة للتحويل عالمياً، ولجملة هذه الأسباب أعتقد ان الفوائد على الحسابات الدائنة ستبقى عند هذه المعدلات.

ونحن نعمل على ان تكون المنافسة أكثر بالفوائد المدينة ليستفيد منها الاقتصاد، ونشدّد على انه ليس من الضروري ان تكون ربحية القطاع السنة الجارية أكثر من

السنة الماضية مع العلم ان السنة الماضية حتى اليوم كانت أفضل قليلاً، لأن السنة الجارية عالمياً بالنسبة للمصارف ليست سنة للبحث فيها عن الربحية الإضافية، بل عن طرق لتدعيم أموالها الخاصة، والسيطرة على مخاطرها.

من هذا المنظار نحتكم للسوق دوماً، ويتابع مصرف لبنان عملياته، ويتدخل عبر قرارات ملزمة عندما يشعر ان هناك خللاً ما بالسيولة والفوائد، وكما نعلم ابتداء من آخر حزيران (يونيو) أوقف إصدار شهادات إيداع، لأننا اعتبرنا ان السوق تستطيع ان تخلق التوازن السليم بالنسبة للفوائد.

ان الانخفاض الذي حصل على سندات الليرة اللبنانية أو على سندات الدولار، والمحافظة على تدفقات رؤوس أموال الى لبنان، وعلى التحويل من الدولار الى الليرة، يؤكد ان المرحلة التي عملنا فيها لضبط السيولة كانت ناجحة، وخاصة عندما تركنا السوق خاضعاً لتوازناتها، ولمسنا ان الأمر إيجابي لاستمراره على هذه الوتيرة. ونحن نشعر اليوم بالراحة الذي يحصل بالسوق ونراقب، فإننا رأينا ان هناك تحركاً غير منطقي نتدخل عن طريق إعادة إصدار شهادات إيداع خاصة بنا.

■ سجل احتياطي مصرف لبنان رقمًا قياسياً تجاوز الـ ٢٥ مليار دولار، وهو مؤشر ثقة كبير، هل يكون له تأثير في مستويات الفوائد؟

—لم تنخفض الفوائد في لبنان لولا ارتفاع الموجودات السائلة بالدولار في مصرف لبنان، وهذا الرقم أعطى حتماً المزيد من الثقة، وأشار الى مخاطر أقل من ناحية الائتمان، واستقرار في سعر صرف العملة، وعزز قدرتنا على السيطرة سواء كان يوجد مشاكل في القطاع المصرفي أو طلب لبيع الليرة اللبنانية. بالتأكيد هناك ارتباط مباشر بين انخفاض الفوائد والتحسين الذي طرأ على احتياطي مصرف لبنان. ■

زيادة رأسمال المصارف الحكومية عشرة أضعاف



د. محمد الحسين
وزير المال السوري

أعدت وزارة المال السورية مؤخراً مشروع قانون لرفع رأسمال كل من المصارف العقاري والصناعي والتوفير والتسليف الشعبي إلى ١٥ مليار ليرة سورية لكل، مما يعني مضاعفة رأسمالها عشرة أضعاف.

وأوضح وزير المال الدكتور محمد الحسين أن المشروع أقر في اللجنة الاقتصادية وهو في طريقه إلى رئاسة مجلس الوزراء. ويتوزع رأسمال المصارف الحكومية حالياً على الشكل التالي: المصرف التجاري السوري ٧٠ مليار ليرة سورية، المصرف الزراعي التعاوني ١٥ مليار ليرة سورية، المصرف العقاري ١٥ مليار ليرة سورية، المصرف الصناعي ١٥ مليار ليرة سورية، مصرف التسليف الشعبي ١٥ مليار ليرة سورية، مصرف التوفير ١٥ مليار ليرة سورية.

بذكر أن حصة المصارف الحكومية من السوق المصرفية السورية ما تزال كبيرة جداً والحصة الأكبر من هذه الحصة هي للمصرف التجاري السوري.

المركزي اليمني يتجه إلى وضع ٥٨ شركة في القائمة السوداء



أحمد سماوي
محافظ البنك المركزي اليمني

يتجه البنك المركزي اليمني جدياً إلى وضع ٥٨ شركة تجارية ومكاتب ومحال صرافة ضمن القائمة السوداء للبنك، وذلك لعدم إيفائها بالتزاماتها المالية تجاه بنوك تجارية واستثمارية عاملة في اليمن والخارج. وأوضح مصادر أن ما يقارب ٢٢ شركة تجارية و٣٦ شركة ومكتب صرافة من المدرجة في القائمة السوداء في لائحة البنك المركزي اليمني تنتظر تطبيق اللوائح والإجراءات القانونية ضدها. وسبق للمركزي أن أحال عدداً من الشركات التجارية التي لم تصحح أوضاعها المالية إلى القضاء وصدرت بحقها أحكام قضائية. يذكر أن محافظ البنك المركزي اليمني هو السيد أحمد سماوي.

أبوظبي الوطني يحصل على الموافقة لشراء ١٠ في المئة من أسهمه

حصل بنك أبوظبي الوطني على موافقة هيئة الأوراق المالية والسلع على طلب شراء لأسهمه بنسبة لا تتجاوز ١٠ في المئة، أي ما يعادل ٢١٧ مليوناً و٤٢٧ ألفاً و٥٢٠ سهماً من رأسمال البنك. وتضمن قرار الموافقة ضرورة التزام البنك بمتطلبات الإفصاح اللاحق للشراء والبيع وفق النماذج المعدة من قبل الهيئة بهذا الخصوص والمتوفرة على موقعها الإلكتروني. وأعلن البنك أنه قد تحدد سعر الفائدة المحسوبة على سندات الفترة من ١٥ أيلول (سبتمبر) إلى ١٥ كانون الأول (ديسمبر) المقبل بنسبة ٣,٢٪.

استقالة مدير عام البنك العربي - سوريا

وافق مجلس إدارة البنك العربي - سوريا على استقالة المدير العام علي زعتر، وفوض رئيس المجلس القيام بمهام المدير العام بصفة مؤقتة إلى حين تعيين مدير عام جديد. والبنك العربي - سوريا عبارة عن شراكة سورية أردنية، رأسماله ٦٦,٥ مليون دولار وبدأ بممارسة نشاطه في كانون الثاني (يناير) ٢٠٠٦.

مخالفات شركات الوساطة المالية في سوريا تحرك هيئة الأوراق المالية لتحذيرها

العملاء وتنفيذ أوامره خلافاً لأسبقية ورودها. كما حذرت الهيئة من تكرار مخالفات أخرى تطل مصداقية شركات الوساطة وشفافيتها، وفي طليعة هذه المخالفات ممارسة أعمال الخدمات المالية من خلال أشخاص غير معتمدين، والتأخر في موافاة الهيئة بالكشوفات الأسبوعية والشهرية، وعدم التزام الشركة بتعليمات الإفصاح من حيث شكل وتوقيت هذه الإفصاحات. كما تطرقت الهيئة في كتابها إلى علاقة الشركات بالمصارف، وفي هذا الباب لفتت إلى عدم إبلاغ الشركة للمصرف أن الأموال المودعة لديه في الحساب الخاص بأموال العملاء هي «حساب خاص بعملاء التعامل النقدي» تعود إلى عملائه وعدم توثيق ذلك في اتفاقية فتح الحساب مع المصرف، ومن جانب آخر عدم إبلاغ الشركة للهيئة بالاتفاقيات الموقعة مع المصارف والتي تؤثر على الوضع المالي للشركة. إلى ذلك نبّهت الهيئة تلك الشركات إلى ضرورة تحسين خدمة العملاء، حيث سجلت الهيئة ملاحظات على شركات الوساطة ووجدت فيها مخالفات مثل عدم تزويد العملاء بنسخ عن اتفاقية التعامل معهم، وعدم منحهم الوقت الكافي لقراءة الاتفاقية، وعدم تفريغ التفاويض المستلمة هاتفياً بالنموذج المحدد لذلك. وفي نهاية كتابها، أرسلت الهيئة رسائل ما بين السطور إلى شركات الوساطة، حيث أشارت إلى ممارسة بعض الشركات أعمالاً تخالف غايات الشركة والترخيص الممنوح لها، ليس أقلها على ما يبدو ما تحدثت الهيئة عنه صراحة وحذرت الشركات من العودة إليه والمتمثل بقيام هذه الشركات بتوظيف أموالها خارج سوريا.

لم يمض وقت طويل على السماح لشركات الوساطة المالية بالعمل في السوق السوري، حتى صبح ما نبهنا إليه عند بدء الترخيص «بجوب أخذ الحيلة والحد» من بعض هذه الشركات لا سيما المجربة، حيث تسعى إلى الربح السريع بأي سبيل حتى على حساب العملاء الذين تجذبهم للتعامل معها مقابل اغراءات كلامية عديدة.

فقد نقلت نشرة SYRIA STEPS الصادرة في ١٢/٩/٢٠٠٩ خبراً مثيراً بعنوانه: توظف أموالها خارج سوريا! هيئة الأوراق المالية تعدد مخالفات شركات الوساطة وتزجرها. ورغم أن مضمون الخبر لا يوحي بالإنذار كما العنوان، إلا أنه يثبت ارتكاب الشركات مخالفات عديدة عددها هيئة الأوراق المالية في تحذيرها لهذه الشركات وفقاً لما ذكرته النشرة.

وهنا نص الخبر:

علمت «سيرياستيبس» أن هيئة الأوراق والأسواق المالية واجهت شركات الوساطة بالمخالفات التي ارتكبتها خلال الفترة الماضية، بعد اللقاء الدوري الأول الذي جرى بينها.

وتضمنت أهم المخالفات المرتكبة من قبل شركات الخدمات والوساطة المالية ممارسات عدتها الهيئة مؤثرة على تداول الأسهم في السوق من قبيل إدخال الصفقات في آخر جلسة التداول للتأثير على سعر الإغلاق، بالإضافة إلى التأثير سلباً أو محاولة التأثير سلباً على السوق من خلال شراء أوراق مالية بسعر مرتفع وبيعها لاحقاً بسعر منخفض دون وجود سبب جوهري مما يخفض سعر السهم، فضلاً عن تنفيذ أوامر الشراء أو البيع خارج قاعة التداول، وعدم مراعاة مصالح

ليبيا تعترف بخصخصة المصرف التجاري الوطني وطرح تراخيص لبنوك جديدة



فرحات عمر بن قداره
محافظ مصرف ليبيا المركزي

أعلن محافظ مصرف ليبيا المركزي فرحات عمر بن قداره ان ليبيا تستهدف خصخصة حصة من المصرف التجاري الوطني ومواصلة خطط لفتح القطاع المالي أمام المنافسة العالمية من خلال بيع تراخيص مصرفية للمساعدة في تنويع اقتصادها بعيداً عن النفط. وكشف بن قداره على هامش اجتماع لمحافظي البنوك المركزية العربية بأنه ستم الدعوى الى تقديم عروض في العام المقبل بشأن رخصتين أو ثلاث لإنشاء بنوك جديدة. وشهدت ليبيا التي تملك أكبر احتياطات نفطية مؤكدة في أفريقيا نمواً في الإيرادات مع خروجها من عقود من العقوبات الغربية لكن الحكومة تكافح لإصلاح نظام مصرفي شديد المركزية، ينظر اليه على نطاق واسع على انه عقبة أمام الاستثمار الخاص والنمو.

بنكا أبوظبي الوطني و«دي في بي» يطلقان صندوقاً استثمارياً في قطاع الطيران

وقع بنك أبوظبي الوطني NBAD وبنك «دي في بي إس إي» المتخصص في مجال تمويل قطاع النقل مذكرة تفاهم لإطلاق صندوق للإستثمار في أصول قطاع الطيران، وتحديدًا في طائرات ومحركات مؤجرة لخطوط طيران دولية.

وقال بيان صحفي صادر عن بنك أبوظبي الوطني ان البنكين اللذين يملكان الصندوق الاستثماري مناصفة سيقومان بإنشاء وإدارة الصندوق والإستثمار فيه مع مستثمرين من دولة الإمارات وبقية دول مجلس التعاون الخليجي بشكل رئيسي. متوقعاً ان يملك الصندوق أصولاً بقيمة مليار دولار خلال العامين المقبلين.

سليمان العمر يفوز بجائزة أفضل رئيس تنفيذي مصرفي في المنطقة

حاز الرئيس التنفيذي لبيت التمويل الكويتي (بيتك) محمد سليمان العمر جائزة أفضل رئيس تنفيذي في القطاع المصرفي بالمنطقة من مجلة سي إي او الشرق الأوسط، وذلك تقديراً لخدماته ومساهماته المتميزة في الارتقاء بالعمل المالي الإسلامي، وتحقيق إضافات ملموسة على الأداء والمنتجات، والدفع بسياسة التوسع المدروس إقليمياً وعالمياً، ومواجهة التحديات ومنها تداعيات الأزمة المالية العالمية في شكل متوازن حافظ على مكانة وريادة «بيتك».

وشغل العمر قبل تعيينه رئيساً تنفيذياً منصب نائب المدير العام لأكثر من عامين، وكان من قبل مساعد المدير العام لقطاع الإستثمار لمدة ست سنوات من عام ١٩٩٩ إلى ٢٠٠٥، حيث ساهم بدور كبير في النقلة المهمة للأنشطة المتعددة لهذا القطاع خلال السنوات الماضية، والتي أسفرت عن طرح أدوات استثمارية جديدة وتكثيف الانتشار والتوسع الدولي والتحالفات الاستراتيجية مع المصارف والمؤسسات المالية العالمية الكبرى.

سميح دروزة رئيساً جديداً لمجلس إدارة كابيتال بنك

أعلنت إدارة كابيتال بنك عن انتخاب مجلس إدارة جديد جاء كالآتي: سيمح طالب دروزة رئيساً، خليفة بطي عمير بن يوسف نائباً للرئيس، كيم أبو جابر، الشيخ نهيان بن حمدان آل نهيان، سمير مراد، والسادة شركة هتاف للإستثمار، والسادة شركة الجدارة للإستثمار العقاري، والسادة شركة الإستثمارات والصناعات المتكاملة، والسادة شركة الخليل للإستثمارات المالية الى جانب مقعدين اثنين لمؤسسة الضمان الإجتماعي.

ويتولى دروزة مهام منصبه الجديد في كابيتال بنك بعد مسيرة طويلة من العمل في قطاعات عدة تتضمن الصناعات الدوائية والهندسة والطاقة، حيث حقق العديد من النجاحات المتتالية من خلال المناصب المختلفة التي تسلمها، من بينها عمله كوزير للطاقة والثروة المعدنية في الأردن، وعمله كرئيس مجلس الإدارة في شركة الصناعات الهندسية العربية، وغيرها من المناصب الإدارية العليا الأخرى. كما يشغل دروزة اليوم منصب رئيس مجلس إدارة مجموعة الحكمة للصناعات الدوائية / الأردن التي ساهم في تأسيسها وإدارتها. والسيد دروزة حاصل على شهادة البكالوريوس في علوم الصيدلة من الجامعة الأميركية في بيروت، وشهادة الماجستير في علوم الصيدلة من كلية سانت لوييس للصيدلة في ولاية ميزوري بالولايات المتحدة.

الحاكم الدكتور اديب ميالة يطالب بإحداث جمعيتين للمصارف والصرافة



رفع حاكم مصرف سوريا المركزي الدكتور أديب ميالة مذكرة لرئيس مجلس الوزراء ضمنها ضرورة لحظ جمعية للمصارف وأخرى لمؤسسات الصرافة. ورأى الدكتور ميالة في مذكرته أن إحداث جمعية للمصارف تضم المصارف العامة والخاصة وجمعية لشركات الصرافة في سوريا من شأنها خدمة الاقتصاد الوطني عن طريق توثيق أسس التعاون في ما بين أعضاء هذه المؤسسات المالية، وتبادل الخبرات والمعلومات وإعداد الدراسات والأبحاث من أجل رفع مستوى عمل هذه المؤسسات المالية، ودراسة المشاكل المشتركة المتعلقة بمختلف أوجه نشاطات الأعضاء، والعمل على إيجاد الحلول المناسبة وإقامة علاقات التعاون مع الجمعيات المصرفية العربية والأجنبية.

٩٤ عدد البنوك المنهارة في الولايات المتحدة

وصل عدد البنوك الأميركية المنهارة الى ٩٤ بعد إغلاق السلطات الاتحادية بنكين مؤخراً. ومن المتوقع ان يكلف إغلاق البنكين اربوين يونيون وترست اند اربوين الهيئة الفدرالية ٨٥٠ مليون دولار، حيث سيغطي المبلغ من صندوق تأمين انهيار البنوك في الهيئة الذي تراجع حجمه هذا العام من ٤٥ مليار دولار الى ١٠,٤ مليارات دولار بسبب عدد البنوك المنهارة.

باقية خدمات الكترونية من مصرف الشارقة الإسلامي

تحت شعار «وياكم» أعلن مصرف الشارقة الإسلامي عن إطلاق خدمات مصرفية إلكترونية جديدة. وأوضح رئيس القنوات الإلكترونية جاسم البلوشي ان المصرف قام مؤخراً بتحديث خدماته الإلكترونية عبر شبكة الإنترنت لتتوافق مع الطفرة التكنولوجية ولتتماشى مع توقعات عملاء المصرف من الأفراد، حيث تتيح الباقية الجديدة لخدمات المصرف الإلكترونية (الأون لاين المصرفية - وياكم) خدمة تسديد فواتير اتصالات مع خاصية السداد الشهري التلقائي والتي تتوفر لأول مرة على مستوى الدولة.

المصارف الـ ٥٠ الأكثر أماناً في العالم لسنة ٢٠٠٩

مصرفان عربيان: الكويت الوطني وابو ظبي الوطني



ابراهيم دبدوب

NBK



MICHAEL TOMALIN

بنك ابو ظبي الوطني

نشرت مجلة غلوبال فاينانس العالمية قائمة بـ ٥٠ مصرفاً تعتبرها الأكثر أماناً على مستوى العالم لعام ٢٠٠٩. ولأحظنا خلو القائمة من أسماء مصارف تعتبر في بلدانها عملاقة ومليئة جداً كما لأحظنا وجود أسماء مصارف عربية بين المصارف الـ ٥٠.

وتقول المجلة ان اختيار البنوك الـ ٥٠ الأكثر أماناً في العالم استناداً الى مقارنة للتصنيفات الائتمانية الطويلة المدى للبنوك وكذلك لأجمالي أكبر ٥٠٠ بنك في العالم من قبل وكالات التصنيف العالمية: موديز وفيتش وستاندراند بورز.

وفي ما يلي اللائحة وفقاً لترتيب اعده قسم الاخراج في البيان الاقتصادي:

المانيا: كي اف دبليو بنك، لاندوير شافلتش ريتبنك، كريديت بادن بنك، ان ار دبليو بنك، ودويتشه بنك

انكلترا: انش اس بي سي بنك، نيشن وايد بلدنغ سوسيته

فرنسا: صندوق الودائع والامانات، بي ان بي باريبا، كريدي اغريكول، سوسيته جنرال، كريدي فدراتف موتويل، البنك الصناعي والتجاري

سويسرا: زويخر كونتونا بنك، يو بي اس، كريدي سويس، اسبانيا، بانكو سانتاندير، بنكو بيليا وفيزكيا ارجنتينا، كريدي اسبانيول ايطاليا وانتيسيا سان باولو بنك

هولندا: جيمينين بنك، رابو بنك

الولايات المتحدة: نيويورك ميلون بنك، جي بي مورغان تشايس، ويليس فارغو بنك، يو اس بنكروب، نورثرن بنك

الكويت: الكويت الوطني NBK

الامارات: ابو ظبي الوطني NBAD

كاييتال انتليجنس تؤكد تصنيف بنك عمان العربي



عبد القادر عسقلان

بنك عمان العربي

أكدت وكالة كاييتال انتليجنس العالمية للتصنيفات الائتمانية تصنيفات بنك عمان العربي وهي BBB في ما يتعلق بالعملات الأجنبية على المدى الطويل و ٢A على المدى القصير.

كما ومنحته الوكالة لقوته المالية وربحيته وجودة اصوله تصنيفاً مستقبلياً مستقراً.

ويسهم بنك عمان العربي في تمويل مشاريع تنموية في كافة انحاء عمان، وبالشراكة مع البنك العربي

قام بتمويل مشاريع صناعية وبنية تحتية رئيسية، حيث ان تمويل المشاريع وضمانها جزء من اعماله الاساسية. ويمتلك البنك العربي حصة مقدارها ٤٩ في المئة من اسهم بنك عمان العربي الذي تأسس عام ١٩٨٤.

وتستمد مجموعة البنك العربي الذي يعتبر بنك عمان العربي احدها قوتها من الشركات الشقيقة والتابعة وشبكاتها الواسعة من الفروع التي تزيد على ٥٠٠ فرع منتشرة في ٣٠ دولة عبر خمس قارات. يذكر ان رئيس بنك عمان العربي هو السيد عبد القادر عسقلان.

مطلوب من القضاء المصري اعطاء الحق لأصحابه

حصل مصرف شقيق لمصرف لبناني في مصر على احكام قضائية تثبت تسليطاته لاحدى الشركات الاستثمارية التي كانت تتعامل معه وقدرها ٢٩٥ الف جنيه وثلاثة ملايين و٦٤٧ الف دولار ما عدا الفوائد المستحقة والمصاريف حتى ايفاء الدين.

ولما حاول المصرف اللبناني ادراج قيمة ديونه ضمن قائمة الدائنين التي وضعها وكلاء التفليسة رفض القاضي المشرف على التفليسة هذا الادراج بحجة مضي اكثر من خمس سنوات على تواريخ استحقاق الدين. ازاء موقف القاضي المشار اليه لجأ المصرف الدائن الى محكمة الاستئناف لإلزام القاضي المشرف على التفليسة بإثبات حق الدائن الذي كان يلاحق المؤسسة المدينة منذ البداية وحتى صدور الاحكام النهائية مؤخرًا. المحكمة نظرت في الدعوى وقررت تأجيل الجلسة الى الشهر المقبل لاصدار حكمها النهائي.

تتولى ادارتها الشركة العربية للخدمات المشتركة

البنك العربي يفتح وحدة للعمليات المركزية في دبي للتعهد

افتتح البنك العربي، الذي يتخذ من العاصمة الاردنية عمان مقراً رئيسياً له، وحدة العمليات المركزية لمنطقة الخليج واليمن في منطقة دبي للتعهد، المنطقة الاقتصادية الاولى في العالم المتخصصة في قطاع التعهد. وستتولى الشركة العربية للخدمات المشتركة ادارة وحدة العمليات المركزية للبنك في الامارات، قطر، اليمن والبحرين، والتي تهدف الى تعزيز وتوحيد مركزية الخدمات واجراءات العمل الرئيسية وفقاً لاحتياجات السوق في دول مجلس التعاون الخليجي.

وقال اسماعيل النقي المدير التنفيذي لمنطقة دبي للتعهد: تعمل منطقة دبي للتعهد على تسهيل عمل الشركات في الحصول على الموارد والشركات والافكار الخلاقة ضمن بيئة عمل تمكن الشركات العامة في قطاع التعهد من تعزيز حضورها في المنطقة. ولا شك في ان الفرص الكبيرة التي توفرها منطقة دبي للتعهد لشركاء الاعمال كشبكة تواصل وتفاعل تسهم في استقطاب المزيد من الشركات العالمية والمشاريع الصغيرة والمتوسطة من مختلف قطاعات التعهد.

بدوره قال المدير العام للشركة العربية للخدمات المشتركة كي اس شنكار: لا تقتصر نتائج هذه الخطوة على مساندتنا في تحقيق رؤيتنا الاستراتيجية لتعزيز مركزية الخدمات وتوحيد الاجراءات، وانما تتعدى ذلك الى تحقيق المزيد من التفاعل في اطار اعمالنا الرئيسية. كما سيساعد نقل وحدة العمليات المركزية الى منطقة دول مجلس التعاون الخليجي على توفير خدمة افضل لعملائنا في اسواق نمتلك فيها حضوراً واسعاً ومؤثراً.

«الهلal» أول بنك إسلامي في كازاخستان

بعد ان استعاد بنك الهلال الإماراتي المملوك من حكومة أبوظبي عافيته حيث اطفأ معظم خسائره، وعاد الى تحقيق الأرباح، يعتزم فتح أول بنك إسلامي في كازاخستان وقد رخص له بفتح فرعين أيضاً.

وقال الرئيس التنفيذي للبنك محمد برّو ان البنك عازم على التوسع أيضاً نحو الجمهوريات السوفياتية السابقة.

سيحمل البنك في كازاخستان اسم البنك الأم الهلال الإسلامي وخصص برأسمال قدره نحو ٣٠ مليون دولار.



د. ايلي يشوعي

يشوعي ينصح بسلة عملات بدلاً من الدولار الضعيف

دعا عميد كلية إدارة الأعمال في جامعة الولاية د. أيلي يشوعي المودعين في مصارف لبنان إلى تنويع سلة عملاتهم بين اليورو والفرنك السويسري والين الياباني وذلك نظراً لضعف الدولار مقابل غيره من العملات، إضافة إلى غياب أي نمو اقتصادي أميركي. وعدا البطالة وعجز المديونية العامة وتراكم الديون. ورأى يشوعي أن في تبني سلة واسعة وكبيرة من العملات الأجنبية يمكن الاستعاضة بها عن دولار الاقتصاد الوطني.

وكان حاكم مصرف لبنان رياض سلامة قد رد على غير سؤال حول إيجاد عملة بديلة عن الدولار الأميركي بأن مؤتمر مجموعة العشرين أكد في أحد اجتماعاته على أهمية مشاركة أكثر وأكبر في هيكل النظام الاقتصادي والمالي على المدى الطويل. وبدا ذلك مهما حيث سيكون لها تأثير على النظام المالي والاقتصادي مستقبلاً، خصوصاً في حال تطبيقها تدريجياً. مع العلم أن طلب الاستعانة بسلة عملات للتداول التجاري أسوة بالدولار «بقي خجولاً»، ولا نشعر بأية متابعة له، وبقي الدولار مرجعاً تجارياً مطلوباً وحتى إشعار آخر.

أول شركة مالية تنشر ميزانية مفصلة وشفافة



رياض بشارة عجيبي

بنك بيمو

لاحظنا في الجريدة الرسمية العدد ٤٣ تاريخ ١٧ أيلول أن الشركة المالية بيمو سيكيوريتيزيشن الذراع المالية لبنك بيمو، نشرت ميزانيتها لعام ٢٠٠٨ مفصلة بأبوابها وبنودها وعلى مساحة سبع صفحات من الجريدة الرسمية، أي أنها مشابهة للميزانية التي تنشرها المصارف تقييداً بتعليمات مصرف لبنان.

وأظهرت الميزانية أن الأرباح المحققة في العام ٢٠٠٨ بلغت خمسة مليارات و٧٢٨ مليون ليرة لبنانية. نقول بصراحة أننا لم نر طيلة مدة إصدارنا لـ «البيان الاقتصادي» ونشرنا لميزانيات الشركات المالية، أية ميزانية مفصلة وشفافة بشكل هذه الميزانية التي تظهر للمساهمين كل ما يريدون الاطلاع عليه، مع العلم أن ميزانيات بقية الشركات المالية لا تتجاوز الصفحة الواحدة أو الصفحتين في الجريدة الرسمية.

بنك بيروت يسلم جائزتي السحب الأول والثاني لراعيين في برنامج REAPETED USAGE



السيد عواد يقدم الجائزة للسيد فرح وبدت مديرة فرع جل الديب - الساحة السيدة جنان ابو جودة

احتفل بنك بيروت بالفائزين في السحب الأول والثاني بجوائز برنامج REAPETED USAGE بعنوان 4 FOR LUCK. وكانت جائزة السحب الأول من نصيب ميشال مارون فرح من فرع جل الديب - الساحة الذي فاز برحلة سفر بقيمة ٤٠٠٠ دولار أميركي إلى وجهة يختارها بنفسه. وجرى تسليم الجائزة في فرع جل الديب الساحة بحضور ممثلين عن بنك بيروت هم جورج عواد رئيس الوحدة المركزية للتجزئة والتسليفات للأفراد وروحية عبود مدير مديرية تطوير البطاقات المصرفية والسيدة جنان ابو جودة مديرة فرع جل الديب الساحة، ومن المقرر أن يجري السحبان التاليين في وقت لاحق.

وكانت جائزة السحب الثاني من نصيب السيد عبادو عارف الغزال من فرع الذوق الذي فاز بـ ATV YAMAHA GRIZZLY 450 بقيمة عشرة آلاف دولار أميركي وجرى تسليم الجائزة في فرع ذوق مصبح بحضور السيد عواد وعبود ومدير فرع ذوق مصبح ايلي صابر.

ويقدم برنامج REAPETED USAGE لجميع مستخدمي بطاقات الائتمان الصادرة عن بنك بيروت فرصة ربح جوائز قيمة تساوي قيمتها ٤٢٥٠٠ دولار أميركي عند استخدام بطاقاتهم في أي من نقاط البيع المحلية والعالمية. علماً أن كل ٤ عمليات تجري بواسطة البطاقة تمنح صاحبها فرصة إضافية للمشاركة في السحوبات. وجوائز هذا الصيف هي: سيارة بيجو C٢٠٧ مكشوفة طراز ٢٠٠٩ و ٤٥٠٠ ATV YAMAHA GRIZZLY ورحلة سفر إلى الوجهة التي يختارها الرابع.

اسرار مصرفية

- رفض صاحب مصرف سابق دفع العمولة لمن كانوا وراء بيع مصرفه إلى مصرف اجنبي.
- ورغم حكم القضاء بداية واستئنافاً وتمييزاً بحقهم في العمولة، اصر البائع على رفض الدفع مما حمل الوسطاء على حجز أحد العقارات التابعة له لبيعها بالمزاد العلني، وقد تبين أن العقار «مهرب» باسم شركة تابعة له!
- مرة أخرى صدر الحكم بإبطال عملية التهريب!
- ***
- تتم معالجة موضوع الديون المشكوك فيها لدى المصارف بشكل متواصل بين مصرف لبنان والمصارف المعنية بهذه الديون إذ بلغت حدود الـ ٣,٥ مليارات دولار وهي في تزايد مستمر.
- ويبدو أن كل ما قدمه مصرف لبنان من تسهيلات لتقليص هذه الديون، عجزت المصارف الغارقة بهذه الديون عن حمل المدينين على تسديد أي جزء من تسليفاتهم.
- ***
- تشديد رقابة مصرف لبنان على الفروع المصرفية في الخارج قضى بتكثيف زيارة المراقبين إلى البلدان حيث توجد الفروع المصرفية اللبنانية للاطلاع على أوضاعها والتدقيق في قيودها.

- حذر مرجع مسؤول بعض المصارف من اتباع سياسة الاغراق في بناء الشقق السكنية عبر شركات ممولة منها.
- وتبين أن بيع الشقق قد تراجع مؤخراً بسبب ارتفاع الاسعار وتآكل الغلاء العام في البلاد لرواتب الموظفين بمن فيهم الكبار منهم.
- ***
- تسببت عمولة سمسار نافذ كان وراء بيع أحد المصارف بنزاع قد ينتقل إلى المحاكم في حال اصرار السمسار على قبض كامل عمولته ٢,٥ في المئة ورفض المصرف أن يدفع أكثر من «إكرامية» تعادل واحد في المئة.
- ***
- يعرض فريق مصرفي اجنبي اشترى حصة في أحد المصارف الصغيرة قبل سنتين الاسهم التي اشترتها للبيع.
- الشريك اللبناني المالك لغالبية الاسهم يعرقل عملية البيع لأسباب حملت الفريق الاجنبي على رفع الشكوى إلى المراجع المالية طالبا المساعدة.
- ***
- تواصل المؤسسة الوطنية لضمان الودائع تصفياتها للمصارف التي انتقلت إليها من وكلاء التقييلسات بعد أن عجز هؤلاء عن تصفياتها رغم مرور عشر سنوات على اقلاسها.
- بين هذه المصارف «المتردة» على التصفية لغاية اليوم بنك الازدهار الذي كان يرأسه نجيب شوفاني.

الودائع والتسليفات والدين العام في مصر



فاروق العقدة

البنك المركزي المصري

يتبين من تقرير للبنك المركزي المصري - رئيسه **فاروق العقدة** - ان مجموع الودائع بالبنوك المصرية بلغت في مطلع شهر آب (أغسطس) ٨٢٠ ملياراً و١٧٥ مليون جنيه بزيادة ٦,٦ مليارات جنيه عن الشهر السابق، وبلغ إجمالي التسهيلات الإئتمانية المصرفية ٤٢٩ ملياراً و٩٥٧ مليون جنيه بتراجع ضئيل عن الشهر السابق.

أما الدين العام المحلي فقد بلغ ٧٤٥ مليار جنيه، وانخفض الدين الخارجي ثلاثة مليارات دولار حيث بلغ ٣٠ ملياراً و٩٠٠ مليون دولار.

اخترعوا ورقة مليون دولار وحاولوا ترويجها بالامارات



ورقة المليون دولار المزورة

اعلن مصرف الامارات المركزي عن اكتشافه لعمليات احتيال حاول ترويجها وافدون من جنسيات مختلفة في دولة الامارات.

والعملية الاحتيالية تمثلت بورقة من فئة المليون دولار اميركي مدعومة بوثائق منسوبة الى المصرف المركزي. الا ان احد المصارف الاماراتية الذي يعرف ان البنك الفدرالي الاميركي لم يصدر يوماً ورقة نقدية من فئة المليون دولار ابلغ عن هذه العملية الاحتيالية حيث تم توقيف العصابة التي زوّرت ورقة المليون دولار والوثائق المثبتة لها!

تقرير للبنك المركزي الاميركي:

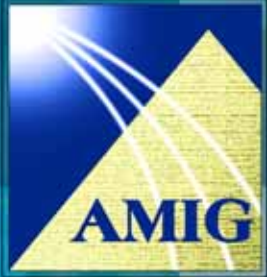
العائلات الاميركية بدأت تستعيد خسائرها

الموجودات ارتفعت الى ٥٣ تريليوناً من اصل ٦٥ تريليوناً قبل الازمة

ورد في تقرير للاحتياط الفدرالي (البنك المركزي الاميركي) ان القيمة الصافية لموجودات العائلات الاميركية AMERICAN HOUSEHOLD NET WORTH سجلت خلال شهري نيسان وحزيران الماضيين ارتفاعاً بنسبة ٤ بالمئة وبلغت ٥٣,١ تريليون (الف مليار) دولار اميركي. وهذه هي المرة الاولى التي ترتفع فيها موجودات العائلات الاميركية منذ بداية الازمة المالية. وذكر البنك المركزي ان موجودات الاميركيين كانت تقدر بـ ٦٥,٢ تريليون دولار اميركي في الفصل الثالث من العام ٢٠٠٧ اي قبيل نشوب الازمة المالية.

والفارق بين ما كانت وما هي عليه اليوم يمثل الخسارة التي تكبدها الاميركيون (اي ١٢ تريليون دولار اميركي) بسبب الازمة الاقتصادية.

والقيمة الصافية للموجودات تمثل الاراضي والبيوت والمدرجات التي يملكونها بعد تنزيل الديون والرهونات المتوجبة عليهم.



We insure your world

المجموعة العربية المصرية للتأمين
Arab Misr Insurance Group

Experts in Non-Life Insurance
Business Since 1994

Hotline: 19901

Head Office : Mohandseen : Downtown : Nasr City : Alexandria : El Amereya : Port Said : Suez : El Mansoura : Tanta : Hurghada : Free zone Nasr City Branch :	13th Elma'ahad Elishteraky Street , MerryLand Heliopolis Tel : (0202) 24517620 - 24517622 - 24517624 Fax : (0202) 24517595 - 24517597 17 Syria st, Mohandessin - Giza Tel : (02) 33053942 - 33053943 - Fax : (02) 33053923 28 Talet Harb st, Cairo Tel : (02) 25788306 - 25787908 - Fax : (02) 25788316 29 Batrawy st, Abass El Akad Tel : (02) 24033012 - 22623557 - Fax : (02) 25788316 26 El Geish avenue - camp shizar - Farsi plaza tower -1st floor Tel : (03) 5934960 - 5934961 - Fax : (03) 5934963 26 Duty Free - ElAmereya - Alexandria Tel : (03) 4486068 - Fax : (03) 4486068 3 Gamhoria & Nahda Street - Port Said Tel : (066) 3322461 - 3322462 - Fax : (066) 3322463 329 El Kheidr square - Suez Tel : (062) 3328710 - 3328711 - Fax : (062) 3328710 22 El Sherif Elrady st, Tornyel - Mansoura Tel : (050) 2310848 - 2310849 - Fax : (050) 2310849 17 Moudiria st, Tiba Building Tel : (040) 3357375 - 3332710 - Fax : (040) 3357375 El Nasr road infront of stadium Tel : (065) 3549284 - Fax : (065) 3549285 ElDa'awa with ElSahaba ElKeram Tel : (202) 22701930 - Fax : (202) 22701930
--	---

يهدف الى استقطاب عدد كبير من عملاء المجتمع الأذري الاستثمار الدولي يبدأ عملية تحويل «أمره» الى بنك إسلامي



عابد الزيرة

بنك الاستثمار الدولي

بدأ الاستثمار الدولي، وهو بنك استثمار إسلامي عالمي مقره في البحرين، تحويل عمليات بنك «أمره» التابع له وهو مصرف تقليدي لخدمات التجزئة المصرفية مقره في أذربيجان لتتوافق مع مبادئ الشريعة الإسلامية. وقال الاستثمار: جاءت مبادرة التحول في عمليات البنك في أعقاب الإطلاق حديثاً لهوية جديدة للعلامة التجارية للبنك بهدف استحداث هوية وعلامة جديدة للبنك.

وكان الاستثمار قد قام في ٢٠٠٨ مع نخبة من المستثمرين المشاركين معه بالاستحواذ على حصة تبلغ نسبتها ٤٩٪ في أسهم أمره بنك.

وقال الرئيس التنفيذي لـ «الإستثمار» عابد الزيرة: يعتقد الاستثمار مع شركائه بأن من شأن التحول في عمليات البنك أن يستقطب عدداً كبيراً من العملاء من شريحة المجتمع الأذري الراغبة في إجراء معاملاتها المصرفية وفقاً لمبادئ الشريعة الإسلامية، وإلى جانب ذلك أيضاً يعمل كلا البنكين على إطلاق صندوق استثماري متوافق مع الشريعة الإسلامية للاستفادة من الفرص التي يتيحها تنامي قطاعات الخدمات المصرفية للأفراد والشركات في أذربيجان.

من جهته قال المدير التنفيذي للاستثمار المباشر وتطوير الأعمال في بنك الاستثمار محمد هادي مجعي: رغم الاضطراب المالي العالمي، فإن الوضع المالي العام لأمره بنك في العام ٢٠٠٨ كان مرضياً، فقد زاد إجمالي قيمة أصول البنك بنسبة ٣٢٪ في حين زاد إجمالي قيمة ودائع العملاء بنسبة ٢٤ في المئة، وإلى جانب ذلك ارتفع صافي دخل البنك بنسبة ٢٠٠ في المئة قياساً على مستواه في ٢٠٠٧.

١,٥ مليار دولار رأسمال بيت التمويل الخليجي

رفع بيت التمويل الخليجي رأسماله من ٥٠٠ مليون دولار إلى ١٥٠٠ مليون دولار. وكانت الجمعية العمومية لبيت التمويل قد وافقت على زيادة رأس المال عن طريق إصدار نحو ٩٠,٠٩ ملايين سهم بقيمة إسمية قدرها ٣٣ سنتاً للسهم الواحد سبق طرحها على المساهمين.

مصرف الهلال يرفع رأسماله الى ملياري درهم

محمد برّو: التعادل بين المصاريف والمدادخل نهاية العام الحالي



الشيخ زايد بن منصور بن زايد آل نهيان و محمد برّو يفتتحان الفرع الجديد لمصرف الهلال

كشف الرئيس التنفيذي لمصرف الهلال محمد برّو عن اتجاه نحو رفع رأسمال المصرف المدفوع من ٥٠٠ مليون درهم إلى ملياري درهم قبل نهاية العام الحالي.

وقال برّو على هامش افتتاح الفرع الجديد للمصرف الذي افتتحه الشيخ زايد بن منصور بن زايد آل نهيان في مبنى جمعية أبوظبي التعاونية بمنطقة المرور، ان المصرف استطاع ان يحقق نمواً مهماً منذ تدشينه قبل عام ونصف، حيث تمكن من جذب المودعين واستمر في عمليات التمويل التي بلغت قيمتها الإجمالية نحو ٩ مليارات درهم حتى الآن.

وبلغت موجودات مصرف الهلال نحو ١٢ مليار درهم بنهاية الشهر الماضي وذلك نتيجة لنمو الودائع إلى ١١ مليار درهم.

وأشار إلى ان المصرف سيقوم بافتتاح ٤ فروع جديدة له خلال الربع الأخير من العام الجاري ليرتفع بذلك عدد الفروع الإجمالية للمصرف إلى ١٥ فرعاً مقارنة مع ١١ فرعاً حالياً.

وأوضح برّو ان المصرف لم يصل بعد إلى نقطة التعادل بين المصاريف والمدادخل حيث ما زال المصرف في مرحلة سداد نفقات التأسيس، لكنه لفت إلى ان المصرف يمكن ان يحقق نقطة التعادل بنهاية العام الحالي، مؤكداً ان العام المقبل في كل الأحوال هو عام الربح بالنسبة للمصرف.

وقال برّو ان المصرف يعترّم فتح أول بنك إسلامي في كازاخستان في كانون الأول (ديسمبر) المقبل على ان يتوسع في مرحلة لاحقة في دول الجمهوريات السوفياتية السابقة.

شائعات تقوى في المجتمع الاميركي؛

ودائع ليمان براذرز أقرضت للاسرائيليين

المسؤولين عن الافلاس.

ونقلت صحيفة فايننشال تايمز عن احد شركاء «بي دبليو سي» القول ان الدعاوى معقدة جدا حيث يعود بعضها لضمانات سابقة قطعتها البنك لشركات عالمية كانت تابعة له. وتطالب أكثر من مئة شركة كانت تابعة للبنك في أوروبا بتعويضات عن اعمال قامت بها. ومنذ اعلان افلاس البنك تحاول مؤسسات متخصصة تحديد موقف البنك والتأكد من دعاوى الدائنين بما في ذلك عملاء المصرف. وتعتبر هذه المهمة شاقة بسبب حجم اعمال البنك وعدد المؤسسات التي تقوم بها.

ووصلت ديون البنك إلى ٦١٣ مليار دولار وكان لدى الفرع الاوروبي عند الافلاس ٣٠ مليار دولار من الاصول.

بينما يتواصل التحقيق لمعرفة سبب افلاس اكبر المصارف الاميركية ليمان براذرز والذي تسبب افلاسه بمئات الافلاسات المصرفية والتجارية في الولايات المتحدة واوروبا، بدأت تنتشر شائعات تفيد بأن ليمان براذرز المشهور بيهوديته كان يقرض المؤسسات التجارية والزراعية والصناعية اليهودية في الولايات المتحدة واوروبا واسرائيل، مئات ملايين الدولارات دون ان يتمكن من استرداد سوى الجزء اليسير منها، وهذا الاقراض الواسع وبدون ضمانات كافية كان احد اسباب افلاسه.

ومع اشتداد الشائعات تزايد عدد المؤسسات والافراد الاميركيين الذين رفعوا الدعاوى ضد بنك ليمان براذرز مطالبين باستعادة اموالهم من



مبنى بنك ليمان براذرز

«سامبا المالية» تنحي رئيس مجموعة القصيبي عن رئاسة وعضوية مجلس إدارتها

أعلنت مجموعة سامبا المالية في أول رد فعل رسمي صادر عن قطاع المصارف السعودية، أن سعود بن عبد العزيز القصيبي الذي كان يشغل منصب رئيس مجلس الإدارة وعضو لم يعد رئيساً ولا عضواً في مجلس إدارة المجموعة.

ويمثل إعلان مجموعة سامبا المالية التي تعتبر ثاني بنك في السعودية من حيث القيمة السوقية، أول بيان رسمي يصدر من القطاع البنكي في المملكة، يوضح فيه الموقف تجاه إحدى المجموعتين السعوديتين المتعثرتين وهما مجموعة القصيبي ومجموعة سعد القابضة اللتان انكشفت مديونياتهما وباتتا تصارعان حالياً للخروج من مأزق التعثر القائم حالياً، والذي نتج عنه رفع قضايا في محاكم خارج السعودية.

وكان الدكتور محمد الجاسر محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي (البنك المركزي) أفصح في تصريحات أطلقها مطلع أيلول (سبتمبر) الماضي عن تشكيل لجنة حكومية لدراسة وضع تعثر مجموعتي سعد والقصيبي لكنه لم يفصح عن تفاصيل النتائج التي وصلت إليها.

التريخيص لـ «يونيكورن كابيتال» بالعمل في السعودية



ماجد الرفاعي

بنك يونيكورن كابيتال

حصل بنك يونيكورن كابيتال الذي يمتلك حصة غالبية في بنك يونيكورن للاستثمار، على موافقة من هيئة سوق المال في المملكة العربية السعودية لبدء عملياته في أسواق المملكة.

رئيس مجلس إدارة يونيكورن كابيتال السعودية ورئيس بنك يونيكورن للاستثمار ماجد الرفاعي قال بعد الحصول على الموافقة: إن هذا التطور الاستراتيجي يشكل خطوة هامة لبنك يونيكورن للاستثمار وعنصراً رئيسياً في استراتيجيتنا الهادفة إلى بناء مجموعة متنوعة للخدمات المالية.

وأضاف الرفاعي: إن المملكة العربية السعودية دولة رائدة في المجال الاقتصادي في المنطقة وتمتلك تطلعات مستقبلية ممتازة للنمو، وإن تواجدنا فيها يدل على التزامنا الطويل لمواصلة خدمة هذا السوق الهام.

موديز تؤكد تصنيفات بنك الخليج

المتحد الاستثمارية

أعلن بنك الخليج المتحد - البحرين إن وكالة موديز لخدمات المستثمرين قد أكدت تصنيف البنك الائتماني للودائع بمعدل BAA3/PRIME-3 وتصنيف القوة المالية للبنك بمعدل D+ . أما التصنيف الائتماني للديون الثانوية للبنك فقد تم تأكيدها من قبل موديز بمعدل Ba1.

من جهتها أوضحت موديز أن السبب وراء تأكيد التصنيفات يعود إلى استبدال البنك للدخل المباشر من الأعمال المصرفية التجارية بإيرادات ذات جودة مماثلة ولم تتأثر سيولة البنك ورسمته بشكل جوهري بهذه التغييرات.

الجدير بالذكر أن بنك الخليج المتحد، وهو شركة مصرفية استثمارية تابعة لشركة مشاريع الكويت (القابضة) كيبكو، يقوم بإدارة شبكة إقليمية من بنوك استثمارية وشركات إدارة الأصول.

المتحدة للتأمين
UNITED INSURANCE
YEMEN

ثقة بجسم المسؤولة
RELIABILITY

The leading Insurance Co. in Yemen

Head Office: Tel. +967 1 555 555
Fax. +967 1 214012
uicyemen@uicyemen.com
www.uicyemen.com

An RSA Co.

ISO 9001:2008
ISO Certified Co.

التقرير السنوي لبنك فرعون وشيحا ٢٠٠٨

حافظنا على معدل ربحيتنا وعززنا رأسمالنا وقدراتنا



غسان مهنا

مدير عام بنك فرعون وشيحا



ناجي فرعون

رئيس بنك فرعون وشيحا

على خطى المصارف الكبرى والراقية، يصدر بنك فرعون وشيحا ميزانيته السنوية مرفقة بتقرير مفصل بالبيانات والأرقام وباللغتين العربية (٦٨ صفحة) والانكليزية (٦٨ صفحة).

ويتوجه رئيس مجلس الإدارة **ناجي فرعون** بكلمة يوجهها الى عملاء البنك الذين يتعاملون معه لتقتهم به (تأسس سنة ١٨٧٦) ولحسن اداء ادارته ممثلة بمديرها العام عضو مجلس الإدارة **غسان مهنا** وموظفيه كافة. وهذا بعض ما جاء في كلمة السيد **فرعون**: «نتيجة لتوجهات إدارة المصرف وسياساته المحافظة والمستقرة، تمكنا من الإبقاء على معدل الربحية وزيادة رأسمالنا، وعززنا قدراتنا على الاستفادة من فرص نفترض تحسنها سنة ٢٠٠٩، الذي نأمل ان تكون سنة الاستقرار والنمو.

ولقد استطاع مصرفنا المحافظة أيضاً على معدل نموه المستمر، وزيادة دوره في تمويل التجارة الخارجية، وتأمين الخدمات المصرفية لزيائته. كما تابعتنا قدرات جهازنا الوظيفي المتمثل بصورة رئيسية من طاقات شبابية وترفيه. كل ذلك تحقق نتيجة جهود فريق الإدارة بقيادة المدير العام عضو مجلس الإدارة **غسان مهنا** وإشرافه. انني أقدم من جميع أعضاء فريق الإدارة وجميع الموظفين بتهنئتي وتقديري وشكري. كما انني أؤكد لزيائتنا أننا سنحافظ على سياساتنا وخدماتنا التي نأمل ان توفر لهم ما يحتاجونه من خدمات مصرفية.

وإلى أرقام التقرير وشفافيته تضمن دراسة حول أبرز التطورات الاقتصادية في لبنان سنة ٢٠٠٨.

أرقام من ميزانية ٢٠٠٨

الرأسمال: أسهم عادية	٢٦,٨٨٠,٠٠٠,٠٠٠
احتياطات مرتبطة برأس المال	٣,١٧٣,٥٤٠,٥٣٠
فائض إعادة تقييم العقارات	١٤,٦٨٤,٤٤٩,٩٣٥
نتائج الدورة المالية	٣,٠٤٣,٥٦٢,٤٢٥
مجموع حقوق المساهمين	٤٧,٧٨١,٥٥٢,٥٩٠
مجموع الموجودات وحقوق المساهمين	٣٨٨,١٣٣,١١٥,٣٩١

مزاى علي لمصلحة بنك الإمارات ولبنان ش.م.ل. (بنك ناسيونال دي باريس انتركونتيننتال سابقاً) بالمعاملة ٢٠٠٠/٩٠٥ بوجه شركة حنا حبيب خليفة هاشم وأولاده ش.م.م. وحبيب وزياى حبيب خليفة هاشم عقد فتح حساب وكشف حساب وكفالة

تحصيلاً لدينه البالغ ٥٩٩٣٧٠,٣٨ د.أ. و ٦٧٩٠١٧٦٣,٣٦ ل.ل. وقد حل محله بالتنفيذ السيدان حميد شديد وبطرس الهاشم تحصيلاً لديهما البالغ ٧١٥٥٠ د.أ. إضافة الى الفوائد والرسوم، ويجري التنفيذ على العقار ٢٠٢٤ نوق مكاييل خاصة حبيب خليفة هاشم وعلى ٨٠٠ سهم في العقار ٣٤٤ وطى الجوز و ٦٠٠ سهم في العقار ٨٨٥ نوق مكاييل و ٨٠٠ سهم في العقار ٣٣٧ وطى الجوز و ١٢٠٠ سهم في العقار ٥٠٤٣ كفرذبيان خاصته أيضاً.

بعد بيعه وشرائه وإلغاء الصفقة غير مرة

بنك اللاتي يباع نهائياً لـ BLC بقيمة ٢٤ مليون دولار بكل موجوداته



موريس صحنوي

BLC

نشرنا غير مرة في هذه المجلة أخباراً عن بيع بنك اللاتي الى هذه الجهة وتلك استناداً الى تأكيدات من مصادر موثوقة، وكنا نفاجاً دائماً بفشل صفقة البيع، إما لتغيير موقف هذه الجهة أو تلك وإما لعدم موافقة مصرف لبنان وإما لإلغاء مصرف لبنان للصفقة (صفقة العام ٢٠٠٨).

في الشهر الماضي نقلت وكالة الأخبار المركزية ان مصرف لبنان وافق على صفقة بيع بنك اللاتي الى البنك اللبناني للتجارة BLC بمبلغ ٢٤ مليون دولار أميركي وتشمل الصفقة

رخصة البنك وموجوداته علماً ان أمواله الخاصة تبلغ ١١,٧ مليون دولار. وقالت المركزية ان البنك اللبناني للتجارة فاز بالعرض نظراً الى تمتعه بأفضل الشروط والأسعار، وسط تنافس لافت شاركت فيه ٥ مصارف لبنانية، بعدما رفض مصرف لبنان بيعه لأشخاص غير جديرين بالثقة. وقد سجل البنك اللبناني للتجارة الذي تملك أكثرية أسهمه مجموعة فرنسبنك ويشغل منصب رئيس مجلس إدارته الوزير السابق **موريس صحنوي**، تطوراً مهماً هذا العام على صعيد ودائعه وأمواله الخاصة.

فائزان في السحب الأول لجوائز ماستر كارد من فرنسبنك



أجرى فرنسبنك السحب الأول على بطاقات ماستر كارد MASTERCARD بإشراف مديرية اليانصيب الوطني وفاز كل من السيد عثمان عبد الجواد والسيدة **ميراي الفغالي** بمبلغ ٧٥٠٠ دولار.

وبهذه المناسبة، صرح السيد **فيليب الحاج**، نائب المدير العام ومدير قسم التجزئة في فرنسبنك: «نحن مسرورون بالتجارب الكبيرة الذي أبداه حاملو بطاقاتنا إزاء حملتنا المميزة. فنحن نههدف باستمرار الى تزويد عملائنا بعروض قيّمة، خاصة من خلال حملات ترويجية مماثلة».

وللأشخاص الذين لا يحملون بطاقات اعتماد من فرنسبنك فرصة متساوية للاستفادة من هذا العرض الخاص، وذلك من خلال التقدم بطلب حصول على أي من

بطاقات MASTER CARD أثناء مدة الحملة.

وكان فرنسبنك أطلق في مبادرة هي الأولى من نوعها في السوق المصرفي، حملته الترويجية MASTER CARD CROSS BORDER USAGE PROMOTION للمصرف على بطاقات ماستر كارد لدى نقاط البيع خلال السفر في الخارج، حيث يدرج اسم حاملها تلقائياً في السحب الشهري، ويسري العرض لغاية ١٥ كانون الثاني ٢٠١٠.

د. حسن خليل: الـ ١٨ مليار دولار من الودائع المصرفية الجديدة قد تكون عبئا



الخبير الاقتصادي الدكتور حسن خليل قال خلال مقابلة تلفزيونية ان الـ ١٨ مليار دولار اميركي من الودائع الجديدة التي وردت الى المصارف في لبنان، سوف تكون عبئا علينا وتكلفنا فوائد باهظة، لانها لا توظف الا في سندات الخزينة اللبنانية وبفوائد مرتفعة. وقال الطريقة الوحيدة التي تمكن

لبنان ان يستفيد من وجود الودائع الجديدة هي في خفض مستوى الفوائد التي تدفعها الخزينة حاليا على سندات الخزينة. ذلك ان وجود هذا الكم الهائل من الاموال التي تبحث عن فوائد عالية في متناولنا، يمكن للدولة اللبنانية ان تنتهز الفرصة لخفض الفوائد على سندات الخزينة ببضع نقاط لان المصارف لن تجد مكانا آخر غير سندات الخزينة لتوظيف الودائع الجديدة. وسوف تضطر للقبول بعوائد متدنية كي تغطي الفوائد الدائنة التي تدفعها للمودعين.

بنك الخليج يتخذ جملة اجراءات بمساندة المركزي الكويتي ميشال العقاد: العام المقبل نقطة انطلاق واستعادة المكانة



أكد الرئيس التنفيذي لبنك الخليج ميشال العقاد ان العام المقبل سيكون بمنزلة نقطة الانطلاق واستعادة المكانة للبنك التي كان عليها قبل الأزمة الأخيرة. وأوضح العقاد ان الأزمة الخطيرة التي تعرض لها البنك حملت الإدارة على اتخاذ مجموعة من الإجراءات المهمة بمساندة بنك الكويت المركزي، ومن أبرز هذه الإجراءات زيادة رأسمال البنك، إضافة الى تجنب نسبة كبيرة من أرباح البنك التشغيلية خلال النصف الأول من العام الحالي كمخصصات احترازية للمستقبل.

وحول انكشاف البنك على مجموعتي سعد والقصيبي قال العقاد ان بنك الخليج كغيره من البنوك المحلية والإقليمية تأثر بما حدث للمجموعتين، ونحن في حوار مستمر مع المسؤولين في المجموعتين والجهات الرقابية المعنية في البلدين لمناقشة كيفية التصرف إزاء هذا الوضع، ولكن لا بد ان نؤكد اننا في وضع أفضل يمكننا من احتواء الخسائر لا سيما بعد زيادة رأس المال.

وحول نتائج البنك للربع الثالث من العام الحالي قال العقاد ان الأوضاع لن تختلف كثيراً عن الربعين الأول والثاني حيث ستعتمد النتائج النهائية على مستوى المخصصات الاحترازية التي سنقرر تكوينها، مؤكداً ان رأسمال البنك يظل كافياً.

بطاقتنا اعتماد VISA CLASSIC و VISA GOLD من بنك بيبلس

الى الممرضات والممرضين

تقديرًا لِعطاءات الممرضين والممرضات الذين يتفانون ويعملون دون كل لخدمة الانسان والمجتمع اللبناني، أطلق بنك بيبلس، بالتعاون مع نقابة الممرضات والممرضين في لبنان بطاقتي اعتماد VISA CLASSIC و VISA GOLD لكل ممرضٍ منتسب الى النقابة. والبطاقة مصحوبة بفوائد عديدة أهمها أنها بطاقة مجانية تتمتع بقبول عالمي في مراكز البيع وأجهزة الصراف الآلي التي تستخدم فيها بطاقات فيزا. يمكن استبدالها مجاناً في حال فقدانها أو سرقتها، وهي ذات معدل فائدة منخفض. تزود حاملها بتأمين مجاني خلال السفر كما يمكنه تلقي رسائل قصيرة مجانية على هاتفه الخليوي عند استخدامها. وأهم ما في هذه البطاقة هو إمكانية دعم صندوق التقاعد للممرضين والممرضات عند القيام بأي عملية شرائية وفرصة النفاذ الى برنامج مكافآت حاملي البطاقات الذي يتيح لحاملها جمع النقاط واستبدالها بهدايا فريدة مثل صفائح بنزين مجانية، دقائق تاخبر مجانية، تذاكر سفر مجانية وغيرها.

تعاون تدريبي بين «اللبناني الفرنسي» ومركز الدراسات الاقتصادية في جامعة البلمند

ضمن إطار التعاون القائم بين البنك اللبناني الفرنسي ومركز دراسة الاقتصاد والأسواق المالية (ECMRC) التابع لجامعة البلمند، يقدم المركز دورات تدريبية عدة لموظفي المصرف حول المؤشرات الاقتصادية والأسواق المالية، وذلك في حرم الجامعة. وتهدف هذه المبادرة الى ردم الهوة التي تفصل بين الحياة العلمية والعملية في مجالي الاقتصاد والمالية، كما تتيح للمصرف التعبير عن دعمه للموارد البشرية والدراسات واستخدام نتائجها. ويصدر مركز الدراسات الاقتصادية الذي يموله المصرف جزئياً، ملخصاً يومياً عن الأسواق الاقتصادية العالمية واقتصاد مجموعة البلدان السبعة (G7) وروزنامة اقتصادية أسبوعية وتحليلات شهرية.

بنكا دي روما غادر وبقيت ديونه الكبيرة

عندما أغلق بنكا دي روما أبوابه في لبنان وغادر دون احتفاظه بحق العودة، ترك وراءه تسليفات كبيرة، كان قد منحها لمؤسسات لبنانية عجزت عن سدادها قبل رحيله.

البنك يلاحق حالياً تلك المؤسسات عبر وكيله القانوني وتبين من خلال معاملات دوائر التنفيذ ان البنك يلاحق الشركة الآسيوية للتعهّدات والتجارة ش.م.م. تحصيلاً لمبلغ نحو أربعماية ألف دولار ومائتي ألف فرنك فرنسي وقد حل محله بالتنفيذ حمود نديه وبطرس الهاشم تحصيلاً لدينيهما البالغ نحو ٧٠٠ ألف دولار.

مرت عشر سنوات ولم تكتمل تصفية بنك الازدهار

فاجأنا إعلان نشر هذا الشهر صدر عن دائرة تنفيذ المتن يعرض للبيع بالمزاد العلني عقاراً يعود لشركة الكترونيك اوفيس سيلايذر تحصيلاً لدين بنك الازدهار البالغ ١٦ مليون ليرة لبنانية.

ولاحظنا ان تاريخ قرار الحجز صادر في ٢٦/٤/٢٠٠٦، كما لاحظنا وجود حجز احتياطي على العقار المطروح لمصلحة عدد من البنوك بآلاف الدولارات.

مضت سنوات عشر على إفلاس بنك الازدهار دون ان تنتهي تصفيته ودون ان يصل الائتربول الى المسؤولين عن إفلاسه.

فرع جديد لبنك بيروت في ألمانيا

يعمل بنك بيروت على توسيع شبكة فروعه في البلدان الأوروبية، فبعد فرعه الناجح في العاصمة البريطانية، قرّر مجلس إدارة البنك برئاسة سليم صفيّر إنشاء فرع في ألمانيا لتلبية احتياجات اللبنانيين المتواجدين في الشرق الأوسط وأفريقيا والذين لهم تجاراتهم المالية. والى الفرع الجديد في ألمانيا الذي قد يرى النور في مطلع العام ٢٠١٠، قرر البنك إنشاء ١٤ فرعاً جديداً في المناطق اللبنانية التي لم تصلها الخدمات المصرفية بعد.

أول مجلس إدارة لـ QNB سوريا برئاسة العمادي



علي العمادي

QNB

انتخب بنك قطر الوطني - سوريا QNB أول مجلس إدارة له خلال اجتماع الهيئة العامة الأولى للبنك التي عقدت الشهر الماضي وجاء المجلس كالاتي:
علي شريف العمادي من بنك قطر الوطني - الدوحة - رئيساً،
خلف العبدالله مدير عام التأمينات الاجتماعية سوريا - نائباً للرئيس،
هيفاء يونس مدير عام مصرف التوفير سوريا - عضواً،
نقابة المهندسين السورية - عضواً،
وهيب مرعي

- عضواً، **محمود فرزات** - عضواً، **أندرو دوف** من بنك قطر الوطني الدوحة - عضواً، **علي راشد المهدي** من بنك قطر الدوحة - عضواً، **ابراهيم مبارك السليطي** من بنك قطر الوطني الدوحة - عضواً.

هذا وانتخب مجلس الإدارة السيد محمد أبو عريضة كأول مدير عام للبنك. علماً أن أبو عريضة كان قاد عجلة الاكتتاب على جزء من رأسمال البنك بجدارة.

هذا ويستعد بنك قطر الوطني سوريا للانطلاق رسمياً خلال شهر تشرين الثاني القادم بعدة فروع.

المصرف الخليجي التجاري يرفع شاشة عرض في قاعة التداول بمقر سوق البحرين للأوراق المالية



رشيد المعراج والى يمينه ابراهيم ابراهيم

وقع المصرف الخليجي التجاري اتفاقية مع سوق البحرين للأوراق المالية، يقوم بموجبها المصرف برعاية احدى شاشات العرض الالكترونية التي تبث أسعار الأسهم في قاعة التداول بمقر السوق الجديد في مرفأ البحرين. وبموجب هذه الاتفاقية سيقوم السوق بوضع اسم وشعار المصرف الخليجي التجاري على شاشة العرض التي تبث البيانات المتعلقة بنشاط السوق في قاعة التداول.

وقد حضر مراسم توقيع الاتفاقية كل من السيد رشيد محمد المعراج محافظ مصرف البحرين المركزي رئيس مجلس إدارة سوق البحرين للأوراق المالية، والسيد ابراهيم حسين ابراهيم الرئيس التنفيذي وعضو مجلس إدارة المصرف الخليجي التجاري.

إطمئن ..

نحن ندير عنك الخطر



الشركة المتحدة للتأمين

جميع أنواع التأمين
الدقة وسرعة الاجراءات

برج الفاتح .. الدور الثاني ، طرابلس -
الجماهيرية العظمى .

هاتف: 49 . 3351140 (021)

بريد مصور: 51 . 3351150 (021)

بريد الكتروني: E-mail: united@muttahida.com

التهديد بالتشهير بالمصارف المناوئة لموظفيها



جورج الحاج

رئيس اتحاد نقابات موظفي المصارف

وكان بنك صناديق إيران قد صرف الموظف أحمد الضناوي ممثل الاتحاد في البنك لمطالبتة بحقوق زملائه التي نص عليها مرسوم غلاء المعيشة. والمعروف ان جمعية المصارف ليست ORDRE فلا يمكنها إلزام أي مصرف بتنفيذ أي قرار يصدر عنها، فكيف بإمكانها ان تلزم المصارف بقرارات الآخرين؟

هذّر رئيس اتحاد نقابات موظفي المصارف جورج الحاج بإعلان أسماء المصارف في وسائل الإعلام إذا واصلت تجاهلها لتطبيق مرسوم زيادة الأجور.

وجاء هذا التهديد خلال مأدبة إفطار أقامها الاتحاد للإعلان عن تأسيس الصندوق التضامني لموظفي المصارف والذي يهدف الى توفير الاستشفاء للمتقاعدين استناداً الى العقد الجماعي.. وكان بنك صناديق إيران قد صرف الموظف أحمد الضناوي ممثل الاتحاد في البنك لمطالبتة بحقوق زملائه التي نص عليها مرسوم غلاء المعيشة.

مزيد من التقدم في ميزانية بنك الصناعة والعمل

تمكن بنك الصناعة والعمل BIT من زيادة حجم موجوداته بنسبة ١٣٪ عن العام ٢٠٠٧ حيث بلغت في العام ٢٠٠٨ نحو ٤٦٢,٨ مليون دولار أميركي. كما ارتفع حجم ودائع زبائنه بنسبة ٥,٥٪ الى ٣٧٨,٤ مليون دولار، وارتفع صافي التسليفات والقروض بنسبة ٠,٨٪ الى ١٢٨,٥ مليون دولار. كما ارتفع مجموع حقوق المساهمين الى ٣٦,٤ مليون دولار.

يذكر ان عضو مجلس إدارة البنك المدير العام هو السيد نبيل خيرالله.



نبيل خيرالله

بنك الصناعة والعمل

خلف سَلَم محمّصاني رئاسة بورصة بيروت



د.غالب محمّصاني

بورصة بيروت

وفقاً لما سبق نشره فقد سَلَم د. فادي خلف رئيس لجنة بورصة بيروت مهام الرئاسة الى نائب الرئيس د. غالب محمّصاني وجرى ذلك بدون اية مراسم بروتوكولية.

وكان د. خلف قد انتخب ليشغل منصب الامين العام لاتحاد البورصات العربية، علماً ان مقر الاتحاد هو في بيروت ايضاً.

فادي خلف حقق لبورصة بيروت خلال السنوات العشر التي امضاها في ادارتها الكثير من التطور التقني والاداري حتى اصبحت في مستوى اية بورصة حضارية.

وساهم د. غالب محمّصاني المعروف بدناميته في عملية التطوير ايضاً حيث كانت لخبرته فاعليتها في هذا المضمار.

سلامه: معدل نمو التسليفات سيصل الى ١٤ في المئة

غرامات على مصارف الاستثمار المخالفة لشروط الترخيص

توقع حاكم مصرف لبنان رياض سلامة ان تزداد نسبة النمو في الفصل الأخير من هذا العام بحدود ١٤ في المئة، إذ ان آليات تعاميم مصرف لبنان بدأت تعطي مفاعيلها بالنسبة للتسهيلات في مجال التسليف باليرة للمؤسسات الجديدة والقروض التعليمية. وقال الحاكم ان مدة التعميم الخاص بتشجيع التسليف ستمدد بعد ان ثبت نجاحه، متوقعاً كما تقول «السفير» ان تضخ هذه التسهيلات حوالى المليار دولار إضافية على حركة التسليفات من الآن حتى حزيران المقبل.

مصارف الاستثمار

ورداً على سؤال عن عدم فعالية مصارف الاستثمار في التسليفات وتحريك عجلة المشاريع، قال سلامة: «لقد أصدرنا تعميماً لإعادة توجيه مصارف الاستثمار لكي تعمل كمصارف استثمار ولا تكون لاستقبال الودائع فقط بفوائد أفضل كونها تستفيد من الإعفاءات من الاحتياطي الإلزامي أو من بعض الرسوم». وأشار الى ان التعميم يفرض على هذه المصارف الشروط الآتية:

- العمل على المشاركة في رسملة المؤسسات والقطاعات الاستثمارية، والمشاركة في رأس المال أو المساهمة كما تفعل المؤسسات الدولية.
- تنظيم أسواق ثانوية لخلق نوع من تحريك الطلب على المشاريع.
- القيام بأعمال الوساطة.
- العمل على تنظيم شركات قابضة (هولدينغ).
- إقامة صناديق استثمار.

وأكد سلامة رداً على سؤال آخر ان مهلة هذا التعميم تنتهي نهاية العام، وبالتالي فإن المصرف المركزي سيطبق الغرامات على المصارف التي لم تباشر العمل وفق هذه القواعد باستعادة كل التسهيلات التي منحت لها بالإعفاءات من الاحتياطي الإلزامي. مؤكداً ان المجلس المركزي لن يرخّص لأي مصرف استثمار إذا لم يرقم على أساس الشروط المحددة والعمل على أساس النشاط الإستثماري.

رغم تحذير جمعية المصارف من الفوائد المرتفعة المصارف الكبيرة لن تخفضها قبل نهاية السنة!

يقول مصرفي عريق ان دعوة جمعية مصارف لبنان المصارف لخفض الفوائد لئلا تتعرض للخسائر بعد ان تراجع مستوى الأرباح، دعوة صادقة ومدروسة، في ظل انخفاض الفوائد في الخارج لا سيما وان قسماً كبيراً من ودائع المصارف يوظف في الخارج. وقال المصرفي ان أكثرية المصارف لن تتجاوب مع هذه الدعوة قبل نهاية العام الحالي، إذ ان الفوائد الكبيرة التي تدفع حالياً هي لجمع أكبر حجم من الودائع لا سيما من قبل مصارف الألفا التي تتنافس على المراتب الأولية. وورد في دعوة جمعية المصارف الى تخفيض الفوائد ان معدلات الفائدة على الودائع يجب ان تعكس العائد على الاستثمار المحقق بواسطة السوق المحلي والذي يعد مرجعاً أساسياً بالنسبة للعديد من المصارف وتوظيفاتها. وتتوقع جمعية المصارف تغيرات واسعة في معدلات الفائدة العالية في الفترة المقبلة، مما يؤدي الى تداعيات سلبية في السوق المحلي.

بنك أبوظبي التجاري يتأهل لطرح برنامج السندات المالية العالمية متوسطة الأجل



علاء عريقات

بنك أبوظبي التجاري

أعلن بنك أبوظبي التجاري عن إتمام جميع التحضيرات الضرورية لطرح برنامج السندات المالية العالمية متوسطة الأجل GMTN ، ليصبح أول بنك في منطقة دول مجلس التعاون الذي يتأهل لطرح برنامج السندات المالية العالمية متوسطة الأجل.

وقال السيد علاء عريقات الرئيس التنفيذي لبنك أبوظبي التجاري «إن النجاح الذي حققه البنك وخبرته العالية في إصدار برنامج السندات المالية الأوروبية المتوسطة الأجل (EMTN) والتزامه بالصرامة

والشفافية الفائقة التي مارسها على مدى الأشهر الماضية جعله يتأهل للحصول على ثقة المستثمرين وتلبية الشروط الدقيقة والصارمة لإصدار برنامج السندات المالية العالمية متوسطة الأجل (GMTN)».

وأضاف عريقات «لقد استلطنا ان نتغلب على الصعوبات ونجحنا في التحدي من خلال عملنا الدؤوب كإدارة تنفيذية وفريق عمل ومتابعة التقارير الدقيقة لأشهر عدة ودراستنا للأسواق بعمق شديد مما ألهنا لطرح برنامج الاستثمار المتوسط الأجل».

وأوضح انه بهذا الإجراء يعد بنك أبوظبي التجاري البنك الأول في منطقة دول مجلس التعاون كافة الذي يقوم بطرح هذا البرنامج.

ويعد بنك أبوظبي التجاري من البنوك السابقة دائماً في هذا المجال حيث أتم عدداً من برامج السندات في الفترة السابقة.

لماذا الحجز الاحتياطي على لجنة التسليف العليا في المصرف التجاري السوري؟

أحدث قرار الجهاز المركزي للرقابة المالية في سوريا بإحالة لجنة التسليف العليا في المصرف التجاري السوري الى القضاء مع الحجز الاحتياطي على أموالها وأعضائها وأموال الأزواج والزوجات المنقولة وغير المنقولة، على خلفية قرض قيمته ٧٥٠ مليون ليرة سورية منحه المصرف الى صاحب قناة فضائية في العام ٢٠٠٥ (استثنى من القرار يومذاك مدير عام المصرف)، صدمة كبيرة بين كوادر المصرف وكبار موظفيه وكبار المتعاملين معه، حيث يسجل المصرف نمواً ملحوظاً ويحظى برضى عملائه..

وتعزو مصادر مطلعة ما حدث الى وجود عداوة شخصية بين رئيس الجهاز المركزي للرقابة المالية وبين مدير عام المصرف الذي استثناه قرار الملاحقة والمساءلة. وتقول الوسيلة التي نقلت الخبر انه سبق وأجريت تسوية بين المصرف وصاحب القناة الفضائية ولكنها جمدت لأسباب لم تعلن.

المصارف التجارية في العالم بدأت تخرج من الازمة

نقلت وكالة فرانس برس ان حكام المصارف المركزية من ٢٧ بلدا حول العالم اتفقوا في اجتماعهم الذي انعقد في لندن بالتزامن مع اجتماع وزراء مال مجموعة الـ G20 على حزمة اجراءات لتقوية نظام الرقابة والتقنين على الصناعة المصرفية بعد الازمة المالية العالمية.

ولم يحدد الحكام هامشا زمنيا لتطبيق تلك الحزمة الضرورية جدا والتي تطلب من المصارف التجارية تحسين معاييرها المتعلقة بكفاية رساميلها ورفع مستوى النوعية والشفافية والاستدامة.

تجدر الإشارة الى ان حكام المصارف المركزية من مجموعة العشر G10 اكثروا ان الاقتصاد العالمي بدأ يستقر.

بي.أم.سي.ري. ش.م.ل.

الميزانية العمومية الموقوفة بتاريخ ٣١ كانون الاول ٢٠٠٨

	٢٠٠٧	٢٠٠٨
ل.ل.	ل.ل.	ل.ل.
الموجودات		
الاصول الثابتة المادية:		
ادوات مكتبية ومعلوماتية	٩,٣١٤,٠٥٣	١٢,٠٥٢,٢٢٤
مفروشات ومعدات اخرى	٦,٨٩٩,٤٠٢	١٠,٩٧٠,١٨٩
	١٦,٢١٣,٤٥٥	٢٣,٠٢٢,٤١٣
ذمم الاستثمار المدينة:		
شركات تأمين واعادة تأمين	٩٨٢,٤٤٨,٠٩٦	١,٤٣٨,٨٧٨,٩٨٣
مديون مختلفون	١٥,٦٣٢,٧٧٥	٢٤,٦٦٠,٧٢٩
	٩٩٨,٠٨٠,٨٧١	١,٤٦٣,٥٣٩,٧١٢
حسابات مالية:		
المصارف	١,٧٤٧,٢٦١,٣٨٢	١,٢٤٣,٠٧٠,٣٣٨
الصندوق	٦,٠٩٤,٥٢١	٦,٠٣٠,٠٠٠
	١,٧٥٣,٣٥٥,٩٠٣	١,٢٤٩,١٠٠,٣٣٨
مجموع الموجودات	٢,٧٦٧,٦٥٠,٢٢٩	٢,٧٣٥,٦٦٢,٤٦٣
المطلوبات وحقوق المساهمين		
حقوق المساهمين:		
رأس المال	٣٠,٠٠٠,٠٠٠	٣٠,٠٠٠,٠٠٠
احتياطي قانوني	١٠,٠٠٠,٠٠٠	١٠,٠٠٠,٠٠٠
ارباح مدورة	٦٢٢,٧١١,٢٠٢	٦٨١,٥٢٠,٠٥٧
	٦٦٢,٧١١,٢٠٢	٧٢١,٥٢٠,٠٥٧
مؤونات لمواجهة اخطار واعباء:		
مؤونة تعويض نهاية الخدمة	٣٩,٥١٤,٨٥٠	٥٠,٣٩٠,٨٥٠
ذمم الاستثمار الدائنة:		
شركات تأمين واعادة تأمين	١,٤٣٥,٢٤٨,٢٩٩	١,٥٥٧,٠٠٦,٩١٥
ديون اجتماعية	٢,٨٦٩,٥٠٠	٥,٧٩٥,٦٢٥
ضرائب متوجبة	٧٧,٦٥٨,٤٥٠	٣٧,٠٢٧,٨٠٣
ديون اخرى	٤٣٢,٥١٦,٩٠٠	٢٢٣,١٣٧,٢٥٠
	١,٩٤٨,٢٩٣,١٤٩	١,٨٢٢,٩٦٧,٥٩٣
ذمم دائنة خارج الاستثمار:		
مؤونة ضريبة الدخل	١١٧,١٣١,٠٢٨	١٤٠,٧٨٣,٩٦٣
مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين	٢,٧٦٧,٦٥٠,٢٢٩	٢,٧٣٥,٦٦٢,٤٦٣
مطلوبات خارج الميزانية		
كتب كفالات	٢٦,٥٠٧,٥٠٠	٢٦,٥٠٧,٥٠٠

اعضاء مجلس الادارة:

- جورج الفرزلي رئيس مجلس الإدارة
- دلتا نيرايسوت هولدينغ ش.م.ل. عضو
- جوزف زغب عضو

مفوض المراقبة: «سمعان غلام وشركاهم»

مفوض المراقبة الإضافي: سليم لوقا

الوكالة الإسلامية تمنح الإسلامي الأردني تصنيف الجودة الشرعية



موسى شحاده

البنك الإسلامي الأردني

منحت الوكالة الإسلامية الدولية للتصنيف «الوكالة» تصنيف الجودة الشرعية (SQR) AA إلى البنك الإسلامي الأردني. ويستند هذا التصنيف بحسب الوكالة إلى حقيقة وجود هيئة رقابة شرعية تتكون من أربعة أعضاء من ذوي الخبرة والمؤهلات العالمية، مع خضوع هذه الهيئة إلى دليل الحاكمية للبنك. كما ويعكس التصنيف مستوى التزام ممتاز من قبل البنك الإسلامي الأردني بمعايير الجودة الشرعية ومتطلباتها، وذلك طبقاً للمنهجية المعتمدة من قبل مجلس تصنيف الجودة الشرعية للوكالة.

يذكر أن البنك الإسلامي الأردني للتمويل والاستثمار تأسس عام ١٩٧٨ كشركة مساهمة عامة تقوم بالعمليات المصرفية والتمويل والاستثمار مع الالتزام بمبادئ الشريعة الإسلامية المقدسة.

يذكر أن الرئيس التنفيذي للبنك هو السيد موسى شحاده.

ابو ظبي الاسلامي يحقق نتائج تشغيلية قوية

كشف تقرير صادر مؤخراً عن شركة اتش سي للاوراق المالية والاستثمار عن تحقيق بنك ابو ظبي الاسلامي لنتائج تشغيلية قوية خلال الربعين الاولين من هذا العام، حيث زاد البنك من دفاتر القروض بنسبة ربعية مقدارها ٥ في المئة خلال هذه الفترة. وقد شهدت الودائع ارتفاعاً بنسبة ٦ في المئة خلال الربع الثاني من العام الجاري و ١٠ في المئة في الربع الاول.

ونتيجة لذلك فإن الارباح التشغيلية للربعين الاول والثاني من هذا العام فاقت توقعات شركة اتش سي للاوراق المالية والاستثمار بنسب ٢٠ في المئة و ٣٠ في المئة على التوالي. ومع ذلك لا يزال صافي الدخل دون المستوى نظراً لضعف أداء شركة بروج العقارية التابعة للبنك وزيادة رسوم مخصصات القروض، حيث بلغت خسائر الشركة ١٤,٤ مليون درهم خلال النصف الاول من العام الجاري مقارنة مع صافي الدخل للنصف الاول من العام الماضي والذي بلغ ١٤١,٨ مليون درهم، وهو ما يمثل ٣١ في المئة من ارباحه النهائية. وبالرغم من ذلك استطاع البنك احراز زيادة بنسبة ٢٠ في المئة في الارباح التشغيلية خلال النصف الثاني من العام الجاري.

«بيمو» أول بنك خاص افتتح في سوريا فرنسيس شابان: نمو سريع للسوق ونتائج جيدة لأدائنا



د. رياض عجي

بنك بيمو السعودي الفرنسي

نقلت «سيريستيس» عن مسؤول بارز في بنك بيمو السعودي الفرنسي الفرنسي فرنسيس شابان رأيه بالسوق المصرفي السوري فقال: هناك نمو سريع وملحوظ للسوق والاقتصاد السوري وهذا الشيء ما كان ليكون لولا دعم الحكومة السورية ومساندتها للقطاع المصرفي السوري، موضحاً أن سياسات البنك المركزي وضعت قوانين وأنظمة ضرورية تساعد في تخفيف هذا الحذر، إضافة إلى أن السوق السوري تكيف بحيث لا يتأثر بوضع الأزمة المالية.

وقال أن بنك بيمو يخدم جميع شرائح المجتمع بكل طبقاته وسياسة البنك المحافظة على حصتها في السوق تتجه إلى كل الطبقات. لدينا على ذلك العقد المبرم مع الاتحاد السوري لشركات التأمين لتنظيم وتسهيل عملية التأمين الإلزامي على مستوى سوريا بكافة طبقاتها.

وفي رده عن سؤال يتعلق بالخدمات التي يفترض أن تتوجه بها المصارف الخاصة لشريحة الدخل المحدود قال شابان: يوجد عدة خدمات منها الحسابات الجارية وتوطين المعاشات لتنظيم الأمور المالية اليومية والسحب النقدي عن طريق أجهزة الصراف الآلي، واستخدام بطاقة الصراف في جميع نقاط البيع في كل أنحاء سوريا، إضافة إلى اتفاق البنك مع جهات مسؤولة عن التمويل المتوسط والصغير والتي تقوم بدورها بتسليف أصحاب الدخل المحدود.

وقال أن حصة البنك في السوق السوري جيدة فنحن البنك الخاص رقم واحد ليس لأنه أول بنك سوري خاص فتح، ولكن بسبب تنوع المنتجات والخدمات المصرفية التي يقدمها البنك لكافة شرائح المجتمع، إضافة إلى الثقة الكبيرة لزبائن البنك والسمعة الطيبة، وتغطية البنك لكافة المناطق والمحافظات السورية، إضافة إلى النتائج المالية السنوية الممتازة للبنك. كما أننا بصدد افتتاح ثلاثة فروع في المناطق الصناعية في حلب، شيخ نجار والمنطقة الصناعية.

وعن أداء بيمو خلال الأشهر القليلة الماضية قياساً بالعام الماضي قال شابان: ثمة تحسن و ثمة نمو ملحوظ في الأداء، إضافة إلى تطوير وتوسع قسم التجزئة المصرفية وزيادة عدد الفروع، والجدير ذكره أنه إضافة إلى المصاريف والاستثمارات الجديدة حافظ البنك على معدل نمو وأرباح جيد وملحوظ ما انعكس إيجاباً على البنك وعلى الكوادر العاملة وترقيتها للوصول إلى أرفع المناصب.

وعن علاقة بنك بيمو بالمركزي قال شابان: علاقتنا بالبنك المركزي علاقة جيدة مبنية على التواصل المستمر، إضافة إلى التنسيق الدائم بين إدارة البنك والبنك المركزي ما يساعد في إطلاق الخدمات الجديدة وتطوير الخدمات الموجودة.

يذكر أن رئيس بنك بيمو السعودي الفرنسي هو الدكتور رياض عجي.

يخصص قاعات منفصلة لممثلي الشركات والمؤسسات بيتك يستكمل خطته الشاملة لبناء وتجديد فروع

بدأ بيت التمويل الكويتي بيتك بتشغيل خمسة فروع جديدة في مناطق الصباحية والعاصمة «شارع السور» و«برج بيتك» والجبراء «المركز الإداري»، إضافة إلى فرع في جليب الشيوخ «سوق السمك»، بما يضيف إمكانات جديدة لشبكة فروع بيتك التي سيصبح عددها ٥٢ فرعاً بنهاية العام الحالي.

وأوضح مدير إدارة الفروع عماد عبد العزيز الصراعي أن بيتك بدأ خدمة جديدة تتمثل في تخصيص قاعات منفصلة لممثلي الشركات والمؤسسات، يتمكنون من خلالها بمساعدة الموظفين من إجراء عملياتهم المصرفية كافة وتلقي الخدمة في جو من الخصوصية، بما يوفر الوقت والجهد ويحد من أي تراحم ينتج عن تقديم الخدمة للأفراد والشركات في مكان واحد رغم تعدد اهتمامات ومطالب كل شريحة.

وأشار إلى تسلم بيتك الحزمة الثانية من الفروع التي تم الانتهاء من إعادة بنائها أو تجديد بعضها وعددها ١١ فرعاً، إذ تم تشييد ٧ فروع بعد هدمها وهي: بيان، والخالدية، والعراضية، والرقعة، والسالمية، وصبحان، والشعب، فيما تم تجديد وتطوير ٤ فروع هي الجبراء وخيطان والفحيحيل وفرع مجمع المثنى، وسيتم تشغيل فرع السالمية من خلال موقعه القديم بجلته الجديدة خلال الفترة القريبة المقبلة. وبذلك يكون بيتك قد انتهى من خطته الشاملة لبناء وتجديد فروع المصرفية كافة وتطويرها في الشكل الموحد.

تغييرات جذرية في القطاعات المصرفية في العالم:

البقاء في السوق للأقوى والأكثر ملاءة على مواجهة التحديات

الإجراءات الجديدة «ستدعم ضمان حصول المصارف على رأس مال أعلى من خلال الأصول وليس من الاستثمارات الخارجية وتدعم أيضاً حركة السيولة النقدية لضمان مرونة التعاملات، ما يقلل نسبة الديون».

وبحسب رأي المحللين، ينتظر أن تؤدي تلك الإجراءات إلى التخلص التدريجي من مؤسسات المال الضعيفة أو تلك التي تعتمد على مزاولة أنشطتها في الظل من طريق الوساطة. كما تقلل من فرص المعاملات المالية ذات معدلات الأخطار العالية أو غير المضمونة لأن الخسائر ستلتهم تدريجاً فائض احتياط المصرف، ما يهدد استمراره في السوق.

ويحتمل أن تتغير خريطة المصارف في العالم بناءً على تلك الإجراءات الصارمة التي من الواضح أن يخضع تطبيقها لرقابة بنك التسويات الدولية، بحيث لن يكون البقاء في سوق مؤسسات المال والمصارف إلا للأقوى والأكثر ملاءة وقدرة على مواجهة الأزمات.

ويوافق حكام المصارف المركزية للدول الكبرى، على ضرورة دفع المؤسسات المصرفية إلى زيادة مستوى رأس المال الاحتياطي لديها لتصبح أكثر صلابة في مواجهة الأزمات والأخطار الناجمة عن تقلبات السوق.

ويؤخذ على الاتفاق أنه لم يحدد جدولاً زمنياً لتنفيذه في حين تؤكد مصادر مطلعة أن الباقية المتكاملة لكل التوصيات والقرارات ذات الصلة ستكون جاهزة للتطبيق من بداية ٢٠١٠، لكن المصارف ستطبقها خلال السنة المقبلة تدريجاً بحسب كفاءة المصارف.

ويتوقع بحسب خبراء أن يضم الاتفاق معايير دولية جديدة لنظام مراقبة أداء المصارف، تواجه بها المصارف تداعيات الأزمة المالية، يمكن أن توصف بأنها تطبيق للدروس المستفادة من الأزمة المالية العالمية. ويتوقع أيضاً أن تتضمن تلك الإجراءات ويحتمل أن تصبح إجبارية، التزام المصارف بالشفافية التامة في تعاملاتها الاستثمارية وصفقاتها. ويؤكد رئيس لجنة بازل نوت فيلليينك أن



نوت فيلليينك

رئيس لجنة بازل

الخلاصة التي استنتجها المشاركون في اجتماع مديري ٢٧ مصرفاً مركزياً من الدول الصناعية الكبرى في بنك التسويات الدولية في بازل - سويسرا الذي عقد في الأسبوع الأول من شهر أيلول (سبتمبر) الماضي، هي أن الإجراءات التي اتخذت خلال الاجتماع والتي قد تصبح إجبارية، ستؤدي إلى زوال المصارف الضعيفة والتي ستعجز عن تنفيذ مقررات اجتماع بازل بحيث يكون البقاء في سوق مؤسسات المال والمصارف للأقوى والأكثر ملاءة وقدرة على مواجهة الأزمات.



شركة التأمين الوطنية
Al Sagr National Insurance Co.



رمز الحماية
حلول تأمينية
رضى مؤكد



SYMBOL OF PROTECTION
INSURANCE SOLUTIONS
SATISFACTION ASSURED



Head Office: Dubai
P.O. Box 14614, Al Hail Building, 3rd Floor, Garhoud - U.A.E.
Tel: +971 4 2827880, Fax: +971 4 2821873
Email: asnic@emirates.net.ae, Website: www.alsagrins.ae

Branches:
Bur Dubai • Sheikh Zayed • Sharjah • Ajman
Abu Dhabi • Ras Al Khaimah • Al Ain

حكم مهم جداً للمصارف

إيقاف الحساب هو وحده الذي يحدد حالة العلاقات القانونية بين المصرف والعميل وهو الذي تنشأ عنه حتماً المقاصة الإجمالية لجميع بنود الحساب

الحكم بمقاصة الكفالة خفض الدين من ٢,٢ مليون دولار الى ٧٤٩ ألف دولار

رد المعارض عليه (المصرف) مؤكداً ثبوت الدين المستحق الأداء وطلب رد طلب وقف التنفيذ مؤكداً إرساله كشف الحساب الى العميل وطلب رد طلب تعيين خبير ورد الاعتراض برمته.

ورد المطلوب ادخاله معترضاً على زج اسمه في الاعتراض دون أي اثبات أو أي عقد.

وبعد تبادل اللوائح بين المعارض والمعارض عليه والمطلوب ادخاله ختمت الجلسات وانتهى قرار المحكمة الصادر في ٢٠٠٩/٩/١ الى قبول الاعتراض وقبول ادخال المطلوب ادخاله وابطال المعاملة التنفيذية، وانزلت قيمة الدين من ٢,٣ مليون دولار الى ٧٤٩ ألف دولار وذلك وفقاً للحيثيات الآتية:

واعطائهم فرصة الدفاع عن أنفسهم وهو الامر المقدس بمقتضى الدستور وشرعة حقوق الإنسان وقوانين أصول المحاكمات المتعاقبة.

- يراجع بهذا الخصوص الحكم الصادر عن محكمة الاستئناف في بيروت، الغرفة الخامسة، قرار رقم ١٤٧ تاريخ ١٣/٦/١٩٩١.

وحيث انه لم ينهض من المعاملة التنفيذية ما يشير الى ان المعارض قد تبليغ كشوفات حساباته المدنية موضوع طلب التنفيذ، ولا الإنذار بإقفال الحساب فتكون ادلائه لهذه الناحية متوجبة القبول.

وحيث ان المعارض قد تذرع أيضاً بأن المعارض عليه، قد سار بالمعاملة التنفيذية دون إجراء المقاصة في وحدة الحسابات المفتوحة على اسم المعارض.

ويتابع قرار المحكمة:

وحيث ان المعارض عليه رد على ذلك، ان لا شيء يلزمه بإجراء المقاصة وان عقد فتح الحساب لا يشترط ذلك.

وحيث تبين أيضاً، وبعد الاطلاع على عقد فتح الحساب الفصل ٩ الصفحة ١١ منه فقرة ٣ ورود العبارات التالية:

... كذلك تعتبر الضمانات العينية والرهونات المقدمة لكم أو التي نقدمها والضمانات العينية والشخصية المقدمة أو التي يقدمها أشخاص ثالثون لصالحنا مخصصة جميعها وبدون تجزئة لتغطية، لغاية مطلوبكم منا جميع التزاماتنا تجاهكم، كما نستخرج من الرصيد الحقيقي لحسابنا الجاري لديكم بعد ضم وتوحيد جميع فصول الحساب المتفرقة... مما يدل على ان توحيد الحسابات كائناً ما كانت هي شرط أساسي في عقد فتح الحساب يستخرج على أساسها الرصيد الحقيقي للحساب الجاري، ويكون بالتالي طلب المعارض بإجراء المقاصة في حساباته متحققاً ومستوجب القبول. خاصة وان ورود عبارة بدون تجزئة لاستخراج الرصيد الحقيقي، هي التي تحتم إجراء المقاصة في وحدة الحسابات.

وحيث انه تبين لهذه المحكمة ان المعارض عليه لم

حصل نزاع بين أحد المصارف وعميل له على رصيد دين قدره ٢,٢ مليون دولار ورصيد دائن قدره ١,٥ مليون دولار، أجرى البنك معاملة حجز تنفيذي على ممتلكات العميل بدون أي إثبات بأنه أبلغ العميل عن كشف الحساب ولا عن معاملة الحجز التنفيذي وقبل إجراء المقاصة في وحدة الحسابات. وخلال عملية تنفيذ معاملة الحجز، اعترض عميل البنك بواسطة وكيله المحامي مجيد مسعد أمام محكمة الدرجة الأولى في جبل لبنان - الغرفة الرابعة النازرة في الاعتراضات على التنفيذ المؤلفة من الرئيس هاني البرشا والعضوين زينب مزيم وطانوس السغبيني طالباً وقف التنفيذ بسبب غياب أي سند يتمتع بالقوة التنفيذية ولعدم إجراء المقاصة في حسابات المعارض الدائنة والمدينة وإدخال موقع الكفالة في المحاكمة وطلب تعيين خبير لإجراء المحاسبة.

وحيث انه وبالعودة الى طلب المعاملة التنفيذية رقم ٢٠٠٦/١١٢ لم يتبين ان المعارض عليه، المنفذ، قد بين في متن طلبه التنفيذي السند المراد تنفيذه، كما ان طلبه التنفيذي كان إلقاء الحجز التنفيذي والإنذار في آن واحد وتنفيذ عقد التأمين الموقع من المنفذ عليه، المعارض، معتبراً ان عقد التأمين مدعماً، حسب قوله بكشف الحساب، ولم يطلب تنفيذ عقد فتح الحساب لا في متن الطلب ولا في باب المطالب،

وحيث ان المعارض عليه كرر أمام هذه المحكمة في لائحته الجوابية تاريخ ٢٠٠٦/٥/٢٧ رداً على الاعتراض، في الصفحة ٢ منها فقرة «١» ان السند المطلوب تنفيذه في المعاملة التنفيذية المطعون فيها هو عقد التأمين العقاري، وان عقد فتح الحساب وكشف الحساب من العقود العادية، وان عقد التأمين وكتاب فتح الحساب وكشفي الحساب المذكورين المستندات رقم ٦/٧/٧ المبرزين في لائحته أعلاه يشكلون أسناداً تنفيذية بالمعنى المقصود بالمادة ٨٤٧/ محاكمات مدنية.

وحيث انه لجهة الأساس، فإن المحكمة ترى ان شروط عقد فتح الحساب وكشف الحساب النهائي المتم له الذي يوافق عليه المدين، يعتبر من العقود التي يمكن تنفيذها وفقاً لأحكام القانون تاريخ ١٩٦٨/٥/٤، وانه بانتفاء موافقة المدين الصريحة على رصيد كشوفات الحساب الجاري تنفيذها تصبح تلك الكشوفات غير صادرة عن المدين ولا تعد بالتالي تعهداً بالمعنى المقصود في المادة الأولى من قانون ١٩٦٨/٥/٤ لأن عقد فتح الحساب بذاته ينطوي على دين مستقبلي ولا يشكل لوحده مستنداً مثبتاً لدين أكيد ومحرر ومستحق الأداء، ما لم يكن مرفقاً بكشف حساب مقل جرى إبلاغه وفقاً لما هو محدد في العقد المذكور،

وحيث انه وبعد الاطلاع على كشفي الحساب المبرزين من المعارض عليه تاريخ ٢٠٠٦/٢/٢٨ لم يثبت ان الأخير قد أبلغهما من المعارض كي يتمكن من إبداء ملاحظاته عليهما ضمن المهلة المحددة في عقد

فتح الحساب، أو لكي يعتبر سكوته موافقة على مضمونهما.

وحيث انه على ضوء ما تقدم فإن عقد فتح الحساب موضوع الدعوى والكشوفات المتعلقة به لا يجوز تنفيذهما سداً لقانون ١٩٦٨/٥/٤.

- يراجع بهذا الخصوص الحكم الصادر عن محكمة التمييز الغرفة الخامسة قرار رقم ١٠ تاريخ ٢٧/٤/١٩٩٣.

وحيث ان عقد التأمين الذي أشار اليه المعارض عليه في معاملته التنفيذية لا يعد سنداً تنفيذياً ما لم يكن مثبتاً لدين أكيد ومحدد ومستحق الأداء، لأن التأمين قد يعقد ضمناً لدين مستقبلي فيكون صحيحاً كتأمين إلا أنه لا يصلح بذاته كسند تنفيذي بمعزل عن شروط عقد فتح الحساب.

وحيث ان كشف الحساب أيضاً لا يعتبر بدوره سنداً صالحاً للتنفيذ وفقاً لقواعد تنفيذ الديون الثابتة بكتاب، ما لم تتوفر فيه شروط المادة الأولى من قانون ١٩٦٨/٥/٤ لا سيما إثبات الدين بكشف موافق عليه من المدين أو بعد إبلاغه اياه على الأقل كما هو مشروط في عقد فتح الاعتماد،

وحيث ان المعارض عليه أقر صراحة في لائحته الجوابية المبرزة في الجلسة المعقودة بتاريخ ٢٠٠٩/٢/١٢ صفحة ٤ منها ان المعارض لم يتبليغ الإنذار بإقفال الحساب المرسل اليه تاريخ ٢٠٠٦/٣/١٨ بداعي السفر، كما جاء في شرح القائمة بالتبليغ.

وحيث ان تذرع المعارض عليه بعدم ابلاغ المعارض الإنذار بسبب سفره، واقع في غير محله لأن للتبليغ اجراءات وأصول قانونية أخرى هي المنصوص عنها في المواد ٤٠٠/ و ٤٠٢/ و ٤٠٧/ محاكمات مدنية، وعدم تقيد المعارض عليه بالأصول القانونية للتبليغ يكون قد سار بمعاملة تنفيذية استناداً لتبليغ باطل، وكل ما بُني على باطل فهو باطل خاصة وان النصوص القانونية التي ترعى التبليغ هي نصوص الزامية من شأنها الحفاظ على حقوق المواطنين

● الحكم الصادر عن محكمة الاستئناف في بيروت - الغرفة العاشرة - قرار رقم ٤٩٢ تاريخ ٢٠٠١/٣/٢١.

وحيث انه قد ثبت لهذه المحكمة ان المبالغ المتوجبة للمعترض عليه بذمة المعترض، وتلك المتوجبة لهذا الأخير بذمة المعترض عليه، هي الثابتة في كشف الحساب تاريخ ٢٠٠٠/٦/٣٠.

وحيث يتوجب والحال هذه، اجراء المقاصة في حسابات المعترض، انطلاقاً من كشف الحساب تاريخ ٢٠٠٠/٦/٣٠ وهو الكشف الوحيد الذي تبين ان المعترض قد تبّله ووافق عليه ليستخرج على أساسه الرصيد الحقيقي المتوجب على المعترض دفعه، ليصبح الرصيد بعد المقاصة ٢,٢٤٩,٥٠٥,٥٩ \$ (دين المعترض) محسوماً منه ١,٥٠٠,٠٠٠ \$ (قيمة الكفالة) و ٨٨,٤٦ \$ (رصيد لصالح المعترض) فيكون الرصيد النهائي الحقيقي المتوجب على المعترض دفعه للمعترض عليه ٢,٢٤٩,٤١٧,١٣ \$ سبعة مائة وتسعة وأربعين ألفاً وأربعمائة وسبعة عشر دولاراً أميركياً و ١٣/٠ من الدولار.

وحيث يقتضي بالتالي إلزام الجهة المعترضه بدفع مبلغ وقدره ٢,٢٤٩,٤١٧,١٣ \$ مضافاً اليها الفائدة القانونية من تاريخ ٢٠٠٠/٦/٣٠ ولغاية الدفع الفعلي. وحيث بعد وصول المحكمة الى هذه النتيجة، يقتضي رد سائر الأسباب والمطالب الزائدة أو المخالفة لعدم الجدوى، أو كونها قد لاقت رداً ضمنيّاً، وحيث يقتضي إعادة ملف المعاملة التنفيذية موضوع الاعتراض الراهن الى مرجعها لمتابعة التنفيذ وفق الأسس المحددة من المحكمة في متن هذا الحكم، لذلك،

نحكم بالاتفاق:

أولاً: بقبول الاعتراض الراهن شكلاً.

ثانياً: بقبول ادخال انطوان عبد المسيح شكلاً واعتباره مختصاً أساسياً في هذه الدعوى.

ثالثاً: بإبطال المعاملة التنفيذية المعترض عليها رقم ٢٠٠٦/١١٢ جزئياً، والقرار بإلزام المعترض عليه بإجراء المقاصة في وحدة حسابات المعترض انطلاقاً من كشف الحساب المستند رقم ٨٠ تاريخ ٢٠٠٠/٦/٣٠ على قاعدة حسم قيمة الكفالة البالغة ١,٥٠٠,٠٠٠ \$ من حساب المعترض المدين البالغ ٢,٢٤٩,٥٠٥,٥٩ \$ كما حسم المبلغ المقيد في حساب المعترض البالغ ٨٨,٤٦ \$ ليصبح الرصيد ٢,٢٤٩,٤١٧,١٣ \$ سبعة مائة وتسعة وأربعين ألفاً وأربعمائة وسبعة عشر دولاراً أميركياً و ١٣/٠ من الدولار.

رابعاً: متابعة التنفيذ وإلزام المعترض بأن يدفع للمعترض عليه الرصيد للدين المتوجب والبالغ بعد المقاصة ٢,٢٤٩,٤١٧,١٣ \$ سبعة مائة وتسعة وأربعين ألفاً وأربعمائة وسبعة عشر دولاراً أميركياً و ١٣/٠ من الدولار، مضافاً اليه الفائدة القانونية وحدها والمقدرة ب ٩٪ منذ تاريخ ٢٠٠٠/٦/٣٠ ولغاية تاريخ الدفع الفعلي.

خامساً: رد طلبات العطل والضرر لعدم توفر أسبابها.

سادساً: رد كل ما زاد أو خالف وإبقاء الرسوم على عاتق من عجلها. ■

صدر وأُفهم علناً بتاريخ ٢٠٠٩/٩/١

موجبات وعقود.

وحيث ان المعترض عليه، بعدم اجرائه للمقاصة يكون بذلك قد أثقل كاهل العميل المدين لديه بديون غير متوجبة وليست منتجة لرصيد حساب أكيد وحقيقي طالما بقي العميل دائماً ومديناً في نفس الوقت.

وحيث يتبين ان المعترض عليه لم يقدم لا على ترصيد الحساب ولا على نقله الى حساب آخر حتى يترتب عليه الفائدة المحتسبة في قيوده الأمر الذي يجعل من الفائدة القانونية المعينة ب ٩٪ هي الواجبة للتطبيق.

وحيث ان المقرر ادخاله أدلى في لائحته المبرزة منه في الجلسة التي انعقدت بتاريخ ٢٠٠٩/٢/١٢ ان دوره اقتصر على شراء عقارات تعود ملكيتها للمعترض، ولا علاقة له بالمداينة وفتح الاعتمادات التي قامت بين المصرف وعمله فهي علاقة ثنائية لم يتدخل بها، ثم أرفد قائلاً، على سبيل الاستطراد انه فرضاً قد وقع في لحظة مداينة بالذات ككفيل الى جانب توقيع السيد اميل نوفل، فليس من حق هذا الأخير ان يطلب ادخاله في هذه المحاكمة بصفته كفيلاً.

وحيث ان ادالات المطلوب ادخاله لهذه الجهة جاءت متناقضة فتارة ينفي دوره ككفيل لحساب المعترض، وتارة أخرى يعتبر ان توقيع ككفيل الى جانب المعترض، وان على سبيل الاستطراد لا يعطي هذا الأخير الحق بطلب ادخاله في المحاكمة.

وحيث انه قد أصبح ثابتاً، وانطلاقاً من أقوال المقرر ادخاله بالذات، ان الأخير هو كفيل لدين المعترض لغاية مبلغ ١,٥٠٠,٠٠٠ \$ وكفالاته ثابتة، في حساب المعترض، وقيود المعترض عليه،

وحيث ان كفالة المقرر ادخاله لدين المعترض المعينة القيمة، قد قبلها المعترض عليه، فتكون نصوص المواد ١٠٥٣/، ١٠٥٤/، و ١٠٦١/ موجبات وعقود متحققة.

وحيث ان المادة ١٠٧٠/ موجبات وعقود لحظت ان دعوى الدائن على الكفيل لا تصح إلا إذا كان المديون الأصلي في حال تأخير عن تنفيذ الموجب.

وحيث ان المقرر ادخاله قد تذرّع بنص المادة ١٠٧٢/ م.ع. لاخراج نفسه من المحاكمة،

وحيث انه لم ينهض من خلال الأوراق المبرزة من المقرر ادخاله، ان الأخير قد طلب من الدائن، المعترض عليه في بدء المحاكمة وقبل الدفاع بالأساس ان يدعي المديون أولاً، كي يصح على الأقل تذرّعه بنص المادة ١٠٧٢/ م.ع. مقبولاً.

وحيث ان المعترض عليه لم يدل بأي دفع بهذا الخصوص، فيكون قرار ادخاله في الدعوى كمختصم أساسي فيها واقعاً وموقعه الصحيح.

وحيث ان الكفالة المستقلة هي تعهد مصرفي بدفع مبلغ محدد لدى أول طلب من المستفيد بالإستناد لنص التعهد بالذات وبدون ان يحق للمصرف تاجيل الدفع أو إثارة أية منازعة كانت، خاصة المستمدة من العقد الأصلي القائم بين المستفيد ومصدر الأمر بإعطاء الكفالة.

– يراجع بهذا المعنى

Lange et Monique Contamine, Jean-Louis Rives, 6eme ed., Droit Bancaire, P. 721 Dalloz - Delta.

يجر المقاصة في وحدة حسابات المعترض غير القابلة للتجزئة، مما يعني ان الرصيد الحقيقي للحساب وتثبيت الدين على أساسه هو غير الرصيد المطالب به.

وحيث ان كتاب الشروط العامة لفتح الحساب، جاء شاملاً فهو يتناول كافة الحسابات القائمة بين المعترض والمعترض عليه.

وحيث يتبين ذلك من مضمون تقرير الخبير السيد السنّ المعين من قبل هذه المحكمة.

وحيث يستفاد من أحكام ٢٩٨/ ق.ت. ان الحساب الجاري يتكون كلما اتفاق شخصان أحوالهما تستدعي ان يتبادلا تسليم الأموال على تحويل مالهما من الديون الى بنود بسيطة للتسلف والتسليف يتألف منها حساب واحد بحيث يصبح الرصيد النهائي وحده اقفال هذا الحساب ديناً مستحقاً ومهيئاً للأداء.

وحيث فضلاً عن ذلك فانه استناداً لأحكام المادة ٣٠٤/ ق.ت. لا يعد أحد الفريقين دائناً أو مديوناً للفريق الآخر قبل ختام الحساب الجاري فإن إيقاف هذا الحساب هو وحده الذي يحدد حالة العلاقات القانونية بينهما وهو الذي تنشأ عنه حتماً المقاصة الإجمالية لجميع بنود الحساب من تسليف واستيلاف وهو الذي يعين الدائن والمديون، ويقتضي بالتالي رد ما أدلى به خلاف ذلك.

وحيث تبين ان حضرة رئيس دائرة التنفيذ في جبيل، قد قرّر ابلاغ المنفذ عليه المعترض الإنذار الإجرائي ولم يتخذ قراراً بإبلاغ أمانة السجل العقاري المختصة ولا بتحويل الحجز الاحتياطي الى حجز تنفيذي، وبذلك مخالفة لنص المادة ٨٤٩/ م.م. فضلاً على ان طلب التنفيذ لم يستوف شروطه الشكلية المنصوص عنها في المادة ٨٢٧/ م.م. أي تحديد السند المراد تنفيذه في متن الطلب.

وحيث ان التأمين العقاري المدلى به أصبح جزءاً لا يتجزأ من الحساب الجاري المشار اليه وفقاً لما صار بيانه أعلاه، مما ينفي الصفة التنفيذية للإسناد المعترض عليها.

وحيث يقتضي وفقاً لما تقدم إبطال المعاملة التنفيذية جزئياً نظراً لما شابها من عيوب ويعود لهذه المحكمة تحديد قيمة الدين المدعى به.

وحيث استناداً الى المادة ٣٠٥/ ق.ت. فإن الرصيد الباقي للحساب الجاري يؤلف ديناً صافياً ومستحق الأداء ينتج عنه فائدة ابتداء من يوم التصفية على المعدل المعين في الحساب الجاري إذا نقل هذا الرصيد الى حساب جديد وإلا فعلى المعدل القانوني.

وحيث ان عقد فتح الحساب وان كان قد حدّد الحق الذي يعود للمصرف في إجراء المقاصة في أي وقت يشاء، إنما لم يحرم العميل من حقه في المطالبة بها عند اقفال الحساب الجاري على الأقل، والدليل على ذلك هو ان حق المعترض عليه إنما يتحدّر من كون الحسابات كافة تشكل حساباً واحداً، فيكون مقبولاً قول المعترض بوجود إجراء المقاصة في حساباته قبل تصفيتها لاستخراج منها الرصيد الحقيقي لحسابه الجاري، والرصيد الحقيقي هنا لا يتحمّل أي تأويل أي ان لا حقيقة لرصيد الحساب الجاري إلا بعد إجراء المقاصة، وهذا الشرط أدّرجه المعترض عليه بالذات في شروطه العامة.

وحيث ان القاعدة هي إذاً، ان المقاصة جائزة قانوناً سنداً للمواد ٣٢٨/ و ٣٢٩/ و ٣٣٠/ و ٣٣٢/

محمد سليمان العمر (الرئيس التنفيذي لبيت التمويل الكويتي «بيتك»):

**تجنبنا تداعيات الأزمة
لأنحصر تعاملنا مع
الشركات والأسواق المليئة**

**معدلات الملاءة في «بيتك»
تجاوزت النسبة المطلوبة
من ٢٪ لتصل إلى ١٨٪**

«بيتك» أو بيت التمويل الكويتي مصرف إسلامي رائد في قطاعه الذي نما خلال سنوات بشكل لافت، حمل المصارف التجارية حرصا على عملائها، ان تحذو حذوه عبر انشاء نوافذ للخدمات الإسلامية تلبي حاجات عملائها.

«بيتك» تمكن خلال سنوات معدودة ان يتصدر جميع المؤسسات المالية الإسلامية على مستوى العالم، وذلك بإدارة احد ابرز الملمين بشؤون العمل المصرفي الإسلامي اي الرئيس التنفيذي لبيت التمويل الكويتي السيد محمد سليمان العمر.

فقد حول هذا الرئيس الالامع المؤسسة الى بنك عالمي بخدماته وتقنياته ومبتكراته المتوافقة كلها مع احكام الشريعة. ماذا حقق هذا الرجل وهو يدير مصرفا يضم ١٧٥ فرعا على مستوى العالم؟

«البيان الاقتصادية» تنشر لعميد المصرفيين الاسلاميين محمد سليمان العمر أجوبته الموضوعية والصريحة على عدد وافر من الاسئلة:

استعداد للقيام بدورنا المطلوب في دعم قدرات الشركات الوطنية بالشكل الذي يحفظ دورها، والذي يعتبر أيضا مساهمة في دعم الاقتصاد الوطني بشكله الكلي، سواء تم ذلك من خلال المشاركة في زيادة رأس المال، أو شراء الشركة نفسها إذا كان الأمر متاحا، وكما قلت، بعد دراسة ما إذا كانت فرصة استثمارية من عدمه.

إن لدى بيتك مصلحة في تنمية اقتصاد هذا الوطن ودعم قدراته والمساهمة في تجنبه أي هزات أو أزمات، لأننا على قناعة بأننا في مركب واحد، ومصالحنا جميعا أن نتعاون حتى تمر هذه الأزمة.

■ **برأيكم كيف يمكن معالجة معطيات الوضع الاقتصادي الحالي؟**

– دعونا ننطلق من قاعدتين، الأولى التفاوض بقدرتنا على تجاوز الأزمة إن شاء الله، والثانية الحرص المشترك الذي يجمعنا على مصلحة الكويت، وهناك مؤشرات بأن الجانب الاقتصادي سيكون خلال المرحلة المقبلة أولوية بالنسبة لمجلس الأمة والحكومة، فهو خيار ضروري لمصلحة الكويت، وهذه نقطة أساسية تصلح أن تكون منطلقا نحو تنفيذ رؤية صاحب السمو أمير البلاد المتعلقة

كان قرار التخارج من بعض استثماراتنا صحيحا وجنبنا المشاكل، الى جانب ما حققه من أرباح وعائد رأسمالي جيد، مثلا محافظتنا وصناديقنا العقارية في أوروبا والولايات المتحدة، تم تسييل معظمها، قبيل الأزمة وبأرباح ممتازة، وهنا كان التخارج من الاستثمارات في الوقت المناسب قرارا سليما مبنيا على دراسة متأنية ومتابعة دقيقة للأسواق.

ما استطيع قوله انه لا مانع أن يكون لدى بيتك نية للتخارج من بعض استثماراته إذا كان في ذلك معدل ربح جيد، وجاء القرار بعد دراسة السوق أو بهدف الانتقال إلى سوق آخر أكثر ربحية.

■ **«بيتك» يدعم الاقتصاد الوطني بشكله الكلي**

■ **هل لديكم نية للمساهمة في زيادة رأس مال شركات متعثرة؟**

– هذا الأمر يأتي من باب دراسة الفرص الاستثمارية، فإذا ثبت جدواها، سنتخذ هذه الخطوة، لكنها في حد ذاتها ليست هدفا رئيسيا لنا في المرحلة الحالية، لكننا على

■ **كيف يمكن تجديد مخاوف الشركات بشأن التمويل عبر البنوك؟**

– بالنسبة لبيتك، الشركات التي لديها ملاءة مالية وتقدم الضمانات الكافية ستحصل على التمويل المناسب، لم نتوقف عن تمويل الشركات، لدينا مرونة وهدف اقتصادي ووطني نسعى لتحقيقه، واعتقد أن باقي البنوك جاهزة لتقديم التمويل أيضا، وعلى الشركات أن تكون على ثقة بذلك، لكن هناك متغيرات عديدة حدثت يجب أن تؤخذ في الاعتبار.

بيتك قدم تمويلات تم ضخها في الاقتصاد الحقيقي، استفاد منها عدد من القطاعات منها شركات مدرجة وغير مدرجة، هذه التمويلات تمت ضمن مشروع تعزيز الاستقرار، ومستعدون لمزيد من التمويل للقطاعات المنتجة وللاقتصاد الحقيقي. ونعلم أن هناك مخاطر لا بد أن يتحملها العميل والبنك.

■ **هل لديكم نية للتخارج من بعض استثماراتكم؟**

– معظم استثمارات بيتك إستراتيجية، تتم بعد دراسة وافية للسوق وفرص النمو، لكنها في الواقع أيضا تخضع لما نقوم به من قراءة دائمة لتطورات الأسواق وحركة رؤوس الأموال والفرص المتاحة من سوق إلى آخر، لقد

وإرى أن هناك إجراءات عديدة مشجعة على التمويل، منها خفض تكلفة التمويل، وقانون تعزيز الاستقرار وتشجيع الشركات على الدخول في مشاريع جديدة ومنتجة، ونتوقع آثاراً إيجابية على الاقتصاد الوطني بشكل عام وعلى البنوك بشكل خاص، من جراء تطبيق القانون، حيث يتوقع أن تسفر هذه القرارات عن زيادة في السيولة وارتفاع في معدلات التمويل وتحقيق استقرار في السوق.

«بيتك» هارفرد البنوك الإسلامية ■ أي مرتبة يحتل بيتك لجهة توظيف الوظائف وتطوير العمالة الوطنية ؟

– نسبة العمالة الوطنية في بيتك وصلت إلى أكثر من ٦١ في المئة من إجمالي العاملين وذلك منذ بداية شهر أيار (مايو) الماضي، بما يتوافق مع قرار مجلس الوزراء وتعليمات بنك الكويت المركزي بشأن العمالة الوطنية، ويعبر عن توجهات بيتك في زيادة جهوده لاستقطاب وتدريب وتأهيل الشباب الكويتي، ووضعهم على رأس العمل بما يعزز من دور ومكانة بيتك ويساهم في تعزيز مفهوم مدرسة بيتك التي خرجت قياديين للعمل المالي الإسلامي في الكويت والمنطقة، وجعلت منه بحق هارفرد البنوك الإسلامية، ويتميز بأن أكثر من ٩٥ في المئة من المستويات الإدارية العليا من العنصر الوطني.

وبيتك يولي أهمية كبيرة لتطوير وتنمية وتعظيم قدرات العنصر الوطني العامل فيه بكافة الوسائل والوسائل الممكنة، وتحقيق مفهوم عالمية المؤسسة ليصبح بيتك واقعا ملموسا ويعني أن من حق موظفينا أن يصلوا بمستويات أدائهم إلى المستوى العالمي، ومن حق عملائنا الحصول على خدمات ومنتجات لا يقل مستواها عما تقدمه البنوك العالمية الكبرى.

انجازات متنوعة وشمولية

■ ما هي أهم انجازات بيتك من خلال تواجده في الأسواق الإقليمية والدولية ؟

– نعتز بـانجازات بيتك جاءت متوافقة مع الاستراتيجيات الموضوعية، ومؤكدة نجاح الخطط التنفيذية، وقد اتسمت الانجازات بالتنوع والشمولية، وكان من أهم نتائجها تعميق دور وريادة بيتك في الأسواق الإقليمية والدولية، مع تعزيز حصته السوقية وقدراته على المنافسة، وخدمة عملائه بأفضل الوسائل وأعلى المستويات.

فعلى صعيد تطوير الخدمات والمنتجات من خلال توسيع وتجديد شبكة فروع بيتك، أصبح إجمالي عدد الفروع ١٧٥ فرعاً على مستوى العالم، منها ٤٧ فرعاً محلياً، مع الاستحواذ على أكثر من ٢٠٪ من حجم الودائع المصرفية بالكويت، وإطلاق برنامج حسابي للشباب وتطوير منتج حساب البراعم ليصبح «حساب بيتي للأطفال» وطرح منتج «وديعة الكوثر» الشهرية الجديدة، وطرح خدمة (صوتك) عبر الخدمة الهاتفية لأول مرة في الكويت.

ومن أبرز انجازات جهود توسيع دائرة نشاط الاستثمار إقليمي ودولياً، الحصول على الموافقة الرسمية بمباشرة أعمال «بيتك» في السعودية عبر بيت التمويل السعودي الكويتي، وإنشاء فرع لـ «بيتك» في سنغافورة عبر «بيتك-ماليزيا»، والحصول على رخصة للعمل في ألمانيا، وتأسيس شركة إدارة السيولة في الكويت برأس مال ١٠٠ مليون دينار، والاستثمار في مشروع بنينسولا (Peninsula) العقاري الضخم في الصين بمبلغ ٢٧٥ مليون دولار.

ويهمني هنا التأكيد على انجازات أخرى تحققت، واصل من خلالها «بيتك» تقديم خدماته الفورية عن بعد، والتي تسعى لخدمة عملائه على مدار الساعة، بحيث أصبح مركز الاتصال «ألو بيتك» واحداً من أهم مراكز الاتصال

شبكة بيتك تضم ١٧٥ فرعاً على مستوى العالم وتستحوذ على ٢٠٪ من ودائع الكويت

القطاع لم يكن مثل تأثيرها على قطاعات أخرى من السوق. بالنسبة لبيتك فهو الأقل مخاطرة في تعاملاته العقارية من الآخرين، خصوصاً أن بيتك عندما يمول لا بد أن يشتري الأصل. ولدينا في هذا الجانب خبرة وقدر فائقة في التقييم العقاري، وبيتك معتمد من الجهات الرسمية كمقيم عقاري من الدرجة الأولى، ونتيجة لأن الجانب التمويلي لدينا مختلف، نقوم بعمليات شراء، لكن في الحقيقة تكون لصالح عملائنا وبالتالي أي تمويل مرتبط بأصل، فلا نحصل على العقار ونسجله بحسابنا ونبقى عليه، تمويلنا تذهب إلى الاقتصاد الحقيقي.

بالتأكيد قطاع العقار، أحد القطاعات المهمة، خذ مثلاً القطاع السكني. حالياً توجد لدى الدولة طلبات للرعاية السكنية تبلغ أكثر من ٧٠ ألف وحدة سكنية، والمستغل من المساحة العامة للدولة للسكن لا يتجاوز ٢٠٪، أي أن زيادة الطلب لم يقابلها وفرة عرض.

لذا إذا تم التشجيع من خلال طرح أراض جديدة أو تطوير مناطق جديدة، سيكون هناك بشكل عام انتعاش للدورة الاقتصادية يطال قطاعات مختلفة منها شركات الأسمت وشركات المقاولات. فالعملية عبارة عن دورة متكاملة، إذا نشط قطاع تحركت القطاعات الأخرى مثل تجارة الحديد والمواد الأولية، وشركات الصناعة المحلية والموردين، وبالتالي المطلوب فقط إتاحة الأراضي والفرص.

العقار السكني عليه طلب كبير مقابل ضعف العرض، وهناك من يستطيع الحصول على التمويل، كما أن كلفة الاقتراض الآن قليلة، لكن القطاع الخاص يحتاج إلى الفرصة والثقة في قدرته على المساهمة بدور، وهذا أساس وجوده. بيتك على الصعيد الخليجي مقبل على تنفيذ مشروعات جديدة سوف تعزز بإذن الله تواجده الخارجي ويقطع بها شوطاً هاماً على طريق عالمية المؤسسة، ودول مجلس التعاون الخليجي سوف يكون لها نصيب كبير من تلك المشروعات خاصة المتعلقة بالإسكان والتطوير العقاري، وهو قطاع حيوي ينمو بمستويات كبيرة وتركز عليها حكومات المنطقة لما لها من ارتباط بقطاع كبير من المواطنين، ولدينا مشاريع مهمة يجري تنفيذها في المملكة العربية السعودية عبارة عن مناطق سكنية وتجارية واستثمارية في أكثر من منطقة، مثل المنطقة الشرقية ومدينة جدة، وفي البحرين على سبيل المثال لدينا مشروع «ديار المحرق» ونتوقع أن يقطنه نحو ١٠ في المئة من سكان البحرين، إن لدى «بيتك» خبرة كبيرة في هذا المجال وساهم في توفير الرعاية السكنية في أكثر من بلد، بالإضافة إلى خبرته في قطاعات العقار الأخرى من استثمارية وتجارية وغيرها.

■ كيف تنظرون إلى قانون الاستقرار المالي وما أهميته للبنوك المحلية ؟

– القانون قدم الضمانات الكافية بناء على معطيات، وهو ضمن أي انخفاض في محفظة الائتمان أو الاستثمار،

بإعادة الكويت مركزاً مالياً مهماً في المنطقة والعالم. نعم هناك قناعة بصعوبة الوضع الاقتصادي الحالي، ولذلك تبدل جهود حثيئة من بنك الكويت المركزي ولجنة الإنقاذ المالي، وتم إعداد قانون الاستقرار الاقتصادي، تبنته الحكومة وهو إيجابي إلى حد كبير، كما أن هناك تفهماً من الجميع لأهمية التدخل الحكومي، وضخ الأموال في السوق، وأنا أرى أن الحكومة جادة في مواجهة تداعيات الأزمة المالية على الاقتصاد الكويتي.

أعتقد أنه لن يكون هناك خلاف على مصلحة الكويت، وحل المشكلة الاقتصادية والعمل على ترميمها، وإجمالاً أنا متفائل بأن التنمية ستكون أولوية. وأرى أن هناك اتفاقاً عاماً على أنه مع قانون الاستقرار المالي، الوضع يحتاج إلى إنفاق حكومي.

■ هل لديكم تصور معين للمجالات التي يمكن أن يتوجه إليها الإنفاق الحكومي ؟

– الإنفاق يجب أن يركز على التنمية الحقيقية وعلى قطاعات الاقتصاد الحقيقي. وتوجد قطاعات كثيرة يمكن الصرف فيها مثل توفير خدمات وتنمية البنية التحتية التي تؤهل الكويت أكثر للمرحلة المقبلة، هناك فرصة كبيرة متاحة أمام القطاع الخاص الكويتي. علماً بأن زيادة الإنفاق يمكن أن تشكل عامل جذب للمستثمرين الأجانب، خصوصاً إذا تم التسويق الجيد والتركيز على أن الكويت جهة مالية تتمتع ببنية تحتية متميزة.

باعتمادنا فإن المؤشرات والمعطيات القائمة تدل على أن هناك توجهاً نحو هذا من جانب أجهزة متعددة في الحكومة، أو القطاع الخاص، فافتقار الكويت يعتمد على الصرف الحكومي وهو الطريق الرئيسي للتنمية.

ومن الممكن أن يكون الإنفاق الحكومي أداة لمواجهة بعض المشاكل في المجتمع مثل القضية الإسكانية على سبيل المثال، الحكومة لديها طلبات إسكان يفوق عددها ٧٠ ألفاً. إذا بادرت الحكومة إلى طرح أراض جديدة أو تطوير مناطق جديدة، سيكون هناك بشكل عام انتعاش للدورة الاقتصادية يطال قطاعات مختلفة تعمل في هذا المجال، وستنتعش الدورة الاقتصادية من خلال عمل شركات المقاولات ومواد البناء والأجهزة والأدوات المرتبطة بجهود التشييد وغيرها، وهكذا فإن الإنفاق الحكومي يكون قد حرك قطاعات عمل حقيقية ومنتجة في المجتمع من جانب، وساهم في حل المشكلة الإسكانية من جانب آخر. وقس على هذا الأمر في مجالات وأسواق أخرى.

ملاءتنا تجاوزت معدلات بازل ٢

■ ما هي أهم التحديات التي تواجه بيتك في ظل الأزمة المالية العالمية ؟

– بفضل الله الوضع المالي لبيتك قوي ومطمئن، ومعيار كفاية رأس المال على أساس بازل ١ بلغ ٢١٪ وبازل ٢ بلغ ١٨٪، فضلاً عن أن بيتك يملك مخصصات كافية لمقابلة تمويلاته إلى شركات الاستثمار أو مواجهة أي طارئ، كما أن وضع بيتك ممتاز ومطمئن في ما يخص اختبارات الضغط والمؤشرات المالية.

وفي الحقيقة بيتك يعمل في عدة أسواق، محلية وإقليمية وعالمية، هذه الأسواق تأثرت بلا شك من جراء الأزمة المالية العالمية، ونحن بفضل الله لدينا خطط لتلافي أكبر قدر من الآثار المتوقعة للأزمة في الأسواق التي يعمل فيها بيتك.

■ كيف تنظرون إلى قطاع العقار وما مدى تأثيره بالأزمة ؟

– أود أن أوضح شيئاً، القطاع العقاري يتميز بعوائد جيدة على استثماراته مما يجعله حقيقة أداة جذب للمستثمرين، خاصة وأن القنوات الاستثمارية في المجال العقاري عديدة ومتنوعة بين أراضٍ سكنية واستثمارية وتجارية وغيرها، وبالتالي فإن تأثير الأزمة على هذا

المصرفية في المنطقة، وأيضا نجحنا في إعادة إطلاق خدمة الرسائل القصيرة (SMS Baitak) التي كنا قد انفرادنا بتقديمها في السوق الكويتي بشكلها الجديد، وأصبح بمقدور جميع العملاء المشتركين في خدمة الرسائل القصيرة معرفة أي حركة تتم على حساباتهم أولا بأول.

ونجح بيتك في ترتيب صفقة تمويل إسلامي لإنشاء مصنع بتروكيماويات في سنغافورة، كما استحوذ «بيتك-البحرين» على شركة نفطية ببريطانيا، وأنشأ بنكاً استثمارياً في الأردن برأس مال ٥٠ مليون دولار.

■ ما هي الفرص التي ترونها متاحة أمام بيتك خلال الفترة المقبلة؟

– سياسة التوسع على المستوى المحلي والإقليمي والدولي إستراتيجية لدى بيتك، وهي توابك النمو الحاصل في الأنشطة والخدمات والإقبال الكبير من العملاء، بالإضافة إلى الطلب الذي يحظى به بيتك من قبل الحكومات في المنطقة وحول العالم، التي تدعوه بشكل دائم لفتح بنوك في أسواقها والعمل على أراضيها، بفعل عامل الثقة والاطمئنان لسلامة منهج عمل بيتك من ناحية الالتزام الشرعي، والالتزام المهني بالعمل وفق المعايير والمقاييس العالمية.

ولاشك أن الفرصة الاستثمارية عندما تبدو مؤاتية فإنها تحتاج إلى قرار، هذا القرار يخضع للدراسة في حينها، ويعتمد على البيئة الاستثمارية والتشريعية، ومعدلات النمو والتطور في السوق المستهدف.

حلول المؤسسات الإسلامية للأزمة العالمية

■ في ظل الأزمة الحالية ربما لا يرى البعض جهودا منظمة من قبل المؤسسات المالية الإسلامية لتقديم حلول؟

– على العكس من ذلك، فنحن وفق منهجنا الملتمزم بأحكام الشريعة ندعم ونمنّي الاقتصاد الحقيقي والمنتج، لكن الأزمة عالمية وكبيرة، هناك جهود تبذل على كافة المستويات لمواجهتها والحد من تداعياتها، والمؤسسات المالية الإسلامية جزء من هذه الجهود وعنصر فاعل في المساهمة بالحلول بقدر إمكانياتها وحرية الحركة المتاحة لها.

ولا شك أن الأزمة المالية في الأسواق العالمية أهدت سلامة عمل البنوك الإسلامية التي تعتمد على الاقتصاد الحقيقي المستند إلى أصول مقيمة بشكل واقعي وفعلي، وتتبع عن التعاملات الورقية الوهمية القائمة على شراء الدين والمشتقات وغيرها من أنواع المعاملات التي تسبب الكوارث والأزمات الاقتصادية، والأزمة لفتت الأنظار إلى أسلوب عمل هذه المؤسسات والبنوك، ونرى على مستوى العالم دعوات من شخصيات اقتصادية ومسؤولين مهمين للاطلاع على تجربة البنوك الإسلامية والاستفادة من نظم عملها وهيكله منتجات وخدمات تقوم على الأسس نفسها، طبعا هذا ليس من منطلق مالي واقتصادي بحت، كما أن

تجربة المصارف الإسلامية ليست حكرًا على المسلمين فقط، وإنما هي منهج ورسالة متاحة للجميع بالقدر الذي يرون فيه مصلحتهم ونجاحهم.

تأثير تداعيات الأزمة على بيتك

■ ما طبيعة التأثير الذي يمكن أن يكون قد حدث لبيتك – بسبب تداعيات الأزمة المالية في الأسواق العالمية؟

– الحمد لله بيتك مؤسسة قوية وراسخة ولديها تقاليد وضوابط في العمل، وتخضع الأنشطة والأعمال لرقابة ومتابعة من جهات متعددة داخلية وخارجية، وهناك الرقابة الشرعية التي تضمن التنفيذ الدقيق لضوابط الشريعة، لكن الحقيقة أن الأزمة جعلت طموحاتنا وخططنا تواجه مصاعب، فهناك أسواق كنا نخطط لدخولها مثل الهند وهونغ كونغ وبعض دول المغرب العربي وشمال إفريقيا، وبسبب الأزمة توقفت هذه الخطط مرحليا على الأقل.

وهناك على الجانب الآخر، أسواق لم تكن مشجعة قبل الأزمة، وبسبب الأزمة تبدو الآن أسواقا مشجعة بما تحمله من فرص، إذ لا يجب أن ننسى أن الأزمة كما تجلب معها المشاكل والمصاعب، فإنها أيضا تخلق العديد من الفرص، إننا نعيد قراءة الأسواق وندرس بعض الفرص في أسواق الولايات المتحدة وأوروبا، حيث نتابع تطورات هذه الأسواق وفرص تعافيتها مرة أخرى، وقد جاء مشروع المحفظة العقارية مع شركة UDR الأميركية بحجم يصل إلى ٤٥٠ مليون دينار والتي تعمل في عقارات مؤجرة ومدة للدخل ضمن هذا السياق.

وكما أسلفت فإن بيتك مؤسسة مالية إسلامية ذات ملاءة، نحن ماضون في تقديم التمويل اللازم لعملائنا وللمشركات العاملة في السوق وفق الضمانات والأسس المهنية، وخلال الفترة القريبة الماضية مولنا شركات بنحو ٢٠٠ مليون دينار، ونبحث حاليا طلبات تمويل بنحو ٢٠٠ مليون دينار لشركات كويتية، ونعمل على مد يد العون للشركات التي انقطعت عنها خطوط التمويل الخارجية، وندعوها للتقدم ونبحث معها احتياجاتها والضمانات المتاحة.

البنوك الإسلامية امام الاختبار والخيار

■ كيف تقيمون واقع الصيرفة الإسلامية والبنوك العاملة في هذا المجال في المنطقة؟

– صناعة الصيرفة الإسلامية تصدر الاهتمامات في الأسواق العالمية الآن، وقد ازداد التقدير والإعجاب بتجربتها بعد أن أظهرت الأزمة حجم التأثير الطفيف الذي تعرضت له مؤسسات الصيرفة الإسلامية على مستوى العالم.

اننى اعتقد أن العبء على البنوك الإسلامية الآن أصبح اكبر، فهي أمام اختبار واختبار في وقت واحد، الاختبار يتعلق بقدرتها على ملء فراغ اقتصادي نتج عن الأزمة من حيث تغطية الأسواق أو طرح منتجات جديدة، والاختبار بما يعنيه قرارها بالتوسع والنمو والاستحواذ على حصة اكبر في الاقتصاد العالمي في ظل تسهيلات تقدم لها، وتفهم دول العالم لطبيعتها وخصوصيتها، وأتمنى أن يكون قرار البنوك الإسلامية الاستجابة للمطالب العالمية المتعددة التي نسمعها كل يوم من دول وهيئات اقتصادية كبرى بأن يكون العمل الاقتصادي وفق الشريعة احد خيارات الاقتصاد العالمي والبديل الذي

يحظى بالأولوية في الأسواق العالمية. ولا شك أن ذلك سيكون صعبا وسيطلب جهدا مضاعفا من البنوك الإسلامية، لكن علينا أن نتقدم ونأخذ المبادرة والفرصة سانحة الآن أكثر من أي وقت مضى ويجب ألا نضيعها.

إقبال كبير على الخدمات المالية الإسلامية

■ هل ترون فرصا لمزيد من النمو في صناعة الخدمات المالية الإسلامية في العالم العربي؟

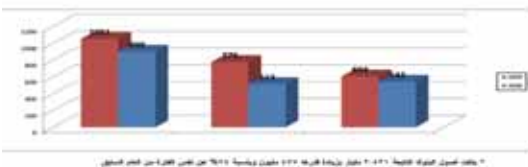
– الإقبال على الخدمات المالية الإسلامية يزداد في العالم كله، سواء من قبل الأفراد الراغبين في التعامل وفق أحكام الشريعة، أو من جانب المؤسسات المالية والبنوك العالمية الكبرى التي تفتتح أقساما وبنوكا مستقلة تقدم هذه الخدمات والمنتجات تلبيبة للطلب المتزايد عليها واتساع حصتها السوقية، ولاشك أن العمل المالي الإسلامي قدم بديلا ناجحا واختيارا إضافيا زاد من قدرة الأفراد والمؤسسات على اتخاذ القرارات المناسبة لتغطية احتياجاتهم التمويلية، كما نجح العمل المالي الإسلامي خاصة في مجتمعاتنا العربية والإسلامية في استقطاب شريحة جديدة من العملاء وإدخالها إلى سوق المعاملات، هذه الشريحة كانت ترفض في السابق التعامل وفق النظام المصرفي التقليدي، وأتاح لها المؤسسات المالية الإسلامية بخدماتها ومنتجاتها المتنوعة فرصة الاندماج في العمل الاقتصادي من خلال التعاملات التي تتوافق وأحكام الشريعة.

إلا أن ثمة أمورا أخرى تساهم في تطور ونمو صناعة الخدمات المالية الإسلامية منها، النمو الاقتصادي المستمر في بعض أجزاء العالم الإسلامي، وتزايد حجم الثروة لدى الطبقات متوسطة الدخل، وتحول الثروة بالدول المنتجة للبترول من الدولة إلى المستثمرين من القطاع الخاص، مع إتباع سياسات التحرر الاقتصادي، وتنامي دور القطاع الخاص الذي تحرص شريحة منه على التعامل مصرفيا بما يتفق وأحكام الشريعة الإسلامية، وواكب ذلك تأييد السلطات النقدية في كثير من البلاد للعمل المصرفي الإسلامي والتحول في الصناعة المصرفية الإسلامية من نطاق التجزئة المحدود RETAIL BANKING إلى النطاق الكبير WHOLESALE AND COMMERCIAL BANKING.

وختم قائلا: إن المقارنة البسيطة بين سلة خدمات البنوك والمؤسسات المالية التقليدية والإسلامية لا شك ستوضح أمرا مهما لا يمكن تجاهله، وهو أن الخدمات المالية الإسلامية استطاعت في فترة وجيزة من عمرها تقديم أفضل واشمل مستوى ممكن من المنتجات والخدمات التي أصبحت الآن قادرة على توفير احتياجات الأفراد والشركات، ورغم هذا النجاح فما زال أمام العمل المالي الإسلامي مجالات عديدة وفرص واعدة لمزيد من النمو. ■

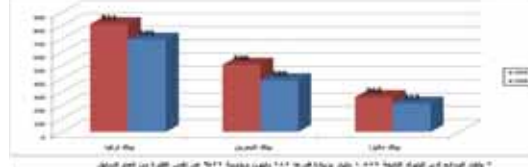
بيت التمويل الكويتي وشركاه التابعة
تطور الأصول

العام	٢٠٠٩	٢٠٠٨	٢٠٠٧	٢٠٠٦
بيتك لبرا	1,891	899	113	17%
بيتك البحرين	776	263	263	31%
بيتك سلطنة	688	962	42	31%
المجموع	3,355	2,024	417	34%



بيت التمويل الكويتي وشركاه التابعة
تطور الودائع

العام	٢٠٠٩	٢٠٠٨	٢٠٠٧	٢٠٠٦
بيتك لبرا	811	692	113	17%
بيتك البحرين	366	369	263	31%
بيتك سلطنة	362	333	42	31%
المجموع	1,539	1,394	417	34%



فريد من نوعه وأحد البنوك الاستثمارية الأكثر اضطلاعا بقطاع الطاقة

محمد النصف (مصرف الطاقة الأول FIRST ENERGY BANK):

محافظنا الناجحة والمتنوعة ستفتح لنا سبلاً لأنشطة استثمارية أكبر وأكثر تنوعاً في أنحاء العالم

الصفة الأجدر به انه فريد من نوعه والأكثر اضطلاعا في قطاع الطاقة حالياً، نعني بذلك مصرف الطاقة الاول البنك الاستثماري الإسلامي المهتم حصراً بتزويد عملائه بالأدوات اللازمة للاستثمار في مشاريع الطاقة بمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

نائب الرئيس التنفيذي ورئيس توظيف الاستثمار في المصرف محمد النصف سلب الضوء على مجالات العمل والاهتمامات الاستثمارية التي يقوم بها المصرف، عارضاً للتحديات التي اعترضت طريقه بداية انطلاقته وتخطاها بسرعة، نافياً وجود أي عائق يقف حائلاً دون قيامه بالتمويلات اللازمة، معبداً بعض المشاريع في القطاع النفطي والطاقة البديلة، متوقفاً ان تفتح السنوات الثلاث المقبلة محافظ ناجحة ومتنوعة من المشاريع في قطاع الطاقة سبلاً عديدة لأنشطة استثمارية أكبر وأكثر تنوعاً في أنحاء العالم كافة.



البيان

■ هل لنا بلمحة عن مصرف الطاقة الأول؟
- هو بنك استثماري اسلامي مختص في مجال الطاقة العالمي ويعمل وفقاً لتعاليم ومبادئ الشريعة الإسلامية. يقدم مصرف الطاقة الأول فرصاً استثمارية في قطاع الطاقة وهو البنك الاستثماري الإسلامي الأول الذي يركز حصرياً على قطاع الطاقة ويزود العملاء بالأدوات اللازمة للاستثمار في مشاريع الطاقة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

■ ما هي الأنشطة التجارية الرئيسية لمصرف الطاقة الأول؟

- يركز مصرف الطاقة الأول حصرياً على صناعة الطاقة العالمية عبر عمليات الدمج والاستحواذ، الأسهم الخاصة، تطوير المشاريع، التمويل الإسلامي، إدارة الأصول وعمليات الخزينة. وتركز اهتمامات البنك الرئيسية على الاستثمارات في استكشاف الهيدروكربون وإنتاجه ونقله وتخزينه وتكريره بالإضافة إلى خدمات حقول النفط التي تعزز الإصلاح وتحسن فعالية الأصول. كما يتطلع مصرف الطاقة الأول أيضاً إلى فرص الاستثمار في تطوير سعة توليد الطاقة وتقنيات الطاقة البديلة.

رأسمال سليم

■ هل كان عام ٢٠٠٨ وقتاً مناسباً من الناحية الإستراتيجية لإنشاء بنك جديد؟

- نعتقد أنه كان الوقت المناسب لإنشاء البنك. يضم مصرف الطاقة الأول أخصائيين في مجال الصيرفة والاستشارات المالية بالإضافة إلى الإستشاريين والخبراء في مجال الطاقة، والذين يتمتعون بالمعرفة والاطلاع في مجال صناعتنا. أضف إلى ذلك أن رأسمالنا سليم ولسنا تحت وطأة أي دين، كما نواجه بيئة مستهدفة غنية بالاستثمارات في قطاع الطاقة، معظمها لم يكن موجوداً في السوق في منتصف ٢٠٠٨، أو كانت الأسعار مرتفعة جداً.

■ يملك مصرف الطاقة الأول سيولة عالية بقيمة مليار دولار أميركي، هل تتوقعون أن يتم الحفاظ

تؤثر فيه الأزمة المالية العالمية على بعض مستثمرينا المشتركين المحتملين وعلى مستوى السيولة بشكل عام في السوق، فقد يكون لديها تأثير غير مباشر على مصرف الطاقة الأول حيث يؤثر ذلك بالتالي على سرعة تنفيذ بعض الاستثمارات أو المشاريع.

■ ما هي التحديات التي يواجهها مصرف الطاقة الأول في سوق اليوم؟

- إن التحدي الرئيسي، وهو أحد التحديات التي تخطيناها بسرعة، وهو واقع أن البنك كان يعمل بصورة تامة وشاملة على الرغم من أنه كان ما يزال قيد الإنشاء، وفي وقت كنا ما زلنا نشغل فيه المناصب الشاغرة داخلياً، ومع ذلك كنا نمارس كافة العمليات في السوق ونتنافس على المستوى الإقليمي.

هناك تحدي آخر موجه أكثر في مجال الصناعة، من حيث فعاليته ومجاله. في سوق اليوم، يعتبر التمويل أحد أكبر قيود الاستثمار في القطاع الخاص. فمشكلة الاعتماد تتزامن مع مشكلة السيولة. غير أن هذا الأمر لا يعتبر تحدياً كبيراً بالنسبة إلينا في مصرف الطاقة الأول لأننا نملك مجموعة متنوعة من المستثمرين المحتملين. فحتى لو أن عدداً من مستثمرينا يميلون إلى أن يكونوا أكثر حذراً، إلا أن هناك مستثمرين آخرين يميلون إلى أن يكونوا أكثر شجاعة.

مشاريع واستثمارات

■ ما هي مشاريع مصرف الطاقة الأول المقبلة؟
- قد سبق وعلنا عن مشروع شركة التنقيب البحري مينا دريل في عام ٢٠٠٨، بالإضافة إلى بعض الإستثمارات البسيطة مثل المساهمة بنسبة ٨.٨٣٪ في شركة الدور لتوليد الماء والطاقة، والمساهمة بنسبة ١٠.٧٪ في Golden Falcon. لسوء الحظ لا يمكننا مناقشة مشاريع معينة في هذه المرحلة، على الرغم من أنه يمكننا القول أننا متحمسون جداً حيال مشروع محتمل في قطاع الطاقة البديلة ونحن الآن في مراحل التخطيط المتقدمة. كما أننا ننظر تحديداً في عدد من الفرص في قطاعات اكتشاف النفط وإنتاجه وقطاع التكرير والبيع والتوزيع وقطاع الخدمات والمرافق، وسيتم الإعلان عنها في السياق الصحيح. ■

على هذا المستوى خلال العامين ٢٠٠٩ و ٢٠١٠؟

- تمكنا من الحفاظ على سيولتنا خلال الأزمة العالمية بإدارة مواردنا بذكاء وبطريقة مدروسة وبوضع الخطط الوقائية لتقييم الخطر وإدارته، من حيث الصيرفة والصناعة، وبغض النظر عن الظروف المالية نعتقد أننا أحد أكثر المصادر الرأسمالية سلامة في الخليج العربي حالياً. وسوف نعرّض هذا العام موقفنا في السوق حيث أننا نتطلع إلى إجراء بعض الاستثمارات المهمة والبارزة.

استراتيجية جديدة

■ هل تأثر مصرف الطاقة الأول بهبوط أسعار النفط؟

- أدى هبوط أسعار النفط إلى هبوط في قيم أصول قطاع الطاقة وأسعار الأسهم أيضاً، وترتباً على ذلك توفرت للبنك فرص تعزز البرنامج الاستثماري الخاص بالبنك. منذ سنة، واجهنا مخاطر دخول الصناعة وهي في أوجها، وقد وضعنا خطة إستراتيجية للتركيز على شرائع السوق التي قلما تكون عرضة لتقلبات سعر النفط. وقد استوفت هذه الإستراتيجية متطلباتنا.

■ هل يؤثر هبوط أسعار النفط على قرار المستثمرين بالاستثمار في القطاع وبالتالي يؤثر على البنك؟

- تعتبر صناعة الطاقة دورية، فأى إستراتيجية استثمارية حذرة يجب أن تقر بهذا الواقع. فالاستثمار فيها أثناء ازدهارها يشكل خطورة أكبر من الاستثمار أثناء هبوطها، ويدرك مصرف الطاقة الأول والمستثمرون المحتملون هذا الواقع.

مجموعة ممتازة من الفرص

■ ما هو تأثير الأزمة المالية الحالية على مصرف الطاقة الأول؟

- لم يتأثر مصرف الطاقة الأول مباشرة بالأزمة المالية، لأنه كما ورد ذكره سابقاً، رأسمالنا سليم ولسنا تحت وطأة أي دين. بالإضافة إلى ذلك، قدمت الأزمة المالية والهبوط اللاحق في أسعار النفط إلى مصرف الطاقة الأول مجموعة ممتازة من فرص الاستثمار، التي لم تكن متوفرة قبل الأزمة. أما بالنسبة إلى المدى الذي

أخطر من انفلونزا الخنازير...

تملّص بعض شركات التأمين من موجباتها!

بقلم جوزف زخور *

الشفافية وما كان يشكل بالامس وباء قاتلا اصبح اليوم عارضا صحيا يعالج بالقليل من الادوية ودون حاجة الى الاستشفاء اي بالتزام المنزل لبضعة ايام وحسب.

ولقد اكدت ميونيخ ري MUNICH RE كبرى شركات اعادة التأمين في بيانها المنشور في عدد «البيان الاقتصادية» عينه، ان فيروس H1N1 لا يختلف عن سواه من الجراثيم المغطاة في عقود التأمين الصحي.

وتضيف ميونيخ ري ان انفلونزا الخنازير التي يتخوف الناس منها اليوم، لا تقارن بتلك التي عرفت بالانفلونزا الاسبانية SPANISH INFLUENZA التي اجتاحت العالم سنة ١٩١٨ وحصدت ٢٥ مليون شخص.

في اي حال ان العقد شرعة المتعاقدين كما يقول القانون، واحكام عقد التأمين الصحي المعقود بين شركة التأمين العربية من جهة والمضمون المتعاقد معها من جهة اخرى، هو الذي يرفع العلاقة بين الفريقين، والمتعاقد المضمون لا علاقة له بما يصدر عن أفرقاء ثالثين من بيانات، كما انه لا يخضع لأحكام اتفاقات اعادة التأمين.

ولذا فالوصيف الذي صدر عن منظمة الصحة العالمية لجراثمة H1N1 وبند استثناء الاوثة المنصوص عليه في اتفاق اعادة التأمين في حال وجوده لا يعفيان شركة التأمين من موجباتها.

وحتى ولو تبرعت وزارة الصحة في هذه الدولة او تلك بتغطية نفقات معالجة انفلونزا الخنازير، فإن ذلك لا يلزم المضمون المتعاقد مع شركة التأمين بالتوجه الى وزارة الصحة للحصول على العلاج. فإن شاء ان يفعل ذلك بملء ارادته فليكن، أما ان تطلب الشركة الضامنة من المتعاقد معها التوجه الى الادارات العامة للحصول على العلاج، فذلك تصرف ينم عن رغبة في الهروب من الالتزامات التي اخذتها شركات التأمين الصحي على عاتقها. وليس لي الزملاء الكرام، بأن اذكر هنا، انه وقبل ان تكون جراثمة H1N1، كانت هناك شكوى عارمة من المناورات التي تلجأ اليها بعض شركات التأمين في الوطن العربي للالتفاف على نصوص عقود التأمين الصادرة عنها على انواعها، والافلات من تبعاتها.

ولقد جاءت جراثمة H1N1 لتكشف هزلة عدد من مؤسسات الاشراف على شركات التأمين في الدول العربية. ولتكشف ايضا غياب جمعيات واتحادات التأمين العربية وجمعيات حماية حقوق المستهلك عن المهام الملقة على عاتقها واهمها حماية حملة عقود التأمين في المجتمع العربي.

وبعد، لقد درج المحاضرون في قضايا التأمين ان يعزوا عزوف الناس عن التعامل مع شركات التأمين الى نقص مزعوم في الوعي التأميني. ولو انصفوا لقالوا ان الانتهاكات التي ترتكبها بعض شركات التأمين في الدول العربية بحق المتعاقدين المضمونين لديها هي السبب في تجنب جمهور المقتدرين من العرب التعامل مع شركات التأمين.

فبعض شركاتنا مريضة، والمرض الذي تعانيه ليس جراثمياً بل هو أخلاقي بالدرجة الأولى وهذا النوع من الأمراض أكثر انتشاراً وخطورة من انفلونزا الخنازير! ■

تصفحت عددا من عقود التأمين الصحي الجاري تسويقها في لبنان والدول العربية، فلم اجد في اي منها بندا يعفي شركة التأمين من موجب توفير العلاج للمضمون المتعاقد معها في حال تعرضه لمرض انفلونزا الخنازير (SWINE FLU (GRIPPE PORCINE او اي من الانواع الاخرى لما يعرف عندنا بـ «الكريب» المسمى بالفرنسية بالـ GRIPPE وبالانكليزية بالـ FLU.

بل ان عقود التأمين الصحي لا تعفي الشركة الضامنة من موجب توفير العلاج لأي مرض جرثومي INFECTIOUS DISEASE باستثناء مرض الايدز AIDS او السيدا SIDA الذي ينجم عن التقاط المريض لجراثمة (HIV). وهذا امر طبيعى، لان الامراض باكثريتها العظمى تنجم عن التقاط الميكروبات او الجراثيم. فإذا لم تغطّ شركة التأمين «الكريب» وغيره من أنواع الانفلونزا، فأى وظيفة تبقى لعقد التأمين الصحي واي منفعة ترتجى منه؟

ولكم كان استغرابي كبيرا عندما قرأت لطبيب متخصص بالامراض الجرثومية تصريحاً يتهم فيه بعض شركات التأمين بالتهرب من التزاماتها ورفضها تغطية نفقات استشفاء المرضى المصابين بانفلونزا الخنازير. ويبدو ان شركات التأمين في لبنان والدول العربية قررت اعتبار انفلونزا الخنازير «وباء» يخرج عن السيطرة وبالتالي فإن وزارة الصحة، هي التي تتحمل تبعة مكافحته وتوفير العلاج للأشخاص الذين يصابون به.

قرار الشركات المشار اليها اتخذ على نحو احادي UNILATERAL ومن دون سابق تنسيق مع اي من الجهات المعنية، لا سيما حملة عقود التأمين الصحي، والوزارات المعنية بالصحة العامة.

ومما شجع البعض على التصريح بأن لا دور لشركات التأمين تلعبه في هذه القضية، هو اخذ وزراء الصحة العرب على عاتقهم تنفيذ الاجراءات الرقابية لمنع انتشار الفيروس ومعالجة المصابين به على نفقة الوزارات المشار اليها عند الضرورة.

كما استند بعض اركان التأمين الى بيان صادر عن منظمة الصحة العالمية التابعة للامم المتحدة وتحذر فيه من خطورة جراثمة (H1N1) بكونها من الفئة المعدية EPIDEMIC والتي يتوقع ان تتحول الى وباء مستوطن (ANDEMIC). وقد وجد هؤلاء في البيان الصادر عن منظمة الصحة العالمية وثيقة تبرر تخليهم عن التزاماتهم المنصوص عليها في عقود التأمين الصحي.

تلك كانت المبررات التي استعملت ظاهراً في تملّص الشركات من التزاماتها. اما السبب الحقيقي الذي جعل بعض شركات التأمين تستبقي الامور وتتخذ قرار التمتع عن الدفع، على ذلك النحو المتسرع، فهو ان اتفاقات اعادة التأمين REINSURANCE TREATIES تتضمن بنودا تعفي معيد التأمين من موجب تغطية النفقات الطبية التي تتعلق بالابوثة عموماً، ما يعني ان شركات التأمين الراضة تغطية انفلونزا الخنازير تخشى الا تتمكن من ان تستعيد من معيدي التأمين الاموال التي تدفعها علاجاً لمرضى «الكريب» الجديد. ولو حصل ان تمتع معيدو التأمين عن الدفع فذلك يعني ان الشركات المسندة سوف تكون «مكشوفة» وتتحمّل خسائر لم تكن تتوقعها. والبنود التي تعفي معيدي التأمين من المسؤولية حيال الابوثة هي من موروثات القرن الماضي حيث كانت الابوثة تحصد ملايين الارواح لسبب وحيد وهو، ان المختبرات لم تكن قد اكتشفت بعد اللقاحات المضادة والادوية

❖ مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دولية

رئيس جمعية شركات الضمان في لبنان سابقاً

يمكن للقارئ ان يطلع على مقالات اخرى للكاتب

على الموقع www.zakhourco.com

الرئيس الأميركي في خطابه الى الكونغرس

لا يجوز لشركة التأمين ان ترفض تغطية أي كان حتى ولو كان مريضاً أو مسناً
جعل الفحوصات المخبرية CHECK UPS إجبارية وتحمل نفقاتها شركة التأمين

يأتي على شركات التأمين بأقساط إضافية لا تقل عن تريليون (الف مليار) دولار أميركي سنوياً. وقدّر محللون ان يرتفع قسط التأمين بقيمة ٧٨٠ دولاراً أميركياً لكل مواطن أميركي عما هو عليه حالياً.

وينص المشروع على إجبار أرباب العمل على تأمين الرعاية الصحية للعاملين لديهم وللمعالين منهم على ان يتحمل العامل جزءاً لا يزيد عن ٤٠ في المئة من مجموع القسط السنوي.

كما يتضمن المشروع نصوصاً تقضي بأن تستوفي شركات التأمين لمصلحة الخزينة الأميركية نسبة مئوية من قسط التأمين تخصص لتوفير الرعاية الصحية للأميركيين العاطلين عن العمل أو المعوزين والطاعنين في السن.

الرئيس ليس متمسكاً بالشركة الحكومية

وبدا الرئيس الأميركي انه غير متمسك بخيار شركة التأمين الصحي الحكومية (PUBLIC OPTION) واستخلص أعضاء الكونغرس من كلامه انه لا يمانع في ان يتولى القطاع الخاص توفير الرعاية الصحية الشاملة للأميركيين إذا كان ذلك ممكناً.

أما في حال رفضت شركات التأمين الخاص التقيد بأحكام المشروع الإصلاحي فلن يكون أمام الرئيس إلا ان يطرح بديلاً وهو الشركة الحكومية لتعنى بتغطية الأميركيين ضد الأمراض، ولتوفر لهم الرعاية الوقائية والصحية طوال العمر.

نحظر عليها فسخ عقود التأمين الصحي للأشخاص المرضى، علينا كذلك ان نجبرها على تغطية تكاليف التصوير SCREENING الوقائي. وأضاف الرئيس الأميركي: اننا سوف نضع سقفاً للمبالغ التي يمكن لشركة التأمين تحملها للمؤمنين لديها DEDUCTIBLES لأنه لا يجوز لنا في الولايات المتحدة الأميركية ان نترك مواطناً يخسر كل شيء ويسقط في الإفلاس، بسبب إصابته بمرض ما.

The president told Congress most of health care reform can be paid for by eliminating waste and abuse in the existing system. Better screenings that prevent chronic diseases later would also save money, the administration has argued.

President Obama said he wants to bar insurers from denying coverage to anyone because of a pre-existing health problem, canceling policies for sick people or refusing to cover preventive care.

He also suggested limits on co-payments and deductibles. "We will place a limit on how much you can be charged for out-of-pocket expenses, because in the United States of America, no one should go broke because they get sick."

وقد أثار خطاب الرئيس الأميركي ردود فعل وتعليقات متضاربة حيث اعتبر بعض المعلقين ان توسيع إطار عقد التأمين الصحي يشمل الأمراض المزمنة وتكلفة التشخيص الوقائي، من شأنه ان يؤدي الى رفع أسعار التأمين الصحي على نحو



في الخطاب الذي وجهه الى الكونغرس الأميركي طالباً تأييد النواب والشييوخ الأميركيين لمشروع إصلاح قانون الرعاية الصحية في أميركا، حدّد الرئيس الأميركي بـ **باراك أوباما** الأهداف التي يسعى الى تحقيقها، وهي جعل الرعاية الوقائية MANDATORY PREVENTIVE CARE لجميع الأميركيين إجبارية وذلك من خلال إلزام شركة التأمين على تغطية تكاليف التصوير SCREENING وغيره من التحليلات المخبرية الدورية REGULAR CHECK UPS AND MAMMOGRAMS

بحيث يمكن اكتشاف الأمراض في وقت مبكر. وقال ان الفحوصات الوقائية تساعد على اختصار نفقات المعالجة المستقبلية وتمكن لشركات التأمين ان تختصر النفقات التي تذهب هدرًا في الوقت الحالي.

أضاف: الفحوصات الدورية CHECK UPS من شأنها ان تضبط الامراض قبل استفحالها وهذا يؤدي الى خفض نفقات المعالجة مستقبلاً.

وقال: يجب ان نمنع على شركات التأمين رفض توفير الغطاء الصحي لأي كان، بسبب حالة مرضية سابقة لتاريخ التعاقد، كما يجب علينا ان

ارتفاع عدد الاشخاص غير المضمونين صحياً في اميركا الى ٤٦ مليون

الصرف الجماعي من الخدمة والبطالة يزيدان نسبة الامراض ذات العلاقة بالضغط النفسي STRESS

ارباب العمل يحاولون خفض اعباء التأمين الصحي باختصار التقديمات للعاملين لديهم

واظهرت دراسة اجرتها ميرسر MERCER (وهي شركة تابعة لمجموعة مارش للوساطة MARSH) ان اقساط التأمين الصحي ارتفعت بنسبة ٩ بالمئة خلال العام ٢٠٠٩ وان ارباب العمل يحاولون تقليص هذا العبء الجديد، من خلال اختصار التقديمات الصحية التي كانوا يوفرونها للعاملين لديهم ولعائلاتهم بحيث يتجنبون تحمل زيادات جديدة لاسعار التأمين. وذكرت الشركة انها توصلت الى هذه الخلاصة بعد استطلاع للرأي اجرتة لدى ١٥٦٢ رب عمل في اميركا.

من جهة اخرى نشر مكتب الاحصاء المركزي الاميركي بياناً يعلن فيه ان الاحصاءات التي جمعتها تظهر ان عدد الاميركيين غير المضمونين صحياً UNINSURED لدى شركات وصناديق التأمين ارتفع الى ٤٦,٣ مليون شخص. ووضح ان الصرف الجماعي من الوظيفة وانتشار البطالة هما العاملان الاساسيان في رفع عدد الاميركيين غير القادرين على سداد قسط التأمين الصحي.

قالت **ليندا هافلين** LINDA HAVLIN المديرة التنفيذية في شركة ميرسر MERCER الاستشارية ومركزها شيكاغو ان الامراض المرتبطة بالضغط النفسي سجلت ارتفاعاً STRESS RELATED ILLNESS جراء عمليات الصرف الجماعي للموظفين وارتفاع نسبة البطالة في اميركا. وقالت هناك تخوف عام لدى العاملين في الشركات من ان يطالهم الصرف الجماعي بسبب الازمة العالمية، ويخشى هؤلاء ان يفقدوا التأمين الصحي الذي يقدمه لهم ارباب العمل عند صرفهم من الخدمة. بحيث يتوجب عليهم عندها ان يلجأوا الى الهيئات المختصة بدفع راتب البطالة ومن ثم اجراء عقد تأمين صحي على نفقتهم الخاصة، وهذا يقتضي ان يصرفوا الوقت والمال في ملاحقة مواضع لم تكن تقلقهم من قبل.

وفي المقابل فإن ارباب العمل الذين يعانون الضائقة الاقتصادية اخذوا يختصرون التقديمات الصحية التي يتعاقدون عليها مع شركات التأمين لمصلحة العاملين لديهم خفضاً للنفقات.

الذكرى الاولى للتجربة التي تعرضت لها آي جي AIG رئيس ليبرتي موتوال يتهم آي جي باستغلال اموال الخزينة لمقاتلة منافسيها ورئيس ماركل يعتبر لويذر المستفيد الاكبر

ادموند كيللي EDMUNND KELLY الرئيس التنفيذي لمجموعة ليبرتي موتوال LIBERTY MUTUAL اتهم مجموعة آي جي AIG باستغلال الدعم المالي الذي حصلت عليه من الخزينة الاميركية (١٨٠ مليار دولار اميركي) لمقاتلة منافسيها بمقدار اكبر من الشراسة.

وقال ان آي جي AIG تحاربنا اليوم لكسر الاسعار على نحو قاتل CUT THROAT PRICING وقال ان الاموال العامة التي حصلت عليها من الحكومة الاميركية شجعتها على رفع حدة منافستها وهذا امر ليس عادلا او مقبولا.

كيللي قال هذا بمناسبة مرور سنة على تعرض آي جي AIG لازمة كادت ان تؤدي بها لو لم تبادر الحكومة الاميركية الى مدها بقروض تجاوزت ١٨٠ مليار دولار اميركي.

وقد وضعت الحكومة الاميركية يدها مقابل تلك القروض على ٨٠ بالمئة من اسهم آي جي AIG كضمانة لاموالها. وقال جيريمي برازيل GEREMY BRAZIL رئيس شركة ماركل انترناشونال MARKEL في لندن، ان لويذر LLOYD'S كانت المستفيد الاكبر من الازمة التي عصفت بمجموعة آي جي AIG حيث اخذ كبار الزبائن يتوجهون الى لويذر للحصول على عقود التأمين التي يحتاجونها، لان تغطية الاخطار في لويذر تتم عبر الصندوق SYNDICATION حيث يوزع الخطر المؤمن عليه على مجموعة من المكتتبين ولا يغطي من شركة واحدة.

وقال ان التجربة التي مرت بها آي جي AIG جعلت الصناعات والمؤسسات الكبيرة تدرك ان شركة التأمين والاعادة بالغاما بلغت قدراتها المالية يمكن ان تتعرض للتعثر. ولذا، فإن توزيع الاخطار RISK SPREADING بطريقة الاكتتاب SUBSCRIPTION المتبعة في سوق لويذر تبعد المؤمن له (المضمون) عن احتمالات تعثر الجهة الضامنة لان الغطاء يوقع من مجموعة كبيرة من الضامنين وينال كل منهم حصة صغيرة منه.



ادموند كيللي

LIBERTY MUTUAL



اثينا - اليونان

متى في الدول العربية ؟

الصندوق اليوناني يقدم عقود تأمين بديلة لمليون شخص من المتعاقدين مع خمس شركات تأمين سحبت تراخيصها

اليونان كغيرها من الدول الأوروبية أوجدت صندوقاً خاصاً تساهم فيه شركات التأمين مجتمعة ويعني بتوفير التأمين المؤقت والبدل لحملة عقود التأمين في حال إعلان إفلاس الشركة المصدرة لتلك العقود أو توقفها عن الدفع أو سحب الترخيص منها.

وقد أعلن الصندوق المشار اليه مؤخراً انه سوف يتولى ترتيب عقود تأمين بديلة للمتعاقدين مع خمس شركات تأمين يونانية جرى سحب الترخيص منها بسبب فقدانها الملاة المالية وتخلفها عن تلبية المطالبات التي تقدم اليها من المتعاقدين معها، والشركات الخمس هي:

(١) سوكراتيس SOCRATIS

(٢) اسبيس برونيا جنرال ASPIS PRONIA GENEAL

(٣) أسبيس برونيا لايف ASPIS PRONIA LIFE

(٤) يونيون جنرال UNION GENERAL

(٥) جنرال ترست GENERAL TRUST

ويزيد عدد حملة عقود التأمين الصادرة عن الشركات الخمس عن مليون شخص. وقد أحيطوا علماً بأن الصندوق المشترك الخاص بحماية حملة عقود التأمين سوف يتولى توفير الغطاء على نفقته للفترة المتبقية من كل عقد تأمين صادر عن أي من تلك الشركات.

وتعتبر شركة برونيا PRONIA إحدى الشركات الرائدة في اليونان حيث تحتل المرتبة الثانية انتاجاً. وكانت قد أسست العام ١٩٤٥ وتوسعت داخل اليونان وخارجها وباتت تضم مصارف وشركات استثمارية من بينها بنك أسبيس ASPIS BANK.

نشرة مشتركة لبارتنري وايون بنفيلد

زلازل ابروزو وهرانق اوستراليا تدل على ان الدول المتطورة ليست محصنة ضد الكوارث

مونتي كارلو

وزعت خلال لقاء مونتي كارلو نشرة بعنوان «مراجعة علمية للكوارث والاطار ٢٠٠٩ HAZARD AND RISK SCIENCE REVIEW 2009» وهي نتاج عمل مشترك لشركتي بارتنري PARTNER RE للاعادة وايون بنفيلد AON BENFIELD للوساطة. وتتضمن النشرة دراسات اعدتها اختصاصيون حول الكوارث والاطار التي شهدتها العالم خلال سنة ٢٠٠٩.

وجاء في النشرة ان الكوارث التي ضربت العالم خلال ٢٠٠٩ لا توازي في خطورتها الاعصار نارجيس NARGIS او الزلازل الذي ضرب مقاطعة سيشوان SICHUAN في الصين خلال العام ٢٠٠٨، الا ان حرائق الغابات التي اجتاحت اوستراليا والزلازل الذي ضرب مدينة ابروزو ABRUZZO في ايطاليا خلال سنة ٢٠٠٩ تدل على ان الدول المتطورة ليست في منأى وليست محصنة ضد الكوارث.



الزلازل ABRUZZO

خبير اقتصادي في مجموعة مارش العرض والطلب متوازنان واسعار تجديد اتفاقات اعادة التأمين باقية كما هي



شون موني
GUY CARPENTER

شون موني SEAN MOONEY المحلل الاقتصادي في شركة وساطة الاعادة غاي كاربنتر GUY CARPENTER التابعة لمجموعة مارش MARSH نشر دراسة حول اوضاع التأمين في العالم، خلص فيها الى القول ان اسعار التأمين مستقرة، ولن تتغير خلال العام ٢٠١٠، وذلك لان العرض والطلب متوازنان SUPPLY AND DEMAND ARE IN BALANCE SO PRICING IS STABLE

وقال موني انه ما لم تحدث كارثة تقلب الاوضاع رأساً على عقب خلال المدة المتبقية من هذه السنة، فإن تسعير اتفاقات اعادة التأمين لسنة ٢٠١٠ سوف تبقى على ما هي عليه.

الكونغرس يشكك في قدرة أي جي على إعادة الأموال المقترضة الى الخزينة الأميركية

نقلت وكالة رويترز عن مكتب المساءلة الحكومية في الكونغرس الأميركي (GAO) GOVERNMENT ACCOUNT ABILITY OFFICE وهو الهيئة البرلمانية المولجة بإجراء التحقيقات المالية في الكونغرس الأميركي، ان أعمال شركة أي جي AIG شهدت استقراراً بحلول منتصف سنة ٢٠٠٩، وذلك بفعل التسهيلات المالية التي وضعتها الخزينة الأميركية والاحتياط الفدرالي (البنك المركزي) في متناول أي جي. وذكر المكتب ان أي جي AIG استعملت حتى الآن من التسهيلات التي وضعت في متناولها ٨٠ مليار دولار أميركي من الأموال العامة.

وأعرب المكتب عن تخوفه من عدم قدرة أي جي على سداد تلك القروض ما يعني ان الخزينة العامة والبنك المركزي لن يستعيدا أموالهما بالكامل وان ضرراً ما سوف يلحق بالمال العام.

الاتحاد العالمي لضامني الأخطار البحرية (IUMI) انعقد في بلجيكا رئيسة الاتحاد: لا تتركوا الأزمة المالية تحبط عزائمكم ولا تتخلوا عن دوركم التاريخي

عقد الاتحاد العالمي لضامني الأخطار البحرية INTERNATIONAL UNION OF MARINE INSURERS اجتماعه السنوي في مدينة بروج BRUGES في بلجيكا.

رئيسة الاتحاد السيدة ديردري ليتفيلد DEIRDRE LITTLEFIELD تحدثت الى المجتمعين حول الأسباب التي أدت الى اندلاع الأزمة المالية العالمية فقالت انها نجمت عن اتباع المؤسسات المالية والمصارف سياسات متهورة، وقد وجدت بين شركات التأمين من يشاركها تلك السياسات في تحمل الأخطار RECKLESS RISK TAKING. وقالت ان العوامل التي جعلت المؤسسات المالية والمصارف وشركات التأمين تندفع في سياساتها المتهورة كانت الرخاوة في إدارة المؤسسات LAX MANAGEMENT، تداول أدوات مالية غير طبيعية EXOTIC FINANCIAL INSTRUMENTS، وضعف هيئات الإشراف وأنظمة الرقابة الخجولة، وأخيراً وليس آخراً الجشع AVARICE.

وقالت: ما أخشاه هو ان تكون الازمة قد أحبطت عزائم الضامنين البحريين بحيث تجعلهم يترددون في توفير الأغذية التي تحتاجها الأسواق. ودعت شركات التأمين الى إمعان النظر في الأخطار التي تعرض عليها قبل ان تفرض منح الغطاء.

وأضافت: نحن وجدنا منذ ما يزيد عن ٣٠٠ سنة لتوفير الحماية لعمليات النقل وعلينا ان نحافظ على دورنا كضامنين للحركة التجارية ولعمليات الاستيراد والتصدير في العالم. لأن التوقف عن إصدار عقود التأمين يعني ان نتخلّى عن علة وجودنا، ألا وهي تقديم الضمانات التي يحتاجها المستورد والمصدر في أي مكان من العالم. وأردفت: ان الخوف من تداعيات الأزمة التي يعيشها العالم حالياً يجعل الأيام التي نعيشها صعبة، إلا ان شركات التأمين وجدت لتكون الى جانب الناس في الأوقات الصعبة، وإلا فقدت قيمتها. وقالت ان الحذر لا يعني ان تنهرب شركة التأمين من تحمل الأخطار بل ان تتفهم الخطر وتتولى إدارته UNDERSTAND THE RISK AND MANAGE IT.



ديرديري ليتفيلد
IUMI

٢٢ في المئة من عمليات القرصنة تمت بنجاح

الإيرانيون دربوا فرقاً مسلحة لحماية السفن من القرصنة

كارستن فون هوسلين
KARSTEN VON HOESSLIN
ممثلة ريسك انتلجنس الدانمركية، قالت ان أعداد عمليات القرصنة المسلحة شهدت تصاعداً خلال العام ٢٠٠٩.

وذكرت ان معظم عمليات القرصنة تحصل في خليج عدن وفي الحوض الصومالي شرق افريقيا، ان القرصنة حققت نجاحاً نسبته ٢٢ في المئة من مجموع محاولات الخطف التي نفذوها.

وعزت ارتفاع عدد عمليات القرصنة الى الفقر المدقع الذي يعيشه الصوماليون، وهم يتوسلون القرصنة والاستيلاء على السفن وطواقمها طمعاً بالحصول على فدية RANSOM. أما في جنوب شرق آسيا، فقد تراجع عدد عمليات القرصنة البحرية عما كان عليه العام الماضي. وقالت ان البطالة في ماليزيا هي الأهم من بين الأسباب التي تدفع المالبزين الى الاستيلاء على السفن وطلب الفدية، وهناك حوادث استيلاء على السفن تحصل أحياناً في أميركا الجنوبية. وقد ارتفعت نسبة حوادث الاستيلاء على السفن أمام شاطئ فنزويلا.

أضافت ان عصابات منظمة تقف وراء عمليات القرصنة التي تحصل في مضيق سنغافورة وقبالة شواطئ فييتنام وجوهار. موضحة ان التحقيقات تظهر انه في ٢٥٪ من الحالات يتم الاستيلاء على السفن بالتواطؤ مع طواقم السفن. كما شهد غرب افريقيا ومنطقة دلتا النيجر NIGER DELTA ارتفاعاً في عدد الاعتداءات على السفن.

مندوب إيران

وتحدث محمد سوري ممثل شركة ناقلات النفط الإيرانية الى المؤتمر فقال ان عدد الاعتداءات التي تعرضت لها السفن وناقلات النفط خلال عبورها خليج عدن هذه السنة بلغ ١١٤ حادثاً حتى الآن. وقال ان الناقلات الإيرانية اتخذت تدابير أمنية خاصة لحماية سفنها. وأضاف: لقد دربنا الحراس الأمنيين على مواجهة القرصنة بالسلاح، واتخذنا تدابير وقائية تحول دون صعود القرصنة الى السفن.



قرصنة صوماليون في طريقهم للاستيلاء على سفينة

سهم آي جي يسجل ارتفاعاً في البورصة أعضاء في الكونغرس يؤيدون استبدال القروض التي حصلت عليها آي جي بضمانة حكومية من دون فائدة



موريس غرينبرغ

AIG

موريس غرينبرغ
الرئيس التاريخي
لمجموعة آي جي
AIG متمسك
بمطالبته باستبدال
القروض LOANS
التي منحتها
الخزينة الأميركية
لمجموعة آي جي
بضمانة حكومية.

ومنذ اللحظة
الأولى التي قررت
الحكومة الأميركية
انقاذ الشركة من
خلال مدها بقروض

بقيمة ١٨٠ مليار دولار أميركي وبفائدة دائنة تزيد عن ١٠ في المئة، قال غرينبرغ ان تلك الخطوة لن تنقذ الشركة بل سوف تغرقها في مستنقع لن تخرج منه، لأن خدمة الدين تكلف الشركة حوالي ٢٠ مليار دولار سنوياً فكيف لها ان تتحمل ذلك العبء.

واقترح غرينبرغ في حينه ان تستبدل الحكومة الأميركية قروضها بضمانة GUARANTEE تقدمها لدائني الشركة. وتتعهد بموجبه بدفع الديون العالقة في ذمة الشركة. والضمانة التي تصدرها الحكومة تغني الشركة عن القروض وتمكن لها ان تستمر في العمل بكفالة الخزينة الأميركية ودون ان تتحمل عبء خدمة الدين. وكانت الحكومة الأميركية قد ضمنت موجبات المصارف الأميركية التي كادت تهوي تحت وطأة الأزمة المالية.

وتساءل غرينبرغ في حينه لماذا لا يتم انقاذ آي جي بالطريقة عينها التي أنقذت المصارف؟ واليوم عاد غرينبرغ الى إثارة الأمر في وسائل الإعلام. وقد لقيت حملته تجاوباً لدى عدد من أعضاء مجلس الشيوخ والنواب (الكونغرس)، وقد أعلن هؤلاء ان اقتراح غرينبرغ محق ويستحق المتابعة، وتعهّدوا بالعمل من اجل اقناع زملائهم في الكونغرس بالموافقة على استبدال القروض بضمانة حكومية.

وما ان أعلن ذلك حتى سجّل سعر سهم آي جي ارتفاعاً في البورصة بنسبة ١٦ في المئة ليبلغ ٤٦,٤٤ دولاراً للسهم الواحد الجديد (وهو يعادل ٢٠ سهماً قديماً). وكانت الحكومة الأميركية قد وضعت يدها على ٨٠ في المئة من أسهم آي جي مقابل القروض التي منحها إياها.

ويقول أعضاء في الكونغرس الأميركي «للخزينة الأميركية مصلحة في تخفيف أعباء خدمة الدين عن آي جي كي يمكن لهذه الأخيرة ان تنهض، وبذلك تستعيد الخزينة أموالها وتترك مصير الشركة بين أيدي مساهميها.

ويؤكد الخبراء الماليون ان آي جي لن تكون قادرة على الخروج من أزمتها، ما لم يجر تحريرها من عبء خدمة الدين علماً بأنها عمدت الى تصفية جزء مهم من موجوداتها كي يمكن لها ان تغطّي الديون.

مفوض التأمين في ولاية انديانا يوقف ثلاث شركات للتأمين الصحي عن العمل ويحيلها الى القضاء بسبب سوء الاداء وتضليل المواطنين عبر اعلانات مضلّة

هيئة الرقابة على التأمين في ولاية انديانا الاميركية INDIANA DEPARTMENT OF INSURANCE امرت ثلاث شركات تأمين بالتوقف عن بيع عقود التأمين الصحي واحالتها الى القضاء. كما دعت المواطنين الى عدم التعاطي مع الشركات الثلاث، وذلك بعد ان وردت الى هيئة الرقابة شكاوى حول تمنع الشركات المشار اليها عن سداد المطالبات وسوء معاملتها للمؤمنين وعدم مطابقة شروط عقد التأمين للاعلانات التي تروجها الشركة، والتي تزعم فيها ان برنامجها الصحي المسمى هيلث كير اميركا HEALTH CARE AMERICA يشمل كل الحالات المرضية، وثبت بالممارسة ان التقديمات التي يتضمنها البرنامج لم تكن صحيحة وتتجاوز الحقيقة



كارول كتر

مفوض التأمين في
ولاية انديانا

COMPLAINTS ABOUT BILLING PROBLEMS POOR CUSTOMER SERVICE AND IN SOME CASES THE FAILURE OF THE PLAN TO PAY CLAIMS.

والشركات الثلاث هي:

SERVE AMERICA ASSURANCE BERMUDA
AMERICAN TRADE ASSOCIATION OF TENNESSEE
SMART DATA SOLUTIONS OF TENNESSEE

وقالت كارول كتر CAROL CUTTER مفوض التأمين في ولاية انديانا انها تلغت شكاوى من مواطنين كثيرين حول سوء اداء تلك الشركات ورفعت الشكاوى كذلك الى المدعي العام في انديانا وفي ولايات اميركية عديدة اخرى.

وتبين ان الشركات الثلاث تسوق برنامجاً موحداً للتأمين الصحي مباشرة من الجمهور وعبر ماكينات الفاكس FAX MACHINES. وازافت مفوض التأمين: هناك تساؤلات ايضا حول قانونية الاعمال التي تقوم بها الشركات الثلاث عبر الفاكس لانها لا تحمل تراخيص بمزاولة التأمين على اراضي ولاية انديانا وسوف نلاحقها امام القضاء الجزائي.

بعد ان فشلت المحادثات مع ميت لايف

أليكو ALICO تعدّ لطرح أولي لأسهمها في بورصة نيويورك



جان كلود نجيم

ALICO

يبدو ان المفاوضات التي جرت بين الافرقاء المعنيين من اجل استحواذ ميت لايف MET LIFE على اميركان لايف انشورنس كومباني ALICO لم تكل بالنجاح. وقد اذيع في نيويورك ان أليكو ALICO اجرت مقابلات مع عشرة مصارف اميركية لاختيار واحد من بينها وتكليفه مهمة اجراء طرح اولي لأسهمها (IPO) في بورصة نيويورك.

ونذكر ان آي جي AIG التي تملك اسهم اليكو ALICO بالكامل قد تحتفظ بأكثرية الاسهم في اليكو ALICO ولا تتخلى الا عن جزء يقل عن النصف من مجموع الاسهم. وتتطلع آي جي AIG لتجميع مبلغ خمسة مليارات دولار اميركي من بيع جزء من اسهم أليكو ALICO لتسدد جزءاً من المديونية التي ترتبت عليها جراء تسليفها ما يزيد عن ١٨٠ مليار دولار اميركي من قبل الخزينة الاميركية لانقاذها من الهاوية التي كادت ان تسقط فيها بسبب تورطها بتغطية سندات التخلف عن سداد الدين CDS سنة ٢٠٠٨.

وتقدر قيمة أليكو ALICO بحوالي ١٥ مليار دولار اميركي وهي كغيرها من الشركات التابعة لمجموعة آي جي AIG باتت مملوكة بنسبة ٨٠ بالمئة من الخزينة الاميركية التي وضعت يدها على ٨٠ بالمئة من اسهم آي جي ضماناً للقروض التي قدمتها لها.

نذكر ان لشركة أليكو ALICO انتشاراً واسعاً في لبنان والاردن والخليج العربي ومصر حيث مضى على وجودها في المنطقة العربية ما يقارب النصف قرن. وممثلاً القانوني في لبنان هو جان كلود نجيم. وكانت آي جي AIG قد اوكلت الى مصرفي مورغان ستانلي MORGAN STANLEY ودوتشه بنك DEUTSCHE BANK مهمة اعداد الطرح الاول لاسهم شركة اميركان انترناشونال لايف اشورانس AMERICAN INTERNATIONAL LIFE ASSURANCE التي تعتبر الاله بين موجودات مجموعة آي جي وهي تتمتع بموقع مهيم على اسواق التأمين على الحياة في الشرق الاقصى.

مفوضو التأمين الاميركيون يعدون احكاما تضبط اعمال وكالات التصنيف RATING AGENCIES وتحملها تبعات انحرافات

الاطباء التي ارتكبتها وكالات التصنيف العالمية والتي ادت الى منحها بعض الشركات والمصارف وصناديق الاستثمار تصنيفات عالية لا تتفق مع قدراتها المالية الفعلية، اثار حفيظة الرأي العام الاميركي والعالمي ضد تلك الوكالات، لا سيما بعد ان شهد العالم سقوط مصارف وشركات وصناديق كانت تلك الوكالات قد صنفها في مرتبة ألف (A) او ما فوق.

وخلال الاجتماعات التي عقدتها الدول الصناعية، شدد رؤساء الدول وحكام المصارف المركزية على وجوب ضبط تصرفات وكالات التصنيف واخضاعها لشروط تحول دون تلاعبها بالتصنيفات. كما دعوا الى تحميل الوكالات تبعات الانحرافات التي ترتكبها تحت وطأة تضارب المصالح CONFLICTS OF INTERESTS حيث ان بعضها تابع لمجموعات مالية ضخمة وهي ليست مستقلة تماما.

ولقد باشرت الجمعية الوطنية الاميركية لمفوضي الرقابة على التأمين في الولايات المتحدة ترعى اعمال وكالات التصنيف وتجبرها على التزام الشفافية والنزاهة والاستقلالية التامة، على ان تتحمل تبعات اي انحراف او خطأ ترتكبه ويؤدي الى تضليل المستهلك او إلحاق الأذى به على غرار ما حصل عشية اندلاع الازمة المالية العالمية الاخيرة.

نذكر ان وكالات التصنيف الاميركية الأكثر نشاطا هي ستاندراند بورز STANDARD AND POORS ، موديز MOODY'S ، ا.م.بست. A.M. BEST وفيتش FITCH.

وكالة ا.م.بست ترحب بإصدار تشريعات جديدة تضبط تصرفات

وكالات التصنيف RATING AGENCIES

اعلن ميلز تروتر MILES TROTTER ممثل وكالة التصنيف ا.م.بست. A.M.BEST ان الوكالة ترحب بإعادة النظر في التشريعات النازمة لاعمال وكالات التصنيف. وقال «ليس لنا اي اعتراض على المطالبات التي ترفعها دول عديدة من اجل استحداث قوانين جديدة ترعى اعمال وكالات التصنيف».

وكان رؤساء دول عديدون ومن بينهم الرئيس اوباما قد وجهوا لوما الى وكالات التصنيف لانها منحت تصنيفات عالية من فئة ألف A وما فوق لصناديق ومصارف ما لبثت ان سقطت في الهاوية. وهناك دعاوى اقيمت بالجملة ضد وكالات التصنيف لمطالبتها بتعويضات عن الخسائر التي لحقت بالمستثمرين الذين اتهموا وكالات التصنيف المدعى عليها بالتضليل وبمنح التصنيفات العالية لمصالح ومنافع معينة.



شعار STANDARD AND POORS



شعار MOODY'S

في أميركا حيث القوانين تحمي الموظف من التمييز

شركة اول ستايت ALL STATE تدفع ٤,٥ ملايين دولار أميركي تعويضاً إضافياً لموظفين صرفوا من الخدمة لتجاوزهم الـ ٤٠ من العمر

استبدال الموظفين المتوسطي الأعمار والذين يتقاضون رواتب مرتفعة نسبياً بشباب وشبان من المبتدئين، وبرواتب متدنية، أمر معروف، ويمارسه أصحاب العمل في سائر أنحاء العالم، بما فيه لبنان والدول العربية. وهذا ما أقدمت عليه شركة اول ستايت للتأمين ALL STATE INSURANCE كبرى شركات التأمين في أميركا، في العام ٢٠٠٠ حيث أقدمت على التخلص من ١٥ ألفاً من موظفيها العاملين في قطاع الإنتاج (PRODUCERS) وعقدت معهم اتفاقات جديدة يتقاضون بموجبها عمولات بدلاً من الرواتب التي كانت تدفع لهم سابقاً.

وتبين للمفوضية الأميركية المعنية بتوفير فرص عمل متساوية لجميع الأميركيين U.S. EQUAL EMPLOYMENT COMMISSION ان معظم الذين صرفوا من العمل يتجاوزون الـ ٤٠ من العمر. واعتبرت المفوضية ذلك مؤشراً على ان شركة اول ستايت ALL STATE تخلصت منهم بسبب عامل السن ليس إلا. واعتبرت المفوضية ذلك مخالفة للقانون الصادر سنة ١٩٦٧ والذي يمنع التمييز ضد الموظف بسبب العمر AGE DISCRIMINATION ACT OF 1967. وبناء عليه ادعت المفوضية ضد شركة اول ستايت ALL STATE بالتمييز ضد موظفيها السابقين وحولتهم الى متعاقدين مستقلين بسبب عامل العمر. والتمييز ضد الموظف وإساءة معاملته بسبب العمر يعتبر فعلاً يعاقب عليه صاحب العمل. وطلبت المفوضية للمتضررين من التمييز الذي مورس بحقهم التقدم بدعوى جماعية ضد شركة اول ستايت. وقد نفت الشركة المدعى عليها تهمة ممارستها التمييز ضد موظفيها السابقين بسبب أعمارهم، وقدمت أضراراً عدة إلا أنها انتهت الى الموافقة على دفع تعويضات بقيمة ٤,٥ ملايين دولار أميركي لحوالي ٩٠ موظفاً سابقاً مقابل تراجعهم عن الدعوى.



شعار A.M.BEST



شعار FITCH

الهيئات العربية للرقابة على التأمين لبت دعوة وليد جنادري وعقدت اجتماعها الثاني في بيروت

تداعيات الازمة المالية العالمية تستوجب تفعيل صلاحيات مراقبي التأمين وتحميلهم تبعة الإخفاق في تدارك سقوط شركات التأمين والاعادة



من اليمين: خالد التحامي، د. عادل عبد العزيز رابع ووليد جنادري



المشاركون



من اليسار: محمد الشايخ، عادل أبا الخيل، إياد زهراء، عبدالله السالمي ومصطفى الزحاف



من اليسار: باسم الهلسه، سلطان عماري، د. باسل الهنداوي، رائد حدادين، فاطمة العوضي وعزة محمد عبد الرحمن عارفين

من اليسار:
د. عادل عبد
العزيز رابع
يقدم درعاً
تقديرية الى
د. باسل
الهنداوي



سقوط بعض المصارف وشركات التأمين في اميركا واوروبا واليابان، استوجب ان يعاد النظر بالمهام المنوطة بهيئات الرقابة على قطاعي المصارف والتأمين. وارتفعت اصوات رؤساء ومسؤولين من بينهم الرئيس الاميركي باراك اوباما لتدعو الى تفعيل الرقابة، وتحميل المراقبين تبعات اخفاقهم في ضبط المخالفات الجارية في القطاعين، وفي تدارك سقوط او تعثر مزيد من شركات التأمين او الاعادة.

وفي الاول من شهر تشرين الاول (اكتوبر) استضافت العاصمة اللبنانية الهيئات الاعضاء في منتدى الهيئات العربية للاشراف والرقابة على التأمين وعددها ١١ هيئة. وقد حضرت تلك الهيئات الى بيروت تلبية لدعوة وجهها وليد جنادري رئيس لجنة مراقبة هيئات الضمان في لبنان، واعرب فيها عن رغبة لبنان في استضافة الاجتماع السنوي الثاني للمنتدى.

وقد انعقد الاجتماع في فندق مونرو في وسط بيروت برئاسة الدكتور عادل عبد العزيز رابع رئيس الهيئة المصرية للرقابة على التأمين.

وبعد كلمة ترحيب من وليد جنادري، نائب رئيس المنتدى، سلم الدكتور عادل رابع درعاً تقديرية الى الدكتور باسل الهنداوي.

ثم بدأ المنتدى الذي تضمن جدول اعماله جملة من المواضيع اهمها كفاية رساميل شركات التأمين والاعادة العربية في ضوء التداعيات التي تعيشها اسواق التأمين في العالم في هذا الوقت جراء سقوط او تعثر عدد من الشركات العالمية. وقد صدرت عن الاجتماع توصيات تدعو الى توثيق التعاون بين الهيئات العربية اعضاء المنتدى، ودعوة الهيئات العربية غير المنتسبة الى المنتدى للانضمام اليه بغية التنسيق وسائر الهيئات المعنية بسلامة قطاع التأمين وحقوق مستهلكي خدمات التأمين والاعادة في الوطن العربي.

نشير الى ان «المنتدى» أسس قبل عامين بمبادرة من رئيس هيئة الاشراف على التأمين في الاردن الدكتور باسل الهنداوي وقد انتسبت الى المنتدى الدول التي اقرت مبادئ الاتحاد العالمي لمراقبي التأمين INTERNATIONAL ASSOCIATION OF INSURANCE SUPERVISORS (IAIS) ومركزها بازل BASLE سويسرا.

من اليمين:
نرجس فتح
الله ونادين
الحبال عسلي



الإسلامية السورية احتفلت بتدشين مكاتبها رسمياً في دمشق



علي ينال

SYRIAN ISLAMIC

احتفلت الشركة الإسلامية السورية للتأمين (SYRIAN ISLAMIC) بالافتتاح الرسمي لمكاتبها الرئيسية في دمشق، برعاية وزير المالية السوري الدكتور محمد الحسين، وحضور مجموعة من رجال الأعمال القطريين المساهمين يتقدمهم الشيخ خالد بن ثاني آل ثاني رئيس مجلس إدارة بنك قطر الدولي الإسلامي، كما حضر الاحتفال المساهمون السوريون في الشركة وشخصيات تمثل القطاعات الاقتصادية كافة في سوريا، إضافة إلى رجال الإعلام. وقد تحدث في حفل الافتتاح كل من وزير المالية الدكتور محمد الحسين ورئيس مجلس إدارة الشركة الإسلامية السورية للتأمين يوسف النعمة ومديرها العام علي ينال.

تأسست الشركة الإسلامية السورية للتأمين عام ٢٠٠٧ برأسمال وقدره مليار ليرة سورية (حوالي ٢٢ مليون دولار) في إطار شراكة سورية قطرية ويساهم في الشركة من الجانب السوري بنسبة ٤٦ في المئة من رأسمال الشركة كل من صندوق المشرق الاستثماري والمؤسسة العامة السورية للتأمين والشركة الهندسية التجارية (أبناء زهير غريواتي) وعدد من المستثمرين. أما الجانب القطري وحصته ٤٥ في المئة من أسهم الشركة فيضم كلاً من: البنك الدولي الإسلامي - قطر والإسلامية القطرية للتأمين، وبنك قطر الوطني الإسلامي ومجموعة التداول القابضة. بعد تدشين المكاتب أقامت الشركة حفل إفطار في فندق فور سيزنز FOUR SEASONS في دمشق.

تدابير مغربية لنشر الثقافة التأمينية

حوافز ضريبية للمتعاقدين مع شركات التأمين على الحياة والادخار

أعلن حميد بصري المدير العام لاتحاد شركات التأمين وإعادة في المملكة المغربية أن الحكومة المغربية تعد لاتخاذ تدابير من شأنها نشر الثقافة التأمينية وتحفيز الناس على حماية أموالهم من خلال التعاقد مع شركات التأمين. ومن بين التدابير المقترحة جعل التأمين الصحي الزامياً وإعطاء المتعاقدين مع شركات التأمين على الحياة والادخار من الضرائب تشجيعاً لهم على ادخار أموالهم وتوظيفها لدى شركات التأمين على الحياة. ويضم قطاع التأمينات في المغرب ١٨ شركة تأمين بالإضافة إلى شركة واحدة متخصصة في إعادة التأمين هي شركة إعادة التأمين المركزية (CCR).

وبلغت اقساط التأمين خلال العام ٢٠٠٨ حوالي ١٩,٦ مليار درهم (٢,٥ مليار دولار) بزيادة ١١,٤ في المئة عن الاقساط المكتتبة سنة ٢٠٠٧. وعرفت أرباح شركات التأمين المغربية تراجعاً قوياً خلال سنة ٢٠٠٨، متأثرة بانخفاض أسعار البورصة، وانخفض مجموع الأرباح الصافية لشركات التأمين المغربية بنسبة ٦٠,٥ في المئة خلال سنة ٢٠٠٨، انزلت إلى ٣,٢ مليارات درهم (٤٠٠ مليون دولار) مقابل ٨,١ مليارات درهم (١,٠١ مليار دولار) في ٢٠٠٧ حسب وزارة المال المغربية.



حميد بصري

اتحاد شركات التأمين وإعادة في المملكة المغربية

التكافل الدولية توفر الغطاء التأميني لمشروع البلاد العقارية للإستثمار «الواتر غاردن سيتي»

التكافل الدولية، والسيد عادل سلمان مدير تنسيق المشاريع من شركة البلاد العقارية للإستثمار، بالإضافة إلى السيد جون أو فلاهيرتي نائب الرئيس من شركة ايون الشرق الأوسط لإعادة AON M.E.

وحول هذه الاتفاقية قال جناحي «نحن سعداء بتوقيع هذه الاتفاقية التي تجمع بيننا وبين التكافل الدولية التي تعد من إحدى أبرز الشركات التأمينية التي توفر منتجات مبتكرة وأمنة وخدمات مميزة، بالإضافة إلى تمتعها ببرامج إعادة تأمين مع كبريات شركات الإعادة المصنفة عالمياً».

ومن جهة أخرى قال السيد «سوف توفر شركة التكافل الدولية لشركة البلاد العقارية للإستثمار عقود تأمين متوافقة تماماً مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية الغراء، والتي من شأنها أن توفر الحماية من المخاطر المختلفة لمشروع الواتر غاردن سيتي والتي تحقق الأمن والطمأنينة».

وأضاف السيد أن الشركة تضع في استراتيجياتها العمل في موقع الصدارة وذلك من خلال توفير تغطيات وخدمات تأمينية مصممة خصيصاً لكي تلبي حاجاته التأمينية.

تونس ري تقبض على ٢٥ بالمئة من اقساط الاعادة في تونس وترفع رأسمالها الى ٧,٥ ملايين دولار اعتباراً من ٢٠١٠



لميا بن محمود

TUNIS RE

رفعت وكالة A.M.BEST الاميركية نظرتها الى شركة إعادة التأمين التونسية TUNIS RE من مستقرة الى ايجابية POSITIVE. وهذا تدبير تلجأ اليه وكالات التصنيف توطئة لترفع القدرة المالية للشركة علماً بأن شركة الاعادة التونسية مصنفة بي بلس B+PLUS التي تعني جيد (GOOD).

ونكرت الوكالة ان هذا الترفيع يعكس الرسملة القوية لشركة تونس ري مقياسة بقيمة الاخطار التي تأخذها على عاتقها STRONG RISK ADJUSTED CAPITALIZATION. اضافت ان تونس ري المملوكة كلياً من الدولة التونسية تحتل موقعا متينا وثابتا في سوق التأمين المحلي وهي تقبض على نسبة ٢٥ بالمئة من مجموع اقساط الاعادة. وتقول أ.م. بست ان الامر الذي حال دون توسع تونس ري TUNIS RE بقوة في الاسواق العالمية هو تدني طاقتها الاكتتابية. وان الشركة بصدد رفع رأسمالها الى ١٠ ملايين دينار تونسي اي ما يعادل ٧,٥ ملايين دولار اميركي اعتباراً من ٢٠١٠. وتحمل تونس ري اتفاقات إعادة تأمين تحمي محفظتها بنسبة ٥٠ بالمئة.

وكنا قد اشرنا في عددنا الشهر ايلول (سبتمبر) الماضي الى ان السيدة لميا بن محمود انتخبت رئيسة لمجلس ادارة الشركة.

وقعت شركة التكافل الدولية اتفاقية تأمين مع شركة البلاد العقارية للإستثمار، إذ يتم من خلال هذه الاتفاقية تأمين جميع المخاطر التأمينية المتعلقة من مراحل بناء وتأسيس أكبر مشاريع شركة البلاد العقارية للإستثمار وهو مشروع الواتر غاردن سيتي.

ويعد مشروع الواتر غاردن سيتي التابع لشركة البلاد العقارية للإستثمار، أحد أبرز المشاريع العمرانية المتطورة في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، والتي تقدر تكلفتها الكلية بحوالي ٢,٥ بليون دينار بحريني (أي ما يعادل ٦,٦ بلايين دولار أميركي). ويعد هذا المشروع الضخم مدينة سكنية عمرانية متكاملة من حيث الخدمات، المرافق الترفيهية والمكاتب التجارية. إذ يتألف المشروع من ثلاث مناطق عمرانية وتتسع لتسعة أحياء سكنية ذات طابع عصري مختلف.

تم التوقيع على عقود التأمين بالتبادل بين السيد زياد عبد اللطيف جناحي المدير العام لشركة البلاد العقارية للإستثمار والسيد يونس جمال السيد الرئيس التنفيذي لشركة التكافل الدولية، وذلك بحضور كل من السيد عصام الأنصاري المدير العام، والسيد أحمد سويلم مدير أول دائرة الحسابات الرئيسية في شركة

عقد جديد للتأمين الشامل للسيارات يحمي المؤمن له من التدني اللاحق بقيمة السيارة



عبد اللطيف ابو قوره

DUBAI INSURANCE

عبد اللطيف ابو قوره المدير العام لشركة دبي للتأمين DUBAI INSURANCE ادلى بتصريح قال فيه ان الشركة اعدت عقد تأمين يغطي المتعاقد (المؤمن له) ضد التدني الذي يلحق بقيمة سيارته، خلال مدة التعاقد حتى اذا تعرضت السيارة لحادث جعل منها خسارة كلية TOTAL LOSS يقبض المؤمن له القيمة التي دفعها لشراء السيارة وكأنها جديدة ولم تستعمل ابدا. وقال ابو قوره ان تغطية التدني تتم مقابل قسط اضافي تستوفيه الشركة عند اصدار عقد التأمين وان العقد الجديد سوف يوضع في متناول الزبائن خلال الاسابيع القليلة القادمة.

وسوف يصار الى استعمال العقد الجديد في جميع الحالات لا سيما التي يتم فيها تغطية السيارات التي تباع بالتقسيط وعلى امتداد سنوات عدة. وواضح ان السيارات تفقد نسبة مهمة من قيمتها بعد وضعها قيد الاستعمال والمؤمن له يحتاج الى غطاء يضمن حصوله على ثمن السيارة كما في تاريخ شرائها كي يمكن له ان يستبدلها بسيارة اخرى جديدة في حال تعرضت لحادث يجعلها غير صالحة للاستعمال.

غلوب ميد خصصت نشرتها ٢٤ لأمراض السرطان سرطان الثدي الأعلى بين النساء والبروستات بين الرجال

أصدرت مجموعة غلوب ميد GLOBEMED التي تضم شركة مدنت لبنان MEDNET LIBAN نشرتها الدورية التي تحمل الرقم ٣٤، والتي خصصتها للحقائق والأرقام المتعلقة بمرض السرطان CANCER FACTS AND FIGURES، وتحمل النشرة توقيع الاكتواري الدكتور سركيس الزين، وهي تتضمن الإحصاءات التي تجمعت لدى المجموعة اعتباراً من سنة ١٩٩٥ وحتى اليوم حول الإصابات بأمراض السرطان وأنواعها.



د. سركيس الزين

MEDNET LIBAN

وجاء في النشرة ان الإحصاءات تشمل ٥١٢٩ شخصاً أصيبوا بأمراض سرطانية خلال السنوات الواقعة بين ١٩٩٥ و٢٠٠٨ وأنهم عولجوا على نفقة المجموعة. وتظهر الإحصاءات ان النسبة الأعلى من الإصابات بين النساء (٣٤,٠٩ بالمئة) تتعلق بسرطان الثدي بينما النسبة الأعلى من الإصابات بالسرطان بين الرجال (١٦,٦٨ في المئة) تتعلق بالبروستات. وبتوقعها لإصدار نشرتها الدورية تساعد غلوب ميد المجتمع اللبناني على التعرف الى الأمراض التي تهدد سلامته الصحية، كما تضع في متناول الجهاز الطبي والإستشفائي معلومات لا بد له من الاطلاع عليها والإعداد من أجل التعامل معها ومكافحتها لما فيه سلامة الإنسان في لبنان.

التأمين الصحي الخاص يفقد دوره في المجتمعات العربية

دراسة اميركية تتوقع ارتفاع أقساط التأمين الصحي ضعفين بحلول سنة ٢٠٢٠

العائلات المتوسطة والمتدنية الدخل لن تتمكن من تحمل الزيادة



مستشفى اوتيل ديو

والأردن وغيرهما من الدول العربية، حيث أخذت أعداد المضمونين لدى شركات التأمين الصحي تنقلص سنة بعد سنة بفعل الارتفاع الصاروخي للأقساط.

وفي لبنان تقلص عدد المضمونين في القطاع الخاص

من ٢٥ في المئة قبل عشر سنوات الى ٦ في المئة هذه السنة. وشركات التأمين ليست الوحيدة التي تغطي الستة بالمئة المشار إليها أعلاه، بل تشاركها في ذلك صناديق التعاضد التي تزاوّل التأمين الصحي بكونها هيئات لا تبغي الربح ولا تخضع للضرائب وتعمل بترخيص تحصل عليه من مديرية التعاونيات في وزارة الزراعة. والمفارقة التي لا بد من أن نذكرها هنا، هي ان صناديق التعاضد المشار إليها تأمين الاخطار التي اخذتها على عاتقها بموجب عقود إعادة تأمين REINSURANCE تعقد بدورها مع شركات تأمين خاصة، والاسعار التي تستوفيه صناديق التعاضد تبني على أقساط إعادة التأمين التي تدفعها الى شركات إعادة التأمين، ولا يمكن لصناديق التعاضد ان تأخذ الاخطار على عاتقها لأنها تعمل بلا رساميل وليس لديها أية مؤونات مالية، والى ذلك فإنها تدفع رواتب ومصاريف إدارية عالية للعاملين لديها. وهذا ما يوجب عليها ان تستوفي من المضمونين لديها أقساطاً مرتفعة وان كانت تقل بنسبة ضئيلة عن تلك التي تستوفيه شركات التأمين من المتعاقدين معها.

والتحذير الذي ورد في الدراسة الأميركية لا بد ان يجد صدق لدى شركات التأمين والمستشفيات في لبنان لأنها تؤثر الى ان التأمين الصحي الخاص سوف يفقد دوره في لبنان والدول العربية، سنة بعد سنة، ما لم يجر وقف عمليات التجاوز والاستغلال ونفخ الفواتير والاعتاب الطبية. ■

يتبين من دراسة أعدتها مؤسسة كومولث فند COMMONWEALTH FUND أن أقساط التأمين الصحي للعائلات المضمونة صحياً بموجب عقود تأمين صحية جماعية يعقدها رب العمل EMPLOYER SPONSORED HEALTH INSURANCE ارتفعت بنسبة ١١٩ في المئة خلال الفترة الواقعة بين ١٩٩٩ و٢٠٠٨، ويتوقع ان تتضاعف مجدداً لتبلغ ٢٣٨٤٢ دولاراً أميركياً للعائلة الأميركية الواحدة بحلول العام ٢٠٢٠. وأضافت المؤسسة ان مضاعفة الأقساط سوف تضع العائلات ذات الدخل المتوسط والمتدني في موقف حرج، إذ ان أرباب العمل سوف يتوقفون عن توفير الغطاء الصحي لها، وهي لن تكون قادرة على دفع القسط المرتفع من أموالها الخاصة. وقالت كاثي شوين CATHY SCHOEN نائبة الرئيس في مؤسسة كومولث فند COMMONWEALTH FUND ان أرباب العمل والموظفين العاملين لديهم يتقاسمون قسط التأمين الصحي، وهذا يعني ان جزءاً مهماً من الرواتب التي يتقاضاها الموظفون والعمال سوف يدفع الى شركة التأمين سداً لحصتهم من قسط التأمين الصحي، والارتفاع المستمر لأقساط التأمين الصحي يعني ان الموظف والعامل لن يكونا قادرين على ادخار أموال يتمتعون بها بعد بلوغهم السن التقاعدي!

وبناء عليه على الحكومة الأميركية ان تجد طرقاً تؤدي الى خفض أقساط التأمين الصحي تدريجاً بحيث تخفف وطأتها على الموظفين والعمال.

وأضافت: لو نجح البرنامج الإصلاحي الذي طرحه الرئيس أوباما في خفض التكاليف الصحية في أميركا بنسبة ١ الى ١,٥ في المئة سنوياً، فإن ذلك سوف يؤدي الى تخفيف أعباء التأمين الصحي التي تتحملها العائلات حالياً بمبلغ يتراوح بين ٢٥٠٠ و٣٧٥٠ دولاراً أميركياً للعائلة الواحدة سنوياً.

وجاء في الدراسة ان أقساط التأمين الصحي ترتفع سنوياً بنسب تتجاوز ارتفاع الأجور والرواتب بنسبة ١٨ في المئة.

نذكر هنا ان ظاهرة ارتفاع أقساط التأمين في أميركا لا تختلف عما هي عليه في لبنان

مصرفيون وممثلو شركات تأمين قطرية في زيارة المسؤولين السوريين



العطري يستقبل الوفد القطري

التسهيلات التي تحتاجها الاستثمارات القطرية في سوريا كانت موضوع المحادثات التي أجراها رجال اعمال قطريون وسوريون خلال زيارتهم لرئيس مجلس الوزراء السوري المهندس محمد ناجي العطري بحضور وزير المالية السوري الدكتور محمد الحسين. ضم الوفد كلا من: الشيخ علي بن عبدالله آل ثاني، الشيخ خالد بن ثاني آل ثاني رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لبنك قطر الدولي الإسلامي، والشيخ عبد الله بن ثاني آل ثاني رئيس الشركة الإسلامية القطرية للتأمين، والدكتور يوسف النعمة رئيس مجلس إدارة البنك الدولي الإسلامي - سوريا، ورئيس مجلس إدارة الإسلامية السورية للتأمين، والسيد عبد الباسط أحمد الشبيبي الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي - قطر. وبحث المجتمعون خلال اللقاء العلاقات الاقتصادية والمالية بين قطر وسوريا، وسبل تطوير هذه العلاقات وتوسيع آفاقها في كافة المجالات.

وأعرب المهندس عطري عن رغبة بلاده باستمرار التعاون في القطاعات المصرفية وتأسيس الشركات التأمينية المشتركة والاستفادة من خبرة المؤسسات المصرفية والتأمينية القطرية.

الجدال حول تعرفه التأمين الإلزامي على السيارات في الأردن لم يتوقف توصية من الجمعية العمومية لشركات التأمين الأردنية بإلغاء التعرفة الحكومية للتأمين الإلزامي على السيارات

الجدال الجاري بين هيئة الاشراف على التأمين في الاردن من جهة والاتحاد الاردني لشركات التأمين من جهة اخرى ما يزال مستمرا. ففي الوقت الذي تتمسك هيئة الاشراف على التأمين بالتعرفة الحكومية لأسعار التأمين الإلزامي على السيارات وقّع ٢٠ ممثلاً لشركات التأمين الأردنية توصية تطالب بإلغاء التعرفة الحكومية وإطلاق المنافسة أمام الشركات. وقد اتفقت الشركات على رفع تلك التوصية الى السلطات المختصة خلال جمعية عمومية انعقدت في الاتحاد الأردني لشركات التأمين، وجرى خلالها التداول في إمكانية اتخاذ موقف موحد حيال القرار الذي أصدرته محكمة العدل العليا في الأردن، والذي كرس فيه حق شركة التأمين بربط قسط التأمين بالسجل المروري لكل شخص يتقدم منها بطلب التأمين.



جواد حديد

رئيس اتحاد شركات التأمين في الأردن

ولما كان يتعذر على طالبي التأمين الاستحصال على سجلهم المروري وجدت الشركات ان الحل الأنجح هو في إلغاء التعرفة الحكومية.

وبحسب التقرير السنوي الصادر عن الاتحاد الأردني لشركات التأمين بلغ إجمالي خسائر التأمين الإلزامي العام الماضي نحو ١٦,٥ مليون دينار كان مصدرها التأمين الإلزامي للمركبات الأردنية في مراكز الترخيص وبمقدار ١٣,٨ مليون دينار والتأمين الإلزامي من الشامل بمبلغ ٢,٧ مليون دينار.

أما التأمين الإلزامي في مراكز الحدود للمركبات الأجنبية فقد حقق ربحاً بمقدار ٧,٥ ملايين دينار، وهذا يعني ان نتائج التأمين الإلزامي من كافة المصادر قد حققت خسائر بمقدار ٩ ملايين دينار.

وذهب بعض ممثلي الشركات الأردنية الى الدعوة لتجاهل التعرفة الحكومية والبدء بتسعير عقود التأمين الإلزامي وفقاً للمعايير الاكتتابية الخاصة بكل شركة. إلا ان جواد حديد رئيس اتحاد شركات التأمين في الاردن رفض تلك الدعوة، وقال ان الاتحاد الأردني لشركات التأمين ينسّق خطواته مع هيئة التأمين (السلطة النازمة لصناعة التأمين في الأردن) والشركات الأعضاء لن تقدم على اتخاذ أي تدبير خارج إطار الأنظمة النافذة، ولن تتجاوز التعرفة الحكومية إلا بموافقة هيئة التأمين. وأكد حديد ان شركات التأمين الأردنية لا يمكن ان تستمر بتحمل الخسائر الناجمة عن إصدار عقود التأمين الإلزامي على السيارات بأسعار غير كافية وغير مجدية اقتصادياً. وقال هناك ٣ آلاف شخص يعملون في قطاع التأمين الأردني وهذا القطاع يستحق رعاية خاصة من السلطات المختصة.

سرتأميني

● هدأت في دبي واستعرت في بيروت. هكذا وصف احد المعيدين المنافسة بين شركات التأمين حول التأمين الشامل للأبراج التي رخص بإنشائها على الواجهة البحرية وفي شوارع منطقة الاشرافية.

وقال المعيد ان المنافسة على تأمين الابراج قيد الانشاء في الخليج هدأت بعد ان حصلت حوادث كبدت المعيدين خسائر فادحة، ثم ان الازمة المالية ادت الى وقف العمل في ابراج كثيرة.

اما في بيروت فليس لدينا تجربة يمكن الاعتماد عليها في مجال تأمين بناء الابراج. ومع ذلك فالاسعار التي تعرض على المقاولين متدنية جدا.



JOSEPH ZAKHOUR & CO.
INSURANCE CONSULTANTS
CORRESPONDENTS FOR
MARSH
An MMC Company

WWW.ZAKHOURCO.COM

Ashrafieh - Rmeil - Liberty Building
Phone : 961.1.442032 - 442036 - 446306
Fax: 961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon
Email:zakhour@zakhourco.com

رداً على ملاحظات بهاء الدين السفاريني (القدس للتأمين)

قيس المدرس يوضح طبيعة المهام التي يقوم بها الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب AWRIS في خدمة الاقتصاد القومي العربي

لشركة التأمين من انضمامها للصندوق يفترض فيها ان تتعامل معها بأسلوب مهني لإفادة المستهلك النهائي والتاجر الوسيط في الحالات التي تستدعي ذلك ولا حاجة للتوضيح أكثر في هذا المجال.

(٥) يقوم الصندوق وبصورة دورية بإشعار كافة شركاته الأعضاء بالتطورات الحاصلة في مجال القرصنة البحرية وما شابه لوضعهم في الصورة الحقيقية لهذه الأخطار.

أخيراً، وليس آخره فإن تطور حجم أعمال وأرباح الصندوق سنوياً ووصول عدد أعضائه إلى ١٧٠ شركة عضواً كلها مؤشرات طيبة على فعالية هذا التجمع العربي المهني الذي كان ولا زال وسيبقى واضعاً مصلحة الاقتصاد القومي العربي فوق أية مصلحة أخرى. ■

الصندوق العربي AWRIS :

نتائج النصف الأول من ٢٠٠٩: نمو الأقساط بنسبة ٧,٥ %

وارتفاع عدد الأعضاء إلى ١٧٠ شركة تأمين عربية

أبلغنا السيد قيس المدرس المدير العام التنفيذي للصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب AWRIS ما يأتي:

أظهرت أرقام الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب للنصف الأول من عام ٢٠٠٩ بالمقارنة مع الفترة ذاتها لعام ٢٠٠٨ ما يلي:

الأرقام بالدولار الأمريكي

نسبة الزيادة %	٢٠٠٨/٦/٣٠	٢٠٠٩/٦/٣٠	
صافي الأقساط	١٣,٣٨٠,٧٤٠	١٤,٣٨٤,٠٢٤	٧,٥ %
عوائد الاستثمار	٢,٤٢٥,٧٢٨	٢,٨٩٨,٨٧٢	١٩,٥ %
احتياطي الصندوق	٤٨,٤٢١,٥٠٧	٥٤,٩٧٧,٩٣٦	١٣,٥ %
احتياطي الطوارئ	٣٨,٦٥٤,٤١٠	٤١,٨٦٤,٢٢٧	٨,٣ %
مجموع الموجودات	١١٨,١٢١,١٤٠	١٢٥,٧١٠,١٢٤	٦,٤ %
عدد العاملين	٩	١٠	
عدد الشركات الأعضاء	١٦٧	١٧٠	

إن الأرقام والمؤشرات أعلاه تدل وبشكل واضح على الأسس السليمة التي يسير عليها الصندوق وأن التطور الإيجابي لنشاطه قد قدم خدمة للاقتصاد القومي العربي من خلال نشاط الشركات الأعضاء.

نشرنا في عددنا لشهر أيلول (سبتمبر) الماضي تعليقاً للسيد بهاء الدين السفاريني - المسؤول في شركة القدس للتأمين الأردن، سجل فيه بعض الملاحظات حول الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب AWRIS ومواقف معينة كان الصندوق المشار اليه قد اتخذها حيال أحداث معينة.

قيس المدرس المدير العام التنفيذي للصندوق أرسل إلينا التوضيحات الآتية رداً على تلك الملاحظات:

تم الإطلاع على الخبر المنشور في مجلة «البيان الاقتصادية» العدد ٤٥٤ - أيلول ٢٠٠٩ حول رد السيد بهاء الدين سفاريني على مقالة الأستاذ جميل حجار حول قصة الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب، وبهذا الصدد نود ان نوضح ما يلي:

(١) ان الصندوق يتعامل مع أخطار كوارثية وبالتالي فإن التغطيات التي يوفرها لأعضائه تعامل بشكل مختلف عن الأخطار الاعتيادية من ناحية الإكتتاب ومن ناحية توفير الغطاء المناسب لحماية الصندوق وأعضائه مع جهات متخصصة مليئة ومحترفة. لقد أثبتت هذه السياسة وعلى مدى عمر الصندوق انها الأفضل للصندوق ولشركاته الأعضاء.

(٢) إن الصندوق يؤمن بالتنافس مع الأسواق الأخرى المتخصصة إذا كان هذا التنافس مبنياً على أسس موضوعية مع ضرورة الأخذ بالإعتبار استمرارية العلاقة مع من يوفر الحماية للمسؤوليات الضخمة جداً التي يتحملها الصندوق بتوفيره الأغطية المناسبة لأعضائه.

(٣) إن وجود الصندوق في منطقة الحدث يجعله في وضع أفضل لتقييم الخطر (سلباً أو إيجاباً) بالمقارنة مع من يوفر التغطية من خارج المنطقة، وبالتالي فالأسعار المطبقة من الصندوق أصبحت أسعاراً استرشادية لجهات عديدة تحترم قواعد العمل التأميني وأصول التعامل مع الأخطار الكوارثية كأخطار الحرب.

(٤) إن المستهلك النهائي والتاجر الوسيط وشركة التأمين كلهم يمثلون حلقات تشكل في مجموعها جزءاً من الاقتصاد القومي والفائدة المتحققة



قيس المدرس

AWRIS

ديفيد هنت رئيساً لخدمات التأمين في HSBC لمنطقة الشرق الأوسط

عين بنك HSBC الشرق الأوسط المحدود ديفيد هنت رئيساً جديداً لخدمات التأمين في منطقة الشرق الأوسط.

وسيقيم هنت بالاشراف على أعمال وخدمات HSBC في مجال التأمين بما في ذلك المملكة العربية السعودية ومصر، كما سيكون مسؤولاً عن توفير منتجات وخدمات التأمين للعملاء كافة للخدمات المصرفية الشخصية والخدمات المصرفية التجارية، بما في ذلك تطوير خدمات التكافل المتوافقة مع احكام الشريعة الاسلامية.

وقبل توليه لمنصبه الجديد، كان هنت يتولى منصب المدير العام لشركة ساب تكافل في السعودية وهي شركة مدرجة في السوق المالي السعودي.



آسيان ري التايلندية رفعت رأسمالها إلى ٥٠,٤ مليون دولار

أعلنت وكالة أ.م. بست الأمريكية انها صنفته شركة إعادة التايلندية آسيان ري ASIAN RE في مرتبة بي دويل بلوس (B++) التي تعني جيد. وذكرت الوكالة ان الشركة التي تساهم فيها شركات تأمين وإعادة من دول آسيوية عديدة، وتتخذ من تايلاند THAILAND مركزاً لها، رفعت رأسمالها ثلاث مرات خلال السنوات الأخيرة ليلعب ٥٠,٤ مليون دولار أميركي. وقالت الوكالة انها تجد رأسمال شركة آسيان ري ASIAN RE مناسباً ADEQUATE قياساً الى الأخطار التي تضمنها.

وأشارت الى ان الشركة تمارس سياسة ائتمانية واستثمارية حذرة.

د. علي البحر (الكويت للتأمين):

انخفاض السيولة وتراجع الاصول وضعف الموارد المالية تستوجب تدخل الدولة بصورة افعل في السوق

المدير العام لشركة الكويت للتأمين KUWAIT INSURANCE CO. الدكتور علي البحر قال ان الازمة المالية العالمية كان لها تداعيات واضحة على السوق المحلي والاهم من بينها انخفاض السيولة وتراجع الاصول وضعف الموارد المالية للسوق بقطاعه المالي والعقاري.

وقال ان خطة الانفاق الحالية لا تحقق طموح القطاع الخاص او النمو الاقتصادي المنشود.

وطالب البحر بضرورة ترجمة الموازنة المقررة لـ ٢٠٠٩ - ٢٠١٠ الى مشروع عمل يؤدي الى انتاج حقيقي يخدم قطاع التشغيل والانتاج.



١٨ في المئة من الأميركيين لا يحملون عقداً للتأمين على الحياة

العائلات الأميركية توقفت عن الانفاق إلا انها تتمسك بعقد التأمين على الحياة

التأمين على الحياة مستقبلاً بسبب تقدمهم بالعمر، أو تعرضهم لحالات مرضية لم يكونوا يشكون منها عندما تعاقدوا مع شركات التأمين في أوقات سابقة.

وأظهر الاستطلاع ان ٨٠ في المئة من حملة البوالص أبقوا على عقود التأمين كما هي وان ١٤ في المئة رفعوا مبالغ التأمين المغطاة في العقود التي يحملونها لمواجهة تدني قيمة العملة، بينما عمد ٦ في المئة من حملة العقود الى انقاص قيمتها بغية تخفيف عبء الأقساط التي يدفعونها.

وقال ٩٣ في المئة من الذين جرى استطلاع آرائهم ان عقد التأمين على الحياة يطمئنهم الى ان العائلة محمية مالياً PROTECTED في حال تعرضوا لمصائب.

من جهة أخرى، أظهر الاستطلاع ان ١٨ في المئة من الأميركيين لا يحملون أي عقد للتأمين على الحياة، وان ٢٢ في المئة من الأميركيين يحصلون على تغطية الوفاة DEATH COVERAGE عبر أرباب العمل وهم يفقدون تلك التغطية فور تركهم العمل.

الأزمة الاقتصادية أجبرت الأميركيين على اختصار نفقاتهم العادية، والتركيز على توفير ما أمكن من مداخيلهم لمواجهة الأيام السوداء التي يمكن ان يواجهوها في أي وقت.

وقد أدى هذا التحول في تصرف الأميركيين الى ارتفاع حسابات الادخار العائلية الى ما يزيد عن ٢ تريليوني (الف مليار) دولار أميركي.

وأظهر إحصاء أجرته مؤسسة برودنشال فاينانشال PRUDENTIAL FINANCIAL INC ان ٩٣ في المئة من الأميركيين الذين يحملون عقوداً للتأمين على الحياة LIFE INSURANCE تمسكوا بتلك العقود ورفضوا التوقف عن سداد أقساطها او فسخها.

ونكرت المؤسسة ان حملة عقود التأمين على الحياة يدركون ان إلغاء العقود بانتظار تجاوز الأزمة المالية يجعل من الصعب عليهم ان يتعاقدوا مجدداً مع شركات

When the Unexpected Happens.

We're only a phone call away.

" The Leading Independent Health Insurance Manager "

NEXtCARE®
Your Health Managed with Care
www.nextcare.co.ae

Manage Care Services

24 hours a day, 7 days a week, NEXtCARE is there bringing your insured members answers, guidance and assurance. Our multi-lingual, 24-Hour Claims Centers are manned exclusively with Medical Doctors in order to give you & your insured a distinct medical advantage with faster more accurate decisions and a one-stop source for referral & benefit coverage.

وكالة أ.أم. بست ترفع نظرتها الى شركة إعادة التأمين العربية من مستقرة الى إيجابية قادرة على استيعاب الأنصبة العالية للأرباح التي تدفعها للمساهمين

أعادت وكالة أ.أم. بست A.M.BEST تصنيف شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE ومركزها بيروت - لبنان في مرتبة بي بلوس (B+) التي تعني (جيد) (GOOD) ورفعت نظرتها الى الوضع المالي للشركة من مستقرة STABLE الى إيجابية POSITIVE. ونكرت الوكالة ان ترفع نظرتها الى الشركة يعكس قدرة الشركة على الصمود في وجه الظروف المعاكسة والاستمرار في تطوير موقعها في الأسواق وتنمية أعمالها على نحو ثابت.



خالدون بركات
ARAB RE

THE POSITIVE OUTLOOK REFLECTS ARAB RE'S CONTINUED RESILIENT OPERATING PERFORMANCE WHILE CONSISTENTLY GROWING ITS BUSINESS PROFILE.

أضافت وكالة بست ان شركة إعادة العربية استمرت في تحقيق أداء قوي يمكن لها ان تحقق أرباحاً بقيمة ٩,٥ ملايين دولار أميركي لسنة ٢٠٠٨، وهذا الرقم يشمل الأرباح الاكتتابية والاستثمارية التي تأثرت على تحقيقها في أوضاع صعبة للأسواق. وتوقعت بست ان تحافظ شركة إعادة العربية على رزمة قوية خلال السنتين القادمتين وان تكون قادرة على استيعاب الأنصبة العالية من الأرباح التي وزعتها على مساهميها. وأنهت بالقول ان شركة إعادة التأمين العربية تبقى شركة صغيرة نسبياً بالمقارنة مع شركات إعادة العالمية. وعلى الرغم من المنافسة القوية التي تواجهها، فينتوقع ان تستمر شركة إعادة العربية في تحسين موقعها وسمعتها في أسواقها الرئيسية.

هيئة إدارية جديدة لمجلس إدارة جمعية شركات الضمان ود. عماد الحاج حلّ بديلاً من فادي شماس

الاستقالة التي قدمها فادي شماس من منصبه كنائب لرئيس جمعية شركات الضمان في لبنان اقتضت ان يصار الى ملء مقعده الشاغر وإعادة تأليف الهيئة الإدارية للمجلس.

وعليه، فقد وجه رئيس الجمعية ابراهيم ماطوسيان كتاباً الى الدكتور عماد الحاج رئيس مجلس إدارة شركة أيو جي AUG يدعوه فيه للحلول في مجلس الادارة لكونه العضو الرديف. وقد حضر الدكتور عماد الحاج الاجتماع الذي عقده المجلس بتاريخ ٢٠٠٩/٩/٢٩.



د. عماد الحاج
AUG

من جهة أخرى عمد مجلس الإدارة الى انتخاب هيئته الإدارية على النحو الآتي:

- أسعد ميرزا (كابيتال CAPITAL) نائباً للرئيس
- روجيه ثابت (المتحدة UNITED) أميناً للصندوق
- صبحي الحسيني (النسر AL NISR) أميناً للسر.

شهادة الجودة لـ AUG

حازت شركة أميركان اندررايترز غروب ش.م.ل. AUG على شهادة ISO 9001:2008 من مؤسسة BUREAU VERITAS العالمية. وجاء هذا التقدير تأكيداً من مؤسسة فيريتاس على التحسينات التي أدخلتها أيو جي AUG على أجهزتها البشرية والفنية والتي أهلتها للفوز بشهادة الجودة.



شركات إعادة العالمية تصعد شروط تجديد اتفاقات الإعادة لسنة ٢٠١٠ بسبب الخسائر التي تكبدتها جراء حوادث الحريق في دبي وأبوظبي

التحول الى معيدين من الدرجة الثانية

وفي هذا السياق نسب الى عبد المطلب مصطفى الرئيس التنفيذي لشركة عمان للتأمين OMAN ان شركات الإعادة العالمية ومن بينها ميونيخ ري وسويس ري وهانوفر ري أبلغت شركات التأمين الإماراتية المعنية بتلك الخسائر شروطاً جديدة، ومن بينها رفع أقساط الإعادة بنسب مئوية تتراوح بين ١٠ و ٢٠ في المئة لتجديد اتفاقات الإعادة لسنة ٢٠١٠.

وتوقع مصطفى من شركات التأمين المحلية التي تفرض الشروط الجديدة ان تحوّل اسناداتها الى شركات إعادة من الدرجة الثانية هذه السنة تداركاً للأعباء التي سوف تترتب عليها ان هي جددت اتفاقات الإعادة بالشروط الجديدة.

تحميل الشركات المسندة نسبة أعلى من الاحتفاظ

أما خليل سعيد المدير العام للشركة المتحدة UNITED الإماراتية فقد صرح بأن كبريات شركات الإعادة تخير الشركات المسندة بين أمرين: الأول ان ترفع أسعار اتفاقات الإعادة السنوية والثاني ان تبقى أسعار الاتفاقات على ما هي عليه مقابل موافقة الشركة المسندة على الاحتفاظ بنسبة أعلى من الأخطار المسندة لحسابها الخاص SELF RETENTION.

وقال سعيد: يمكن للشركات المسندة ان تتوجه الى أسواق أخرى، وتتعاقد مع معيدين جدد إذا لم توافق على تحمل الأعباء الجديدة التي يقترحها المعيدون الذين تولوا حمايتها خلال العام ٢٠٠٩.



خليل سعيد
UNITED



عبد المطلب مصطفى
OMAN

حوادث الحريق التي شهدتها بعض الأسواق والمؤسسات الصناعية في الإمارات العربية المتحدة خلال العام ٢٠٠٨ كلفت شركات إعادة التأمين المحلية غالباً، حيث تحملت شركات الإعادة معظم الخسائر بموجب اتفاقات إعادة التأمين REINSURANCE TREATY الموقعة منها مع شركات تأمين إماراتية وأجنبية عاملة في الإمارات. ويتردد في أوساط شركات التأمين المحلية ان كبريات شركات الإعادة لم تهضم تلك الخسائر بسهولة، ولذا عمدت الى تصعيد شروط تجديد اتفاقات الإعادة لسنة ٢٠١٠.

موظفو التأمين غير مضمونين صحياً!

روحيه تابت (UNITED) يقترح إنشاء مجمع للتأمين الصحي للعالمين لدى شركات التأمين خلال فترة العمل وبعد بلوغهم السن القانونية



روحيه تابت
UNITED

روحيه تابت رئيس شركة التأمينات المتحدة UNITED قدم الى مجلس إدارة جمعية شركات الضمان مشروعاً يقضي بإنشاء تجمع (POOL) يعنى بتوفير التأمين الصحي للموظفين العالمين لدى شركات التأمين خلال وجودهم في الخدمة، وبعد تركهم العمل لبلوغهم السن التقاعدية أو أي سبب آخر.

ويقول تابت: يستحق الموظف الذي عمل لسنوات في قطاع التأمين ان يحصل على عقد تأمين صحي له ولعائلته خلال ارتباطه بشركة التأمين، كما يحق له ان يبقى مضموناً صحياً بعد بلوغه السن التقاعدية.

فهناك أشخاص عملوا طويلاً في شركات التأمين لم يستطيعوا الحصول على الضمانة الصحية بعد بلوغهم الـ ٦٤ من العمر. حتى ان بعضهم عجز عن دفع تكلفة المعالجة الصحية عندما تعرض لأمراض مستعصية، لأن شركات التأمين التي عملوا لديها رفضت الاستمرار في تغطيتهم صحياً بعد ان تركوا الخدمة بسبب تركهم العمل.

وقال تابت: هذه حالة إنسانية يجب على شركات التأمين ان تتعاطى معها بأخلاقية عالية، علماً بأن المشروع الذي أدعو اليه، لا يمنح الضمان الصحي مجاناً بل مقابل أقساط متهاودة.

ويمكن لمن يرغب من شركات أعضاء جمعية شركات الضمان ان تشارك في تغطية الأخطار التي يضمنها التجمع المقترح POOL بالنسبة الى توافقها. وقد نظر مجلس إدارة جمعية شركات الضمان في المشروع الذي أعده روجيه تابت إلا انه أجل البت به بانتظار توضيح نقاط فنية معينة أثارها الأعضاء، وأحيلت الى لجنة متفرعة للدرس.

شركة شقيقة لسي اند جي C AND G لوساطة الإعادة في السعودية

شركة سي اند جي C AND G لوساطة الإعادة التي يرأسها لؤي النقيب ويديرها ايلي خطار من بيروت حصلت على موافقة مبدئية من مؤسسة النقد العربي السعودي (SAMA) لإنشاء شركة شقيقة في المملكة العربية السعودية وذلك بمشاركة رجال أعمال سعوديين ولبنانيين.

أسرار تأمينية

● القرصنة التأمينية تزداد شراسة في لبنان. فشركة بوبا BUPA البريطانية والمتخصصة بالتأمين الصحي تزاوّل أعمالها في لبنان علناً وفي مكاتب ترفع اسمها على المكشوف، وذلك على الرغم من انها لا تحمل ترخيصاً من وزارة الاقتصاد والتجارة.

ضامنون ووسطاء سألوا مجلتنا ماذا تنتظر لجنة مراقبة هيئات الضمان في وزارة الاقتصاد والتجارة لتطلب الى النيابة العامة إقفال تلك المكاتب بالشمع الأحمر وإحالة أصحابها أمام القضاء الجزائي لتطبق بحقهم العقوبات المنصوص عليها في قانون التأمين.

● شركة أجنبية للتأمين على الحياة دمجت بشركة أخرى وشطب تسجيلها في الخارج، ما تزال تعمل باسمها القديم في لبنان.

تشمل عروض أسعار وإمكانية استخدام بطاقات الإئتمان «نور» تستعد لإطلاق أول خدمة للتأمين التكافلي عبر الإنترنت

أعلنت نور للتكافل، شركة التأمين الإسلامي التابعة لمجموعة نور الإستثمارية، أنها ستوفر للعملاء إمكانيات واسعة للحصول على عروض التأمين عبر الإنترنت والاشتراك في التأمين التكافلي من خلال موقعها على الإنترنت.

وستوفر خدمة التكافل الإلكتروني الجديدة للعملاء عروض أسعار فورية، إضافة الى إمكانية الاشتراك المباشر باستخدام بطاقات الإئتمان لوثائق التأمين التكافلي على السيارات أو السفر أو المنازل.



د. أحمد الجناحي
مجموعة نور

وقال حسين القمزي الرئيس التنفيذي للمجموعة «تعتبر نور للتكافل أول مزود لخدمات التأمين التكافلي في هذه المنطقة يوفر للعملاء إمكانية الطلب والاشتراك بالتأمين وتسلم وثيقة التأمين عبر معاملة واحدة، الأمر الذي يعد إضافة نوعية الى قنوات التوزيع الأخرى التي تعتمدها الشركة».

بدوره قال الدكتور أحمد الجناحي نائب الرئيس التنفيذي للمجموعة «لا شك في أن هذه المكانة التي تحتلها نور للتكافل باعتبارها أول مزود لمنتجات التكافل عبر الانترنت في المنطقة، تعكس التزامها المستمر بتوفير منتجات وخدمات منفردة وسهلة الاستخدام لعملائها».

التأمين العربية ARABIA: الأرباح المجمعة ١١,٤ مليون دولار أميركي

شمالس يعرض التحولات الجارية في الشركات الشقيقة

شركة التأمين العربية ARABIA وزعت ميزانياتها وبياناتها المالية المجمعة (CONSOLIDATED) على سي دي (CD) مرفق بكتاب من رئيسها التنفيذي فادي شمالس.

وجاء في الكتاب الموقع من شمالس ان شركة التأمين العربية حققت نمواً على المستويات كافة وكالاتي:

(١) ارتفعت أرباحها الصافية لسنة ٢٠٠٨ الى ١١,٤ مليون دولار أميركي مقابل ٨,٠٧ ملايين دولار أميركي للعام ٢٠٠٧.

(٢) ارتفعت أقساط التأمين (الحياة وغير الحياة) بنسبة ٢٥ في المئة عما كانت عليه خلال العام ٢٠٠٧ وبلغت ٢٠٤ ملايين دولار أميركي مقابل ١٦٣,٥ مليوناً لسنة ٢٠٠٧.

وفي عرض لأنشطة الشركات التابعة والشقيقة ذكر شمالس ما يأتي:

السعودية: ان تحويل محفظة شركة التأمين العربية الدولية (AII) ARABIA INTERNATIONAL المسجلة في البحرين، الى شركتها الشقيقة السعودية الجديدة شركة التأمين العربية التعاونية AICC جارٍ على قدم وساق.

ان الشركة السعودية الجديدة تعمل كشركة مستقلة انطلاقاً من مركزها الرئيسي في الرياض، ومن خلال فروعها العشرة المنتشرة في مدن المملكة العربية السعودية.

سوريا: وقال شمالس ان شركة التأمين العربية سوريا ARABIA SYRIA سجلت نتائج إيجابية في نهاية العام ٢٠٠٨ وذلك للمرة الأولى منذ مباشرتها العمل في سوريا اعتباراً من ٢٠٠٦.

الأردن: وقال ان شركة التأمين العامة العربية GENERAL ARABIA الأردنية تنمو بثبات، وبنسب مئوية تتجاوز المعدل الوسطي لنمو سوق التأمين الأردنية.

العين الأهلية أبوظبي صفت أ3 (جيد)

من قبل وكالة موديز الأمريكية



محمد مظهر حمادة

العين الأهلية للتأمين

الظاهرى ويتولى منصب المدير العام فيها محمد مظهر حمادة.

أعلنت وكالة موديز MOODY'S الأمريكية أنها صوّتت القدرة المالية لشركة العين الأهلية الإماراتية بمرتبة أ3 (جيد) التي تعني جيد (GOOD). والعين الأهلية هي إحدى شركات التأمين الخمس الأولى في الإمارات العربية المتحدة.

وكانت قد أسست في العام ١٩٧٥ في إمارة أبوظبي. يترأسها السيد محمد البادية

خط ساخن لزبائن التكافل الدولية

أعلن عصام الانصاري المدير العام في شركة التكافل الدولية TAKAFUL INTERNATIONAL ان الشركة وضعت في خدمة الزبائن خطا ساخنا HOT LINE يحمل الرقم ٨٠٠٠٨٠٥٠ وقال انه اصبح بإمكان الزبائن ان يتصلوا بالرقم المشار اليه للحصول على خدمات الشركة بما في ذلك التعاقد معها حول اي نوع من انواع التأمين.



عصام الانصاري

TAKAFUL INTERNATIONAL

فرنكفورت للوساطة تتوسع عراقياً



بشار عبد الخالق الشمري

FIB

أعلن بشار عبد الخالق الشمري المدير التنفيذي لشركة فرنكفورت لوساطة التأمين (FIB) ان الشركة أنشأت شركة تابعة لها في محافظة اربيل شمال العراق. كما تهيب الشركة من اجل افتتاح فرع لها جنوب العراق وفي مديرية المرور في مدينة البصرة.

«بست ري» في مرتبة أ - ممتاز

الشركة الأم تدعم رسميتها بـ ٥٠ مليون دولار إضافية هذه السنة



عبدالله بدوي

BEST RE



رياض كراي

BEST RE

شركة بيت إعادة التأمين السعودي التونسي BEST RE هي أولى شركات إعادة الإسلامية التي أنشئت في المنطقة العربية، وهي اليوم جزء من مجموعة سلامة SALAMA الإسلامية القابضة والتي تتخذ من الإمارات العربية المتحدة مقراً رئيسياً لها. وكالة أ.م. بست الأمريكية A.M.BEST أعادت تصنيف شركة بست ري BEST RE في مرتبة أ.م. ماينوس A.MINUS التي تعني ممتاز EXCELLENT. وذكرت الوكالة ان هذا التصنيف يعكس أهمية انتساب شركة بست ري BEST RE لعائلة سلامة SALAMA إضافة الى موقعها القوي في عالم الأعمال والتحسين الدائم لنتائجها المالية وكذلك رسميتها مقاسة بالأخطار التي تأخذها على عاتقها، والمتوقع تدعيمها بـ ٥٠ مليون دولار إضافية من الشركة الأم خلال سنة ٢٠٠٩.

STRONG BUSINESS POSITION, CONSISTENTLY IMPROVING FINANCIAL PERFORMANCE AND IMPROVING STRONG RISK ADJUSTED CAPITALIZATION WITH AN EXPECTED \$ 50 MILLION CAPITAL INCREASE FROM THE PARENT COMPANY IN 2009

نذكر ان الرئيس التنفيذي لشركة بست ري هو رياض كراي وان للشركة فرعاً إقليمياً لمنطقة الشرق العربي يتولى إدارته عبدالله بدوي في منطقة الأشرفية في بيروت. من جهة أخرى، تظهر البيانات السنوية لشركة بست ري BEST RE والتي تسلمنا صورة عنها ان الشركة حققت خلال العام ٢٠٠٨ النتائج الآتية:

- الأرباح الصافية ١٠,٦ ملايين دولار أميركي مقابل ١٠ ملايين دولار في العام ٢٠٠٧.
- الأرباح الاكتتابية ٢٣ مليون دولار أميركي مقابل ١٧ مليوناً في العام ٢٠٠٧.
- الأصول ASSETS ارتفعت الى ٣٩٣,٨ مليون دولار أميركي مقابل ٣٤٧ مليوناً في العام ٢٠٠٧.
- الأقساط المكتتبة ارتفعت الى ٢٥٨,٨ مليون دولار أميركي بزيادة ٣٨ في المئة عما كانت عليه في العام ٢٠٠٧.
- وقد أصبح للشركة فروع عاملة في المدن الأفرو آسيوية الآتية:
- تونس، بيروت، اسطنبول، دكار، موريشوس، كوالا لامبور، لايبوان (ماليزيا) بجينغ (الصين) ومانيلا (الفلبين).

شركات التأمين وإعادة التكافلية المصنفة من قبل ستاندر د اند بورز

STANDARD & POOR'S TAKAFUL AND RETAKAFUL RATINGS (1)

B.E.S.T. REINSURANCE CO.
DUBAI ISLAMIC INSURANCE & REINSURANCE CO. (AMAN)
HANNOVER RETAKAFUL B.S.C.
SALAMA / ISLAMIC ARAB INSURANCE CO. (P.S.C.)
TAKAFUL INTERNATIONAL CO. BSC
TAKAFUL RE LTD.
TOKIO MARINE RETAKAFUL PTE. LTD.
WETHAQ TAKAFUL INSURANCE CO. K.S.C. (CLOSED)
FIRST TAKAFUL

TUNISIA
UAE
BAHRAIN
UAE
BAHRAIN
UAE
SINGAPORE
KUWAIT
KUWAIT

BBB+ / STABLE / -
BBB/NEGATIVE/--
A/STABLE/- -
BBB+ / STABLE / -
BBB / STABLE / - -
BBB/STABLE/- -
AA / STABLE / - -
BBB-/WATCH NEGATIVE
BBB- / STABLE

في ما يأتي لائحة بشركات

التأمين وشركات الاعادة

المصنفة من قبل ستاندر د اند

بورز كما وردتنا من وكالة

اس اند بي S & P بالذات.

البحرين الوطنية للتأمين تفوز بجائزة أفضل علامة تجارية



فاطمة حسن بهلول



محمود الصوفي

البحرين الوطنية للتأمين

البحرين الوطنية للتأمين

فازت شركة البحرين الوطنية للتأمين، بجائزة «والدا» لأفضل علامة تجارية في الدول من WORLD LOGO DESIGN AWARDS. وتعد جوائز «والدا» من أكثر الجوائز المرموقة في صناعة العلامات التجارية، والتي من شأنها تقدير الإمتياز في فكرة وتصميم العلامات التجارية.

وتدل جائزة «أفضل علامة تجارية في الدولة» على نجاح الإستراتيجية التي تتخذها الشركة في شأن علامتها التجارية منذ تدشينها للعلامة الجديدة عام ٢٠٠٧.

وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي للشركة **محمود الصوفي**: «تعتبر العلامة التجارية أساس التسويق الصحيح وتأتي مكملة لإستراتيجية الأعمال. وقد أسهم تقدير علامتنا التجارية من ضمن علامات تجارية عالمية أخرى في ترسيخ رؤيتنا بإمكانية تبوؤ علامتنا التجارية مراتب أمام العلامات التجارية العالمية.

بدورها علقت **فاطمة حسن بهلول**، مدير دائرة الإعلام بشركة البحرين الوطنية القابضة: «إن عملية اختيار علامة تجارية من شأنها إدراك رضا الزبائن الى جانب عكسها لفلسفة عمل الشركة».

النظام الخاص بخبراء تسوية خسائر التأمين في سوريا LOSS ADJUSTERS

يسمح بقيام شركات تضامنية على ان يكون الشركاء سوريين

صدر عن وزير المالية رئيس هيئة الاشراف على التأمين في سوريا الدكتور محمد الحسين، قرار يحمل الرقم ٢٨٥/١٠٠ ويتضمن الاحكام الناطمة لأعمال مسويي الخسائر LOSS ADJUSTERS في سوريا.

ويقضي القرار بإخضاع مسوي الخسائر للرقابة المباشرة من قبل هيئة الاشراف على التأمين التي ترخص لهم، ولها ان تسحب الترخيص منهم في حال مخالفتهم لأحكام القرار. ويجوز القرار للهيئة ان ترخص لمسوي الخسائر بممارسة اعمالهم بكونهم افراداً (اشخاص طبيعيين) كما بكونهم شركات تضامنية (اشخاص معنيين).

ويشترط القرار على طالب الترخيص ان يكون سوري الجنسية كما يشترط على الشركاء في شركة تسوية الخسائر ان يكون اصحابها سوريين. ويجوز القرار لهيئة الاشراف على التأمين ان تسمح لشركة تسوية الخسائر بالاستعانة بخدمات موظفين غير سوريين في حالات الضرورة ولآجال مؤقتة. والى ذلك يوجب القرار على مسويي الخسائر سواء كان فرداً او شركة ان يقدم عقد تأمين ضد المسؤولية المهنية PROFESSIONAL LIABILITY بقيمة لا تقل عن خمسة ملايين ليرة سورية اي ما يعادل مئة الف دولار اميركي.

شروط مبتكرة لتأمين مشاريع الطاقة القابلة للتجديد

اعلنت ميونيخ ري MUNICH RE وبالتعاون مع كل من مجموعة آر أس آ RSA INSURANCE GROUP وشركة كاربون ري CARBON RE والهيئة العالمية للبيئة GEF (GLOBAL ENVIRONMENTAL FACILITY) وبدعم من برنامج البيئة التابع لمنظمة الامم المتحدة (UNEP)، أنها انشأت آلية متخصصة بتأمين مشاريع الطاقة القابلة للتجديد RENEWABLE ENERGY. واضافت انه يمكن لمن يعينهم الامر ان يحصلوا على شروط واسعار التأمين الكترونياً وذلك من خلال الموقع الالكتروني WWW.INSURANCE 4RENEWABLES.COM.



GRAS SAVOYE - WILLIS

Chiffre d'Affaires 2 Milliards de Dollars

300 Bureaux dans 100 Pays

15350 Collaborateurs

3^{ème} Réseau Mondial

GRAS SAVOYE LIBAN SAL

51 rue Fernaini, Imm. Fernaini, Furn el Hayek, Achrafieh, Beyrouth, Liban | Tel.: (01) 333366 | Fax: (01) 218914
B.P.: 175707 Mar Mikhael - Beyrouth, Liban | e-mail: info@grassavoyeliban.com.lb

فادي شماس (شركة التأمين العربية ARABIA)

أسباب استقالتي من مجلس إدارة جمعية شركات الضمان كثيرة وفي الدول العربية التي نعمل فيها قوانين ووزارات أكثر فاعلية مما هي عليه في لبنان



قبل حوالي شهرين قدم فادي شماس الرئيس التنفيذي لشركة التأمين العربية ARABIA استقالته من عضوية مجلس إدارة جمعية شركات الضمان. ونحن وغيرنا من الذين بلغهم خبر الاستقالة استغربنا أن يبتعد شماس عن العمل الجماعي، وهو الذي اظهر على امتداد السنوات الماضية اندفاعاً غير عادي لتعزيز اوضاع صناعة التأمين في لبنان، ورفع الصوت عالياً مرات ومرات من أجل حمل المسؤولين على إيلاء قضية التأمين في لبنان الاهتمام الذي يستحق من الرعاية، واستصدار القوانين والانظمة التي تمكن لبلاد الارزاقان تستعيد دورها الريادي في المنطقة. واليوم وبعد ان كشف مجلس إدارة جمعية شركات الضمان عن استقالة شماس ودعا العضو الرديف للحلول مكانه في مجلس الإدارة وانتخب نائب رئيس جديد، وافق شماس على ان يكشف لنا الاسباب التي حملته على تقديم استقالته، علماً بأنه قبل حوالي سنة لا غير، خاض معركة رئاسة الجمعية وتعدل فيها بالاصوات مع رئيسها الحالي ابراهيم ماطوسيان الا ان فارق السن رجح كفة ماطوسيان.

والنشاط المحلي والإقليمي والدولي، وهي التي كانت تقترح مشاريع القوانين وترفعها الى وزارة الإقتصاد والتجارة وغيرها من الوزارات لتناقش وتتحول الى قوانين تهتدي بها أسرة التأمين العربي.

وعندما دخلت مجلس إدارة الجمعية إنما فعلت ذلك بدافع الغيرة على دورنا الريادي في لبنان والمنطقة، وقد حملت معي أفكاراً ومشاريع كثيرة إلا أنني لم أجد الأجواء المناسبة لتحقيق طموحاتي، لا بل على العكس من ذلك تماماً فقد لمست ان الجمعية فقدت الكثير من رصيدها على المستويات كافة ولم تعد على اتفاق مع عدة وزارات ونقابات. وحاولت ما استطعت تقرب وجهات النظر وحماية أجواء التعااضد لاستعادة الدور الذي فقدته الجمعية إلا ان محاولاتي لم تنجح.

فعلى مستوى التشريعات التأمينية فشلت الجمعية والوزارة في استصدار أي تشريع أو نظام جديد يواكب التغييرات التي حصلت في العالم. وعلى سبيل المثال أذكر ان قانون التأمين الصادر عام ١٩٦٨ لم يعدل إلا مرة واحدة عام ١٩٩٩. والحد الأدنى لرأسمال شركة التأمين في لبنان لا يزال ١,٥ مليون دولار أميركي وهذا الرقم لم يعد يصلح لهذا العصر.

فوجئنا بإلغاء لقاء بيروت

■ لماذا ألغي لقاء بيروت بعد ان تمت الدعوة اليه؟

— وجهت الجمعية قبل أشهر دعوة لعقد «لقاء بيروت» RENDEZ-VOUS DE BEIRUT أواخر شهر أيلول (سبتمبر) الماضي، وبالرغم من اننا كنا أبدينا تحفظنا على عقد هذا اللقاء في الوقت

أقول هذا الكلام بكل تجرد ونية صافية، إذ لا أعتقد أنني سأسعى الى العضوية في مجلس إدارة الجمعية ما لم يجر تفعيل دور الجمعية بحيث تصبح نقابة وتكون قراراتها ملزمة لأعضائها.

ويشرفني الاعلان انني على استعداد لخدمة قطاع التأمين والمشاركة في أي مشروع يدعمه ويعلي شأن صناعة التأمين في لبنان، من منطلق العمل كجندي مجهول خارج مجلس إدارة الجمعية.

ويحضرني هنا ان أسجل أسفي الشديد على التدخل الدائم من قبل بعض الوزارات غير المسؤولة عن القطاع واتخاذها قرارات تخص صناعة التأمين، والجو المتشنج والسلبى بين القطاع ووزارة الإقتصاد، حيث غيب مشروع القانون الجديد للتأمين في لبنان في الأدرج بسبب انعدام التعاون البناء والصريح والشفاف.

وبالنتيجة فالفوضى تعم قطاع التأمين ولا مرجعية واحدة لنا تحافظ على حقوقنا. وإذا استمررنا على هذا المنوال، فالقطاع ذاهب الى الهوة، وهذا ما لا أريد المشاركة فيه، لذا قدمت استقالتي.

فشل على مستوى التشريعات

■ نعرف انكم دخلتم الجمعية وترشحتم لرئاسة مجلس الإدارة حيث لديكم مشاريع تودون تحقيقها للنهوض بالجمعية من كبوتها، فما الذي حال دون تحقيق طموحاتكم؟

— كما أسلفت سابقاً، كانت جمعية شركات الضمان في لبنان رائدة بين هيئات التأمين في العالم العربي، وكانت على امتداد تاريخها قدوة لقريناتها في الدول العربية من حيث الإنتاج

سمعة القطاع تتراجع

■ قدمتم استقالتم من عضوية جمعية شركات التأمين قبل شهرين وامتنعنا نحن في المجلة عن نشر الخبر او اسبابه حرصاً على وحدة الجمعية او لاقتناعاً بأن زملاءكم سيرفضونها، فماذا جرى وما هي الاسباب الحقيقية لاستقالتم؟

— لا أعلم لماذا مجلس إدارة الجمعية لم يُعلم أعضاء الجمعية آنذاك، علماً أنني قدمت استقالتي في ١١ آب (أغسطس) ٢٠٠٩. كما ان غالبية أعضاء الجمعية العمومية البالغ عددهم ٤٥ لم يعرفوا باستقالتي إلا بعد وقت متأخر.

أما بالنسبة الى الاسباب الكامنة وراء تقديم استقالتي فهي بالدرجة الأولى الأداء العام للجمعية ومجلس إدارتها، الذي ليس له صلاحية فرض قراراته على أكثرية أعضائها، نظراً لعدم إلزامية قراراته وكون الجمعية تمارس دوراً استشارياً، وهذا ما لم يساعد في التقدم المطلوب من الشركات وقطاع التأمين، الذي في رأيي تراجع بعدما كان رائداً بين قطاعات التأمين العربية ومصداً للخبرات والخدمات لدولها.

وبصراحة، حاولت خلال السنوات الخمس الماضية المساهمة في نهضة الجمعية وقطاع التأمين، وقد كان العمل جماعياً في أول مرحلة من عملي كعضو، لكن لم يؤخذ بالأفكار والآراء التي قدمناها لجهة مشروع قانون التأمين الذي أعدته وزارة الإقتصاد والتجارة وهو ما يزال موضوع أخذ ورد.

أما الآن ومنذ فترة، فإن المجلس لا يعمل كفريق عمل جماعي ومتكامل، حيث بعض القرارات المهمة تتخذ دون استشارة أعضاء المجلس، وقد فقد المجلس العمل المؤسساتي الذي يرغب فيه الأعضاء.

أكدنا لوزير المال السوري أن الشركات التي استثمرت في سوريا وظفت رؤوس أموال في سوريا، بمعنى أن هذه الشركات سورية ومن حقها المشاركة في مناقصات الدولة وتغطية أخطار مؤسساتها وأفرادها، فكان أن ذكرني الوزير بعدم إمكانية تلبية رغبتنا حالياً، لكنه وعد بإمكانية تغيير الأوضاع مستقبلاً.

وفي هذا الإطار ألفت المعنيين في سوريا إلى أنه إذا بقيت مناقصات الدولة محصورة بالمؤسسة العامة السورية للتأمين، فستبرز مشكلة تلقي بتداعياتها السلبية على الجميع.

■ كلمة أخيرة؟

– أقل ما يقال أن هناك مجالاً كبيراً لتحسين أداء قطاع التأمين اللبناني. فعدد الشركات كبير قياساً على حجم السوق، ما أدى إلى استفحال المضاربة في الأسعار. وزاد الطين بلة أن صناديق التعاضد تستحوذ على حصة كبيرة من التأمينات الصحية، من دون مراقبة وزارة الاقتصاد.

ونتمنى في هذا الإطار على وزير الاقتصاد والتجارة الصديق السيد محمد الصفدي العمل على هذه المسألة وغيرها، وكم هي عديدة، للتوصل إلى إيجاد حل جذري لقطاع التأمين. ■

الإدارة فلم يترشح سوى عضو واحد. وهذا في رأيي يؤكد عدم اهتمام عدة شركات للانضمام إلى عضوية المجلس لأنها تعلم أن الجمعية إذا لم تتحول إلى نقابة لا يمكنها أن تفرض قراراتها على أعضائها وسوف يضمن دورها لسوء الحظ.

■ ما رأيكم بصناعة التأمين في الدول العربية حيث تنتشر «شركة التأمين العربية» وهل انتم راضون عن النتائج التي تحققونها؟

– راضون جداً عن نتائج شركتنا في الأسواق العربية التي نعمل فيها مثل عُمان، الإمارات العربية المتحدة، قطر، الكويت، البحرين، سوريا والسعودية والأردن. فهذه الأسواق تتميز بانضباطيتها لجهة وجود قانون تأمين حديث وهيئة إشراف على التأمين.

من جهتنا نعتد في هذه الأسواق سياسة دقيقة ومدرسة أدت إلى نمونا بطريقة فنية ذكية، من دون مواجهة معوقات ومشكلات أسوة بالعديد من الشركات.

■ حصريّة المؤسسة العامة السورية

■ هناك شكوى من عدم المساواة بين شركات التأمين السورية، ما هو رأيكم؟
– في المؤتمر الأخير الذي انعقد في سوريا،

المحدد فيه إذ أنه يتصادف مع تشكيل الحكومة إلى استضافة الألعاب الفرنكوفونية وانعقاد مؤتمر مونتي كارلو قبل وقت قصير، وبالرغم من ذلك قمنا في ARABIA بإعداد برنامج حافل لتكريم الوفود الزائرة، غير أننا فوجئنا بإلغاء اللقاء دون سابق إنذار، بعدما كنا قد سوّقنا حضور عدد من رؤساء مجالس إدارة ومدراء عامين عدة شركات عربية إلى بيروت، وأقنعنا اللجنة الفنية للصندوق العربي لتأمينات أخطار الحرب AWRIS عقد جلستها في بيروت. وقد لبى الصندوق العربي دعوتنا، مشكوراً، إلا أن «لقاء بيروت» لم يعقد بل تم الغاؤه دون علمنا، ولا يخفى عليكم أن هذه الأمور لا تصب في مصلحة الوطن.

■ عدم إيمان بجدوى الجمعية

■ شركات كبيرة تحجم عن النشاط النقابي لإيمانها بعدم جدوى مثل هذا النشاط، فهل بلغ اليأس بهذه الشركات إلى تلك الدرجة؟
– ثمة شركات تأمين لبنانية عديدة وذات أحجام مختلفة ابتعدت عن نشاط الجمعية لأنها لم تعد تؤمن بجدواها، إلى درجة أنه وقبل آخر جلسة للجمعية العمومية هذه السنة كان من المفترض انتخاب أربعة أعضاء جدد لمجلس

GRS

General Reinsurance Services Ltd

**YOUR GATEWAY
TO REINSURANCE
SERVICES**

Sodeco Square, Damascus Road, Beirut - Lebanon

P.O.Box: 165004 Achrafieh - Beirut

Telephone: 00 961 1 612 701/702 - Fax: 00 961 1 612 703/704

www.grsre.com

الأزمة المالية والاقتصادية في العالم مستمرة وارتفاع أجور النقل البحري سببه سحب سفن حاويات عملاقة من الخدمة!



مرفأ روتردام



مرفأ هونغ كونغ



مرفأ سنغابور



مرفأ لوس انجلوس



مرفأ أنفرس

أعلنت مصادر في شركة بحرية تحتل إحدى المراتب الأمامية بين الشركات الأكثر عملاً في العالم لـ «البيان الإقتصادية» أن السبب المباشر لارتفاع أجور النقل البحري لا علاقة له بانتهاء الأزمة المالية والاقتصادية في العالم، والتي كانت لها تداعيات سلبية كبيرة على حركة التجارة البحرية وعلى نتائج الخطوط البحرية وحركة المرافئ في العالم. وأوضحت أن الأزمة المالية مستمرة وأن الركود الاقتصادي ما يزال مخيفاً على القسم الأكبر من الدول الصناعية. والدليل

على ذلك هو ما تسجله غالبية المرافئ العالمية من انخفاض في حركتها. وأكدت أن ارتفاع أجور النقل البحري مؤقت وعائد إلى قيام معظم شركات الملاحة العالمية بسحب عدد كبير من سفنها الناقلة للحاويات من الخدمة نتيجة لتراجع حركة التجارة البحرية وعدم وجود كميات كافية من البضائع لتعبئة الفراغات على بواخرها.

وقد قدرت السعة الإجمالية للسفن التي تم سحبها من الخدمة بنحو ١,٣٠٠ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته ١٠,٣٪ من المجموع العام للسعة الإجمالية للأسطول التجاري العالمي والبالغ نحو ١٢,٥٠٠ مليون حاوية نمطية.

وتجدر الإشارة إلى أن تراجع حركة النقل البحري دفع شركات الملاحة العالمية إلى الإعلان عن قيام تعاون مشترك في ما بينها عبر تأمين الخدمات المشتركة من مرافئ عدة في العالم، في حين كانت سابقاً وقبل اندلاع الأزمة المالية والاقتصادية في العالم، تمارس سياسة مضاربة طاحنة بأجور الشحن لتكون لها الحصة الأكبر من التجارة البحرية العالمية.

استمرار تراجع الحركة في معظم المرافئ العالمية

وتجدر الإشارة إلى أن استمرار الأزمة المالية والاقتصادية والركود الاقتصادي العالمي أدى إلى تراجع الحركة في معظم المرافئ الأكثر عملاً في العالم.

فمرفأ سنغابور الذي ما يزال يتربع على المرتبة الأولى سجل انخفاضاً بحركة الحاويات التي تداولها خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي، حيث بلغ مجموعها ١٦,٧٩٦ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٠,٣٩٦ مليون حاوية للفترة عينها من العام ٢٠٠٨، أي بتراجع نسبته ١٨٪.

كما سجل مرفأ هونغ كونغ الصيني الذي يحتل المرتبة الثالثة في العالم انخفاضاً كبيراً، فبلغ مجموع ما تعامل معه خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي ١٢,٧١٦ مليون حاوية نمطية مقابل ١٦,٤٤٢ مليوناً للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بتراجع قدره ٢,٦٢٦ مليون حاوية نمطية ونسبته ١٧٪.

وتراجعت حركة الحاويات في مرفأ روتردام الهولندي الذي يحتل المرتبة التاسعة في العالم والأولى في أوروبا، فبلغ مجموعها ٤,٦٠٨ ملايين حاوية نمطية في النصف الأول من العام الحالي مقابل ٥,٤٢٥ ملايين حاوية للفترة ذاتها من العام المنصرم، أي

بانخفاض كبير قدره ٨١٧ ألف حاوية نمطية ونسبته ١٥٪.

كما سجل مرفأ أنفرس (ANTWERP) البلجيكي الذي يحتل المرتبة الثالثة عشرة في العالم والثالثة في أوروبا، انخفاضاً بحركته، التي بلغ مجموعها ٣,٦١٥ ملايين حاوية نمطية في النصف الأول من العام الحالي مقابل ٤,٤٣٤ ملايين حاوية للفترة عينها من العام ٢٠٠٨، أي بتراجع نسبته ١٩٪.

وسجل مرفأ لوس انجلوس الأميركي الذي يحتل المرتبة الخامسة عشرة في العالم والأولى في الولايات المتحدة انخفاضاً أيضاً فبلغ مجموع ما تداوله ٤,٢٧٥ ملايين حاوية في الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي مقابل ٥,٣٥٥ ملايين حاوية نمطية للعام المنصرم، أي بتراجع كبير نسبته ١٩٪.

هل تعاود أجور النقل البحري انخفاضها

من جهة ثانية، طرحت أوساط مطلعة في قطاع النقل البحري في بيروت، تساؤلات عدة حول المسار الذي ستشكله أجور النقل البحري في حال استمر تراجع حركة التجارة البحرية ومواصلة تدفق السفن الجديدة التي تتسلها الخطوط البحرية العالمية خلال الأعوام الثلاثة المقبلة. فالإحصاءات العالمية تؤكد أن السعة الإجمالية للأسطول التجاري العالمي سترتفع خلال الأعوام الثلاثة القادمة إلى نحو ١٧,٧١٤ مليون حاوية نمطية مقابل ١٢,٥٠٠ مليون حاوية للعام الحالي، أي بزيادة كبيرة نسبته ٤٢٪.

وهل يشهد قطاع النقل انهياراً مزيداً من الشركات البحرية؟

كذلك تتخوف هذه الأوساط من أن يؤدي هذا الارتفاع الكبير للسعة الإجمالية للأسطول التجاري العالمي إلى معاودة أجور النقل البحري انخفاضها، خصوصاً في حال لم تتمكن غالبية الدول الصناعية في العالم من الخروج من الأزمة المالية والاقتصادية التي تعاني منها. وتتنبأ هذه الأوساط أن يشهد قطاع النقل البحري انهياراً مزيداً من شركات الخطوط البحرية العالمية، التي تشير الوقائع إلى أنها غير قادرة على الإيفاء بالالتزامات المالية المتوجبة عليها، لا سيما أن المصاريف تعاني بدورها أزمة سيولة نتيجة للأزمة المالية التي كانت ضحيتها الأولى وهي بالتالي غير قادرة أو مستعدة على منح هذه الشركات مزيداً من التسهيلات والقروض. ■

وليد لطوف (مجموعة لطوف) :

تشكيل هيئة تسهم في جعل مرفأ بيروت مركزاً محورياً لعمليات اعادة التصدير

مجموعة لطوف LATTOUF GROUP اسم جديد لحاضنة شركتي مكدونرو MEDCONRO وشركة ليفتراكو LEVTRACO لنقل السيارات والآليات والرورو . مساعد مدير عام المجموعة وليد لطوف تحدث الى «البيان الاقتصادية» عن الخط الجديد الذي يربط الولايات المتحدة ببلبنان، معدياً مواصفاته ومميزاته التنافسية. واعتبر لطوف ان سوق السيارات في لبنان لم يتأثر بحدّة جزاء الأزمة المالية وتداعياتها وأظهر خاصية في الطلب على السيارات الجديدة والمستعملة. وأشار الى ثغرات يعانها مرفأ بيروت تنعكس بسلبياتها على العاملين فيه، وأبرزها قلة الأمان، أملاً في ان يحد الأمن العام من التجاوزات وكشف المخالفين، متمنياً تشكيل لجنة أو هيئة ترعى قطاع النقل وتسهم في دعم مرفأ بيروت كي يصبح مركزاً محورياً لإعادة التصدير في المنطقة.

ضرورة إلغاء مبدأ الغرامات

■ كيف تصفون علاقتكم مع إدارة الجمارك في المرفأ؟

– تحسّن أداء الجمارك أكثر في المرفأ وأصبح التعامل أسهل من قبل. ونتمنى فقط إلغاء مبدأ الغرامات كلياً، لا سيما للمخالفين عن غير قصد. فبعض الأحيان تقع أخطاء عدة عفوية ومن دون قصد وتقوم الشركات بالتصريح عن أخطائها تصحيحاً للأوضاع.

ففي المرفأ العالمية مثل دبي، سنغافورة وهونغ كونغ وغيرها يتم تصحيح الأخطاء بسرعة وليونة لتسهيل التعامل وتخفيف الضغط اليومي. لكن أرى انه وبعد إرساء عمليات المسافنة، تحسّن الوضع على صعيد إنجاز المعاملات الجمركية وأصبح التعامل أسهل.

منافسة حادة

■ كيف تصفون أداءكم هذا العام؟ وهل تأثرتكم بالأزمة المالية العالمية؟

– يعتبر عام ٢٠٠٩ جيداً للغاية الآن، ولم نلمس تداعيات الأزمة العالمية إلا أخيراً. فالحركة أخف من العادة يضاف اليها المنافسة الشديدة بين الشركات. لكن عموماً مجموعة لطوف تعمل بقوة وتوفّر خدمات مميزة وخطوطاً جديدة تضعها في المراتب الأولى، وفي هذا الإطار نعمل على رفع عدد الموظفين لخدمة العملاء في كل المناطق اللبنانية.

هيئة لقطاع النقل

■ كلمة أخيرة؟

– نتمنى تشكيل لجنة أو هيئة ترعى قطاع النقل تضم ممثلين من وزارات النقل، المالية، مديريتي الجمارك والأمن العام وكل القطاعات المعنية بالنقل لتسهيل العمل في هذا المجال، من المعاملات الرسمية والتراخيص والتعاون مع المطار والمرفأ الأخرى وغيرها.

هذه الخطوة بلا شك تساعد الاقتصاد عموماً وتسهم في دعم مرفأ بيروت كي يصبح مركزاً محورياً لإعادة التصدير في المنطقة.

يبقى ان ما نحتاجه هو الليونة والسهولة في التعامل، إضافة الى خفض الكلفة وهي ما تقدمه مرفأ مجاورة. ■

وحالياً ثمة فراغات واسعة على متن بواخر الرورو والحاويات بسبب انخفاض نسبة نشاط هذه البواخر جراء الأزمة العالمية.

ان السوق المحلي جيد لان المواطن اللبناني يحب تبديل سيارته كل فترة، فضلاً عن طبيعة الطرقات غير السليمة في البلد والتي تضطر المواطنين الى تغيير سياراتهم.

خدماتنا تنافسية

■ ما هو تعليقكم على قيام بعض الشركات بتقديم أجور شحن تنافسية لنقل المركبات؟

– السوق مفتوح والمنافسة مشروعة. ومجموعتنا تقدم أجور شحن جيدة جداً مقارنة مع السوق، فضلاً عن خدماتها المتميزة والسريعة وهذا ما يبحث عنه العميل الى جانب السعر.

ونأمل في ان يستوعب الخط الجديد الذي حصلنا على حق تمثيله متطلبات السوق من السيارات وبالتالي يصبح الاعتماد عليه أكبر.

ثغرات أمان في المرفأ

■ هل أنتم راضون عن خدمات مرفأ بيروت؟ وهل ثمة مطالب تتوجهون بها الى المعنيين؟

– ثمة ثغرات عدة يعانها مرفأ بيروت وهي تنعكس سلباً على العاملين في هذا المرفق الأساسي، وأبرزها قلة الأمان، حيث شهد المرفأ عمليات سرقة لمحتويات السيارات من داخل العنابر. وكذلك مفاتيح السيارات الجديدة التي يتم برمجتها لفتح سيارات أخرى.

نشجب كل ما يحصل لكننا نأمل في الجهود المبذولة من قوى الأمن العام وجهاز الأمن وإدارة الجمارك في المرفأ لحدّ من هذه التجاوزات والكشف عن المخالفين. وعلى صعيد آخر، معظم المرفأ في العالم تخصص أرصفة لشركات الاستيفادور التي تهتم بنقل المعدات والعمال وكل ما يتعلق بالبواخر وحتى بالأمن. أما في لبنان، فالأرصفة مفتوحة أمام الجميع وهذا يفسح مجالاً للسرقة داخل المرفأ.

الى ذلك فإن التجهيزات الأخيرة بالآليات والمعدات الجديدة لم تكن بالمستوى المطلوب والعدد الكافي. كما ان العمال والموظفين يتأخرون في إنجاز ما يطلب منهم بالسرعة الكافية نظراً لافتقارهم للتدريب الضروري.



الخط الأسرع بين أميركا ولبنان

■ هل لنا بلمحة عن مجموعة لطوف والخدمات التي تقدمها؟

– تنشط مجموعة لطوف في مجال النقل البحري خصوصاً السيارات والآليات والرورو (RO -RO) وذلك من خلال شركتي مكدونرو ليفتراكو. ومؤخراً استحوذت المجموعة على وكالة خط سيارات جديد مباشر من الأسواق الأميركية ويصل الى لبنان خلال ١٤ يوماً، حيث تنطلق الباكسة من جاكسون فيل ثم بالتيمور وبوسطن، مروراً بليفورنو في إيطاليا وصولاً الى لبنان.

ويسير هذا الخط مرة شهرياً وهو الأسرع من أميركا الى لبنان، وكذلك من إيطاليا الى لبنان حيث يتطلب أربعة ايام فقط.

ويتم استخدام بواخر طراز ٢٠٠٩ ويتولى قيادتها طاقم عمل مهني ومحترف يشرف على أطقم التفاضيل بدءاً من التحميل وربط السيارات وصولاً الى المناولة. هذا ولدينا خط أمرول EMROLL الذي وضع في الخدمة في آذار (مارس) ٢٠٠٨ ويسير ٣ بواخر شهرياً. وينطلق من ألمانيا مروراً ببلجيكا وهولندا وانكلترا والسويد واليونان وتركيا وسوريا وقبرص وصولاً الى لبنان ومصر وليبيا.

وتعتبر مجموعتنا وكيلة هذا الخط في لبنان وسوريا وهو يستخدم لنقل السيارات و«الرورو» وغيرها من البضائع.

كما استحوذنا على وكالة خط MCCL لشحن السيارات الجديدة مركزها في اليونان، ويخدم هذا الخط أسواق المتوسط مثل تركيا، إيطاليا، سوريا، مصر ولبنان واليونان.

سوق سيارات متميز

■ في رأيكم هل تأثرت حركة استيراد السيارات الى لبنان بسبب الأزمة العالمية؟

– لم تتأثر حركة استيراد السيارات الى لبنان بسبب الازمة المالية والاقتصادية العالمية والدليل الساطع على ذلك هو مواصلة ارتفاع عددها، علماً ان السنة الماضية شهدت استيراد سيارات بأعداد ضخمة من الأسواق الأميركية بسبب انخفاض سعر صرف الدولار مقابل اليورو. لكن بواخر «الرورو» لم تكن متوافرة في تلك الفترة واضطر المستوردون الى استخدام بواخر الحاويات.

تراجع واردات AGILITY لم ينسحب على أرباحها الصافية



طارق سلطان

AGILITY

أعلنت شركة AGILITY العالمية الناشطة في ميدان النقل واللوجستية انها سجلت تراجعاً بمجموع وارداتها المالية خلال النصف الأول من العام الحالي حيث بلغ ٢ مليار يورو بتراجع نسبته ٩٪ عما كان عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. لكن هذا التراجع لم ينسحب على مجموع أرباحها الصافية التي ارتفعت الى ١٨٢,٢ مليون يورو بزيادة نسبتها ٣٪. وأوضح الشريك المفوض في الشركة طارق سلطان ان هذه الأرباح تحققت بالرغم من تراجع حجم البضائع التي أمنت تداولها، مقابل زيادة عدد العملاء والزبائن الذين يتعاملون معها.

ساركوزي: غير مقبول ان ٣ حاويات من أصل ١٠ مستوردة الى فرنسا تفرغ في المرفأ الفرنسي



نيكولا ساركوزي

رئيس فرنسا

أعلن الرئيس الفرنسي نيكولا ساركوزي انه مصر على تنفيذ البرنامج الإصلاحي الذي وضعتة الحكومة لتطوير المرفأ الفرنسي والفرنسية وتحديثها لتمكين من لعب دور رئيسي على صعيد النقل البحري في أوروبا. وأوضح ساركوزي خلال زيارته الأخيرة لمرفأ LE HAVRE ان موقع فرنسا الجغرافي المميز وتغطية مياهاها الإقليمية لمساحة ١١ مليون كيلومتر مربع من المحيط الأطلسي والبحر المتوسط وهي

المساحة الأكبر بعد الولايات المتحدة، «يجب ان يشكل حافزاً إضافياً لتكون مرفأنا الأكثر عملاً ونشاطاً في القارة الأوروبية».

وأضاف: ليس مقبولاً الاستثمار في هذا الوضع الذي يجعل المرفأ الفرنسي والفرنسية وخصوصاً مرفأ LE HAVRE و MARSEILLES غير قادرة على منافسة المرفأ الأوروبية الأخرى وان ثلاث حاويات فقط من أصل ١٠ حاويات مستوردة الى فرنسا تفرغ في مرفأ فرنسية. وأكد «ان البرنامج الذي أقرته الحكومة سينفذ ولن نتراجع عنه لأننا مصرون على ان يكون لمرفأنا دور أكبر لكي تتمكن من مضاعفة حجم نشاطها وعملها في المستقبل القريب».

تراجع حركة المرفأ الصينية العشرة الأولى بنسبة ١٢ في المئة

أفاد بيان صادر عن وزارة النقل الصينية ان المرفأ الصينية التي احتلت المراتب العشر الأولى خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي سجلت تراجعاً بحركة الحاويات الإجمالية التي تداولتها، حيث بلغ مجموعها ٧٥,٠٩ مليون حاوية نمطية مقابل ٨٥,٣١٨ مليون حاوية للفترة ذاتها من العام ٢٠٠٨، أي بانخفاض قدره ١٠,٢٢٨ مليون حاوية نمطية ونسبته ١٢٪. وأظهر البيان أيضاً ان هذه المرفأ حافظت على المراتب ذاتها التي كانت تحتلها في العام ٢٠٠٨.

– فمرفأ شنغهاي ظل في المرتبة الأولى مسجلاً التعامل مع ١٥,٩٩٠ مليون حاوية نمطية مقابل ١٨,٧٢٤ مليوناً، أي بانخفاض نسبته ٤,٦٠٪. – كما ظل مرفأ هونغ كونغ في المرتبة الثانية بـ ١٣,٧٨٠ مليون حاوية نمطية مقابل ١٦,٤٤٤ مليوناً، أي بتراجع كبير نسبته ١٦,٢٠٪. – واحتفظ مرفأ SHEN ZHEN بالمرتبة الثالثة بـ ١١,٣٢٠ مليون حاوية نمطية مقابل ١٤,٢٢١ مليوناً، أي بانخفاض كبير نسبته ٢٠,٤٠٪. وتجدر الإشارة أخيراً الى ان سبعة مرفأ صينية كانت بين المرفأ العشرين الأولى في العالم في العام ٢٠٠٨، وبلغ مجموع ما تداولته ١١٤,٥٦٤ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته ٤٦,٢٩٪ من المجموع العام للحاويات التي تداولتها هذه المرفأ والبالغ ٢٤٧,٤٩٩ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠٠٨. وفي ما يلي جدول مقارنة بحركة المرفأ الصينية التي احتلت المراتب العشر الأولى خلال الأشهر الثمانية الأولى من العامين ٢٠٠٨ و ٢٠٠٩.

RANK	PORT	2009	2008	+/-
		1ST EIGHT MONTHS MILLIONS (TEU)	1ST EIGHT MONTHS MILLIONS (TEU)	MILLIONS (TEU)
1-	SHANGHAI	15.990	18.724	- 2.734
2-	HONG KONG	13.780	16.444	- 2.664
3-	SHEN ZHEN	11.320	14.221	- 2.901
4-	GUANZHOU	7.140	7.719	- 0.579
5-	QINGDAO	6.820	6.959	- 0.139
6-	NINGBO	6.600	7.197	- 0.597
7-	TIANJING	5.640	5.802	- 0.162
8-	XIAMEN	2.960	3.383	- 0.423
9-	DALIAN	2.940	2.940	-
10-	LIAN YUNGANG	1.900	1.929	- 0.029
TOTAL GENERAL		75.090	85.318	-10.228
		MILLIONS (TEU)	MILLIONS (TEU)	MILLIONS (TEU)

مجموعة AP.MOLLER MAERSK تغلق أحواض بناء السفن

ODENSE STEEL بصورة نهائية

أعلنت مجموعة AP.MOLLER MAERSK الناشطة في ميدان النقل البحري والمالكة لأحواض بناء السفن ODENSE STEEL في الدانمرك، أنه نظراً للركود الاقتصادي العالمي وتراجع حركة التجارة البحرية بصورة كبيرة من جهة، والمنافسة الشديدة التي تمارسها أحواض بناء السفن في الشرق الأقصى وخصوصاً الصينية منها من جهة أخرى، قررت إقفال هذا الحوض بصورة نهائية. وأوضحت هذه المجموعة انها اتخذت هذا القرار لاستمرارها في تكبد الخسائر الفادحة وعدم قدرتها على مضاربة أسعار بناء السفن التي ترفضها أحواض بناء السفن المنافسة. ومن المنتظر ان يؤدي إقفال هذا الحوض في نهاية العام ٢٠١٢ الى فقدان نحو ٢٦٠٠ موظف عملهم. كما قررت هذه المجموعة إقفال أيضاً حوضي بناء السفن اللذين تديرهما في مدينة KLAIPEDA في ليتوانيا ومدينة LOKSA في أوستونيا حيث يعمل فيها نحو ٢١٠٠ موظف.

مرفأ NINGBO الصيني يتداول ٩٩٩ ألف حاوية نمطية

في شهر آب (أغسطس) الماضي

أفادت سلطات مرفأ NINGBO الصيني ان المرفأ حقق زيادة لأول مرة هذا العام بحركة الحاويات التي تداولها في شهر آب (أغسطس) الماضي. فقد بلغ مجموعها ٩٩٩ ألف حاوية نمطية بزيادة جيدة عن شهر تموز (يوليو) الماضي نسبته ٨,٥ في المئة، وزيادة طفيفة عن شهر آب (أغسطس) من العام المنصرم نسبته ٣,٣ في المئة. كما ارتفع وزن البضائع التي تعامل معها في آب الماضي حيث بلغ ٢٤,١ مليون طن أي بزيادة نسبتها ٥,٤ في المئة عن الشهر ذاته من العام الماضي. وتجدر الإشارة الى ان هذا المرفأ يحتل المرتبة الثامنة في العالم والسادسة بين المرفأ الصينية.

اجتماع عمل بين الغرفة الدولية للملاحة وإدارة واستثمار مرفأ بيروت

الغرفة قدمت اقتراحات لقريطم تهم الوكلاء البحريين



من اليمين: ايلي زخور، خيرالله الزين، عبد الحميد الفيل، انتوان الشمالي وسمير مقوم



المهندس حسن قريطم مترئساً اجتماع العمل

قام وفد من الغرفة الدولية للملاحة في بيروت برئاسة ايلي زخور وعضوية نائبه سمير مقوم وعبد الحميد الفيل والأمين العام محمد عيتاني وانطوان الشمالي وخيرالله الزين وسمير نعيمة بزيارة إدارة واستثمار مرفأ بيروت حيث استقبلهم الرئيس المدير العام للمرفأ المهندس حسن قريطم في حضور المدير التجاري المهندس محسن خنافر ومدير العمليات المهندس سامي حسين والمدير المالي رافي اشكنيان. وعقد الطرفان اجتماع عمل حيث جرى البحث في شؤون المرفأ وشجونه والمسائل التي تهم الوكلاء البحريين. وقد تسلم قريطم من الوفد مذكرة تضمنت اقتراحات الغرفة بغية اعتمادها لإيجاد حلول لمشاكل يعاني منها الوكلاء ولا سيما تعرفه تخزين الحاويات الفارغة التي قامت إدارة المرفأ بتعديل بنودها وزيادتها، حيث تبين بعد تطبيقها انها أصبحت مرتفعة وبالتالي طالبت الخطوط البحرية المتعاملة مع المرفأ بضرورة خفضها لتعود منصفة وعادلة وتحافظ على مصالح كافة الأطراف المعنية وفي مقدمهم إدارة المرفأ.

وبعد مناقشات مستفيضة شارك فيها كافة المجتمعين، أوضح قريطم ان إدارة المرفأ ستقوم بدراس المقترحات المقدمة من الغرفة.

كذلك بحث المجتمعون في آخر التطورات المتعلقة بتنفيذ مشروع توسيع المرفأ. وفي هذا السياق أوضح قريطم ان الشركة الفائزة بمناقصة التنفيذ تسلمت موقع العمل من إدارة المرفأ وبدأت بتجهيزها، إضافة الى استقدامها معدات عائمة خاصة بالمشروع الذي ينتظر تنفيذه خلال ٣٦ شهراً. وأبلغ قريطم وفد الغرفة ان إدارة المرفأ أوصت بشراء رافعة جسرية سادسة (GANTRY CRANE) ينتظر ان يتسلمها المرفأ في النصف الثاني من العام المقبل إضافة الى ٨ رافعات مساعدة



من اليمين: سمير مقوم، محمد عيتاني، محسن خنافر، رافي اشكنيان وسامي حسين

RUBBER TYRED GANTRY CRANES (RTG) مما يساهم في تحسين مستوى العمل والتعجيل به وتفعيل الخدمات وإيجاد حل لأزمة ازدحام السفن التي يشهدها المرفأ من حين الى آخر.

تنويه بجهد وإدارة المرفأ

وقد شكرت الغرفة المهندس قريطم للجهود التي تبذلها إدارة المرفأ والإجراءات والتدابير التي تتخذها من أجل تسهيل العمل في المرفأ، وإيجاد حلول لمشاكل عدة يصادفها الوكلاء خلال ممارستهم لنشاطهم. كما نوهت بتلزييم مشروع توسيع محطة الحاويات وهو أحد المطالب الرئيسية للغرفة.

اسرار بحرية

● ذكرت تقارير صحافية ان شركات ملاحية عالمية كبيرة طلبت مساعدات مالية من الدول التابعة لها او من المصارف التي تمويلها، لتتمكن من التغلب على الصعوبات المالية التي تواجهها.

● تبين ان بحارة احدى البواخر الرافعة لعلم دولة اوروبية شرقية، اعلنوا الاضراب عن العمل لدى توقف الباخرة في مرفأ آسيوي، بسبب عدم قيام الشركة البحرية التي تستخدم هذه الباخرة بدفع رواتب هؤلاء البحارة منذ اكثر من اربعة اشهر!

● من المتوقع ان تتكبد غالبية شركات الملاحة العالمية خسائر فادحة في العام الحالي نتيجة لتراجع حركة التجارة البحرية وانخفاض اجور النقل البحري بسبب الازمة المالية والاقتصادية في العالم.

● اكدت شركة بحرية تايوانية متوسطة الحجم، ان الاخبار المتداولة عن انها معروضة للبيع وان مجموعة بحرية تحتل احدى المراتب الامامية تقدمت بعرض مغر لشرائها غير صحيحة!

● استغرب وزير خدماتي ان يُكرّم مدير تابع لوزارته في حين ان شكوكا تحوم حول مسلكية هذا المدير.

رقم قياسي تحققة MSC لبنان في آب الماضي



خيرالله الزين
MSC لبنان

أفادت احصاءات مرفأ بيروت ان وكالة MSC (لبنان) حققت رقماً قياسياً بعدد الحاويات التي أمنت تفريغها في شهر آب الماضي. فقد استطاعت تفريغ ٨٠٠٠ حاوية نمطية مقابل ٦٧١٣ حاوية لشهر تموز المنصرم، أي بارتفاع قدره ١٢٨٧ حاوية نمطية ونسبته ١٩,١٧٪. ويذكر ان MSC (لبنان) ما تزال تتربع على المرتبة الأولى على صعيد الاستيراد منذ سنوات عدة وهي وكالة MSC (السويسرية) التي تحتل المرتبة الثانية في العالم من حيث سعة أسطولها وحجم أعمالها والتي تؤمن الخدمات البحرية المنتظمة من معظم المرافئ العالمية. وتجدر الإشارة أيضاً الى ان MSC كانت السبابة في اعتماد محطة الحاويات في مرفأ بيروت مركزاً لعمليات المسافنة لخطوطها العاملة من موانئ الشرق الأقصى وأوروبا الشمالية نحو المرافئ المجاورة.

مجموعة سي لاين دائماً في احدى المراتب الأمامية



سمير مقوم
مجموعة سي لاين

تظهر احصاءات مرفأ بيروت ان مجموعة سي لاين ما تزال تسجل النتائج الجيدة على صعيد استيراد الحاويات والسيارات ما أتاح لها التربع دائماً على احدى المراتب الأمامية. فقد تمكنت سي لاين من الاحتفاظ بالمرتبة الثالثة للشهر الثاني على التوالي بتفريغها ٣٤٨٤ حاوية نمطية في شهر آب (أغسطس) الماضي مقابل ٤٨٤١ حاوية لشهر تموز المنصرم، أي بتراجع نسبته ٢٨ في المئة، في حين تراجعت الى المرتبة الثانية على صعيد استيراد السيارات بـ ١٨٧١ سيارة مقابل ٢٣٨٤ سيارة، أي بانخفاض نسبته ٢١,٥٢٪. والمعروف ان سي لاين تمثل عدة خطوط بحرية عالمية عاملة في معظم المرافئ العالمية في مقدمها مجموعة HAMBURG SUD، إضافة الى تسييرها خطاً خاصاً بها CARGO SHIPPING LTD من مرافئ الادرياتيک وبمعدل ٤ رحلات شهرياً.

ميريت شينغ الأولى بالتصدير والثانية بالاستيراد



جورج قربان
وكالة ميريت شينغ

ما تزال وكالة ميريت شينغ متشبثة بإحدى المراتب الأولى على صعيد التصدير والاستيراد. فقد بينت احصاءات مرفأ بيروت ان هذه الوكالة استطاعت المحافظة على المرتبة الأولى بتصديرها ١٣٥٠ حاوية نمطية ملأى ببضائع لبنانية في آب الماضي مقابل ١٢٨٧ حاوية لشهر تموز المنصرم أي بزيادة صغيرة قدرها ٦٣ حاوية نمطية ونسبتها ٤,٨٩٪. كما تمكنت ميريت شينغ من الاحتفاظ بالمرتبة الثانية على صعيد الاستيراد بتفريغها ٤٩٥٧ حاوية نمطية ملأى ببضائع برسم الاستهلاك المحلي، مقابل ٥٣١٠ حاويات أي بانخفاض قدره ٣٥٣ حاوية نمطية ونسبته ٦,٦٥٪. ويذكر ان ميريت شينغ تابعة لمجموعة CMACGM الفرنسية التي تحتل المرتبة الأولى في فرنسا والثالثة في العالم من حيث حجم أسطولها وأعمالها.

GAC الهولندية تفتتح مركزاً لعملياتها في مرفأ روتردام



المركز اللوجستي لشركة GAC في مرفأ روتردام

افتتحت شركة GAC الهولندية التابعة لمجموعة GAC الإماراتية المختصة بالنقل البحري والأعمال اللوجستية مركزاً لعملياتها في مرفأ روتردام الهولندي تبلغ مساحته ٦٥٠٠ متر مربع ما يتيح لها توسيع حجم أعمالها وتفعيل أدائها وتأمين الخدمات ذات القيمة الإضافية للتجار والمستوردين.

انخفاض أرباح مجموعة RH GROUP LTD في العام ٢٠٠٨

ذكر تقرير أصدرته مجموعة RH GROUP LTD البريطانية المختصة بالنقل والأعمال اللوجستية ان أرباحها في العام ٢٠٠٨ تراجعت الى ٥,٠٣ ملايين ليرة استرلينية مقابل ٥,١٦ ملايين ليرة استرلينية للعام ٢٠٠٧، بانخفاض قدره ١٣٠ ألف ليرة استرلينية ونسبته ٢,٥٢٪. والمعلوم ان مجموعة RH LTD تحتل احدى المراتب الأمامية في بريطانيا إذ يعمل في فروعها البالغ عددها ١٩ فرعاً أكثر من ٦٠٠ موظف وهي تملك أسطولاً يضم ٣٠٠ شاحنة و ٦٠٠ مقطورة (TRAILERS).

ميناء جدة الاسلامي يسعى الى رفع طاقة محطة الحاويات

يسعى ميناء جدة الاسلامي الى زيادة طاقة محطة الحاويات بنسبة ٦٧ في المئة الى ٥ ملايين حاوية سنوياً بحلول نهاية ٢٠٠٩. وفي هذا الإطار تسعى المملكة العربية السعودية، التي تمتلك الاقتصاد الاكبر في المنطقة الى اعادة تطوير جدة في ظل محاولتها تنويع اقتصادها بعيداً عن الاعتماد على صادرات النفط وتشجيع التطوير لتأمين فرص عمل اضافية في المناطق خارج العاصمة الرياض. يذكر ان الميناء الواقع على البحر الاحمر تمكن من استيعاب ٤٧ مليون طن من الاغذية و ٣,٣ ملايين حاوية السنة الماضية.

نورازيا تربط الصين بالهند بواسطة ٥ سفن حاويات



سيلين ميتز خير الله
مجموعة ميتز

بدأت شركة NORASIA التشغيلية لتقديم الخدمات البحرية المنتظمة من المرافئ الصينية إلى الهندية مروراً بالمرافئ الماليزية والسريلانكية والباكستانية بواسطة ٥ سفن تراوح سعة الواحدة منها ما بين ٢٥٠٠ و ٣٥٠٠ حاوية نمطية. وقال مسؤول في الشركة إن هذه الخدمات يؤمنها الخط الملاحي المعروف باسم INDUS الذي ينطلق من مرافئ شنغهاي و NINGBO و SHIWAN الصينية، مروراً بـ PORT KLANG الماليزي و COLOMBO السريلانكي إلى مرافئ NHAVA SHEVA و MUNDRA الهندية وكراتشي الباكستانية. وأوضح أن هذا الخط سيؤمن الخدمات السريعة وفق جدول ومواعيد محددة لانطلاق البواخر ووصولها من وإلى المرافئ التي تتعامل معها. ويذكر أن نورازيا ممثلة في لبنان بمجموعة ميتز.

لبنان استورد بـ ١,٤٣٩ مليار دولار وصدر بـ ٢٣٩ مليون دولار فارتفع العجز التجاري إلى ١,٢ مليار دولار في آب ٢٠٠٩



أكرم شديد
رئيس المجلس الأعلى للجمارك

أفادت احصاءات تجارة لبنان الخارجية الصادرة عن إدارة الجمارك اللبنانية أن لبنان استورد خلال شهر آب الماضي بـ ١,٤٣٩ مليار دولار مقابل ١,٤١٦ مليار دولار للشهر ذاته من العام الماضي أي بارتفاع صغير قدره ٢٣ مليون دولار ونسبته ١,٦٢٪.

بينما انخفض مجموع ما صدره لبنان في آب الماضي إلى ٢٣٩ مليون دولار مقابل ٢٨٣ مليون دولار للشهر عينه من العام المنصرم أي بتراجع ملموس قدره ٤٤ مليون دولار ونسبته ١٥,٥٥٪.

وبالتالي ارتفع العجز التجاري في آب إلى ١,٢٠٠ مليار دولار مقابل ١,١٣٣ مليار دولار للشهر نفسه من ٢٠٠٩، أي بزيادة صغيرة نسبتها ٥,٩١٪. وبذلك بلغ المجموع العام لقيمة البضائع المستوردة خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي إلى ١٠,٧٣٩ مليارات دولار مقابل ١٠,٣٧٤ مليارات للفترة ذاتها من العام الماضي أي بارتفاع صغير نسبته ٣,٥٢٪.

في حين تراجعت قيمة البضائع المصدرة خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي إلى ٢,١٥٧ مليار دولار مقابل ٢,٣٣٧ مليار دولار للفترة عينها من العام الماضي، أي بانخفاض قدره ١٨٠ مليون دولار ونسبته ٧,٧٠٪. وبالتالي ارتفع العجز التجاري خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي إلى ٨,٥٨٢ مليارات دولار مقابل ٨,٠٣٧ مليارات للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة قدرها ٥٤٥ مليون دولار ونسبتها ٦,٧٨٪.

القطرية للنقل البحري توافق على بيع وحدة تابعة مقابل

١١٠ ملايين دولار

وافق مجلس إدارة الشركة القطرية للنقل البحري على بيع شركة قطر للهندسة والإنشاءات التابعة لها، لمجموعة مشترين بقيادة اتحاد الشركات القطرية الأميركية الأسبوية مقابل ١١٠ ملايين دولار أميركي. وتملك القطرية للنقل البحري وتدير أسطولاً من السفن تعمل في قطاعات من بينها النفط الخام والبتروكيماويات وغاز البترول المسال. وتندمج القطرية للنقل البحري حالياً مع شركة الملاحة القطرية.

مجموعة ROBEN GROUP تشتري الأسهم الباقية

من شركة SETTO

صرح مسؤول في مجموعة ROBEN GROUP العاملة في ميدان النقل واللوجستية أنها أصبحت المالكة الوحيدة لشركة SETTO بعد أن تمكنت من شراء الأسهم الباقية من الشركة والبالغة ٤٠ في المئة من رأسمالها. والمعروف أن هذه المجموعة تملك أساساً ٦٠ بالمئة من أسهم شركة SETTO العاملة في سلوفاكيا وتشيكيا.

تعيين ALAIN REICH مديراً

لـ GEODIS WILSON في إسبانيا



قررت شركة GEODIS WILSON الإسبانية المختصة بالنقل والشؤون اللوجستية تعيين مدير جديد لها هو ALAIN REICH المسؤول عن قسم المبيعات في الشركة في فرنسا وجنوب أوروبا. وكان REICH قد التحق بشركة GEODIS في العام ٢٠٠٢، واستطاع أن يتقدم ويحصل على ترقية متتالية ليتبوأ حالياً مركز مدير الشركة في العاصمة الإسبانية مدريد.

خبير يتوقع أن يستعيد القراصنة نشاطهم بعد هدوء الأحوال الجوية

حاول القراصنة الاستيلاء على ١٣٠ سفينة ونجحوا في خطف ٢٨ سفينة من بينها. ونتيجة لهذه الأعمال، فقد ارتفعت تكلفة التأمين عن حوادث الخطف وقيمة الفدية لمنطقة خليج عدن، بمقدار عشرة أضعاف منذ بداية عام ٢٠٠٨.

وقال توبن أن مشكلة القرصنة والسطو المسلح ضد السفن العابرة تعتبر مشكلة قديمة جداً حيث كانت أول هذه الحوادث قد سجلت في القرن الثالث عشر، مشيراً إلى أن التصعيد الذي تشهده عمليات القرصنة المدعومة بالتقنيات العالية للأسلحة وتوافرها لدى قراصنة اليوم يشكل هاجساً كبيراً في الوقت الحاضر بالنسبة لقطاع التأمين في المنطقة والعالم.

وقال أن استعمال الأسلحة الحربية في عمليات الاستيلاء على السفن، يوجب على شركات الملاحة أن تتزود بعقود تأمين تغطي أخطار الحرب (WAR RISKS) إضافة للأخطار البحرية العادية.

توقع وليام توبن وهو أحد خبراء الملاحة البحرية أن يستعيد القراصنة نشاطهم قبالة الشواطئ الصومالية مع انتهاء فصل الرياح الموسمية «المونسون» MONSOON خلال الأسابيع القليلة القادمة.

وقال: «إن هناك هدوءاً مؤقتاً في نشاط القراصنة في الوقت الحاضر قبالة الساحل الشرقي لأفريقيا بسبب الرياح الموسمية، لكن الأمر بالنسبة لنا لا يتعدى كونه مؤقتاً. ومن المتوقع أن ترتفع وتيرة هجمات القرصنة في المنطقة بصورة أوسع مما شهدناه في الماضي القريب عندما تتحسن الأحوال الجوية».

أضاف «أن غياب القوانين والأنظمة خصوصاً في الصومال من شأنه أن يساهم في استمرار هذه الهجمات».

يشار إلى أن هناك ما يزيد على ٣٠ سفينة حربية من ١٦ دولة توجد قبالة السواحل الصومالية لمكافحة أعمال القرصنة في تلك المنطقة. وعلى الرغم من هذا الوجود فقد

مجموع الواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة TVA تتراجع في آب (أغسطس) الماضي

انخفاض الواردات الجمركية الى ٢٤٥,٦ مليار ليرة والـ TVA الى ١٨٢,٨ ملياراً والمجموع الى ٤٢٨,٤ مليار ليرة

وبالبلغ ٣٦٢,٣١٢ مليار ليرة زيادة كبيرة عما كانت عليه في الشهر نفسه من العام الماضي حيث بلغ ٢٦٥,٣٠٤ ملياراً، أي بارتفاع نسبته ٣٦,٠٦٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٦٢,٣١٢ مليار ليرة كالآتي: مجموع الواردات الجمركية: بلغ في آب من العام الحالي ٢٢٠,٤٨٧ مليار ليرة مقابل ١٢٥,٦٦٦ ملياراً، أي بزيادة نسبتها ٧٥,٤٥٪. مجموع واردات الـ TVA: سجل زيادة طفيفة حيث بلغ ١٤١,٨٢٥ مليار ليرة مقابل ١٣٩,٦٣٨ ملياراً أي بتحسّن نسبته ١,٥٧٪.

حصة مرفأ بيروت ٨٩,٧٨٪ من مجموع الواردات الجمركية في آب ٢٠٠٩

من جهة ثانية أظهرت هذه الإحصاءات أن حصة مرفأ بيروت البالغة ٢٢٠,٤٨٧ مليار ليرة تشكل ما نسبته ٨٩,٧٨٪ من مجموع الواردات الجمركية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات في آب من العام الحالي والبالغ ٢٤٥,٥٧٠ مليار ليرة، في حين كانت حصته البالغة ١٢٥,٦٦٦ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٨ في المئة من مجموع الواردات الجمركية المستوفاة في الشهر ذاته من العام الماضي والبالغ ١٤٢,٧٧٩ مليار ليرة.

وحصة مرفأ بيروت ٧٧,٥٦٪ من مجموع واردات الـ TVA في آب ٢٠٠٩

كما تمثل حصة مرفأ بيروت من واردات الـ TVA البالغة ١٤١,٨٢٥ مليار ليرة ما نسبته ٧٧,٥٦٪ من مجموع هذه الواردات البالغة ١٨٢,٨٥٤ مليار ليرة في آب من العام الحالي، بينما كانت حصته البالغة ١٣٩,٦٣٨ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٠,٦٤٪ من مجموع واردات الـ TVA والبالغ ١٧٣,١٦٤ مليار ليرة في آب من العام الماضي.

المجموع العام يسجل رقماً قياسياً ويبلغ ٤٨٢,٠٠٠ مليار ليرة خلال ٨ أشهر

وسجل المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA رقماً قياسياً خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي حيث بلغ ٢٢٠,٤٨٢ مليار ليرة مقابل ٢١٨,٩٧٤ ملياراً للفترة نفسها من العام الماضي أي بارتفاع ضخم نسبته ٤٦,١٤٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٢٠,٤٨٢ مليار ليرة كالآتي: الواردات الجمركية: بلغ مجموع هذه الواردات المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات ١٨٢,٩٣٥ مليار ليرة مقابل ٩٥,١٣٦ ملياراً أي بزيادة ضخمة قدرها ٨٧٤,٢٢١ مليار ليرة ونسبتها ٩١,٥٣٪. واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها الى ١٣٧,١٢٥ مليار ليرة مقابل ١٢٣٤,٨٣٨ ملياراً، أي بتحسّن جيد نسبته ١١,٠٤٪.

البوابات	آب ٢٠٠٩	تموز ٢٠٠٩	-/+
مرفأ بيروت	٢٢٠,٤٨٧ مليار ليرة	٢٢٨,٠٤٩ مليار ليرة	٧,٥٦٢ مليار ليرة
مطار بيروت	١٣,٠١٢ مليار ليرة	١٣,٨٣٥ مليار ليرة	-٨٢٣ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	٦,٢٤٧ مليار ليرة	٥,٩٤٣ مليار ليرة	٣٠٤ مليون ليرة
بوابة المصنع	٣,٩٩٣ مليار ليرة	٥,٣٢٢ مليار ليرة	-١,٣٢٩ مليار ليرة
مرفأ صور	٧٣١ مليون ليرة	١,١١٨ مليار ليرة	-٣,٨٨٧ مليون ليرة
بوابة العبودية	٥٩٥ مليون ليرة	٧٠٩ مليون ليرة	-١١٤ مليون ليرة
مرفأ صيدا	٤٨٩ مليون ليرة	٢,٢٢٢ مليار ليرة	-١,٧٣٣ مليار ليرة
بوابة العريضة / القاع	١٦ مليون ليرة	١٨ مليون ليرة	-٢ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	٢٤٥,٥٧٠ مليار ليرة	٢٥٧,٢١٦ مليار ليرة	-١١,٦٤٦ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٨٢,٨٥٤ مليار ليرة	١٨٧,١٤٠ مليار ليرة	-٤,٢٨٦ مليار ليرة
المجموع العام	٤٢٨,٤٢٤ مليار ليرة	٤٤٤,٣٥٦ مليار ليرة	-١٥,٩٣٢ مليار ليرة

البوابات	آب ٢٠٠٩	آب ٢٠٠٨	-/+
مرفأ بيروت	٢٢٠,٤٨٧ مليار ليرة	١٢٥,٦٦٦ مليار ليرة	٩٤,٨٢١ مليار ليرة
مطار بيروت	١٣,٠١٢ مليار ليرة	١١,٩١١ مليار ليرة	١,١٠١ مليار ليرة
مرفأ طرابلس	٦,٢٤٧ مليار ليرة	١,٠٢٠ مليار ليرة	٥,٢٢٧ مليار ليرة
بوابة المصنع	٣,٩٩٣ مليار ليرة	٢,٨٦٦ مليار ليرة	١,١٢٧ مليار ليرة
مرفأ صور	٧٣١ مليون ليرة	٦٢٩ مليون ليرة	١٠٢ مليون ليرة
بوابة العبودية	٥٩٥ مليون ليرة	٣٥١ مليون ليرة	٢٤٤ مليون ليرة
مرفأ صيدا	٤٨٩ مليون ليرة	٣١٧ مليون ليرة	١٧٢ مليون ليرة
بوابة العريضة / القاع	١٦ مليون ليرة	١٩ مليون ليرة	-٣ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	٢٤٥,٥٧٠ مليار ليرة	١٤٢,٧٧٩ مليار ليرة	١٠٢,٧٩١ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٨٢,٨٥٤ مليار ليرة	١٧٣,١٦٤ مليار ليرة	٩,٦٩٠ مليار ليرة
المجموع العام	٤٢٨,٤٢٤ مليار ليرة	٣١٥,٩٤٣ مليار ليرة	١١٢,٤٨١ مليار ليرة

سجل المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة TVA انخفاضاً في آب (أغسطس) الماضي عما كان عليه في تموز (يوليو) المنصرم. لكن هذا المجموع المحقق في آب من العام الحالي جاء أكبر بكثير مما كان عليه في الشهر ذاته من العام الماضي. وقال مصدر في إدارة الجمارك لـ «البيان الإقتصادي» إن هذا التراجع عائد الى انخفاض الحركة الإجمالية المسجلة في مرفأ بيروت في آب ٢٠٠٩ عما كانت عليه في تموز ٢٠٠٩.



خليل خوري

المراقب الأول لدائرة المانيفيست في جمرک بيروت

فقد بيّن البيان الصادر عن إدارة الجمارك أن المجموع العام المحصل في آب الماضي تراجع الى ٤٢٨,٤٢٤ مليار ليرة مقابل ٤٤٤,٣٥٦ ملياراً لشهر تموز المنصرم، أي بانخفاض صغير قدره ١٥,٩٣٢ مليار ليرة ونسبته ٣,٥٨٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٢٨,٤٢٤ في آب الماضي كالآتي: مجموع الواردات الجمركية: بلغ ٢٤٥,٥٧٠ مليار ليرة مقابل ٢٥٧,٢١٦ ملياراً، أي بتراجع صغير قدره ١١,٦٤٦ مليار ليرة ونسبته ٤,٥٣٪. مجموع واردات الـ TVA: تراجع أيضاً الى ١٨٢,٨٥٤ مليار ليرة مقابل ١٨٧,١٤٠ ملياراً، أي بانخفاض طفيف نسبته ٢,٢٩٪.

كيف توزع المجموع العام للواردات الجمركية في آب ٢٠٠٩؟

وأظهرت المقارنة للمجموع العام للواردات الجمركية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات الوقائع التالية: - ظل مرفأ بيروت كالعادة متربعاً على المرتبة الأولى بتحصيله ٢٢٠,٤٨٧ مليار ليرة مقابل ٢٢٨,٠٤٩ ملياراً لتموز، أي بتراجع نسبته ٢,٢٢٪. - كما بقي مطار بيروت محتلاً المرتبة الثانية باستيفائه ١٣,٠١٢ مليار ليرة مقابل ١٣,٨٣٥ ملياراً، أي بانخفاض نسبته ٥,٩٥٪. - واحتفظ مرفأ طرابلس أيضاً بالمرتبة الثالثة بـ ٦,٢٤٧ مليارات ليرة مقابل ٥,٩٤٣ مليارات، أي بتحسّن متوسط قدره ٣٠٤ ملايين ليرة ونسبته ٥,١١٪.

وكيف توزع المجموع العام لواردات الـ TVA في آب ٢٠٠٩؟

من جهة ثانية أظهرت المقارنة بمجموع واردات الـ TVA المحصلة خلال شهري تموز وآب الماضيين الأرقام التالية: - حافظ مرفأ بيروت على المرتبة الأولى باستيفائه ١٤١,٨٢٥ مليار ليرة كواردات الـ TVA مقابل ١٤٣,٢٠٨ ملياراً لتموز، أي بتراجع نسبته ١٪. - وظل مطار بيروت محتلاً المرتبة الثانية بتحصيله ١٦,٨٠٧ مليار ليرة مقابل ١٦,٥٩٩ ملياراً، أي بزيادة نسبتها ١,٢٥٪. - واستعاد مرفأ طرابلس المرتبة الثالثة بانتقاله من المرتبة الرابعة بتحصيله ١٢,٣٢٠ مليار ليرة مقابل ١٠,٧٣٤ ملياراً، أي بتحسّن نسبته ١٤,٧٧٪.

مجموع الواردات في آب ٢٠٠٩ أكبر بكثير من آب ٢٠٠٨

وأظهرت الإحصاءات أيضاً أن المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال آب والبالغ ٤٢٨,٤٢٤ مليار ليرة جاء أكبر بكثير مما كان عليه في الشهر نفسه (آب) من العام الماضي، حيث بلغ ٣١٥,٩٤٣ ملياراً أي بارتفاع ضخم نسبته ٣٥,٦٠٪. وتوزع المجموع المحصل كالآتي: مجموع الواردات الجمركية: ارتفع الى ٢٤٥,٥٧٠ مليار ليرة مقابل ١٤٢,٧٧٩ ملياراً، أي بتحسّن نسبته ٧٢٪. مجموع واردات الـ TVA: بلغ ١٨٢,٨٥٤ مليار ليرة مقابل ١٧٣,١٦٤ ملياراً أي بارتفاع نسبته ٥,٦٠٪.

مجموع واردات مرفأ بيروت في آب ٢٠٠٩ أفضل منه في آب ٢٠٠٨

كما سجل المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA والمحصل عبر مرفأ بيروت

انخفاض حركة مرفأ بيروت ينسحب أيضاً على مجموع الواردات المالية

٢١٠ بواخر، ٥٩٤ ألف طن، ٨٤٣٣٣ حاوية نمطية، ٨٥٥٨ سيارة و ٢٥٦,٦٦٩ مليون دولار

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: تراجع مجموعها الى ١٤٩٨٩ حاوية نمطية مقابل ١٨٤٣٥ حاوية، اي بانخفاض نسبته ١٨,٦٩٪.

وكيف توزعت الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في آب الماضي

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة في آب الماضي والبالغ مجموعها ٤١٨٠٠ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: انخفض مجموعها الى ٣٦٨١ حاوية نمطية مقابل ٤١٠٦ حاويات أي بتراجع نسبته ١٠,٣٥٪.

الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٢٣٣١٢ حاوية نمطية مقابل ٢٢٦٥٤ حاوية، أي بارتفاع صغير قدره ٦٥٨ حاوية نمطية ونسبته ٢,٩٠٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: تراجع عددها في آب الماضي الى ١٤٨٠٧ حاويات نمطية مقابل ١٦٨٥٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٢,١٦٪.

انخفاض مجموع الواردات الى ٢٥٦,٦٦٩ مليون دولار في آب ٢٠٠٩

من ناحية أخرى، بينت الواردات المالية المستوفاة عبر مرفأ بيروت في آب الماضي والبالغ مجموعها ٢٥٦,٦٦٩ مليون دولار انها جاءت أدنى مما كانت عليه في تموز حيث بلغ مجموعها ٢٦٢,١٦٤ مليون دولار، أي بتراجع صغير قدره ٥,٤٩٥ ملايين دولار ونسبته ٢,١٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٥٦,٦٦٩ مليون دولار كالآتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها في آب الماضي الى ١٦,٠٤٤ مليون دولار مقابل ١٥,٤٥١ مليوناً في تموز المنصرم، أي بزيادة نسبته ٣,٨٤٪.

الواردات الجمركية: تراجع مجموعها الى ٢٢٠,٤٨٧ مليار ليرة مقابل ٢٢٨,٠٤٩ ملياراً، أي بانخفاض صغير نسبته ٣,٣١٪.

واردات الـ TVA: سجلت انخفاضاً طفيفاً فبلغ مجموعها ١٤١,٨٢٥ مليار ليرة مقابل ١٤٢,٢٥٨ ملياراً، أي بتراجع قدره ١,٤٣٣ مليار ليرة ونسبته ١٪.

واردات رئاسة الميناء: تراجع مجموعها الى ٤٣٠ مليون ليرة مقابل ٦١٣ مليوناً، أي بانخفاض كبير قدره ١٨٣ مليون ليرة ونسبته ٢٩,٨٥٪. ■

الابواب	آب ٢٠٠٩	تموز ٢٠٠٩	+/-
عدد البواخر	٢١٠ بواخر	٢٠٢ باخرة	٨+ بواخر
كميات البضائع	٥٩٤ ألف طن	٥٣٩ ألف طن	٥٥+ ألف طن
حبوب	١١٠ آلاف طن	٤٨ ألف طن	٦٢+ ألف طن
محروقات (غاز)	١٠ آلاف طن	٩ آلاف طن	+ ألف طن
بضائع عامة	١٨٢ ألف طن	١٦٢ ألف طن	٢٠+ ألف طن
بضائع ضمن الحاويات	٢٩٢ ألف طن	٣٢٠ ألف طن	-٢٨ ألف طن
عدد الحاويات	٨٤٣٣٣ حاوية نمطية	٨٩٨٩٢ حاوية نمطية	-٥٥٩٠ حاوية نمطية
الحاويات المستوردة	٤٠٥٣٣ حاوية نمطية	٤٤١٠٠ حاوية نمطية	-٣٥٦٧ حاوية نمطية
الحاويات المصدرة	٤١٨٠٠ حاوية نمطية	٤٣٦١٧ حاوية نمطية	-١٨١٧ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على السفن	٢٠٠٠ حاوية نمطية	٢١٧٥ حاوية نمطية	-١٧٥ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٨٥٥٨ سيارة	٨٥٩٧ سيارة	-٣٩ سيارة
السيارات المستوردة	٨٤٨٢ سيارة	٨٤٠١ سيارة	+٨١ سيارة
السيارات المعاد تصديرها بحراً	٧٦ سيارة	١٩٦ سيارة	-١٢٠ سيارة
الواردات المرفئية	١٦,٠٤٤ مليون دولار	١٥,٤٥١ مليون دولار	+٥٩٣ ألف دولار
الواردات الجمركية	٢٢٠,٤٨٧ مليار ليرة	٢٢٨,٠٤٩ مليار ليرة	-٧,٥٦٢ مليار ليرة
واردات الـ TVA	١٤١,٨٢٥ مليار ليرة	١٤٣,٢٥٨ مليار ليرة	-١,٤٣٣ مليار ليرة
واردات رئاسة الميناء	٤٣٠ مليون ليرة	٦١٣ مليون ليرة	-١٨٣ مليون ليرة

مجموع الواردات	٣٦٢,٧٤٢ مليار ليرة	٣٧١,٩٢٠ مليار ليرة	-٩,١٧٨ مليار ليرة
ليرات لبنانية	١٦,٠٤٤ مليون دولار	١٥,٤٥١ مليون دولار	+٥٩٣ ألف دولار
المجموع العام بعد تحويله الى دولار اميركي	٢٥٦,٦٦٩ مليون دولار	٢٦٢,١٦٤ مليون دولار	-٥,٤٩٥ مليون دولار

بينت حركة مرفأ بيروت في شهر آب (أغسطس) الماضي ان حركة الحاويات التي تداولها المرفأ والسيارات التي تعامل معها سجلت تراجعاً عما كانت عليه في شهر تموز (يوليو) المنصرم. وقد أدى هذا التراجع الى انخفاض المجموع العام للواردات المالية المتمثلة بالجمركية والضريبة على القيمة المضافة TVA والمرفئية ورئاسة الميناء.

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال شهري تموز وآب الماضيين الأرقام التالية:

عدد البواخر: ارتفع في آب الماضي الى ٢١٠ بواخر مقابل ٢٠٢ باخرة في تموز المنصرم، أي بتحسين صغير قدره ٨ بواخر ونسبته ٣,٩٦٪.

كميات البضائع: بلغ مجموعها ٥٩٤ ألف طن مقابل ٥٣٩ ألفاً، أي بارتفاع جيد قدره ٥٥ ألف طن ونسبته ١٠,٢٠٪.

وتوزعت كميات البضائع في آب ٢٠٠٩ على الشكل التالي:

البضائع المستوردة: ارتفع مجموعها في آب الى ٥٢٧ ألف طن مقابل ٤٧٧ ألفاً لتموز، أي بزيادة ملموسة قدرها ٥٠ ألف طن ونسبتها ١٠,٤٨٪.

البضائع المصدرة: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٦٧ ألف طن مقابل ٦٢ ألفاً أي بزيادة قدرها ٥ آلاف طن ونسبتها ٨,٠٦٪.

تراجع عدد السيارات الى ٨٥٥٨ سيارة في آب ٢٠٠٩

وسجلت حركة السيارات تراجعاً، فبلغ مجموعها في آب ٨٥٥٨ سيارة، مقابل ٨٥٩٧ سيارة لتموز، أي بانخفاض نسبته ٠,٤٥٪.

وتوزع مجموع السيارات والبالغ ٨٥٥٨ سيارة كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ مجموعها في آب الماضي ٨٤٨٢ سيارة مقابل ٨٤٠١ سيارة في تموز، أي بزيادة طفيفة قدرها ٨١ سيارة ونسبتها ٠,٩٥٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: انخفض عددها الى ٧٦ سيارة مقابل ١٩٦ سيارة، أي بتراجع ملموس قدره ١٢٠ سيارة ونسبته ٦١,٢٢٪.

وتراجع مجموع الحاويات الى ٨٤٣٣٣ حاوية نمطية في آب ٢٠٠٩

وتراجع المجموع العام للحاويات في آب الى ٨٤٣٣٣ حاوية نمطية مقابل ٨٩٨٩٢ حاوية لتموز، أي بانخفاض نسبته ٦,١٨٪.

وتوزع المجموع البالغ ٨٤٣٣٣ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: انخفض مجموعها الى ٤٠٥٣٣ حاوية نمطية مقابل ٤٤١٠٠ حاوية في تموز، أي بتراجع نسبته ٨,٠٩٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها: تراجع مجموعها أيضاً الى ٤١٨٠٠ حاوية نمطية مقابل ٤٣٦١٧ حاوية، أي بانخفاض صغير نسبته ٤,١٦٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٢٠٠٠ حاوية نمطية مقابل ٢١٧٥ حاوية، أي بانخفاض قدره ١٧٥ حاوية نمطية ونسبته ٨,٠٤٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في آب الماضي

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: تراجع مجموعها في آب الى ٢٥٤٤٠ حاوية نمطية مقابل ٢٥٦٦١ حاوية لتموز، أي بانخفاض طفيف قدره ٢٢١ حاوية نمطية ونسبته ٠,٨٦٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ مجموعها ١٠٤ حاويات نمطية مقابل ٤ حاويات أي بتراجع قدره ١٠٠ حاوية نمطية.

ارتفاع حركة مرفأ بيروت الإجمالية تنعكس ايجاباً على المجموع العام للواردات المالية

١٦١٢ باخرة، ٤,٢ ملايين طن، ٦٨٢٩٥٥ حاوية نمطية، ٦٨٧٩٥ سيارة و ١,٩ مليار دولار اميركي

كيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: انخفض مجموعها الى ٢٨١ ٥١ حاوية نمطية مقابل ٣٢٠ ٥٥ حاوية، اي بتراجع نسبته ١٢,١٨٪.

الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٦٥٢٨٩ حاوية نمطية مقابل ١٢٩٥٦١ حاوية، اي بارتفاع كبير قدره ٣٥٧٢١ حاوية نمطية ونسبته ٢٧,٥٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٤٠٨٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٣٦٤٨٧ حاوية اي بزيادة نسبتها ٣,٢٠٪.

حركة السيارات تواصل ارتفاعها وتسجل ٦٨٢٠١ سيارة

وتابعت حركة السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي ارتفاعها فبلغ مجموعها ٦٨٢٠١ سيارة مقابل ٥٢٤٨٦ سيارة للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بتحسن جيد نسبته ٢٩,٩٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٨٢٠١ سيارة كالآتي:

السيارات المستوردة: ارتفع مجموعها الى ٦٦٧٩٥ سيارة مقابل ٥١٢١٧ سيارة، اي بتحسن كبير قدره ١٥٥٧٨ سيارة ونسبته ٣٠,٤١٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ١٤٠٦ سيارات مقابل ١٢٦٩ سيارة اي بارتفاع قدره ١٣٧ سيارة ونسبته ١٠,٧٩٪.

ارتفاع مجموع الواردات المالية الى ١,٨٨٦ مليار دولار

وسجل المجموع العام للواردات المالية والمستوفى خلال الأشهر الثمانية الأولى زيادة كبيرة عما كان عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي، فقد ارتفع هذا المجموع الى ١,٨٨٦,٨٨٩ مليار دولار مقابل ١,٢٦٦,٧٤٩ مليار اي بارتفاع قدره ٦٢٠,١٤٠ مليون دولار ونسبته ٤٨,٩٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١,٨٨٦,٨٨٩ مليار دولار كالآتي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١٠٨,٢٥٦ ملايين دولار مقابل ٨١,٣٤٧ مليون، اي بزيادة كبيرة قدرها ٢٦,٩٠٩ مليون دولار ونسبتها ٣٣,٠٨٪.

الواردات الجمركية: سجلت زيادة ملموسة فبلغ مجموعها ١,٠٧٦,١٠٠ مليار دولار مقابل ٥٤٨,٧٥٤ مليون دولار، اي بارتفاع نسبته ٩٦,١٠٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ٦٩٩,٤٠٢ مليون دولار مقابل ٦٣٤,١٥٩ مليون اي بتحسن جيد قدره ٦٥,٢٤٣ مليون دولار ونسبته ١٠,٢٩٪.

واردات رئاسة الميناء: ارتفع مجموعها الى ٣,١٣١ ملايين مقابل ٢,٤٨٩ مليون دولار اي بزيادة كبيرة قدرها ٦٤٢ الف دولار ونسبتها ٢٥,٧٩٪.

الإبواب	الأشهر الـ ٨ الأولى ٢٠٠٩	الأشهر الـ ٨ الأولى ٢٠٠٨	+/-
مجموع البواخر	١٦١٢ باخرة	١٣٦١ باخرة	٢٥١+
مجموع البضائع	٤,٢٥٧ مليون طن	٣,٨٦٨ مليون طن	٣٨٩+ الف طن
مجموع الحاويات	٦٨٢٩٥٥ نمطية	٦١٣٦٢ حاوية نمطية	٦٩٣١٣+ حاوية نمطية
الحاويات المستوردة	٣٣٤٤٢٧ حاوية نمطية	٣٠٢٩٩ حاوية نمطية	٣٣٢٣٨+ حاوية نمطية
الحاويات المصدرة	٣٣٤٢٩٨ حاوية نمطية	٢٩٨١٠٣ حاوية نمطية	٣٦١٩٥+ حاوية نمطية
الحاويات المعاد تصديرها	١٤٢٣٠ حاوية نمطية	١٣٤٤٠ حاوية نمطية	٧٩٠+ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٦٨٢٠١ سيارة	٥٢٤٨٦ سيارة	١٥٧١٠+ سيارة
السيارات المستوردة	٦٦٧٩٥ سيارة	٥١٢١٧ سيارة	١٥٥٧٨+ سيارة
السيارات المعاد تصديرها بحراً	١٤٠٦ سيارة	١٢٦٩ سيارة	١٣٧+ سيارة
مجموع الواردات المرفئية	١٠٨,٢٥٦ مليون دولار	٨١,٣٤٧ مليون دولار	٢٦,٩٠٩+ مليون دولار
مجموع الواردات الجمركية	١,٠٧٦,١٠٠ مليون دولار	٥٤٨,٧٥٤ مليون دولار	٥٢٧,٣٤٦+ مليون دولار
مجموع واردات الـ TVA	٦٩٩,٤٠٢ مليون دولار	٦٣٤,١٥٩ مليون دولار	٦٥,٢٤٣+ مليون دولار
مجموع واردات رئاسة الميناء	٣,١٣١ مليون دولار	٢,٤٨٩ مليون دولار	٦٤٢+ الف دولار
المجموع العام للواردات	١,٨٨٦,٨٨٩ مليار دولار	١,٢٦٦,٧٤٩ مليار دولار	٦٢٠,١٤٠+ مليار دولار

أظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان ارتفاع حركته الإجمالية التي حققها خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي انعكست ايجاباً على المجموع العام للواردات المالية التي حققت زيادة قياسية عما كانت عليه في الفترة نفسها من العام الماضي. وبينت هذه الاحصاءات أيضاً ان مرفأ العاصمة لم يتأثر حتى تاريخه بالازمة المالية والاقتصادية العالمية التي كانت تداعياتها كبيرة على



المحامي عبدو صروف

المستشار القانوني لإدارة مرفأ بيروت

حركة النقل البحري في العالم وخصوصاً المرفأ التي شهدت انخفاضاً ملموساً بحركتها الإجمالية.

كيف كانت حركة مرفأ بيروت خلال الأشهر الـ ٨ الأولى من العام الحالي؟

وبينت المقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الأشهر الثمانية الأولى من العامين ٢٠٠٨ و ٢٠٠٩ الوقائع التالية:

مجموع البواخر: ارتفع الى ١٦١٢ باخرة مقابل ١٣٦١ باخرة، اي بتحسن جيد قدره ٢٥١ باخرة ونسبته ١٨,٤٤٪.

كميات البضائع: بلغ مجموعها ٤,٢٥٧ ملايين طن مقابل ٣,٨٦٨ ملايين طن، اي بارتفاع جيد قدره ٣٨٩ الف طن ونسبته ١٠,٠٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٤,٢٥٧ ملايين طن كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغ مجموعها ٣,٨٠٣ ملايين طن مقابل ٣,٢٧٥ ملايين طن، اي بتحسن جيد قدره ٥٢٨ الف طن ونسبته ١٦,١٢٪.

البضائع المصدرة: انخفض مجموعها الى ٤٥٤ الف طن مقابل ٥٩٣ الفاً، اي بتراجع كبير قدره ١٣٩ الف طن ونسبته ٢٣,٤٤٪.

ارتفاع عدد الحاويات الى ٦٨٢٩٥٥ حاوية نمطية

وسجلت حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال الأشهر الثمانية الأولى نمواً جيداً فبلغ مجموعها ٦٨٢٩٥٥ حاوية نمطية مقابل ٦١٣٦٢٢ حاوية للفترة نفسها من العام الماضي، اي بارتفاع نسبته ١١,٢٩٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٨٢٩٥٥ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٣٣٤٤٢٧ حاوية نمطية مقابل ٣٠٢٩٩ حاوية، اي بزيادة جيدة ونسبتها ١٠,٧٠٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها الى ٣٣٤٢٩٨ حاوية نمطية مقابل ٢٩٨١٠٣ حاويات اي بتحسن نسبته ١٢,١٤٪.

الحاويات المعاد تصديرها على متن السفن: بلغ مجموعها ١٤٢٣٠ حاوية نمطية مقابل ١٣٤٤٠ حاوية اي بزيادة نسبتها ٥,٨٨٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في الأشهر الثمانية الأولى من ٢٠٠٩؟

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها الى ١٠٩٤٤ حاوية نمطية مقابل ١٦٤١٧٩ حاوية، اي بتحسن نسبته ١٦,٣٠٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ مجموعها ٥٣٨ حاوية نمطية مقابل ٦٧٨ حاوية، اي بانخفاض قدره ١٤٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٠,٦٥٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٤٢٩٤٥ حاوية نمطية مقابل ١٣٧٢٤٢ حاوية، اي بزيادة صغيرة نسبتها ٤,١٥٪.

ارتفاع حركة مرفأ طرابلس ينسحب على مجموع الواردات المالية

٣٧ باخرة، ٨٢٥٧٨ طنا، ٥٩٨ سيارة و١٩,٦٠ مليار ليرة

ومجموع الواردات في آب ٢٠٠٩ أكبر منه في آب ٢٠٠٨

كما افادت الاحصاءات ان المجموع العام للواردات المالية المستوفاة في مرفأ طرابلس في آب من العام الحالي والبالغ ١٩,٥٨٣ مليار ليرة جاء أكبر بكثير مما كان عليه في الشهر ذاته من العام المنصرم، حيث بلغ ٨,٤٩٩ مليار ليرة، اي بارتفاع كبير قدره ١١,٠٨٤ مليار ليرة ونسبته ١٣٠,٤١٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٩,٥٨٣ مليار ليرة كالآتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها في آب الماضي الى ١,٠١٦ مليار ليرة مقابل ٦٠١ مليون ليرة، اي بزيادة كبيرة نسبتها ٦٩,٠٥٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٦,٢٤٧ مليارات ليرة مقابل ١,٠٢٠ مليار، اي بتحسّن ضخم قدره ٥,٢٢٧ مليارات ليرة ونسبته ٥١٢,٤٥٪.

واردات الضريبة على القيمة المضافة (TVA): ارتفع مجموعها الى ٢,٣٢٠ مليار ليرة مقابل ٦,٨٧٨ مليارات اي بزيادة كبيرة نسبتها ٧٩,١٢٪.

كيف كانت الحركة الاجمالية في الأشهر الثمانية الأولى من ٢٠٠٩؟

عدد البواخر: انخفض الى ٣٠٦ بواخر مقابل ٣٢٢ باخرة، اي بتراجع صغير قدره ١٦ باخرة ونسبته ٤,٩٧٪.

كميات البضائع: بلغ مجموعها ٦٨٤١٥٧ طنا مقابل ٧٦٩٧١٣ طنا، اي بانخفاض ملموس قدره ٨٥٥٥٦ طنا ونسبته ١١,١١٪.

عدد السيارات: ارتفع الى ٤٥٠٠ سيارة مقابل ٣٤١٦ سيارة اي بزيادة كبيرة قدرها ١٠٨٤ سيارة ونسبتها ٣١,٧٣٪.

ارتفاع حركة السيارات ينسحب على مجموع الواردات المالية في الأشهر الثمانية الأولى

واظهرت المقارنة ايضا ان ارتفاع حركة السيارات المستوردة خلال الاشهر الثمانية الأولى من العام الحالي انسحب ايضا على المجموع العام للواردات حيث بلغ ١٤٧,١٣ مليار ليرة مقابل ١٠١,٣١٠ مليار للفترة ذاتها من العام الماضي اي بزيادة جيدة قدرها ٤٥,٨٢٧ مليار ليرة ونسبتها ٤٥,٢٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٤٧,١٣٧ مليار ليرة كالآتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ٧,٤٩٩ مليارات ليرة مقابل ٦,٧١٨ مليارات، اي بارتفاع ملموس قدره ٧٨١ مليون ليرة ونسبته ١١,٦٢٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٥٠,٤٥١ مليارات ليرة مقابل ١١,٥٧٩ ملياراً، اي بارتفاع ضخم قدره ٣٨,٨٧٢ ملياراً ونسبته ٣٣٥,٧١٪.

واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها الى ٨٩,١٨٧ مليار ليرة مقابل ٨٣,٠١٣ ملياراً، اي بتحسّن قدره ٦,١٧٤ مليارات ليرة ونسبته ٧,٤٤٪. ■

الايواب	آب ٢٠٠٩	تموز ٢٠٠٩	+/-
عدد البواخر	٣٧ باخرة	٣٧ باخرة	- باخرة
كميات البضائع	٨٢٥٧٨ طنا	٧٢٧٨٥ طنا	+٩٧٩٣٧ طنا
عدد السيارات	٥٩٨ سيارة	٦٢٥ سيارة	-٢٧ سيارة
الواردات المرفئية	١,٠١٦ مليار ليرة	١,٠٦٤ مليار ليرة	-٤٨ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٦,٢٤٧ مليار ليرة	٥,٩٤٣ مليار ليرة	+٣٠٤ مليون ليرة
واردات الـ TVA	١٢,٣٢٠ مليار ليرة	١٠,٧٣٤ مليار ليرة	+١,٥٨٦ مليار ليرة
المجموع العام للواردات	١٩,٥٨٣ مليار ليرة	١٧,٧٤١ مليار ليرة	+١,٨٤٢ مليار ليرة

الايواب	آب ٢٠٠٩	آب ٢٠٠٨	+/-
عدد البواخر	٣٧ باخرة	٣٤ باخرة	+٣ بواخر
كميات البضائع	٨٢٥٧٨ طنا	٨٧٩٦٦ طنا	-٥٣٨٨ طنا
عدد السيارات	٥٩٨ سيارة	٣٢٣ سيارة	+٢٧٥ سيارة
الواردات المرفئية	١,٠١٦ مليار ليرة	٦٠١ مليون ليرة	+٤١٥ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٦,٢٤٧ مليار ليرة	١,٠٢٠ مليار ليرة	+٥,٢٢٧ مليار ليرة
واردات الـ TVA	١٢,٣٢٠ مليار ليرة	٦,٨٧٨ مليار ليرة	+٥,٤٤٢ مليار ليرة
المجموع العام للواردات	١٩,٥٨٣ مليار ليرة	٨,٤٩٩ مليار ليرة	+١١,٠٨٤ مليار ليرة



ما يزال مرفأ طرابلس ينتظر ربطه بالسكك الحديدية السورية!

اظهرت احصاءات مرفأ طرابلس ان ارتفاع حركة البضائع العامة في آب (اغسطس) الماضي انسحب ايضا على المجموع العام للواردات المالية. لكن هذا التحسن لا يعتبر كافيا لان مرفأ عاصمة الشمال قادر على لعب دور محوري على صعيد الترانزيت البري في حال تمكن المسؤولون اللبنانيون من اقناع زملائهم العراقيين بأن يستخدم التجار العراقيون مرفأ طرابلس لاستيراد قسم من بضائعهم اسوة بمرفأ اللاذقية وطرطوس واسكندرون والعقبة... التي تستقبل عشرات البواخر شهريا وعلى متنها آلاف الاطنان التي تفرغ فيها وهي برسم اعادة التحميل على الشاحنات لنقلها الى الداخل العراقي عبر سوريا.

كيف كانت حركة مرفأ طرابلس في آب ٢٠٠٩؟

واظهرت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس لشهري تموز وآب من العام الحالي الوقائع التالية:

عدد البواخر: راوح مكانه حيث بلغ ٣٧ باخرة وهو نفسه لشهر تموز المنصرم.

كميات البضائع: ارتفع وزنها الى ٨٢٥٧٨ طنا مقابل ٧٢٧٨٥ طنا، اي بزيادة جيدة قدرها ٩٧٩٣٧ طنا ونسبتها ١٣,٤٥٪.

عدد السيارات: تراجع الى ٥٩٨ سيارة مقابل ٦٢٥ سيارة، اي بانخفاض صغير قدره ٢٧ سيارة ونسبته ٤,٣٢٪.

ارتفاع المجموع العام للواردات الى ١٩,٥٨٣ مليار ليرة

وبينت الاحصاءات ايضا ان المجموع العام للواردات المالية المحصلة في مرفأ طرابلس بلغ ١٩,٥٨٣ مليار ليرة في آب مقابل ١٧,٧٤١ ملياراً لتموز، اي بارتفاع مقبول قدره ١,٨٤٢ مليار ليرة ونسبته ١٠,٣٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٩,٥٨٣ مليار ليرة كالآتي:

الواردات المرفئية: انخفض مجموعها الى ١,٠١٦ مليار ليرة في آب مقابل ١,٠٦٤ ملياراً لتموز اي بتراجع صغير نسبتها ٤,٥١٪.

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ٦,٢٤٧ مليارات ليرة مقابل ٥,٩٤٣ مليارات، اي بتحسّن صغير قدره ٣٠٤ ملايين ليرة ونسبته ٥,١١٪.

واردات الـ TVA: سجلت زيادة في آب حيث بلغ مجموعها ١٢,٣٢٠ مليار ليرة مقابل ١٠,٧٤٣ ملياراً لتموز، اي بارتفاع جيد نسبته ١٤,٧٧٪.

الحركة الاجمالية في آب ٢٠٠٩ افضل منها في آب ٢٠٠٨

من جهة ثانية، تبين ان الحركة الاجمالية في آب ٢٠٠٩ جاءت افضل مما كانت عليه في آب ٢٠٠٨، فقد اظهرت المقارنة الارقام التالية:

عدد البواخر: ارتفع عددها في آب الماضي الى ٣٧ باخرة مقابل ٣٤ باخرة للشهر نفسه من العام الماضي، اي بزيادة قدرها ٣ بواخر ونسبتها ٨,٨٢٪.

كميات البضائع: تراجع وزنها الى ٨٢٥٧٨ طنا مقابل ٨٧٩٦٦ طنا، اي بانخفاض قدره ٥٣٨٨ طنا ونسبته ٦,٠٦٪.

عدد السيارات: بلغ مجموعها ٥٩٨ سيارة مقابل ٣٢٣ سيارة، اي بزيادة جيدة قدرها ٢٧٥ سيارة ونسبتها ٨٥,١٤٪.

انخفاض عدد الحاويات برسم المسافنة أدى الى تراجع المجموع الى ٨٤٣٣٣ حاوية نمطية

الوكالات الفاعلة تحافظ على مراتبها: MSC الأولى استيراداً وميريت تصديراً

– كما احتفظت وكالة MAERSK (لبنان) بالمرتبة الثانية بشحنها ٧٩١ حاوية نمطية مقابل ١١٦٦ حاوية، اي بتراجع كبير نسبته ٢٢,١٦٪.

– وراوحت وكالة MSC (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بتحميلها ٥٨٧ حاوية نمطية مقابل ٦٠٣ حاويات، اي بانخفاض صغير نسبته ٢,٦٥٪.

– وبقيت مجموعة سي لاين محتلة المرتبة الرابعة بتصديرها ٣٥٦ حاوية نمطية مقابل ٣٦٦ حاوية، أي بتراجع صغير نسبته ٢,٧٣٪.

– في حين تمكنت مجموعة ميمز من التقدم من المرتبة السادسة الى الخامسة بشحنها ١٥٢ حاوية نمطية مقابل ١٧٦ أي بانخفاض نسبته ١٣,٦٤٪.

تراجع حركة المسافنة الى ٢٩٧٩٦ حاوية نمطية في آب ٢٠٠٩

وكما ذكرنا آنفاً فقد سجلت حركة المسافنة التي تعامل معها مرفأ بيروت في شهر آب الماضي انخفاضاً إذ بلغ مجموعها ٢٩٧٩٦ حاوية نمطية مقابل ٣٥٢٩٢ حاوية في تموز، أي بتراجع نسبته ١٥,٥٧٪.

وتوزعت حركة المسافنة في آب كالاتي:

– احتفظت وكالة MSC (لبنان) بالمرتبة الأولى بتداولها ١٦٨٥٨ حاوية نمطية برسم المسافنة المفرغة والمعاد تصديرها مقابل ١٩١٥٦ حاوية لشهر تموز المنصرم، أي بتراجع ملموس قدره ٢٢٩٨ حاوية نمطية ونسبته ١٢٪.

– كما بقيت وكالة ميريت شيبينغ بالمرتبة الثانية بتعاملها مع ١١٣٥١ حاوية نمطية مقابل ١٦٠٩٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٩,٤٨٪.

– وبلغت حصة الوكالات البحرية الأخرى من حركة المسافنة ١٥٨٧ حاوية نمطية مقابل ٣٩ حاوية، اي بارتفاع كبير قدره ١٥٤٨ حاوية نمطية. ■

استيراد – IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	AUGUST 09	JULY 09	+/-
1- MSC (LEBANON)	8000	6713	+1287
2- MERIT SHIPPING AGENCY	4957	5310	-353
3- SEALINE GROUP	3484	4841	-1357
4- MAERSK (LEBANON)	2562	2659	-97
5- METZ GROUP	1387	1841	-454
6- ABDUL HAMID EL FIL	1355	697	+658
7- TOURISM & SHIPPING SERVICES	1246	1102	+144
8- EDOUARD CORDAHI	750	1054	-304
9- NATIONAL MARITIME SERVICES	739	657	+82
10- LOTUS SHIPPING	436	213	+223
11- GEZAIRY TRANSPORT	430	482	-52
12- FAST AGENCY	80	75	+5
13- WORLD WIDE LOGISTIC	13	-	+13
14- MEDCONRO SHIPPING SERVICES	1	-	+1
15- GULF AGENCY	-	17	-17
TOTAL IMPORT (LOCAL MARKET) (TEU)	25440	25661	-221
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	104	4	+100
TOTAL IMPORT TRANSHIP (FULL) (TEU)	12997	14545	-1548
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	1992	3890	-1898
TOTAL GENERAL (TEU)	40533	44100	-3567

تصدير – EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	AUGUST 09	JULY 09	+/-
1- MERIT SHIPPING AGENCY	1350	1287	+63
2- MAERSK (LEBANON)	791	1166	-375
3- MSC (LEBANON)	587	603	-16
4- SEALINE GROUP	356	366	-10
5- METZ GROUP	152	176	-24
6- ABDUL HAMID EL FIL	149	20	+129
7- EDOUARD CORDAHI	103	61	+42
8- TOURISM & SHIPPING SERVICES	99	128	-29
9- LOTUS SHIPPING	40	8	+32
10- WORLD WIDE LOGISTIC	32	-	+32
11- NATIONAL MARITIME SERVICES	14	112	-98
12- GEZAIRY TRANSPORT	6	179	-173
13- FAST AGENCY	2	-	+2
TOTAL EXPORT FULL (LEBANESE CARGO) (TEU)	3681	4106	-425
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	23312	22654	+658
TOTAL EXPORT OF TRANSHIP (FULL) (TEU)	10920	14093	-3173
TOTAL EXPORT OF TRANSHIP (EMPTY) (TEU)	3887	2764	+1123
TOTAL GENERAL	41800	43617	-1817

أظهرت احصاءات مرفأ بيروت لشهر آب (أغسطس) الماضي ان حركة الحاويات التي تداولها تراجعاً عما كانت عليه في شهر تموز (يوليو) المنصرم. كما بينت ان هذا التراجع عائد الى انخفاض عدد الحاويات برسم الترانزيت البحري (المسافنة). فقد بلغ المجموع العام للحاويات في آب ٨٤٣٣٣ حاوية نمطية مقابل ٨٩٨٩٢ حاوية لشهر تموز، أي بانخفاض صغير قدره ٥٥٥٩ حاوية نمطية ونسبته ٦,١٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٤٣٣٣ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة: انخفض مجموعها في آب الى ٤٠٥٣٣ حاوية نمطية مقابل ٤٤١٠٠ في تموز، أي بتراجع نسبته ٨,٠٩٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها: تراجع عددها أيضاً الى ٤١٨٠٠ حاوية نمطية مقابل ٤٣٦١٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٤,١٧٪.

الحاويات المعاد تستيفها على السفن: بلغ عددها ٢٠٠٠ حاوية نمطية مقابل ٢١٧٥ حاوية، أي بتراجع قدره ١٧٥ حاوية نمطية ونسبته ٨٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في آب ٢٠٠٩؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في آب كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٢٥٤٤٠ حاوية نمطية مقابل ٢٥٦٦١ حاوية لتموز، أي بانخفاض نسبته ٠,٨٦٪.

الحاويات المستوردة فارغة: ارتفع مجموعها الى ١٠٤ حاويات نمطية مقابل ٤ حاويات.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: تراجع مجموعها بنسبة ١٨,٦٩٪ الى ٩٨٩١ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ١٨٤٣٥ حاوية.

لا تغييرات في المراتب الأمامية و MSC دائماً الأولى بالاستيراد

من جهة ثانية، أفادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغ مجموعها ٢٥٤٤٠ حاوية نمطية ان الوكالات الفاعلة احتفظت بالمراتب الأمامية.

– فوكالة MSC (لبنان) ظلت كالعادة محتفظة بالمرتبة الأولى مسجلة تفريغ ٨٠٠ حاوية نمطية مقابل ٦٧١٣ حاوية أي بزيادة جيدة نسبته ١٩,١٧٪.

– كما بقيت وكالة ميريت شيبينغ في المرتبة الثانية باستيرادها ٤٩٥٧ حاوية نمطية مقابل ٥٣١٠ حاويات، اي بانخفاض صغير نسبته ٦,٦٥٪.

– وراوحت مجموع سي لاين مكانها في المرتبة الثالثة بتزليها ٣٤٨٤ حاوية نمطية مقابل ٤٨٤١ حاوية، اي بتراجع نسبته ٢٨٪.

– وبقيت وكالة MAERSK (لبنان) في المرتبة الرابعة باستيرادها ٢٥٦٢ حاوية نمطية مقابل ٢٦٥٩ حاوية، اي بانخفاض صغير نسبته ٣,٦٥٪.

– وكانت المرتبة الخامسة كالعادة لمجموعة ميمز بتفريغها ١٣٨٧ حاوية نمطية مقابل ١٨٤١ حاوية، اي بتراجع نسبته ٢٤,٦٦٪.

كيف توزعت الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها البالغة ٤١٨٠٠ حاوية نمطية

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: بلغ مجموعها في آب ٣٦٨١ حاوية نمطية مقابل ٤١٠٦ حاويات في تموز، أي بانخفاض نسبته ١٠,٣٥٪.

الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها الى ٢٣٣١٢ حاوية نمطية مقابل ٢٢٦٥٤ حاوية، أي بارتفاع قدره ٦٥٨ حاوية نمطية ونسبته ٢,٩٠٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: تراجع مجموعها الى ١٤٨٠٧ حاويات مقابل ١٦٨٥٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٢,١٦٪.

الوكالات تحافظ على المراتب ذاتها و MERIT تحتفظ بالأولى تصديراً

وبينت حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية في آب الماضي والبالغ مجموعها ٣٦٨١ حاوية نمطية ان الوكالات الفاعلة تمكنت من الاحتفاظ بالمراتب الأمامية التي كانت تحتلها في تموز المنصرم.

– فوكالة ميريت شيبينغ ظلت متربعة على المرتبة الأولى بتصديرها ١٣٥٠ حاوية نمطية مقابل ١٢٨٧ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤,٩٠٪.

المرفأ يسجل حركة سيارات جيدة ويتداول ٨٥٥٨ سيارة

تبديلات عدة تشهدها المراتب الامامية: ليفانت تستعيد الاولى وسي لاين تحتل الثانية

ارتفاع حصة السيارات الجديدة المستوردة الى ٢٦٨١ سيارة في آب ٢٠٠٩

وبينت حركة السيارات الجديدة المستوردة في آب ان عددها ارتفع الى ٢٦٨١ سيارة جديدة اي ما نسبته ٢١,١٦٪ من المجموع العام للسيارات المستوردة والبالغ ٨٤٨٢ سيارة مقابل ١٤٦٩ سيارة جديدة لتموز، اي ما نسبته ١٧,٤٩٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٨٤٠١ سيارة اي بارتفاع كبير نسبته ٨٢,٥٠٪.

وانخفاض عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات الى ٣٦٩٨ سيارة

بينما تراجع عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات الى ٣٦٩٨ سيارة اي ما نسبته ٤٣,٦٠٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٨٤٨٢ سيارة، مقابل ٣٨٥٠ سيارة لتموز اي ما نسبته ٤٥,٨٣٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٨٤٠١ سيارة، اي بانخفاض صغير نسبته ٣,٩٥٪.

حركة السيارات في آب ٢٠٠٩ ادنى منها في آب ٢٠٠٨

واظهرت الاحصاءات ان حركة السيارات المتداولة في آب ٢٠٠٩ والبالغ مجموعها ٨٥٥٨ سيارة جاءت ادنى بكثير مما كانت عليه في آب ٢٠٠٨ حيث بلغت ١٢٢٧٢ سيارة اي بانخفاض كبير نسبته ٣٠,٢٦٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٥٥٨ سيارة كالآتي: السيارات المستوردة: انخفض مجموعها الى ٨٤٨٢ سيارة مقابل ١٢٢٤٦ سيارة اي بتراجع ملموس نسبته ٣٠,٧٤٪. السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ مجموعها ٧٦ سيارة مقابل ٢٦ سيارة اي بزيادة قدرها ٥٠ سيارة ونسبتها ١٩٢,٣١٪.

ارتفاع مجموع السيارات الى ٦٨٢٠١ سيارة في الأشهر الـ ٨ الأولى من ٢٠٠٩

وبذلك بلغ المجموع العام للسيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي الى ٦٨٢٠١ سيارة مقابل ٥٢٤٨٦ سيارة للفترة نفسها من العام الماضي، اي بزيادة جيدة نسبتها ٢٩,٩٤٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٨٢٠١ سيارة كالآتي: السيارات المستوردة: بلغ مجموعها ٦٦٧٩٥ سيارة مقابل ٥١٢١٧ سيارة، اي بارتفاع قدره ١٥٥٧٨ سيارة ونسبتها ٣٠,٤١٪. السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ مجموعها ١٤٠٦ سيارة مقابل ١٢٦٩ سيارة، اي بارتفاع قدره ١٣٧ سيارة ونسبتها ١٠,٧٩٪.

ارتفاع عدد السيارات الجديدة المباعة الى ٢١٨٨٨ سيارة في الأشهر الـ ٨ الأولى

واظهر بيان صادر عن وكلاء بيع السيارات الجديدة في لبنان ان عدد السيارات المباعة ارتفع الى ٢١٨٨٨ سيارة جديدة خلال الأشهر الثمانية الأولى مقابل ٢٠٧٩٨ سيارة للفترة نفسها من العام الماضي، اي بزيادة صغيرة قدرها ١٠٩٠ سيارة ونسبتها ٥,٢٤٪. واحتلت سيارة NISSAN المرتبة الأولى حيث بلغت حصتها ٤٩٧٦ سيارة وجاءت في المرتبة الثانية سيارة TOYOTA بـ ٣٢٢٧ سيارة وحلت سيارة KIA في المرتبة الثالثة بـ ٢٢٨٩ سيارة. ■

NAME OF SHIPPING AGENCY	AUGUST09	JULY 09	+/-
1- LEVANT SHIPPING	2224	1430	+794
2- SEALINE GROUP	1871	2384	-513
3- MSC (LEBANON)	979	581	+398
4- TOURISM & SHIPPING SERV.	701	775	-74
5- BARWIL SHIPPING	474	469	+5
6- EDOUARD CORDAHI	390	1291	-901
7- MERIT SHIPPING AGENCY	375	390	-15
8- HENRY HEALD & CO	348	237	+111
9- GHARIB SHIPPING	267	-	+267
10- NICOLAS ABOURJEILY	184	196	-12
11- MEDCONRO SHIPPING SERVICES	161	185	-24
12- ABDUL HAMID EL FIL	156	29	+127
13- SEA SHIPPING & CHARTERING	125	60	+65
14- BOXER SHIPPING	121	83	+38
15- GLOBE SHIPPING	105	212	-107
16- FAST LINE	1	4	-3
17- MAERSK (LEBANON)	-	75	-75
TOTAL IMPORT (CARS)	8482	8401	+81
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	76	196	-120
TOTAL GENERAL (CARS)	8558	8597	-39

سجل مرفأ بيروت خلال شهر آب (اغسطس) الماضي حركة استيراد سيارات وتصدير جيدة رغم انها جاءت نسخة طبق الاصل عما كانت عليه في شهر تموز (يوليو) المنصرم. واظهر استطلاع قامت به «البيان الاقتصادية» في وسط الوكالات البحرية الناشطة في ميدان النقل البحري ان الطلب على استيراد السيارات الجديدة والمستعملة ما زال جيدا ولم يتأثر بالازمة المالية والاقتصادية العالمية، وبين ايضا ان السبب المباشر لهذا الازدهار عائد الى ان شركات صناعة السيارات الجديدة والمصدرين للسيارات المستعملة في العالم عمدوا في ظل هذه الازمة المالية والاقتصادية الى خفض اسعارها ما شجع المستوردين اللبنانيين على مضاعفة مشترياتهم منها وبالتالي ارتفاع حركة استيرادها الى لبنان.

المرفأ يتعامل مع ٨٥٥٨ سيارة في آب ٢٠٠٩

وبينت حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال شهر آب الماضي انها سجلت تداول ٨٥٥٨ سيارة مقابل ٨٥٩٧ سيارة اي بانخفاض طفيف قدره ٣٩ سيارة ونسبته ٠,٤٥٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٥٥٨ سيارة على الشكل التالي: السيارات المستوردة: بلغ مجموعها في آب ٨٤٨٢ سيارة مقابل ٨٤٠١ سيارة، اي بارتفاع طفيف قدره ٨١ سيارة ونسبته ٠,٩٦٪. السيارات المعاد تصديرها بحرا: انخفض مجموعها الى ٧٦ سيارة مقابل ١٩٦ سيارة اي بتراجع قدره ١٢٠ سيارة ونسبتها ٦١,٢٢٪.

تبديلات عدة في المراتب الامامية وليفانت تستعيد الاولى في آب ٢٠٠٩

من جهة ثانية بينت حركة السيارات المستوردة في آب والبالغ مجموعها ٨٥٥٨ سيارة جديدة ومستعملة ان تبديلات عدة طرأت على المراتب الامامية: - فوكالة ليفانت شيبينغ استطاعت ان تتقدم من المرتبة الثانية لتستعيد الاولى بعد غياب لم يتجاوز الشهر الواحد مسجلة تفريغ ٢٢٢٤ سيارة مستوردة من مرفأ الولايات المتحدة والشرق الاقصى مقابل ١٤٣٠ سيارة لشهر تموز المنصرم، اي بزيادة كبيرة قدرها ٧٩٤ سيارة ونسبتها ٥٥,٥٢٪. - في حين تراجعت مجموعة سي لاين من المرتبة الاولى الى الثانية بتنزيلها ١٨٧١ سيارة مشحونة من الولايات المتحدة واوربا الشمالية مقابل ٢٢٨٤ سيارة، اي بانخفاض ملموس قدره ٥١٣ سيارة ونسبتها ٢١,٥٢٪. - بينما تمكنت وكالة MSC (لبنان) من التقدم من المرتبة الخامسة الى الثالثة بتفريغها ٩٧٩ سيارة مشحونة من الولايات المتحدة مقابل ٥٨١ سيارة، اي بنمو جيد قدره ٣٩٨ سيارة ونسبته ٦٨,٥٠٪. - وراحت وكالة توريسم اند شيبينغ سرفيسز مكانها في المرتبة الرابعة باستيرادها ٧٠١ سيارة من الولايات المتحدة مقابل ٧٧٥ سيارة، اي بانخفاض صغير قدره ٧٤ سيارة ونسبتها ٩,٥٥٪. - وتقدمت وكالة BARWIL SHIPPING من المرتبة السادسة الى الخامسة بتفريغها ٤٧٤ سيارة مستوردة من الشرق الاقصى مقابل ٤٦٩ سيارة اي بزيادة قدرها ٥ سيارات ونسبتها ١٠,٠٧٪.

تراجع حصة الوكالات الست الأولى الى ٦٦٣٩ سيارة في آب ٢٠٠٩

كما اظهرت حركة السيارات المستوردة في آب والبالغ مجموعها ٨٤٨٢ سيارة ان الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى افرغت ما مجموعه ٦٦٣٩ سيارة اي ما نسبته ٧٨,٢٧٪ من هذا المجموع المستورد، في حين كانت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب ذاتها في تموز ٦٩٣٠ سيارة اي ما نسبته ٨٢,٤٩٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٨٤٠١ سيارة اي بانخفاض نسبته ٤,٢٪.

٥ في المئة نسبة نمو مبيعات السيارات الجديدة خلال ٨ أشهر

السيارات اليابانية تمثل ٥٠ في المئة من حصة السوق ونيسان تصدر الترتيب

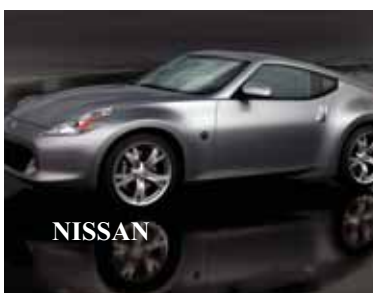
بالرغم من الأزمة المالية العالمية والأزمة السياسية المحلية تمكن وكلاء السيارات الجديدة في لبنان من زيادة مبيع السيارات خلال ٨ أشهر من ٢٠٨٠٥ سيارات في العام ٢٠٠٨ إلى ٢١٨٨٠ سيارة خلال الفترة ذاتها من العام ٢٠٠٩ أي ما نسبته ٥,١٧٪.

وتصدرت نيسان NISSAN اللائحة ببيعها ٤٩٧٦ سيارة بزيادة ٤٠٪ عن العام ٢٠٠٨ ممثلة ٢٢,٧٪ من مبيع السيارات في لبنان، تلتها تويوتا TOYOTA ببيعها ٣٢٢٧ سيارة وكيا KIA ٢٢٨٩ سيارة.

وتظهر اللائحة ان عدد السيارات اليابانية المباعة تناهز نصف مبيع جميع السيارات. والملاحظ ان السيارات الفارهة والأغلى ثمناً زادت نسب بيعها في شكل ضخم جداً، بحيث باعت ASTON MARTIN ١٨ سيارة بدل ٣ سيارات خلال ٨ أشهر بزيادة ٥٠٠ في المئة. BENTLEY باعت ١٥ سيارة بزيادة نسبتها ٤٠٠ في المئة. MASERATI باعت ١٠ سيارات مقارنة بسبع سيارات وبنسبة زيادة ٤٣ في المئة. تليها الـ PORSCHE باعت ١٧٠ سيارة مقارنة بـ ١٤٩ سيارة وبزيادة نسبتها ١٤ في المئة.

وختاماً نذكر: ما فائدة أي وكالة عمرها سنوات تباع سيارة أو سيارتين زهيدتي الثمن خلال ٨ أشهر.

الدول	خلال ٨ اشهر من ٢٠٠٩	خلال ٨ اشهر من ٢٠٠٨	النمو (%)	الحصة من السوق (%)
اليابان	١٠٦٤٨	٩٤٨٣	١٢,٢٩	٤٨,٦٧
اوروبا	٥٦٣١	٥٤٩٤	٢,٤٩	٢٥,٧٣
كوريا الجنوبية	٣٨٥٠	٣٨٩٤	-١,١٣	١٧,٦٠
اميركا	١٥٥٢	١٨٦٥	-١٦,٧٨	٧,٠٩
الصين	١٩٤	٣٢	٥٠٦,٢٥	٠,٨٩
مختلفة	٥	٣٧	-٨٦,٤٩	٠,٠٢
المجموع	٢١٨٨٠	٢٠٨٠٥	٥,١٧	١٠٠



NISSAN



BMW X6



SUZUKI



PORSCHE



OPEL



MASERATI

	اول ٨ اشهر من ٢٠٠٩	اول ٨ اشهر من ٢٠٠٨	-/+ (%)
1- NISSAN	4976	3545	+ 40.37
2- TOYOTA	3327	3077	+ 8.12
3- KIA	2289	2629	- 12.93
4- HYUNDAI	1549	1265	+ 22.45
5- PEUGEOT	1129	1620	- 30.31
6- RENAULT	1083	860	+ 25.93
7- CHEVROLET	918	1055	- 12.99
8- BMW	783	416	+ 88.22
9- HONDA	744	1022	- 27.20
10- MAZDA	447	416	+ 7.45
11- MERCEDES	432	403	+ 7.20
12- MITSUBISHI	379	401	- 5.49
13- SEAT	369	167	+ 120.96
14- VOLKSWAGEN	365	361	+ 1.11
15- AUDI	274	245	+ 11.84
16- GMC	273	398	- 31.41
17- SUZUKI	218	214	+ 1.87
18- CITROEN	185	244	- 24.18
19- DAIHATSU	176	310	- 43.23
20- CHERY	171	-	-
21- PORSCHE	170	149	+ 14.09
21- INFINITI	170	211	- 19.43
22- JAGUAR	149	165	- 9.70
23- SKODA	132	156	- 15.38
24- DACIA	129	257	- 49.81
25- LAND ROVER	107	190	- 43.68
26- SUBARU	106	225	- 52.89
27- LEXUS	105	62	+ 69.35
28- CADILLAC	87	166	- 47.59
29- FORD	76	46	+ 65.22
30- OPEL	68	51	+ 33.33
31- JEEP	52	56	- 7.14
32- HUMMER	50	37	+ 35.14
33- MINI	49	38	+ 28.95
34- CHRYSLER	47	25	+ 88.00
34- DODGE	47	81	- 41.98
36- FIAT	46	52	- 11.54
36- VOLVO	46	33	+ 39.39
38- LADA	30	9	+ 233.33
39- SMART	20	23	- 13.04
40- ASTON MARTIN	18	3	+ 500.00
41- BENTLEY	15	3	+ 400.00
41- SAAB	15	37	- 59.46
43- GEELY	13	20	- 35.00
44- SSANG YONG	11	-	-
45- MASERATI	10	7	+ 42.86
46- ALFA ROMEO	7	4	+ 75.00
47- ZOTYE	5	-	-
47- PERODUA	5	37	- 86.49
49- MAPLE	3	11	- 72.73
50- LINCOLN	2	1	+ 100.00
50- CHANA	2	1	+ 100.00
52- SAMSUNG	1	-	-
53- LAMBORGHINI	-	1	-
54- FERRARI	-	-	-
54- LANCIA	-	-	-
54- MG	-	-	-
54- MAYBACH	-	-	-
54- ROLLS ROYCE	-	-	-
54- ISUZU	-	-	-
TOTAL	21880	20805	+ 5.17

احتفظت بالمرتبة الاولى

فايز رسامني (RYMCO):

خطة تسويق فصلية تتكيف مع الظروف والمستجدات

«فخورون بإنجازاتنا وبالمرتبة الاولى مبيعا التي تحتلها شركة رسامني يونس للسيارات RYMCO بين الشركات في لبنان» قال ذلك نائب رئيس مجلس الإدارة والمدير العام للمبيعات فايز رسامني في حديثه الى «البيان الاقتصادية» والذي تطرق فيه الى الآثار التي تركتها الازمة المالية العالمية وتداعياتها على شركات تصنيع السيارات العالمية ووكلائها حول العالم.

ونوه رسامني بمقانة الاقتصاد اللبناني ودور القطاع المصرفي الحيوي في تأمين سلامته وإبعاده عن تداعيات الازمة المالية، معتبرا ان ايجابيات الموسم السياحي الناجح لم تنعكس على بيع السيارات وبالتالي لم تبلغ الاعداد المباعة الحجم المطلوب، كاشفا عن خطة تسويقية فصلية تتكيف مع الظروف والمستجدات وما يمكن ان يطرأ على الساحة، مشيرا الى ان مبيعات الشركة لهذه السنة قد زادت بنسبة ٣١,٤٪ عن سنة ٢٠٠٨ وذلك لنهاية شهر آب ٢٠٠٩ فقد تم بيع ٥٦٩٤ سيارة مقابل ٤٣٣١ سيارة بالفترة نفسها من عام ٢٠٠٨.



اللبناني، حيث عدم الاستقرار والاضاع الأمنية والسياسية الهشة، لذا نعتمد خطة فصلية تتكيف مع المستجدات، وان كان مصرحا بها الى الشركة المصنعة على انها سنوية.

زيادة المبيعات

■ كيف تقوّمون نتائجكم لهذا العام، وماذا تتوقعون في العام ٢٠١٠؟

– شهدت مبيعات الشركة هذه السنة وحتى نهاية آب ٢٠٠٩ ارتفاعاً بنسبة ٣١,٤٪ عن السنة الفائتة ٢٠٠٨. فقد بلغ عدد السيارات المباعة حتى نهاية آب ٢٠٠٩: ٥٦٩٤ سيارة مقابل ٤٣٣١ سيارة بالفترة نفسها من عام ٢٠٠٨ وزادت حصة الشركة من اجمالي بيع السيارات الى ٢٤,٣٣٪ اما مبيعات ٢٠١٠ فلا يمكن تحديد ارقام لها، اذ لا يمكن التكهّن بما ستؤول اليه الازمة الحكومية في لبنان، مع الاشارة الى ان لموافقة وآراء السياسيين اثرا كبيرا على حركة السوق.

■ هل اطلقت طرازات «نيسان» و«GMC» و«انفينيتي» الجديدة لسنة ٢٠١٠؟

– وصلت السيارات الصغيرة من طرازات ٢٠١٠ منذ حوالي الشهرين وسنعرض مطلع ٢٠١٠ أكثر من ١٨ طرازاً من بينها «مورانو» MURANO و Z370. ■



– يختلف الاقتصاد اللبناني عما هو عليه في الدول الاخرى، فأساسه الاموال الحقيقية البعيدة عن الاستثمارات في الادوات الخطرة. كما انه افاد من تدفقات رؤوس الاموال الاجنبية الهاربة من اسواقها، اصف الى ذلك الدقة والتشدد في اعطاء المصارف اللبنانية للقروض، كل ذلك شكل مجتمعا معطيات تدل على سلامة الاقتصاد اللبناني وصحته في ظل الازمة. واشير هنا الى ان الازمات السياسية والحروب التي اجتازها لبنان في السنوات الاخيرة كان وقعها أصعب بكثير على السوق المحلي كونها مصيرية، فيما الازمة المالية لا تدمر سوى الشركات الضعيفة وتعيد هيكلة الشركات القوية في السوق. وهنا لا بد ان اشير الى انه لا خوف على شركة جنرال موتورز نظرا لما تتمتع به من دعم الدولة الاميركية.

■ يتواصل الاعلان عن عمليات بيع واندماج في عالم الشركات المصنعة الا يؤثر ذلك على الوكلاء في لبنان؟

– ان انتقال الشركة من مالك الى آخر لا يؤثر على وكيلها في مختلف الدول خصوصا اذا أثبت هذا الوكيل جدارته في العمل.

الموسم السياحي دون الطموحات

■ كيف تقوّمون الموسم السياحي في لبنان لهذا العام؟ وهل اثر ايجابا على نتائجكم؟

– لا شك في ان موسم الصيف هذا العام كان مزدهرا، الا ان ايجابياته تجلت على مستوى قطاع تأجير السيارات اكثر منها على بيع الوحدات الذي لم يبلغ الحجم الذي توقعناه وطمحنا اليه، خصوصا وان الازمة حوّلت انظار المستهلكين نحو السيارات الصغيرة بدل الكبيرة.

■ هل هناك خطة جديدة ستعتمدها الشركة خلال العام ٢٠١٠؟

– لا اثق بالخطط السنوية بالاخص داخل السوق

تأثير الازمة على المصنّعين

■ أثرت الازمة المالية العالمية في شكل مباشر على قطاع السيارات في العالم، الى اي مدى تأثرت بها كوكلاء لسيارات يابانية وأميركية في لبنان؟

– بداية العام ٢٠٠٩ توقعنا ان يتطور سوق السيارات المحلي، بعد ان تضاعف بين العامين ٢٠٠٧ و ٢٠٠٨ فكان ان اتخذنا الاجراءات والتدابير اللازمة على هذا الاساس، غير ان وقوع الازمة المالية العالمية تجلّى بوضوح في هلع المواطنين وامتناعهم عن الشراء، ما اضطرنا الى تكثيف العروض على السيارات لبيع المخزون منها فتأثرت بذلك ارباح ٢٠٠٩، الا ان الامر ليس بالخطر في لبنان، ويمكن تعويضه ولن يؤدي مهما كانت الظروف الى انهيار الشركات.

من جهة اخرى، سيظهر التأثير الاكبر لازمة الراهنة في المستقبل على الشركات المصنّعة، حيث ستعتمد هذه الاخيرة الى رفع اسعارها على السيارات وقطع التبديل، أو بإغلاق مصانع والحد من تصنيع بعض الطرازات.

احتواء التداعيات

■ طالوت الازمة شركة جي ام اكثر من زميلتها نيسان، هل لاحظتم هذا الامر في السوق المحلي؟

– لقد لاحظنا تأثيراً ضئيلاً بالنسبة لهذا الامر ويرجع الفضل في ذلك الى فريق جي أم الموجود في دبي والمسؤول عن الأسواق العربية الذي اتخذ الاجراءات والتدابير المناسبة لتدارك الازمة واحتواء تداعياتها، مع الاشارة الى ان شركة جي ام توقعت وقوع ازمة مالية فوضعت مخططا متكاملًا يساعدها على تجاوزها بأقل خسارة ممكنة.

■ لا تزال مبيعات السيارات في لبنان مستقرة الى حد ما، بخلاف الاسواق المتراجعة، بم تعلقون؟

ناجي حنينه (شركة بسّول وحنينه) :

مبيعاتنا الى تصاعد في النصف الثاني بعد اقبال شركات التأجير على تجديد أساطيلها

المدير العام لشركة بسّول وحنينه وكيلة سيارات بي ام دبليو BMW ورينو RENAULT وألفا روميو ALFA ROMEO وميني كوبر MINI COOPER ناجي حنينه لاحظ ارتفاع نسبة مبيعات السيارات الجديدة بنهاية النصف الأول من السنة الحالية وبنسبة ٣ في المئة، معدداً العوامل المؤثرة على تراجعها في النصف الثاني، آملاً في ان تنتعش وتتصاعد بعد إقبال شركات تأجير السيارات على تجديد أساطيلها.

وأشار حنينه الى ان شركتي بي ام دبليو ورينو استطاعتا تخطي تداعيات الأزمة المالية العالمية بالتكيف معها وطرح طرازات عصرية جديدة ذات مزايا وبأسعار مدروسة، عارضاً لأهم الطرازات المطروحة من بي ام دبليو والمتوفرة في السوق المحلي.



ترقب حركة انتعاش

■ كيف تصفون انعكاس الأزمة المالية العالمية على قطاع السيارات في لبنان؟

– عموماً، لم يتأثر لبنان بالأزمة العالمية كما حصل في الأسواق الأخرى. وهذه السنة شهد السوق المحلي هدوءاً أمنياً وسياسياً، كما كان موسم الصيف مزدهراً وانعكس بإيجابياته على مختلف القطاعات الإقتصادية.

وبالنسبة الى قطاع السيارات، فقد ارتفعت مبيعات الجديدة منها بنسبة ٢ أو ٣ في المئة في النصف الأول من ٢٠٠٩، مقابل تراجع في الأسواق الأوروبية والأميركية.

كما ارتفعت مبيعات السيارات المستعملة المستوردة من السوق الأميركي في شكل كثيف بعد ان صدرتها الشركات المصنعة بأسعار جيدة. أما خلال شهر أيلول (سبتمبر) فقد تراجعت حركة المبيعات بسبب ارتفاع سعر صرف اليورو الذي رفع بدوره أسعار السيارات الأوروبية بنسبة ١٠ في المئة.

كذلك أثر الوضع الداخلي فانعكست التجاذبات السياسية وعدم تشكيل الحكومة على الأجواء العامة وتسببت بجمود قطاع السيارات الجديدة، كما كانت الحال منذ سنتين.

لكن رغم كل ذلك نتوقع ان تنتعش الحركة مع إقدام شركات تأجير السيارات على استكمال أساطيلها من السيارات ذات الطرازات الحديثة تلبية لحاجات السياح والوافدين الى الربوع اللبنانية.

وبالفعل أفادت شركة بسّول وحنينه من إقبال شركات التأجير على شراء السيارات ما أدى الى رفع مبيعاتها.

بي ام دبليو تتخطى الأزمة

■ ما مدى تأثير خفض إنتاج مصانع السيارات العالمية على نشاطكم في السوق المحلي؟

– لا تأثيرات سلبية تذكر باستثناء التأخر الحاصل في تسليم الطلبات المتوجهة الى سوقنا المحلي.

من جهة أخرى ارتفعت أسعار بعض الطرازات من العلامات التجارية التي نسوقها لكن بحدود ٢ في المئة وليس أكثر. كما واننا استقدمنا سيارات كانت مخزنة



في المصانع بأسعار جيدة.

لكن عموماً، استمرت بي ام دبليو وألفا روميو ورينو وداسيا في تصنيع الطرازات كافة من دون عوائق تذكر، برغم خفض إنتاجها خلال فترة معينة تأثراً بالأزمة العالمية.

والمعلوم ان شركة بي ام دبليو هي من الشركات التي استطاعت تخطي الأزمة والخروج منها بسرعة قياسية أي بعد اربعة أشهر فقط من وقوعها.

وكذلك شركة رينو فإنها واجهت صعوبة في تصريف طرازاتها المرتفعة الثمن. أما الطرازات الأرخص ثمناً فتشهد حالياً إقبالاً شديداً وقد ارتفعت مبيعاتها.

طرازات مميزة

■ ما هي الطرازات الجديدة من بي ام دبليو التي ستطرحونها في لبنان؟

– جميع طرازات بي ام دبليو ومن مختلف الفئات متوفرة في السوق المحلي. وسنطرح قريباً BMW 5GT وكذلك طرازاً جديداً من الفئة الخامسة.

كما سنقدم سيارة BMW X1 الرباعية الدفع وهي سيارة حديثة الطراز ومميزة. ولا ننسى سيارات Z4 و X6 وهذه الأخيرة بمثابة السيارة الحلم ولاقت إقبالاً لا مثيل له من عشاق بي ام دبليو.

■ كلمة أخيرة؟

– استطاع لبنان تفادي الأزمة والخروج منها من دون تأثيرات سلبية حادة. نتمنى ان تبقى الأوضاع جيدة خلال السنوات المقبلة. ■



BMW 5GT



BMW X6

أسف لعدم خضوع إستيراد وبيع السيارات المستعملة للرقابة المسبقة من جمعية حماية المستهلك

نبيل بازرجي (ج.ا.بازرجي واولاده):

لإعادة نظر شاملة في الضرائب والرسوم المفروضة على السيارات

ما هي الانعكاسات التي تركتها الازمة المالية على قطاعي السيارات العالمي والمحلي، وما هي العوامل التي ادت الى الحد من منافسة شركات السيارات لمثيلاتها في الاسواق الخارجية، سؤالان وجهتهما «البيان الاقتصادية» لأحد اصحاب شركة ج.ا.بازرجي واولاده وكيله سيارات سوزوكي، لانسيا، ومازيراتي ومدير المبيعات نبيل بازرجي الذي سلط الضوء على السياسة المعتمدة من المصنعين للتكيف مع تداعيات الازمة المالية، واصفا السوق اللبناني بالمتعافي حيث الطلب ما زال اقل من حاجة السوق، عارضا للطرازات التي ستطلقها الشركة على ابواب سنة ٢٠١٠، مطالباً السلطات الرسمية بإعادة نظر شاملة بحجم الرسوم والضرائب المفروضة على السيارات المستوردة الجديدة، معرباً عن أسفه لعدم خضوع إستيراد وتجارة السيارات المستعملة للرقابة المالية ولجمعية حماية المستهلك.



عوامل حدثت من العروضات

■ الى اي مدى تأثرت بالازمة المالية العالمية التي طالوت في شكل ملحوظ قطاع السيارات في العالم؟

– لمسنا خلال الازمة المالية تشدداً ورفعاً لأسعار بعض السيارات من قبل الشركات المصنعة التي كانت تمنح وكلاءها في لبنان امتيازات وحسومات وتسهيلات مالية، نظراً للاوضاع الأمنية الهشة في لبنان والضرائب والرسوم المرتفعة التي تستوفيها الدولة، والتي من شأنها الحد من المنافسة والقدرة الشرائية في السوق المحلي. هذا وساهم في ارتفاع اسعار السيارات المستوردة من أوروبا واليابان تراجع سعر صرف الدولار الأميركي أمام الدين الياباني واليورو، وبالرغم من هذه العوامل إستمرينا بمنح المستهلك اللبناني العروضات نفسها التي كنا نقدمها له.

الازمة الاقتصادية العالمية وراء خفض الاسعار

■ بمّ تعلقون على موجة تراجع اسعار السيارات التي شهدتها الاسواق العالمية، وهل خفض المصانع لانتاجها سيؤثر على حجم العرض في لبنان؟

– بداية، ليست الشركات المصنعة للسيارات من خفض الاسعار بالشكل الدراماتيكي الذي حصل في الاسواق العالمية، انما المخزون في تلك الاسواق المتأثرة بالازمة وذلك بهدف تصفية مخزونهم من السيارات، في ظل تراجع القدرة الشرائية هناك. اما المصانع فلا شك انها خفضت انتاجها بسبب الركود الاقتصادي، كما انها اغلقت بعض مراكز التصنيع التابعة لها واعادت النظر في سياساتها التسويقية، فرفعت الاسعار وتشددت في التعامل ولكن بالمقابل طرازات السيارات الجديدة لا تزال متوفرة في مخازنها وضمن المواصفات نفسها.

■ هل تؤيدون اعتبار السوق اللبناني اليوم سوقاً قوياً؟

– حالياً لا أرى السوق اللبناني قوياً انما يعيش في مرحلة التعافي من الازمات السابقة، وعلى الرغم من ارتفاع القوة الشرائية لدى المستهلك اللبناني في الفترة الاخيرة على عكس الحاصل في الكثير من دول العالم، الا ان حجم الطلب لم يصل بعد الى المستوى المطلوب، قياساً بعدد السكان وغياب النقل المشترك.

■ كيف تقومون بنتائجكم خلال العام ٢٠٠٩؟ وهل ارتفع الطلب على نوع معين من السيارات دون غيره؟

– حققنا هذا العام نتائج مماثلة او افضل من المسجلة العام الماضي، وقد لمسنا ارتفاعاً في الطلب على مختلف انواع السيارات ولكن بالطبع بنسب متفاوتة.

سوق محلي

■ هل عمليات البيع تطاول اللبنانيين غير المقيمين في لبنان او السياح؟

– للأسف، المغتربون والسياح العرب يفضلون اما إستئجار سيارات خلال اقامتهم في لبنان او انهم يستقدمون سياراتهم من حيث يأتون وذلك بسبب تراكم الضرائب والرسوم عليها والتي تتعدى احياناً نسبة الـ ٧٠ في المئة من قيمة السيارة، ولعل ذلك من العوامل المؤثرة التي تحول دون منافستنا للاسواق الخارجية. وهنا صرختنا للمسؤولين بضرورة تخفيض الضرائب والرسوم على السيارات الجديدة.

■ هل تتوقعون استمراراً لتطور حجم المبيعات في لبنان في ظل الازمة العالمية؟

– كما سبق وذكرنا فلبنان في مرحلة التعافي والطلب ما زال اقل من حاجة السوق، وبالتالي في حال حافظنا على استقرار لبنان السياسي والأمني ليس هناك خوف من التأثير بالازمة العالمية الراهنة.

لا تأثير للازمة على مصنعي طرازاتنا

■ هل لنا بلمحة عن مدى تأثير شركات سوزوكي ومازيراتي ولانسيا التي انتم وكلاؤهما في لبنان بالازمة المالية؟

– يعتبر مصنع سوزوكي من المصانع القليلة في العالم التي استطاعت المحافظة على ارباحها، ذلك بفضل حجمها مقارنة مع المصانع العالمية الاخرى، اضافة الى تنوع استثماراتها، بحيث انها لا تعتمد على التصنيع والبيع فقط في السوق الأميركي والاسواق الكبيرة الاخرى، انما عمد الى التصنيع والبيع في الاسواق النامية كآسيا والهند وغيرها والتي لم تتأثر كثيراً بالازمة الراهنة. اما مازيراتي فتأثرت بالازمة بحكم تأثير حجم مبيعاتها في السوق الأميركي، غير ان انتاجها المحدود (اقل من ٧ آلاف سيارة سنوياً) وكونها سيارة فخمة ورياضية استطاعت الحفاظ على حجم مبيع جيد في أوروبا واليابان والدول الخليجية فقد جاءت وطأة الازمة عليها خفيفة.

واشير ايضاً الى اننا ننوي اطلاق سيارة لانسيا دلتا المزودة بعلبة سرعات متعاقبة وأحدث التقنيات الألكترونية منها «المساعد الكتروني لركن السيارة» (Parking Assist) وذلك قبل نهاية العام الحالي بعد ان تم اطلاقها العام الماضي مزودة بعلبة سرعات يدوية في أوروبا.

لإعادة نظر في الضرائب والرسوم

■ هل من رسالة توجهونها؟

– في ظل الاوضاع الاقتصادية والمعيشية الصعبة التي يعيشها اللبنانيون، اتمنى على الدولة اللبنانية ان تعيد النظر في حجم الضرائب والرسوم المترتبة على السيارات الجديدة بالاحص المتوسطة الحجم والكبيرة منها، وذلك بهدف مواكبة طلب السوق وتشجيع الشركات على منافسة الاسواق الخارجية، مما يزيد بالطبع مدخول الخزينة مع تزايد المبيع. ■

طرحت طرازاتها الجديدة متوقعة اقبالا على باناميرا

اسعد روفایل (PORSHE CENTER LEBANON):

سوقنا المحلي مستثنى من تداعيات الازمة لتكيفه مع الظروف الصعبة

طرحت شركة بورشه سنتر لبنان طرازات جديدة من سياراتها بوكستر وكايمن وكايان وكايان توربو بكل فئاتها، اضافة الى باناميرا المزودة بثماني اسطوانات.

رئيس الشركة السيد اسعد روافيل تحدث الى «البيان الاقتصادية» عن تأثيرات الازمة الاقتصادية على اسواق السيارات الفارهة وفي مقدمها بورشه والتي تعاني حاليا من تراجع الطلب عليها، مستثنيا السوق اللبناني الذي استطاع، في رأيه، التكيف مع الظروف الصعبة. وعرض روافيل للاسباب التي تحول دون ارتفاع مبيعات الشركة الى اكثر من ٢٥ سيارة شهريا، معتبرا السنة الحالية افضل من سابقتها على صعيد المبيعات المسجلة، معددا العوامل التي حملت المصنع على خفض الانتاج من ١٠٠ الى ٧٠ الف سيارة سنويا، معولا على بروز شركة جديدة ثمرة تحالف بين بورشه وفولسفاغن، مطمئنا الى ان الشركة في لبنان ستحتفظ بحقوق توزيع العلامة التي تمثلها، مقدما سيارة باناميرا الرياضية، متوقعا لها اقبالا منقطع النظير من قبل محبي وعشاق طرازات بورشه.



المبيع بالدولار الأميركي

■ هل تأثرت اسعار سيارات بورشه هبوطا او ارتفاعا بسبب الازمة؟

- شركة بورشه سنتر لبنان تباع منذ سبع سنوات طرازاتها بالدولار الاميركي، لذا لم نعان من فروقات سعر صرف العملة الاميركية واليورو. لكن سنة ٢٠١٠ ستشهد ارتفاعا في الاسعار والسبب يعود الى تراجع الانتاج وعدد الطرازات المصنعة.

■ هل سيؤدي خفض انتاج سيارات بورشه الى حصر عدد الطرازات؟

- على العكس تماما، فبغية الحفاظ على نوع من التوازن في مستوى البيع، سيتم خفض الانتاج في كل الطرازات على ان تطرح طرازات جديدة.

ففي لبنان مثلاً، أطلقنا بوكستر الجديدة التي برزت خلال شهر شباط (فبراير) ٢٠٠٩، وسنطلق طراز باناميرا خلال شهر تشرين الاول (أكتوبر)، ٩١١ توربو مع بداية سنة ٢٠١٠. وقد وعدت شركة بورشه بطرح طراز جديد كل ستة اشهر.

طرازات جديدة

■ ماهي طرازات بورشه التي تسوق حاليا في لبنان؟
- طرازات بورشه متوافرة في السوق اللبناني وهي بوكستر، كايمن وكايان وكايان توربو وكاريرا بكل فتاتها، اضافة الى باناميرا الجديدة ذات الابواب الاربعة، وسنعرض في البداية الطراز المزود بثمانى اسطوانات العادي والتوربو وذا الدفع الرباعي على ان نطرح سنة ٢٠١١ باناميرا المزودة بست اسطوانات.

وكما ذكرت ننتظر مع بداية ٢٠١٠ طرح سيارة ٩١١
توربو الـ ٩١١م بين طرازات كاريبا.

وتعد سيارة باناميرا خلاصة لمعرفة وخبرة بورشه في انتاج السيارات الرياضية، وتعد هذه السيارة ضمن فئة جديدة وهي السيارة الرياضية ذات الاربعة ولا تقارن مع الكابان او الكاريرا.

ونتوقع ان تلقى هذه السيارة اقبالا شديدا من قبل محبي وعشاق بورشه وسيروح سعرها بين ١٩٠ الى ما يفوق ٢٦٠ الف دولار اميركي. ■

الازمة المالية العالمية، عادت الاوضاع وتحسنت وارتاح المستثمرون بدءا من شهري آذار (مارس) ونيسان (ابريل) ٢٠٠٩.

شركة جديدة بتحالف مع فولسفاغن

■ في رأيكم ما هي الانعكاسات المرتقبة من اندماج بورشه وفولكسفاغن تحت مظلة شركة واحدة على نشاطها في العالم؟

- كانت شركة بورشه تنتج ١٠٠ الف سيارة سنويا
مع طموح برفع العدد الى ١١٠ آلاف سيارة مع حلول
سنة ٢٠١٠ وطرح طراز بورشه باناميرا في الاسواق
العالمية.

لكن بسبب الازمة المالية العالمية تدنت المبيعات في الاسواق الاميركية والاوربية والروسية، فيما ارتفعت في الهند والصين وحافظت على ثباتها في الشرق الاوسط.

وهذا ما دفع بورشه الى خفض انتاجها من ١٠٠ الف الى ٧٠ الف سيارة سنويا.

كذلك كانت شركة بورشه استحوذت عام ٢٠٠٨ على نسبة ٥١ في المئة من فولكسفاغن التي تنتج ٥,٥ ملايين سيارة سنوياً.

وبسبب الازمة وتراجع مداخيل بورشه، واجهت الشركة صعوبة في اعادة حق استثمارها شركة فولكسفاغن بعد ان اقترضت من المصارف لشرائها.

لذا اتفقت كل من بورشه وفولكسفاغن على ضم الشركتين لغاية عام ٢٠١١ تحت اسم يعلن لاحقا. وستضم الشركة الجديدة عشر شركات مصنعة تسع منها كانت تملكها فولكسفاغن مثل سكودا، سيات، بنتلي، لامبورغيني، وغيرها إضافة الى بورشه.

وفي اعتقادي ان لا تأثير سلبي لقيام هذه الشركة الجديدة باعتبار ان بورسه ستظل تتولى عملية التصنيع باستقلالية تامة، مع الافادة طبعاً من نواح عدة مثل الابحاث والتطوير والتوفير في مصاريف عدة.

وعلى مستوى الموزعين والوكلاء في العالم وفي لبنان لا تأثيرات تذكر، وستحتفظ كل شركة بحقوق توزيع العلامة التي تمثلها من دون تضارب في هوية الطرازات والسيارات.

تكييف السوق مع الظروف الصعبة

البيان ■ في ظل الازمة العالمية التي اصابت قطاع السيارات بخسائر كبرى عالميا، كيف تصفون اوضاع شركة بورشه في لبنان؟

- أثرت الازمة المالية العالمية على حال المستهلكين الاقتصادية في كل الاسواق، لذا احجم معظم الافراد عن شراء السيارات باعتبارها من الكماليات، وهذا ما ادى الى تدني الطلب على السيارات، وبالتالي انخفاض الانتاج في المصانع العالمية.

اما في لبنان، فلكثرة ما شهد السوق المحلي من ازمات وتقلبات ومخاطر، استطاع التكيف مع الظروف الصعبة والاكتفاء بالاستهلاك المحلي، فيما اضحى الطلب العربي والخارجي اضافة في المواسم المزدهرة.

٢٠٠٩ افضل من سابقتها

■ كيف تصفون اداءكم هذا الصيف في لبنان؟
- تباع شركة بورشه سنتر لبنان نحو ٢٠ الى ٢٥
سيارة شهريا كمعدل وسطي وبقيت هذه النسبة على
حالتها خلال فصل الصيف.

فالسائح والمصطافون الخليجيون لا يقدمون على شراء سيارات من لبنان كون اسعارها اعلی بنسبة ٤٠ في المئة من بلادهم الام ومعظمهم يشحنون سياراتهم الى لبنان صفا.

اما بالنسبة الى شركات تأجير السيارات، فقد ابدت حذرا هذا العام من منطلق استثماراتها الطويلة الامد، وبالتالي فلم تقدم على شراء اعداد كبيرة من السيارات لموسم صيفي واحد.

يبقى المغتربون الذين يفضلون الاستثمار في العقارات واقتناء منازل.

ومن هنا نرى ان الاستفادة والحركة الاقتصادية الحقيقية هي في المرحلة المقبلة بعد انتهاء موسم الصيف حيث يقرر الافراد والشركات مجالات استثماراتهم او شراء سيارات.

وخلال ٢٠٠٩ وبعد معاناة الاسواق من تداعيات

نديم حكيم (تكنو كارز)؛

تصدير طرازات اوبل اصبح متاحا اكثر مع تقليص انتاج جنرال موتورز



رئيس مجلس ادارة شركة تكنو كارز TECHNO CARS وكيلة سيارات اوبل OPEL وجيلي GEELY في لبنان نديم حكيم لفت الى خاصية سوق السيارات المحلي والذي سجل هذا العام تحسنا في ارقام المبيعات برغم الازمة المالية العالمية التي تركت انعكاساتها السلبية على المصنعين العالميين واسواق السيارات حول العالم. وطأن حكيم الى ان مجال تصدير طرازات اوبل اصبح متاحا اكثر مع تقليص حجم انتاج شركة جنرال موتورز الاميركية مالكة اوبل الالمانية، مبديا تفاؤله بالمستقبل نظرا الى تهافت الشركات على شراء اوبل، مبينا ارتفاع مبيعاتها لاسيما في المانيا عارضا لأهم طرازاتها المطروحة في اسواق الشرق الاوسط بينها السوق اللبنانية، مذكرا بتمتع طرازاتها كافة بالمعايير الاوروبية.

طرازاتها وقد اسست للغاية خمسة مصانع على ان يرتفع العدد الى عشرة مع حلول عام ٢٠١٣. وتتولى جيلي حاليا تصنيع سيارات الاجرة للسوق البريطاني بالاتفاق مع الشركة المسؤولة هناك. وقد بدأت تكنو كارز تسويق سيارات جيلي في لبنان منذ ٣ سنوات والمبيعات تزداد تدريجا.

■ كيف كان موسم الصيف على شركة تكنو كارز؟
- شهدنا هذا الصيف اقبالا من المغتربين اللبنانيين الذين يشترون سيارات إما لافراد عائلاتهم او للاستخدام الشخصي حين يعودون الى لبنان اضافة الى شركات تأجير السيارات.

طرازات اوبل بمعايير اوروبية

■ هل تسلمتم الطرازات الجديدة من السيارات لعام ٢٠١٠؟
- وصلت طرازات جيلي ٢٠١٠ الى لبنان على ان تصل طرازات اوبل كافة نهاية شهر ايلول (سبتمبر). وتعتبر اوبل من ارفع السيارات الاوروبية وتراوح اسعارها بين ١٦ و ٥٥ الف دولار اميركي.

■ كلمة اخيرة؟

- السيارات المستوردة كافة من اوروبا تتمتع بمعايير عالمية ومن دون اي تعديلات للسوق المحلي. وكما ذكرنا لا سياسة تصدير لشركة اوبل لذا السيارات المصنعة وفق المعايير الاوروبية هي نفسها المصدرة الى السوق المحلي. ■

- وصلت اوبل انسينيا الى لبنان وهي سيارة العام واكثر السيارات مبيعا في اوروبا في فئتها. كذلك ستطلق اوبل سيارة استرا الجديدة ASTRA في معرض فرانكفورت الدولي، وهي تتمتع بتكنولوجيا متطورة ومتقدمة، وستشكل منافسا قويا لمختلف الطرازات ضمن فئتها.

هذا ويلاقي طراز كورسا اقبالا منقطع النظير، في وقت يستمر برنامج تطوير طرازات اوبل بحسب الجدول المحدد مسبقا دون اي مشكلة تذكر.

لقب سيارة العام

■ هل انخفضت اسعار السيارات التي تسوقونها، وكيف كان اداؤكم خلال العام ٢٠٠٩؟
- صحيح ان اسعار السيارات انخفضت بسبب الازمة العالمية، لكن ارتفاع سعر صرف اليورو ساهم في الحفاظ على التوازن، وقد كانت مبيعاتنا في لبنان جيدة عام ٢٠٠٩ وافضل من العام الماضي. ونحن جد متفائلون بعلامة اوبل التجارية التي استحققت لقب سيارة العام عن جدارة.

مبيعات جيلي الى ارتفاع

■ هل لنا بلمحة عن شركة جيلي والتعاون الذي يربطها بتكنو كارز؟

- شركة جيلي (GEELY) هي اكبر مصنع للسيارات في الصين مملوكة من قبل افراد وليست تابعة لجهة حكومية. وتعمل هذه الشركة على تنوع

المبيعات تتحسن

■ في رأيكم، ما هي الاسباب الكامنة وراء انتعاش سوق السيارات في لبنان في حين يشهد هذا القطاع تدهورا عالميا؟

- شهد قطاع السيارات في الخارج ازدهارا شديدا في السنوات الماضية، لذا من الطبيعي حدوث هبوط في نسبة المبيعات سيرت اثر سلبيا. اما في لبنان، فالأوضاع لم تكن مشابهة بل كان الاقتصاد المحلي متدهورا ونسبة بيع السيارات ضعيفة.

ولكن بعد تغير الظروف محليا هذا العام، تحسنت الحال الاقتصادية ولمسنا تصاعدا في ارقام المبيعات بغض النظر عن الازمة العالمية. وبما يؤكد ان لبنان يتمتع بخاصية اقتصادية متفردة.

متفائلون بالمستقبل

■ ما مدى تأثير علامة اوبل الالمانية بالازمة؟ وما هو الانعكاس المتوقع على السوق اللبناني؟

- تأثرت سيارات اوبل بارتفاع سعر اليورو اكثر من الازمة العالمية. وفي اعتقادي، ان التطورات التي طرأت على الشركة ستنعكس ايجابا علينا، فشركة اوبل مملوكة من جنرال موتورز منذ العام ١٩٢٩ وكانت هذه الاخيرة تركز فقط على طرازات شفروليه وكاديلاك، بينما اعتبرت اوبل موجهة فقط الى الداخل الاوروبي، وحاليا بعد تقليص حجم انتاج جنرال موتورز سينصب الاهتمام على تصدير سيارات اوبل الى الاسواق العالمية كافة. وهذا ما سينعكس ايجابا على الكلاء في الخارج والذين سيتلقون دعما اكبر بعد ان كان مفقودا في السنوات الماضية.

ونحن متفائلون بمستقبل اوبل نظرا الى تهافت الشركات على شراء حقوقها من ضمنها جنرال موتورز التي تعيد النظر في امكانية الاحتفاظ بها. كذلك ان نسبة بيع طرازات اوبل ارتفعت هذا العام في اوروبا لاسيما في المانيا ما دعم وضعها المالي وعزز اسواقها.

تطوير مستمر للطرازات

■ ما هي احدث الطرازات من اوبل التي ستطرحونها هذا العام؟



اتفاقية تعاون بين العالمية لخدمات الدفع الإلكترونية وبرايم بنك الكيني



انتصار السويدي

UPS

احتفلت الشركة العالمية لخدمات الدفع الإلكترونية UPS بتوقيع اتفاقية تعاون مع برايم بنك كينيا وذلك لتقديم خدمات الدفع الإلكترونية للبنك وفروعه.

وفي إطار المرحلة الأولى من الاتفاقية فإن الشركة العالمية لخدمات الدفع الإلكترونية ستقوم بإدارة وتجهيز وطباعة وإصدار محفظة البنك من بطاقات الإئتمان VISA، والبطاقات المسبقة الدفع، وتوفير الخدمات المحلية وخدمات الشبكات الدولية للبنك وفروعه.

وعملت **انتصار السويدي** نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة «أن توقيع الاتفاقية مع برايم بنك ليس مجرد صفقة جديدة بل أكثر من ذلك، فهو بمثابة دفعة قوية لتعزيز وتقوية العلاقات التجارية الكينية الكويتية عن طريق تقديم خدماتنا للبنك وفروعه ومن ثم تصبح الشركة العالمية المؤسسة الرائدة المسؤولة عن قبول بطاقات الدفع عند نقاط البيع الإلكترونية وماكينات الصراف الآلي التابعة لبنك برايم وفروعه».

قطاع الاتصالات هو الأقوى والأرجح في المنطقة

٢٢٧ مليون مشترك و٤٠ مليار دولار الإيرادات

خصص تقرير لشركة بوز اندكو قطاع الاتصالات في منطقة الشرق الأوسط والشركات العاملة فيه ببعض الأرقام المتفاوتة ورغم تراجع نمو وأرباح معظم القطاعات الأخرى، وعزا نمو القطاع الى تملك المستثمرين فيه لاحتياجات مالية مهمة سمح لها بزيادة رساميل الشركات وتحقيق اندماجات مع شركات أخرى والاستحواذ على الشركات المتعثرة والصغيرة.

وبعد ان تحدث التقرير عن تأثير الأزمة المالية العالمية على مختلف القطاعات بما فيه قطاع الاتصالات استدرج قائلاً: «ولكن أساسيات قطاع الاتصالات في المنطقة تمكنت من الصمود في وجه العاصفة، حتى في أسوأ مراحل الأزمة المالية عام ٢٠٠٨. فقد ارتفع عدد المشتركين في خدمات الاتصالات بنسبة ٤,٥ في المئة الى ٢٢٧ مليون مشترك، فيما زادت إيرادات الشركات في المنطقة بنسبة ١١,٥ في المئة الى ٤٠,٦ مليار دولار.

تؤكد هذه الأرقام حسب الدراسة القدرات التاريخية الكبيرة في الاتصالات، مقارنة مع قطاعات أخرى، حيث يرى المستهلك ان خدمات الاتصالات أساسية في حياته وتشكل نسبة صغيرة من المداخل المتوافرة له.

المؤتمر السنوي لـ «اسكندنيا للبرمجيات» في الذكرى العاشرة لتأسيسها صلاح: تشديد على أهمية الإبداع والابتكار في المنتجات البرمجية



ضحى عبد الخالق تلقي كلمتها



نائل صلاح يلقي كلمته

عقدت شركة أسكندنيا للبرمجيات ESKADENIA الأردنية مؤتمرها السنوي تحت شعار «الابتكار» في نادي ديونز، وقد ترافق الحدث مع ذكرى مرور تسعة أعوام على تأسيس الشركة. وفي كلمته لفريق عمل الشركة، ركن مدير عام ومؤسس الشركة، **نائل صلاح**، على أهمية الإبداع والابتكار في المنتجات البرمجية بعد ان وصلت الى مرحلة ممتازة من الثبات والتنافسية على المستوى الإقليمي والعالمي.

وتابع **صلاح** كلمته بمراجعة لأهداف السنة السابقة وتشجيع الموظفين على مواصلة العمل على الخروج من الأزمة الاقتصادية العالمية بصورة أقوى.

وعبر **صلاح** عن تقديره لجهود الموظفين المتواصلة، ورحب بعدد كبير من الموظفين الجدد الذين انضموا الى فريق اسكندنيا خلال السنة الماضية، مما يعكس نمو الشركة المستمر.

بدورها أشارت **ضحى عبد الخالق**، الشريك المؤسس، الى أهمية المحافظة على الدافعية في العمل طوال الوقت. كما وراجعت أهم الإنجازات لعام ٢٠٠٩، مثل التوقيع على عقود شراكة خارج الأردن وافتتاح مكاتب لاسكندنيا في جامعة الأميرة سمية للتكنولوجيا والتي تستوعب حالياً حوالي ٣٠ موظفاً، بالإضافة الى التأهل للحصول على شهادة الجودة الدولية CMMI-3 بالتعاون مع جمعية تكنولوجيا المعلومات في الأردن/ إنتاج.

واختتم فريق الإتصال والعلاقات العامة البرنامج بعرض صوري يلخص رحلة اسكندنيا منذ تأسيسها، ثم تم الإعلان عن آخر النشاطات التسويقية الاعلانية للشركة بإطلاق إعلان الشركة الواقع في شارع المطار.

وقطع أعضاء من إدارة الشركة وبعض الموظفين كعكة اسكندنيا كتقليد سنوي يرمز الى التعاون والشراكة.



صورة
تذكارية

كمبيوتر محمول من أيسر يعمل ثماني ساعات متواصلة بدون إعادة شحن

كمبيوتر محمول جديد كشفت عنه شركة ايسر ACER للألكترونيات مزود ببطارية تعمل لفترة أطول من دون الحاجة لإعادة شحن.

وتوضح أيسر: يعمل جهاز أسباير تايم لايبين 1810 تي ثماني ساعات متواصلة من دون الحاجة لإعادة شحن، وقد زود بمعالج يعمل بفولت منخفض وهو ما يسمح بإطالة عمر البطارية نسبياً. ولا تزيد سماكة الجهاز أسباير عن ٣٠ ملليمترًا ويزن ١,٤ كيلوغرام، بما في ذلك وزن البطارية.

ويعمل الجهاز بذاكرة وصول عشوائي سعة ٤ جيجابايت وقرص صلب سعة ٢٥٠ جيجابايت، ويبيع في الأسواق بسعر ٤٩٩ دولاراً.

مجموعة ميلينيوم تخطط لزيادة عدد غرفها في دول الشرق الأوسط الى ١٣ ألفاً



علي حمد لخيريم
MILLENNIUM

تخطط مجموعة فنادق ميلينيوم MILLENNIUM لزيادة عدد فنادقها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الى ٥٠ فندقاً بحلول سنة ٢٠١٢، هذا ما أوضحه الرئيس التنفيذي للمجموعة في الشرق الأوسط علي حمد لخيريم.

وقال ان المجموعة تسعى الى رفع طاقتها الفندقية ما بين ١٢ الى ١٣ ألف غرفة، مقابل أكثر من ألفي غرفة حالياً موزعة على ثمانية فنادق، وستستحوذ الإمارات على أكثر من ٥٠٪ من إجمالي عدد الغرف، وأغلبها ستحتضنه أبوظبي.

وأضاف ان سوق أبوظبي من الأسواق الرئيسية التي تحتاج الى توسعات ومشروعات فندقية تغطي الطلب المتنامي، خلال السنوات المقبلة، لافتاً الى ان المجموعة تعمل على زيادة حصتها في السوق الإماراتي، وخصوصاً في أبوظبي مشيراً الى ان العام المقبل سيشهد افتتاح فندقين في العاصمة، منها فندق غراند ميلينيوم الوحدة، وهو الثاني ضمن علامة غراند، كما هناك فندق آخر يحمل العلامة نفسها، ويجري تشييده في أبوظبي. وفي السياق نفسه وقعت المجموعة عقد إدارة أول فندق لعلامة ميلينيوم في اليمن مع مجموعة الكثيري للاستثمار.

ريتشارد سينيور مديراً للمبيعات والتسويق في ميديا وان

أعلن فندق ميديا وان MEDIA ONE المقرر افتتاحه في تشرين الأول (أكتوبر) المقبل في مدينة دبي للاعلام، عن تعيين ريتشارد سينيور مديراً للمبيعات والتسويق. وسيتولى سينيور من خلال فريق عمل من ١٥ شخصاً عمليات المبيعات والتسويق والعلاقات العامة والاتصال الفندقي والحجوزات والإيرادات للفندق الجديد والذي يستوعب ٢٦٠ غرفة فندقية.



وتعليقاً على عملية تعيينه في الفندق، قال سينيور «يسرني ان اكون جزءاً من فريق العمل الخاص بافتتاح هذا الفندق الجديد في دبي، واتطلع عالياً لتذليل التحديات الخاصة بإدارة العمليات البيعية والتسويقية لـ MEDIA ONE اضافة الى مساهمتي في اطلاق هذه العلامة الفندقية الجديدة في قطاع الضيافة والفندقة في دبي».

وتولى سينيور سابقاً ادارة تطوير الاعمال في فندق NOVOTEL وفندق IBIS WORLD TRADE CENTRE في دبي حيث ادار كافة الاعمال التجارية للفندقين. وقبل ذلك في العام ٢٠٠٦ كان سينيور المدير العام لفندق THE HOLIDAY INN KENSINGTON LONDON في لندن.

يقدم لضيوفه باقة من الخدمات والتسهيلات افتتاح فندق العنوان دبي مول

افتتحت (العنوان للفنادق والمنتجعات) THE ADDRESS التجارية المتخصصة بالفنادق العالمية الفاخرة التابعة لمجموعة إعمار للضيافة فندق العنوان دبي مول، الذي يتميز بموقعه الحيوي في قلب وسط برج دبي ويرتبط مباشرة بدبي مول أكبر وجهات التسوق والترفيه في العالم. ويعتبر الفندق ثالث فنادق العلامة التجارية في دبي. ويسهل الوصول اليه من شارع الشيخ زايد وينفرد مبنى الفندق بتصميمه الهندسي المتميز الذي يقف شامخاً بجوار دبي مول.



محمد العبار
إعمار العقارية

ويضم العنوان دبي مول ٢٤٤ غرفة وجناحاً تتمتع بإطلالات رائعة على وسط برج دبي القلب الجديد لمدينة دبي. ويستفيد الفندق من موقعه المجاور لـ «دبي مول» الذي يحتضن ١٢٠٠ منفذ تجاري بما في ذلك جزيرة الأزياء الراقية التي تضم ٧٠ متجرراً لأرقى العلامات التجارية في مجال الموضة. ويمكن لضيوف الفندق الاستفادة من خدمات المرافق الشخصي المتخصصة بالأزياء، والذي يقدم لهم نصائح عملية لاختيار ما يناسبهم من أفخم وأرقى التشكيلات العالمية. وبهذه المناسبة قال محمد العبار رئيس مجلس إدارة إعمار العقارية: يأتي افتتاح فندق العنوان دبي مول بمثابة هدية لمدينة دبي بعد تدشين مشروع دبي مترو وفي الوقت الذي تقطع فيه مدينتنا أشواطاً كبيرة في مجال أنظمة النقل المتطورة، تتشرف إعمار بالمساهمة في تعزيز نمو قطاع الضيافة من خلال افتتاح الفندق الجديد.

وأضاف العبار: تستمر دبي في اجتذاب أعداد كبيرة من الزوار وبمستويات تفوق كل التوقعات حيث وصل عدد زوار المدينة خلال الربع الثاني من هذا العام الى أكثر من ١,٨٥ مليون شخص. وتشير هذه الأرقام الى النمو الاستثنائي الذي يحققه القطاع السياحي في المدينة، الأمر الذي يعكس بدوره الطلب المتزايد على توفر الغرف الفندقية الفاخرة فيها. ومن المتوقع ان يصبح فندق العنوان دبي مول من أبرز وجهات الحياة العصرية في المدينة، ويقدم لضيوفه باقة الخدمات والتسهيلات التي تتميز بها فيلا العنوان للفنادق والمنتجعات، والتي عززت مكانة العلامة التجارية الرائدة على مستوى قطاع الضيافة في المنطقة.

سحر الصين في SUMMER PLACE - ميتربوليتان بالاس

افتتح فندق ميتربوليتان بالاس مهرجان المأكولات الصينية في مطعم SUMMER PLACE بين ٢٩ أيلول (سبتمبر) و ١٠ تشرين الأول (أكتوبر) الجاري وتخلل المناسبة احتفال بالعيد الصيني الوطني والعيد الثامن للمطعم.

هذا وقد زهل الضيوف بالقائمة التي حضرها خصباً الشيف الشهير كوان شي وبالعروض والألعاب الحماسية والرقصات الفلكلورية الصينية التي أنعشت الأجواء، فكان ان اكتسب SUMMER PLACE إعجاب الجميع بالخدمة والسحر الذي أضفاه خاطفا الأبصار والأبواب.

أكور الشرق الاوسط تخطط لتوسيع شبكتها الاقليمية



كريستوف لانديس

ACCOR

كشفت اكور الشرق الاوسط ACCOR الرائدة اقليميا في قطاع الضيافة، عن خططها لتوسيع شبكتها الاقليمية لتصل الى ٤٤ فندقا بحلول العام ٢٠١١، وذلك خلال حفل افطار رمضاني نظّمته المجموعة في فندق سويت هوتيل مول الامارات في دبي.

وقال كريستوف لانديس المدير التنفيذي لأكور الشرق الاوسط: «تسعى المجموعة بوصفها لاعبا رئيسا في قطاع الضيافة الى تعزيز موقعها الريادي في المنطقة من خلال مزيد من التطوير لعلاماتها التجارية الرئيسية. وتعمل المجموعة حاليا وفق خطط توسعية لزيادة عدد الفنادق التي تديرها الى ٤٤ فندقا في تسع دول في منطقة الشرق الاوسط بحلول ٢٠١١».

وتخطط اكور لتعزيز تواجدتها في دولة الامارات عبر افتتاح فندقها الفاخر سوفيتيل شاطئ الجميرا مع نهاية ايلول (سبتمبر) الجاري، وتدشين فندق ايبس ريفا في الربع الاول من العام المقبل، اضافة الى اطلاق العلامة الفندقية الجديدة فنادق ومنجعات بولمان في دبي التي ترتبط استراتيجيا بمول الامارات وذلك في منتصف العام ٢٠١٠.

الطيران العماني يختار «سيتا» لتوفير حل شبكة الربط المختلطة العالمية



بيتر هيل

الطيران العماني

وقّع الطيران العماني، الناقل الوطني للسلطنة، تعزيزاً لانتاجيته، عقداً مع سيتا SITA، الشركة المتخصصة في توفير أحدث أنظمة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لقطاع النقل الجوي بتكلفة ٤,٦ ملايين دولار، وذلك لتنفيذ وصيانة حل شبكة الربط.

وعلق الرئيس التنفيذي للطيران العماني بيتر هيل «هناك العديد من المزايا لاختيار شركة سيتا كمزود شبكة واحد، الأمر الذي سيساهم في تحسين أداء الشبكة. سوف يساهم المشروع دون أدنى شك الى حد بعيد في تحقيق وفر بالتكاليف».

من جهته، قال هاني الأسعد، نائب المدير الإقليمي لشركة سيتا الشرق الأوسط وتركيا، «يعد هذا المشروع دليلاً إضافياً على كيفية تنفيذ عملية نشر ذكية لتقنية المعلومات وتوفير الخدمات المحسنة الى الركاب، من خلال تقنية يمكن ان تؤدي الى تقليل التكلفة ورفع مستوى الأداء وتحسين الإنتاجية لشركات الطيران».

دعوة لاكتشاف سحر مكسيكو الابدی

المهرجان المكسيكي في EXCHANGE فندق حبتور غراند



من اليسار: عمر سعاده، ريتا مسعد، برنار دي فيليل، رايفون دي فيليل، السفير فوينتز وقرينته، ريجينا فنيانوس ولوك وولاي

وكان المهرجان افتتح في ٣ ايلول (سبتمبر) الماضي برعاية CAMINO REAL TEQUILA وشاتو موزار بحضور السفير المكسيكي خورخي الفاريز فوينتز وعضو رابطة الصداقة المكسيكية اللبنانية الدكتور جورج حايك ورئيس مجموعة كونسورسيو اريستوس اوتيل غروب خوسي عبد والشيف المكسيكي اوسكار بادبلا فرقة المارياشي ووجوه اعلامية صحافية واجتماعية.



من اليمين: برنار دي فيليل، السفير خورخي الفاريز فوينتز، جورج حايك، ريتا مسعد، خوسيه عبد واوسكار بادبلا

ضيوف مطعم الـ EXCHANGE في فندق حبتور غراند اختبروا الجو المكسيكي الاصيل خلال ايام شهر رمضان المبارك، فاستمتعوا بالعروض الترفيهية مع فرقة المارياشي وعروض الطهو والبوفيهات الفاخرة واكتشفوا سحر مكسيكو الابدی من خلال الاستمتاع بلوائح الطعام المعدة تحت اشراف الشيف المكسيكي الشهير اوسكار اوسكورنو.



خيارات المغامرة والاسترخاء والتسوق يطلقها انتركونتيننتال - مزار

لفصل الخريف

«دل نفسك واختر تجربة فريدة» عنوان دعوة اطلقها فندق انتركونتيننتال - مزار على ابواب الخريف، لإقامة لا تنسى بين احضان الطبيعة وعلى علو الفي متر، حيث علاج الاسترخاء متوافر في MZAAR ULTIMATE RELAXATION وخوض مغامرة جبلية على متن الـ "ATV" في MZAAR EXTREME ADVENTURE ولعشاق الجبال والمدينة الذين يسعون للإقامة في الهواء النقي وتجربة التسوق في المدينة حيث MOUNTAIN CITY ESCAPE الحل الانسب.

روبير الخوري (INTERCONTINENTAL PORT GHALEB) :

فنادق انتركونتيننتال بورت غالب وجهة سياحية مستقطبة للسياح من مختلف مناطق العالم



المدير الاقليمي لادارة المبيعات في مجموعة فنادق انتركونتيننتال IHG - بورت غالب مصر، روبري الخوري عرض لمزايا الفنادق الاربعة التي تتولى المجموعة ادارتها حصريا في بورت غالب مرسى علم في مصر، معتبرا المنطقة وجهة سياحية جديدة مستقطبة للسياح من مختلف الاسواق الاوروبية والشرق اوسطية وقريبا من اسواق دول شرق آسيا، مسلطا الضوء على العروض والبرامج الصيفية الموجهة خصيصا للسوق السياحي العربي.

■ هل لنا بللمحة عن فنادق انتركونتيننتال في بورت غالب في مصر؟
- حصلت مجموعة انتركونتيننتال للفنادق IHG على عقد الادارة الحصري لمنتجع بورت غالب مرسى علم في مصر من قبل شركة HOSPITALITY HOLDINGS SOVEREIGN وسيضم المنتجع اربعة فنادق وهي انتركونتيننتال بورت غالب بالاس الذي يحتوي على ٣٠٩ غرف فخمة، كراون بلازا صحارى ساندز ويتألف من ٣٤٧ غرفة فاخرة، وكراون بلازا صحارى اويسيس ذي ال ٢٩٢ غرفة راقية. وهذه الفنادق الثلاثة من فئة خمسة نجوم وتقدم خدماتها الفخمة والراقية.

اما فندق مارينا لودج فيندرج تحت علامة تجارية مستقلة ويحتوي على ٢٠٣ غرف مريحة ومثالية للإقامة غير المكلفة ويضم مدرسة لتعليم الغوص. كذلك يحتوي المنتجع على مجموعة متنوعة من المطاعم العربية الفخمة المتوسطة والعالمية، الى جانب سبا بإدارة «سيكس سينسز» SIX SENSES ومركز للمؤتمرات لاستضافة الفعاليات الكبرى والاجتماعات وحفلات الاعراس، وعلى احواض سباحة للكبار والاطفال، وناد للاولاد يوفر كل وسائل التسلية والترفيه.

هذا ويقع المنتجع بالقرب من كورنيش تضم المباني على جانبيه ١٥٠ محلا تجاريا ومطعما ومقهى. ويحتل المنتجع بكامله مساحة ٣٥ كيلومترا مربعا ويحيط مرسى ضخما للبحر الاحمر، ما يوفر مناظر خلابة للمياه الزرقاء الصافية ورمال الصحراء الذهبية الى جانب موقع للشعب المرجانية النادرة والرائعة وحدائق خضراء شاسعة.

وقد فتح المنتجع ابوابه في كانون الثاني (يناير) ٢٠٠٨ لكن انتركونتيننتال وقعت عقد الادارة في آب (اغسطس) ٢٠٠٨.

سياح من مختلف الجنسيات

■ ما هي جنسيات الرعايا الذين تركزون على استقطابهم في بورت غالب؟
- بورت غالب هي وجهة سياحية جديدة، لذا من الطبيعي ان تكون الحركة بطيئة في البداية، لكن منذ تولي «انتركونتيننتال» الادارة ارتفعت نسبة الاشغال الى ٤٠ في المئة.

ويستقطب المنتجع سياحا من الاسواق الاوروبية خصوصا من فرنسا، إيطاليا والمانيا بهدف الترفيه والتسلية اضافة الى سياحة الاعمال والمؤتمرات والشركات من روسيا، انكلترا وإيطاليا.

كما نحاول التركيز على جذب السياح من منطقة الشرق الاوسط ولبنان والاردن، علما ان هذه السياحة موسمية بينما السياحة الاوروبية تمتد طول السنة.

هذا وننتظر مستقبلا الى الاسواق الآسيوية مثل الصين واليابان لكن ذلك مرهون بتحسين الاوضاع الاقتصادية. ■

محمد ابراهيم (STAYBRIDGE SUITES) :

أسواق الشرق الأوسط متعطشة الى فنادق للإقامة الطويلة

مدير عام فندق ستايبيرج سويتس - سيتي ستارز القاهرة STAYBRIDGE SUITES محمد ابراهيم قدم لمحة عن مكونات الفندق ومزاياه وتخصصه في استضافة النزلاء الناشدين الإقامة الطويلة، متوقعا للعلامة التجارية الجديدة ستايبيرج سويتس مستقبلا زاهرا في ظل الطلب الكثيف وتعطش أسواق الشرق الأوسط لمثل هذه الفنادق التخصصية، مقدرا



عاليا نجاح أعمال الفندق في مصر، حيث شكل المغتربون ٨٥ في المئة من رواده، مشددا على أهمية الخدمات التي يوفرها والمرتكزة أساسا على القيمة المضافة والجودة والنوعية.

■ هل لنا بللمحة عامة عن فندق ستايبيرج سويتس في سيتي ستارز في القاهرة؟

- تقوم مجموعة انتركونتيننتال للفنادق بإدارة ثلاثة فنادق في سيتي ستارز سنتر في القاهرة وهي انتركونتيننتال وانتركونتيننتال ريزيدانس سويتس وهوليداي ان. وقد انضم ستايبيرج سويتس STAYBRIDGE SUITES الى هذه الفنادق أخيرا.

ويوفر هذا الفندق شعور الإقامة في المنزل ويضم ١٤٠ جناحا من ضمنها ٣٤ استوديو وثمانية بنتهاوس ذات مساحة واسعة، إضافة الى خدمات شاملة.

متخصص بالإقامة الطويلة

■ ماذا عن علامة ستايبيرج سويتس في العالم؟

- تخصص كل مجموعة أو شركة للفنادق علامة تجارية موجهة للإقامات الطويلة، وهذا القطاع يشهد نمواً شديداً في الولايات المتحدة الأمريكية، وقد أطلقت مجموعة انتركونتيننتال علامة ستايبيرج سويتس منذ ١٣ عاماً وهي تضم ١٥٠ فندقاً في الولايات المتحدة الأمريكية.

كما افتتحنا فندقين في انكلترا، وثمة ١٠ فنادق جديدة تعود للعلامة في أوروبا. أما في منطقة الشرق الأوسط، فمن المتوقع ان يرتفع عدد فنادق ستايبيرج سويتس الى عشرة فنادق خلال السنوات السبع المقبلة منها في مصر، أبوظبي، بيروت والكويت.

■ كيف تقومون أداء الفندق في مصر منذ افتتاحه لغاية اليوم؟

- رغم افتتاح ستايبيرج سويتس في سيتي ستارز في القاهرة منذ خمسة أشهر فقط، تسير الأعمال بشكل جيد نظرا للحاجة القصوى لهذا النوع من الفنادق.

ويستقبل الفندق المغتربين بنسبة ٨٥ في المئة و ١٥ في المئة سياح الترفيه من مختلف دول الشرق الأوسط. ومؤخراً تلقينا حجوزات كثيفة من الأسواق الأوروبية للإقامات الطويلة.

قيمة مضافة في الخدمات

■ هل ستلجأون الى خفض أسعار الغرف لجذب السياح والنزلاء؟

- لا نؤمن ان خفض أسعار الغرف أو الإقامة في الفندق هو الأهم في هذه الصناعة.

فبدية تتأثر الأسعار بالسوق والقطاع الذي نخدمه إضافة الى مدة الإقامة. وما يهمنا هو القيمة المضافة المتمثلة بالخدمات التي نقدمها والجودة والنوعية في كل ما نوفره. ■

حياة افرام تكرم اللبنانية الأولى



صاحبة الدعوة حياة افرام، السيدة الأولى وفاء سليمان، نعمت افرام، ميراي، ماريتا ومايا افرام



من اليسار: الوزيرة ليلي الصلح حماده، السيدة الاولى وفاء سليمان، حياة ارسلان ولبنى عبيد

حفل الجمال والأناقة، أنه حفل مأدبة الغداء الذي أقامته المحبوبة حياة أرملة الوزير جورج افرام على شرف اللبنانية الأولى وفاء ميشال سليمان في فيلتها في القليعات. سادت المأدبة الملوكية أجواء موسيقية راقية جمعت بسحرها بين الحداثق الغناء أكثر من مئة مدعوة من صديقات ومقربات.

صاحبة
الدعوة بين
كريميتها رانيا
خوري وهلا
افرام



ستريدا جعجع، صولانج جميل ومارلين حرب



ميراي فارس بويز
تقدم
المجتمع

مجلس انماء كسروان كرم الوزير بارود



رئيس مجلس انماء كسروان جورج ابو معشر ونائبه الدكتور جان رزق يحوطان الوزير زياد بارود وعقيلته ليندا. الى اليمين: المحامي فادي نصر



جورج ابو معشر مع قائممقام كسروان ريمون حتي وزوجته صوفي

كرم مجلس انماء كسروان وزير الداخلية والبلديات المحامي زياد بارود وعقيلته ليندا خلال مأدبة عشاء عامرة اقامها في مطعم حلبي في عجلتون. تميزت السهرة بالضيافة اللبنانية الاصيلة وتخللتها كلمة من القلب لرئيس مجلس انماء كسروان جورج ابو معشر الذي حيا الوزير بارود وهناه على نجاحه الباهر في مهمته والذي يفخر به كسروان ولبنان بأجمعه، وقال مازحا «معاليك انت اكثر من طارق بن زياد... زياد بن بارود».

درع الأم العربية للسيدة ليلي الصلح

في حفل أقيم في فندق متروبوليتان سن الفيل برعاية فوزية ناصر محمد الخرافي ومشاركة السيدة ليلي الصلح حمادة نائب رئيس مؤسسة الوليد بن طلال الإنسانية، قدمت السيدة الخرافي درع الأم العربية الى الوزيرة ليلي الصلح حماده تقديراً لعطاءاتها كما قدمت لها باقة من الزهر. وقدمت لعدد من السيدات الناشطات في الأعمال الإنسانية دروع مماثلة وهن: رباب الصدر وأمان كبارة شعراني ونجاح الشعار وديعة الحوت شهاب.



أوسكار فارس يوقع الكتاب محاطا ببثينه حركه، ليلي ابو شقرا وانجيل مينا

أوسكار فارس يوقع NOCES LIBANAISES

وقع أوسكار فارس كتابه الجديد الصادر باللغة الفرنسية NOCES LIBANAISES (قصة حب تدور أحداثها في لبنان بعد العام ١٨٦٠) وذلك في مكتبة أنطوان داخل مجمع الـ ABC في الأشرفية بحضور جمع غفير من الأصدقاء والمثقفين والمقربين. وقد تزامن حفل توقيع الكتاب مع زيارة الدكتور جورج فارس نجل الكاتب، الآتي من الولايات المتحدة لقضاء إجازة عمل مع عائلته في لبنان.



كريستيل نجيم



دوللي حكيم، سلوى نابلسي وعائده كيليدجيان



أوسكار فارس، مارينا ابراهيم



من اليمين: وداد ابو خليل، نادرة نجم، نايله بركات، ماري تيريز فرا ووقوفا عايدة مركريان



سيلفيا مونوف، د. انيسة ادريسي دونايان والكاتب أوسكار فارس

تانيا قسيس غنت «لبنان الخالد» في أمسيات الخان بصيدا

تحت شعار «صيدا مدينة للحياة»، نظمت لجنة مهرجانات صيدا ومؤسسة الحريري «أمسيات الخان» في خان الإفرنج في عاصمة الجنوب.

وفي هذا الإطار أحييت السوبرانو اللبنانية تانيا قسيس أمسية غنائية بعنوان «لبنان الخالد» قدمت خلالها بصوتها الأوبرالي الشجي مجموعة من الأغنيات التراثية اللبنانية والمصرية لفيروز وماجدة الرومي وأسمهان ويلي مراد، وذلك أمام حضور تقدمته وزيرة التربية والتعليم العالي بهية الحريري وأمين سر حركة التجدد الديمقراطي الدكتور أنطوان حداد وسفير مصر السابق حسين ضرار وممثل تيار المستقبل المحامي محي الدين الجويدي ومدير كلية الإعلام والتوثيق الفرع الأول الدكتور مصطفى متبولي وجمع من الشخصيات والمدعوين.

وأنشدت تانيا قسيس أغنيات للسيدة فيروز مثل «قدش كان في ناس»، «نحننا والقمر جيران»، «أعطني الناي وغني»، «شو بخاف»، «بتذكر بالخريف»، «احكي لي عن بلدي»، «ببقولو صغير بلدي»، «ولما جادة الرومي» «اسمع قلبي» و«عم حلمك يا حلم يا لبنان» ولأسمهان «ليالي الأنس في فيينا»، «يا حبيبتي تعال» ولليلى مراد «أنا قلبي دليلي» وأنشودة السلام لزكي ناصيف. كما قدمت تانيا قسيس بعض أغانيها الخاصة، لا سيّما أغنية «ترابك يا لبنان».



الوزيرة بهية الحريري والسوبرانو تانيا قسيس في خان الإفرنج

حفل استقبال «سوسيته جنرال» خلال مهرجانات بيت الدين



أنطون صحنائي

SGBL

دعت مجموعة بنك سوسيته جنرال في لبنان، في إطار رعايتها لمهرجانات بيت الدين، عملاءها وشركاءها الى حفل كوكتيل تلى العرض الذي قدمته الفنانة حنين والفرقة الكوبية SON CUBANO.

وأقيم الحفل في الباحة الداخلية لقصر بيت الدين التي أضيئت في هذه المناسبة بشموع ملونة، في حضور كل من رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك سوسيته جنرال في لبنان

أنطون صحنائي، والمدير العام المنتدب **جيرار كارزويل** وعدد من المدراء في مجموعة بنك سوسيته جنرال في لبنان والشخصيات البارزة في المجال الاقتصادي والاجتماعي، بعد حضور استعراض الفنانة حنين وفرقتها، تسلم المدعوون هدايا رمزية وهي كناية عن شال للسيدات وقبعات باناما بيضاء للرجال، تماشياً مع الأجواء الكوبية التي سادت الأمسية.

الإمارات دبي الوطني ومصرف الإمارات يقيمان سحوراً للإعلاميين



معالي احمد الطاير متوسطاً سليمان المزروعى، فيصل العقيل، عبد الحكيم بن حرز، علي شهيدور، سامي الريامي ومحمد هيبه

نظمت مجموعة الإمارات دبي الوطني ومصرف الإمارات الإسلامي حفل سحور خاص بالإعلاميين في الخيمة الرمضانية بفندق الانتركونتيننتال في الفستيفال سيتي، حضره ما يفوق ٥٠ ممثلاً من مختلف وسائل الإعلام المحلية والإقليمية والعالمية.

وكان في استقبال المدعوين رئيس مجلس إدارة الإمارات دبي الوطني، الى جانب مجموعة من أعضاء مجلس إدارة الإمارات دبي الوطني ومصرف الإمارات الإسلامي وأعضاء إدارتهما التنفيذية، حيث شكل الحفل منصة مثالية للتواصل والتعارف.

الذكرى ٨٢ لتأسيس الجيش الصيني



الملحق العسكري يستقبل احد المدعوين

لمناسبة الذكرى الثانية والثمانين لتأسيس الجيش الصيني، دعا الملحق العسكري في السفارة الصينية الكولونيل شين يونغ (CHEN YONG) وعقيلته الى حفل استقبال في الحمام العسكري - المنارة في ٢٩ تموز الماضي، حضره سفراء معتمدون في لبنان وملحقون عسكريون وبعض الفاعليات الاقتصادية والسياسية والاعلامية.



الملحق السياسي في السفارة الصينية
GUO ZIJIAN مع الزميلة لارا حبيباني

تأكيداً لالتزامه بالقضايا الاجتماعية في الشرق الأوسط

HSBC يوزع ٥٥٠٠ وجبة إفطار للمحتاجين

وزع بنك HSBC الشرق الأوسط المحدود من طريق مؤسسة HSBC الشرق الأوسط لخدمة المجتمع وللسنة الثانية، ما يزيد على خمسة آلاف وخمسمئة وجبة إفطار في كل من الإمارات وقطر والبحرين ولبنان والأردن وعمان والكويت وباكستان.

وقال **فرانسوا دو ماريكور** المدير العام التنفيذي في بنك HSBC الشرق الأوسط المحدود في لبنان «لقد ساعد برنامج وجبات الإفطار الإقليمي العديد من الأسر المحتاجة خلال شهر رمضان المبارك، الذين أعربوا عن بالغ تقديرهم لهذه المبادرة النبيلة في شهر رمضان شهر العطاء والمشاركة».

ووجه السيد **ماريكور** الشكر الى جميع الموظفين المتطوعين على الوقت الذي قاموا بتخصيصه والجهود التي بذلوها في سبيل إنجاح ودعم هذا البرنامج. لقد كانت تجربة مثيرة حقاً لموظفينا. تجدر الإشارة الى ان مؤسسة HSBC الشرق الأوسط لخدمة المجتمع هي مبادرة خيرية واجتماعية تهدف لتوفير الدعم والتمويل اللازم للمشاريع والنشاطات البيئية والتربوية والاجتماعية في جميع أنحاء المنطقة. ويأتي تأسيس المؤسسة دليلاً على علاقة البنك الطويلة الأمد بالمنطقة وتأكيداً على التزامه الدائم والمستمر تجاه قضايا المجتمع في منطقة الشرق الأوسط.



صورة تذكارية

كلمات في سعيد عقل للاديب جان سالمه

لجان سالمه مؤلفات عدة، آخرها «كلمات في سعيد عقل»، الصادر حديثاً عن منشوراته في ١٦٠ صفحة من القطع الوسط والاخراج الانيق.

وقد كانت للسفير **فؤاد الترك** كلمة سماها: كتاب عنوانه حب **سعيد عقل**، قال فيها:

يكتب عن **سعيد عقل**.

اليست الكتابة عن **سعيد عقل** مغامرة او جرأة لا اقلهما الاحاطة بمن لم يعد بحرا، ولا محيطا، بل توسع حتى مدى لا حدود له؟

وكيف نقاربه...؟ شاعرا، ناثرا، مفكرا، فيلسوفا، لاهوتيا، معلم اجيال من الشعراء والكتاب ومن ناهلي القيم والشيم، حامل امجاد لبنان وعطاءاته، صاحب ثورة في اللغة والحرف، ألسنيا، وحالما بوطن غير عادي؟ يتحدث الكتاب ايضا عن نخبة مميزة من الشعراء والادباء ورجال السياسة رافقت **سعيد عقل** في مسيرته المجيدة.

إفطار اتحاد المصارف العربية في البريستول

نظم اتحاد المصارف العربية، بدعوة من رئيس مجلس إدارته عدنان أحمد يوسف إفطاراً في فندق البريستول - بيروت حضره ممثلو القيادات الروحية ونواب وأعضاء السلك الدبلوماسي، والقيادات المصرفية اللبنانية وممثلو وسائل الإعلام.

وفي المناسبة ألقى يوسف كلمة تطرّق فيها الى الأوضاع السياسية في لبنان متمنياً ان يصل الى بر الأمان، مطمئناً الى ان تداعيات الأزمة المالية خفّت وطأتها وعلينا الإستفادة من أخطاء الآخرين..

وختاماً أعلن عقد مؤتمر اتحاد المصارف العربية في بيروت في ١٩ و ٢٠ تشرين الثاني (نوفمبر) المقبل.



من اليسار: نعمة صباغ، د. نعمان الأزهرى، د. جوزف طريه، عدنان يوسف، نصري خوري، وليد علم الدين وهاروت صاموئيليان



من اليمين: جوزف سركييس، جوزف فالوغي، نجيب سمعان، فادي صادر وجورج كركبي



من اليمين: جمال زعني، بديع الخطيب، غابي كنج وأدواردو فاخوري



من اليسار: عدنان يوسف، د. فؤاد شاكرووسام فتوح



من اليسار: فادي دمشق، الرائد سهيل أبو ظاهر، نبيل عثمان، د. محمد شعيب، النائب مروان فارس، شفيق محرم ومعتصم محمصاني



من اليسار: جورج خوري، كمال سماحة، موفق اليافي وعبد الحميد الشريف ود.



من اليمين: سامي صفير، العميد سامي نصيري، يولند سالم، نجوى حجار ود. روني أبي نخلة



من اليمين: دينا قدوح، فؤاد شاكرو، خضر الصغير، محمد مسعود، علي عوده وغيثاء مقداد



من اليسار: مروان غزولي، بسام بو مغلي، راغدة شمص وياسر ظاهر

البنك الاهلي يحتفي بموظفيه على موائد الافطار الرمضانية باحمدان: حريصون على تعزيز التواصل مع منسوبينا ابو النصر: فرصة لالتقاء الجهاز التنفيذي بالمنسويين



الشيخ عبدالله باحمدان يستقبل الموظفين في الرياض



وعبد الكريم ابو النصر يستقبل الموظفين في جدة

اقام البنك الاهلي موائد الافطار في مختلف مناطق المملكة العربية السعودية تكريماً لموظفيه، وذلك استمراراً للتقليد السنوي الذي دأب عليه البنك.

وامام مئات الموظفين الذين تجمعوا الى مائدة الافطار في فندق الفيصلية بالرياض اكد الشيخ عبدالله باحمدان رئيس مجلس الادارة على ان تطوير الموارد البشرية في البنك قد حقق تقدماً ملموساً. وأشار الى ان الارتقاء بمهارات الموظفين في مختلف مجالات العمل المصرفي يحظى بالاولوية لدى البنك الاهلي.

وقال: نحن في رمضان من كل عام نتذكر من كانوا معنا وندعو لهم بالخير والتوفيق والسداد والرحمة، ونرحب بمن انضموا الينا حديثاً لنصبح عائلة واحدة ومجتمع واحد في مظلة البنك الاهلي. وكما اعتدنا فان ادارة البنك تسعى دائماً للالتقاء بمنسوبيها في مناطق المملكة كافة وتحرص على الاستماع الى وجهات نظرهم وآرائهم، كما تعمل على تعزيز التواصل في ما بينهم.

بدوره اشار عبد الكريم ابو النصر الرئيس التنفيذي للبنك الاهلي الذي كان على رأس مستقبلي منسوبي البنك بمدينة جدة في كلمته التي القاها بهذه المناسبة بأن «هذا الافطار هو تقليد دأب عليه البنك منذ سنوات طويلة انطلاقاً من رؤية البنك وقيمه الجوهرية التي تعتبر الموظفين في مقدمة العناصر الاساسية لموارد البنك وتضعهم على رأس قائمة اهتماماته».

واضاف «ان موائد الافطار تندرج في اطار توطيد اواصر العلاقة بين البنك ومنسوبيه، كما تتيح فرصة لتقاء الجهاز التنفيذي بكافة منسوبي البنك وتعزيز العمل بروح الفريق».



مشهد عام

غبة رمضانية لـ «المصرف» على شرف مدرائه وموظفيه الجيدة: نمضي بخطى ثابتة في انشطتنا المصرفية والتمويلية والاستثمارية



صلاح الجيدة
ومدراء
المجموعات
في صورة
تذكارية

صلاح الجيدة
في الوسط مع
كبار
المسؤولين



مجموعة
من الموظفين



جمعت «غبة» المصرف QIB هذه السنة الى الرئيس التنفيذي صلاح الجيدة ومدراء المجموعات والمسؤولين الكبار أكثر من ٤٠٠ موظف.

والحفل الرمضاني هذا يقام كتقليد سنوي في شهر رمضان المبارك بهدف بناء جسور المحبة وترسيخ العلاقات الاجتماعية وتعزيز التواصل بين الموظفين والخروج من روتين العمل.

وتحدث الجيدة مؤكداً على الاهتمام الذي يوليه المصرف للموارد البشرية باعتبار الموظف ركيزة أساسية للنمو، ومحوراً هاماً في الاستراتيجية، ولهذا يعمل على تهيئة بيئة عمل صحية ومحفزة تتحقق فيها روح الفريق الواحد. مشيراً إلى الاهتمام بالتدريب النوعي لتزويد الموظفين بالمعرفة العلمية التي تواكب مستجدات وتطور الصناعة المصرفية. وقال إن المصرف قد نفذ خلال النصف الأول من هذا العام ٣٤ برنامجاً تدريبياً داخلياً شارك فيها ٧٠٩ موظفين ونفذ ٤٢ فرصة تدريبية خارجية.

كما استعرض أداء المصرف خلال النصف الأول من السنة الجارية قائلاً: «رغم الظروف المالية الإقليمية والعالمية الصعبة إلا أن المصرف استطاع أن يحقق نتائج مالية مرضية خلال النصف الأول من ٢٠٠٩، وأن يمضي بخطى ثابتة في أنشطته المصرفية والتمويلية والاستثمارية، وفق خطط مدروسة تنفيذاً للاستراتيجية الخمسية التي أقرها مجلس الإدارة. كما تبنى المصرف توجهات جديدة في عملياته التمويلية وذلك بالدخول في عمليات ناجحة لتمويل الشركات الوطنية الكبرى التي تعمل في مجالات الصناعة، ومشروعات البنية التحتية، والتجارة العامة وتقديم التمويل للشركات الصغيرة والمتوسطة».

وتطرق الجيدة للتحديات الحاضرة والمستقبلية متناولاً في ذلك المنافسة التي تشهدها السوق المصرفية في قطر مطالباً الموظفين بالابتكار والتجديد للمضي قدماً بقوة ليظل المصرف في موقع الريادة. هذا بجانب تحديات التطور التي طرأت على مفاهيم الخدمات المصرفية، وتطور مفاهيم ومعايير الصيرفة العالمية.

تكريم انطوان بشارة في إفطار الشركة السورية العربية للتأمين نجيب العساف: يتميز انطوان بشارة بموهبته في صناعة التأمين



من اليسار: نجيب العساف، انطوان بشارة، سلام حنا، باسل عبود وجوزف كسرواني



نجيب العساف يلقي كلمته



انطوان بشارة يلقي كلمة



من اليمين: باسل حموي، باسل عبود وجومانا اسعد



من اليمين: باسل عبود، انطوان بشارة، سلام حنا، وليد زين، نجيب العساف، جوزف كسرواني، عمر كركور وانس سيفي

لرئيس مجلس الإدارة السيد **نجيب العساف** كلمة ترحيب بالحضور، وثناء على جهود السيد **بشارة** قائلاً: ان الأخ **أنطوان** بالإضافة الى خبرته وعلمه في التأمين، يتميز بموهبة خلاقة في هذا المضمار، فكما يعطي الله الشاعر موهبة الكتابة، هكذا أعطى الله الأخ **انطوان** موهبة في صناعة التأمين. ثم قدم السيد **عبود** باسم الإدارة والموظفين درع شكر الى السيد **بشارة** متمنياً له الصحة والتوفيق.

وبعفوية صادقة رد السيد **بشارة** على مكرمه بكلمة ضمنها معايدته للجميع في هذه المناسبة المباركة ومفاجأته بهذا التكريم

في جو من الإلفة والمحبة، أقامت الشركة السورية العربية للتأمين حفل إفطارها السنوي في فندق فور سيزنز (4 SEASONS) في دمشق بحضور رئيس وأعضاء مجلس إدارتها وحشد كبير من رجال الأعمال في سوريا.

وخلال الحفل، كرّمت الشركة السيد **أنطوان بشارة** للجهود التي بذلها وما زال في عملية بنائها وسير أعمالها. وتوالت كلمات الشكر والامتنان من قبل مدير عام الشركة **باسل عبود** والمسؤولين من خلال عرض مصوّر على الشاشات في القاعة، وكذلك كلمة اعتزاز من قبل السيد **باسل حموي** مدير عام بنك عوده - سوريا، وكانت



من اليمين: بسام وغيث التقوى، بشار التقوى، عبد الباري علاوي، رياض ملص وفراس الفا



فريق التسويق في الشركة



من اليسار: رجا معوض، سليمان ابي نادر، فؤاد حنون، عبد المجيد خلوف،
كمال شيخ علي ووفاء الغيشي



من اليمين: حسن سليمان، نبيل هندي، سمير نحاس، روجيه كوتون
ورضا التكريتي



من اليسار: سلام حنا، انطوان بشارة، جوزف كسرواني، بشارة شربل،
محمود كردي وشادي محامد



من اليمين: باسل خوري، أنس الزين، جوني قرني، ساره الطويل، روى منصور
وديعا الصايغ



من اليمين: نور الدين شموط، محمد شموط، نبيل ملقي،
حمزه ملقي وأيهم الحسين



من اليمين: احمد ساريا، وائل ابو الطيور، هائل الكشة
ولمي طالو

العزیز وقال بتواضعه المعروف عنه، ان تضافر عوامل عدة قد ساعدت على إنجاح هذا المشروع مخصصاً بالذكر حكمة رئيس وأعضاء مجلس الإدارة، مساعدة المساهمين في الشركة، مساندة بنك عودة وشركة ليا للتأمين، اخلاص الموظفين، ثقة الوكلاء والعملاء، اهتمام الأطراف الثلاثين من محامين ومهندسين وشركة إدارة النفقات الإستشفائية وغيرها، كذلك وجود الشركات المنافسة وتفهم هيئة الإشراف على التأمين. وأثنى مشجعا الشباب ودعاهم للانضمام الى قطاعي المصارف والتأمين لأنه يرى لهما مستقبلاً واعداً.



من اليمين: بشارة شربل،
انطوان الزير، جميل شقير،
وسام مرهج ومحمود
الكردي



مشهد عام لحفل التكريم



نجيب العساف، انطوان بشارة وسلام حنا في صورة تذكارية مع الموظفين

مركز الصحافة والإعلام الدولي ينظم المؤتمر البلدي اللبناني - الدولي الثامن في غزير



وزير الداخلية والبلديات المحامي زياد بارود متوسطاً من اليمين: نقيب الصحافة محمد بعلبكي، النائب في البرلمان الأوروبي وعمدة مدينة LA GARENNE-COLOMBES الفرنسية PHILIPPE JUVIN، رئيس مركز الصحافة والإعلام الدولي الزميل ابراهيم الصياح، رئيس بلدية غزير القنصل ابراهيم الحداد وسفير اليمن فيصل أمين أبو رأس



برعاية وزير الداخلية والبلديات المحامي زياد بارود، نظم مركز الصحافة والإعلام الدولي بالتعاون مع المجلس البلدي في غزير المؤتمر البلدي اللبناني - الدولي الثامن تحت عنوان «العمل البلدي..

دعامة أساسية لبناء الدولة»، وذلك بحضور شخصيات وفاعليات رسمية وبلدية وحشد من السفراء وممثلي ٢٢ دولة ومنظمة عربية وأجنبية.

قدمت الجلسة الافتتاحية الزميلة أيمنه الصياح وتكلم فيها الى الوزير بارود كل من رئيس بلدية غزير ابراهيم الحداد، رئيس مركز الصحافة والإعلام الدولي الزميل ابراهيم الصياح، سفير جمهورية اليمن فيصل أمين أبو رأس، النائب في البرلمان الأوروبي وعمدة مدينة LA GARENNE-COLOMBES الفرنسية PHILIPPE JUVIN، ونقيب الصحافة اللبنانية محمد بعلبكي.

وبعد تبادل الهدايا التذكارية، اختتم الافتتاح بقطع قالب الحلوى ونخب المناسبة.

وتخلل اليوم الثاني من المؤتمر ثلاث جلسات عمل شارك فيها خبراء ومعنيون بالشأن البلدي من لبنان وفرنسا ورومانيا ونيجيريا والعراق واليمن.



الحضور

نقابة خبراء المحاسبين المجازين تطلق تعاوناً مع كلية ادارة الاعمال «التوصيف الموحد للبرامج»

اطلقت نقابة خبراء المحاسبة المجازين في لبنان ممثلة بالنقيب انطوان غلام والجامعة اللبنانية ممثلة بعميد كلية ادارة الاعمال الدكتور كميل حبيب «التوصيف الموحد للبرامج عملاً بمعايير التعليم الدولية



النقيب غلام (الى اليمين) ود. كميل حبيب

لخبراء المحاسبة»، في مؤتمر صحفي عقد في مقر النقابة في المتحف حضره اعضاء مجلس النقابة وعمداء الجامعة واساتذتها. بداية تحدث حبيب قال: البروتوكول الذي نطلق برامج العلمية المحاسبية مع النقيب غلام كان قد وقع ما بين الجامعة والنقابة خلال ولاية النقيب السابق حكمت سليم، وهذا ان دل على شيء انما على الاستمرارية في عمل نقابتكم العزيزة. ان اطلاق التوصيف الموحد للبرامج من قبل كلية ادارة الاعمال والنقابة يفتح للطلاب آفاقاً جديدة.

ثم تحدث النقيب انطوان غلام فقال: نحن كنقابة لها موقعها المتقدم في العالمين العربي والغربي ملزمون باعتماد هذه المعايير، لذلك بادرنّا الى مد اليد الى الجامعة اللبنانية وشكلنا لجنة مشتركة لاعتماد هذه المعايير الجديدة، التي سوف تتبع في امتحانات الخبراء المحاسبين المتقدمين الى النقابة حرصاً منا على الجدارة العلمية التي تتميز بها نقابتنا.

الإفطار السنوي لبیت المرأة الجنوبي



الطاوله الرئيسية ويبدو النائب ميشال موسى وعقيلته جانين، النائب أنور الخليل، أمينة وحسن فواز ومي الخليل



ليلي أبو شقرا وتحية ضاهر

برعاية رئيس مجلس النواب نبيه بري ممثلاً بالنائب أنور الخليل، أقامت جمعية بيت المرأة الجنوبي إفطارها السنوي في فندق فينيسيا انتركونتيننتال. وكان ترحيب من رئيسة الجمعية شقيقة الرئيس بري أمينة بري فواز بالعديد من الوزراء والنواب وعقيلاتهم وحشد من الخيرين وسيدات المجتمع.

قرارات مهمة لشركة إعادة التأمين العربية



من اليسار: زهير داود، سليم كجك، الحاج محمد سبع، ابراهيم ياسين، ناجي احمد وروبير غيراني



من اليمين: نادر يونس، احمد زينون، خالد الحسن، عبدالله رحمة، محمود الخراز وعادل حفّاد

بمناسبة اجتماعات لجنة المراجعة ومجلس الإدارة لشركة إعادة التأمين العربية ARAB RE، أقامت الشركة حفل غداء على شرف المشاركين في هذه الاجتماعات وذلك يوم السبت الواقع فيه ٢٦/٩/٢٠٠٩ في مطعم كرمنا في وسط مدينة بيروت.

وأهم القرارات التي اتخذت في هذه الاجتماعات هي:

– اعتماد مشروع إعادة هيكلة الشركة والتوصيف الوظيفي وتوثيق اجراءات العمل.

– النظر في تعديل بعض مواد النظام الأساسي للشركة.

– تحسين أوضاع الموظفين باعتماد سلم رتب ورواتب وعلاوات جديد.

– اعتماد إقامة ورشات عمل لكافة أسواق عملاء الشركة.

– اعتماد الموازنة التقديرية لعام ٢٠٠٩.

– الموافقة على برنامج جديد للمتسببين الى معهد التأمين القانوني في لندن معهد CPCU في أميركا.

– تشكيل لجان واعطاء هذه اللجان صلاحيات فنية ومالية لتشجيع الموظفين على اتخاذ القرارات.

بنك بيروت رعى فعاليات BEIRUT RACE CUP 2009

سليم صفير: من حق بيروت علينا ان نعيد لها وهجها



سليم صفير في الوسط يتسلم الجائزة

رعى بنك بيروت من منطلق التزامه بإعادة العاصمة التي يفخر بحمل اسمها الى عراقتها وسابق مجدها، فعاليات BEIRUT RACE CUP 2009 أحد سباقات الخيل على جائزة BANK OF BEIRUT GRAND PRIX والذي نظّمته EVENTS PRODUCTION في الخامس والعشرين من ايلول (سبتمبر) الماضي في ميدان سباق الخيل وفاز بالجائزة الحصان «يا حبيبي» لفارسه قاسم.

وكانت لرئيس مجلس إدارة البنك ومديره العام سليم صفير كلمة قال فيها: «يكتسب اللقاء في حضان بيروت معنى خاصاً، أقله بالنسبة الي شخصياً، ففيها كان المولد وفيها كانت النشأة وملاعب الصبا، وفي أرجائها انطلقت تحديات الحياة والمهنة والنجاحات. ومن حق بيروت علينا ان نعيد لها وهجها ولونها الأخضر وأشجارها، والحياة في حرج صنوبرها.

من حقها علينا ان نحافظ على تراثها وماضيها وهي المنطقة بقوة نحو الطموح والغد. حقها ان نرفع قرميدها الأحمر ونزرع شجرها الأخضر ونحيي أيام العجقة في ميدان سباق الخيل.

وإذ تجمعنا بيروت هذه الليلة، فإنما تفعل ذلك في سياق فرحها المستمر، ذلك أنها تستضيف أواخر الاسبوع الدورة السادسة للألعاب الفرنكوفونية، وستستقبل بحرارتها المعهودة ضيوفاً أعرءاء، مع الإشارة الى ان ممثلين عن الدول المشاركة في هذه الدورة يشاركوننا اللقاء هذه الأمسية، فأهلاً وسهلاً في رحاب بيروت.

وإذ أتمنى لهذه الدورة النجاح الباهر والمنتظر، فإنني أشكر «ليبانو سويس» على رعايتها هذه المبادرة في ميدان سباق الخيل، كما أشكر EVENTS PRODUCTION على ما تقوم به ونحن في بنك بيروت الفخورون بحمل اسم عاصمة لبناننا الحبيب، ملزمون بهذه المدينة التزاماً بلبنان الحبيب، حضوراً، ازدهاراً ومستقبلاً.

انه التزامنا إننا: «تراث بيروت، حضارتها، اخضرارها، صنوبرها، هواؤها ولونها، لتظل المكان الأنسب، حيث الحياة السليمة والبيئة النظيفة لنا ولأولادنا».

وأقام بنك بيروت للمناسبة حفل عشاء فاعراً في إطار أنيق ضمن فعاليات الحدث.

جفينور روتانا يوظف ذوي الحاجات الخاصة



من اليمين: حسين نجم، دانيلا صقر، محمد كنعان وفاطمة حجازي

من منطلق دعمه للمجتمع وظّف فندق جفينور روتانا عدداً من الأشخاص ذوي الحاجات الخاصة في مراكز عدة.

وقال المدير العام مارك تمبرال معلقاً على الخطوة الإنسانية «نحن على يقين باحتياجات المجتمع وبالمتطلبات لذوي الحاجات الخاصة في مراكز العمل، ومن خلال توفير وظائف لهم نساعد في خلق جوّ عمل استثنائي ومميز لمساعدتهم، كما واننا نشجع روح تقبل الآخر لدى كافة موظفينا».

بدورها أشارت مديرة شؤون الموظفين دانيلا صقر الى «اننا نعمل بجهد لزيادة الوعي ولتسليط الضوء على هذه القضية الإنسانية في مجتمعنا من خلال دعم ذوي الحاجات الخاصة ومنحهم الفرصة لإبراز قدراتهم ومهاراتهم».

إفطار فجر الخليج

أقامت شركة فجر الخليج للتأمين FAJR AL GULF إفطاراً في مطعم فخر الدين - برمانا دعت اليه عدداً من أركان قطاع التأمين في لبنان وموظفي الشركة. وقد استقبل المدعوين مدير عام الشركة **فؤاد صوايا** ومساعدته **محمد غسان الهبيري**. وكانت مأدبة سخية أضفى عليها أركان الشركة المرح والسرور.



من اليمين: فؤاد صوايا، طلال الأنسي ومحمد الهبيري



بيار وفريال زعرور



من اليمين: فؤاد صوايا، شفيقة توما وإيلي حداد



من اليمين: أدولف دبس، فؤاد وسلمي شديد



أرليت عساف (وقوفا)، مي قبلان، دلال حجار وإميليا فرح



من اليمين: شفيقة توما، انطوانيت مرجبا ونيكولا سمعان



جان ودنيز مهنا



من اليمين: زينب فواز، وائل دمشقية ونوال حوا



من اليمين: دارين شبارو وزينة الديراني



إيلي وأليانور شدياق

إفطار غلوبمد - سوريا

دعا مدير عام شركة غلوبمد سوريا GLOBEMED SYRIA سمير نحاس الى إفطار في فندق كارلتون الشام حضره الى أركان الشركة وموظفيها مدير هيئة الإشراف على التأمين في سوريا السيد أياد زهراء.

تميز حفل الإفطار بحضور رئيس مجلس إدارة الشركة السيد روجيه نسناس ومدير عام مجموعة مدنت MEDNET السيد منير خرما. وكانت خلال الإفطار كلمة ترحيب وتقدير للسيد روجيه نسناس وكلمة للسيد سمير نحاس عدّد فيها إنجازات الشركة مثنياً على أداء الموظفين والمتعاملين مع الشركة. لاحظ المدعوون مدى السخاء وحسن الضيافة لدى شركة غلوبمد.



من اليمين: منير خرما، روجيه نسناس، أياد زهراء، ايلي نسناس وسمير نحاس



سمير نحاس يلقي كلمة



روجيه نسناس يلقي كلمة



من اليمين: ايلي نسناس، جوزف عنحوري، محمد السمان، أياد زهراء وعلي نبال



من اليمين: سليمان أبي نادر، وسام مرهج، فؤاد حنون، محمد الصعبي، د. احمد قاسم وفواز الحديد



من اليسار: رؤى حميدة، ساندرا أيوب، زينة الصفدي، ريم قادي ونهى العظم



من اليسار: كمال شيخ علي، سمير نحاس ود. هشام الديواني



من اليمين: محمد قنبر، رشا المقداد، آية دبا، جوزف فرانسيس وكرستين حلوة



من اليسار: نضال اقبليق، رلا بسكي، يمامة علي وريما الديك



من اليسار: ذرى الخش، رجا معوض، غيدا خوري وانطوان عواد



من اليمين: روجيه نسناس، د. نبيل حناي، سمير نحاس ومثير خرما



من اليمين: يمام الدقاق، نقولا زينة وأنور علامة



من اليمين: هبة زعرور، جوني قرني وميس الخير



من اليسار: روجيه كوتون، ليال العين وألين باسكالين



من اليمين: د. بسام الياس، د. سهير مشلوط، د. ميادة المسرة وريم البرقاوي



من اليسار: د. سامر وفائي، هدى الحكيم، زينة العيد، وفاء فلوخ ولينا رسلان



من اليمين: مطيع خدام الجامع، د. بشير الأشقر، أنس مهاياني، صبري الزعيم ورحاب الزعيم



من اليسار: جودي قصاب، باسل مساري، ريم طعمة واحسان ريحانة



من اليمين:
اميرة كعدان،
د. سهير
مشلوط
ود. ميادة
المسرة



من اليمين:
رانيا
القزاز، أمل
فرح
وسيلفي
حورانية

زين وائل زعرب تخرجت استاذة في العلوم السياسية والانسانية



زين وائل زعرب وابتهامة النجاح

مع تنويه وتقدير من اركان جامعة كونكورديا CONCORDIA في مونتريال - كندا، تخرجت آخر العنقود المعطاء في العائلة الزعرية الحسنة زين وائل زعرب حاملة شهادة التخصص في العلوم السياسية والعلاقات الانسانية . POLITICAL SCIENCE AND HUMAN RELATIONS . جرى حفل التخرج بحضور والدين وائل ونهى زعرب ، وما ان عاد الوالدان مع كريمتهما الى عمان حتى انهالت عليهم التهاني والتمنيات بالنجاح الباهر الذي حققته الاستاذة زين . وكان في مقدمة مستقبلي المهنيين الى جانب وائل ونهى الاشقاء الثلاثة : وليد وسيم وايوب وائل زعرب. الف مبروك.

مأدبة إفطار لـ «أدير سوريا» في نادي الشرق



رنيه خلّاط في الوسط



سليمان ابي نادر

مدير عام ADIR SYRIA



رنيه خلّاط يلقي كلمته

أقامت شركة أدير للتأمين سوريا ADIR SYRIA خلال شهر رمضان المبارك مأدبة إفطار في نادي الشرق حضرها عدد من رجال الأعمال السوريين ومدراء شركات تأمين وإعادة، إضافة الى موظفي الشركة. واللافت كان حضور رجال دين معروفين بين الحضور. وقد القى رئيس مجلس إدارة الشركة رنيه خلّاط كلمة مختصرة بالمناسبة.

مساحة التقاء وتبادل لتعزيز التواصل

افتتاح LE CLUB FRANCE تلازماً مع الألعاب الفرنكوفونية

تم افتتاح LE CLUB FRANCE في إطار الدورة السادسة للألعاب الفرنكوفونية التي نظمت في لبنان بين ٢٧ أيلول (سبتمبر) و٦ تشرين الأول (أكتوبر) الجاري، وذلك بحضور وزيرة الصحة والرياضة الفرنسية السيدة روزالين باشيلو - ناركان، ورئيس اللجنة الأولمبية والرياضية الوطنية الفرنسية (C.N.O.S.F) السيد DENIS MASSEGLIA ومدير عام المعهد العالي للأعمال ستيفان أتالي بحضور عدد كبير من الشخصيات الرياضية والثقافية في حرم المعهد. ويهدف الـ CLUB FRANCE الى الترويج للقيم الأولمبية لا سيما روح المشاركة والتنوع الثقافي والانفتاح. وقد أنشأت اللجنة الأولمبية والرياضية الوطنية الفرنسية هذا النادي ليكون مساحة التقاء وتبادل ترمي الى تعزيز التواصل المتعدد بين الفنانين والرياضيين والشخصيات وأصحاب القرار وممثلي الأمم الأخرى.



من اليسار: ستيفان أتالي، روزالين باشيلو ناركان، دينيس ماسيغليا وجورج فريديريش

من اليمين:
دارين مالك،
لارا فضول،
تانيا ناضر،
انجي كردي
ونانسي
جبور



من اليمين:
جورج نجم،
سامي صعب
وكلودين
عون



العيد الوطني للمملكة العربية السعودية



من اليسار: السفير علي عسيري، النائب نسيب لحود، النائب أيوب حميد، الوزير خالد قباني، النائب عمار حوري وعادل بخش



من اليمين: السفير علي بن سعيد بن عواض عسيري، عبدالله الزهراني واللواء محمد الحجاج



من اليمين: اللواء عصام ابو جمره، النائب حسن فضل الله، د. حسان فلحة والنائب نواف الساحلي

لمناسبة ذكرى اليوم الوطني للمملكة العربية السعودية، أقام السفير السعودي في لبنان علي عواض عسيري حفل استقبال في قاعة البافايون - البيال، حضره وزير الدولة نسيب لحود ممثلاً رئيس الجمهورية العماد ميشال سليمان، النائب أيوب حميد ممثلاً رئيس مجلس النواب نبيه بري، النائب عمار حوري ممثلاً رئيس الحكومة المكلف سعد الحريري. كما شارك فيه رئيس حكومة تصريف الاعمال فؤاد السنيورة وعدد من الرؤساء والوزراء والنواب، إضافة الى شخصيات دبلوماسية ودينية وحزبية واجتماعية واعلامية.



من اليمين: هيفاء تيماني، عائشة عسيري وساميا بو حليم



من اليمين: النقيب هيثم الخليفة، د. عبد الرحمن عبد الواحد وعبد الرحمن الهزازي



من اليمين: مدير تحرير مجلة «البيان الاقتصادية» اميل زخور وطني عيد



يقطعون قالب الحلوى



من اليمين: نزار الوف، سمير الخطيب، عبد الودود نصولي، سهيل عويدان وسلوى نصولي



من اليمين: منصور الحربي، خالد الخميس، دكران وكيفورك خاجريان

الإفطار السنوي لجمعية متخرجي جامعة بيروت العربية



من اليمين: النائب احمد كرامي، د. عبد المجيد الرفاعي، د. احمد سنكري،
النائب سمير الجسر ومدثر جباخنجي



من اليمين:
د. احمد
سنكري،
مدثر
جباخنجي،
وعبدالله
ميقاتي

أقامت جمعية متخرجي جامعة بيروت العربية حفل إفطارها السنوي المخصص
ريعه لدعم صندوق منح الطلاب في الجامعة بحضور حشد من الفاعليات الشمالية
والمخرجين تقدمهم الدكتور عبد الإله ميقاتي ممثلاً الرئيس نجيب ميقاتي والنائب
سمير الجسر ممثلاً الرئيس المكلف سعد الحريري و احمد الصفدي ممثلاً الوزير
محمد الصفدي والنواب احمد كرامي وبدر ونوس ومعين المرعبي والنائبان
السابقان الدكتور عبد المجيد الرفاعي ومصطفى هاشم وممثلو نواب الحاليين
وسابقين، والعقيد الركن محمد علم الدين ممثلاً اللواء أشرف ريفي ورئيس بلدية
الميناء عبد القادر عثم الدينو، رئيس الجامعة الدكتور عمرو جلال العدوي وأمينها
العام عصام حوري وعمداء الكليات ونقيب المهندسين جوزف اسحق ورئيس
مجلس إدارة المستشفى الحكومي الدكتور فواز الحلاب والقاضيان الدكتور فوزي
ادهم وحريص معوض والسفير عبد المجيد القصير.
وكانت كلمات للدكتورة رنا الجم ورئيس الجمعية الدكتور أحمد السنكري ورئيس
الجامعة الدكتور عمرو العدوي.



طاوله النائب معن المرعبي والنائب السابق مصطفى هاشم وعقيلته مهى



من اليمين:
المحامي
محمد مراد،
القاضي
د. فوزي ادهم
ود. حسان
حلا

الرابطة اللبنانية لسيدات العمل LLWB كرمّت وسائل الاعلام في افطار



من اليمين: صونيا صباح، ايفا الترك، الين كاميكاني، حنان صعب ومايا نون



من اليسار: ألين نصر، لينا علي احمد، كارلا نجيم والين كامكان



من اليمين: صونيا صباح، باسم سعد، ريماء سعد وباميلا انطاكي



من اليمين:
منى
غلاييني،
ياسمين
نجار
وشرين
كريدية

نظمت الرابطة اللبنانية لسيدات العمل LLWB عشاء افطار في مطعم ميبيرغ في
الجميزة لتكريم بعض وسائل الاعلام لدعمها المستمر في تشجيع السيدات العاملات.
وللمناسبة قالت السيدة حنان صعب رئيسة مجلس ادارة الرابطة ومالكة شركة
فارمايد: اننا مسرورات جدا لاستضافتنا اعضاء الصحافة في هذا الافطار، ونعتبر
هذا التعاون المستمر بين الرابطة اللبنانية لسيدات العمل (LLWB) ووسائل الاعلام
بمثابة فرصة للتنمية الى ابعد حد.

وقالت السيدة ايفا ترك، مديرة البرنامج في الرابطة: يسرنا العمل مع هؤلاء
السيدات البارعات اللواتي تشكلن جزءاً في نجاح افادة مجتمعنا ككل، كما وتشجعن
اجيال سيدات المستقبل على بلوغ اهدافهن.
وقد حضر العشاء اعضاء الرابطة اللبنانية لسيدات العمل LLWB من بينهن
مقاولات سيدات، وموظفات اداريات ومهنيات.

إفطار جنرال ري GEN RE تكريماً لأحد مديريها التنفيذيين



من اليمين: وليام سالم، فرد صيقل، غسان صعب وإيلي حداد



من اليمين: حبيب عطيه، مازن أبو شقرا، حبيب فرح، إيلي نسناس وإيلي طرييه

من اليسار:
وليد
جنادري،
جان حليس
 وإيلي طرييه

مازن أبو شقرا المدير الإقليمي للحياة والصحة في منطقة مينا وقبرص ومدير عام GEN RE في بيروت أقام إفطاراً في فندق انتركونتيننتال - فينيسيا حضره بعض أركان صناعة التأمين في لبنان، وذلك بمناسبة زيارة الفريدو فيتز ALFREDO FETTERS أحد كبار المديرين التنفيذيين في جنرال ري للفرع الاقليمي للشركة في بيروت. وقد جرى خلال الافطار تبادل كلمات الترحيب، وتحدث الضيف الزائر فقال ان سوق التأمين في لبنان ومنطقة الشرق الاوسط يسجل نسبة نمو مشجعة وان شركة جنرال ري GEN RE معنية بالمساهمة في رفع مستوى التأمين على الحياة والصحة. وفي هذا الاطار تنظم سلسلة من المؤتمرات الهادفة الى نشر الثقافة التأمينية. ومن بين المؤتمرات التي تعقد في القريب العاجل المؤتمر العالمي السابع حول إدارة المخاطر 7th INTERNATIONAL SEMINAR ON RISK MANAGEMENT في ٥ و ٦ تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠٠٩ والمؤتمر الثاني حول منتجات التأمين العالمية 2nd Seminar On International Products Trends في ٨ و ٩ تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠٠٩.

من اليسار:
فاتن
دوغلاس،
كارلا عبود
وريكاردو
سليمان

من اليمين: سيمون تابري، ALFREDO FETTERS وريكاردو سليمان



من اليمين: إيف جهشان، إيلي نسناس وهشام براج



من اليسار: فاتن دوغلاس، مازن أبو شقرا و كارلا عبود



من اليمين: حبيب عطيه، جو نسناس، وليام سالم وفرد صيقل

احتفاء بالسفير البرازيلي الجديد المعتمد في لبنان



يقطعون قالب الحلوى



من اليمين: السفير البرازيلي باولو روبرتو دا فنتوره، ميراي بويز، ماري بواي وسفير الأوروغواي خورخي لويس خوري



مشهد من الكرنفال وتبدو روزي بولس وديانا الماس



سفير أسبانيا خوان كارلو غافو وأنجليك شرتوني

أقام رئيس جمعية الصداقة البرازيلية اللبنانية المحامي كميل فنيانوس وعقيلته ريجينا البرازيلية المنشأ حفل كوكيتل في دارتهما في جونية على شرف سفير البرازيل المعتمد حديثاً في لبنان باولو روبرتو كمبوس تاريس دا فنتوره وعقيلته تريزا. هيمن اللونان الأخضر والأصفر لونا العلم البرازيلي على أجواء الحفلة الفرحة التي تخللتها كلمتان الأولى لصاحب الدعوة والثانية لصاحب التكريم وعرض مشوق وغني لفتيات كرنفال الريو في الزي التقليدي.

غداء وسط الأزهار بدعوة من تريز ايكو

على تيراس مطعم منير ببرمانا، بين باقات الأزهار الملونة، التقت باقة من السيدات بدعوة من السيدة اللطيفة تريز ايكو. المناسبة كانت مأدبة غداء لوداع فصل الاصطياف اقامتها تريز في أجواء حميمية ومسلية ومضيافة.



حضرت عقيلة الوزير ابراهيم نجار ماري روز وشقيقتها ليلي زيباره، نورما بازرجي وكريمتها فابيان غاريوس، الشقيقتان جيسي تحومي ولينا باز، امال رنو، رنده مخول، أيدي لمع، ديانا متني، نادرة نجم، ماري تريز فرا، فيوليت بولس، دوللي خوام، سلوى غاريوس، سلوى نابلسي، مي ابو فاضل، لولا ابو عتمه.

مأدبة لنجوى أبو حمزة على شرف السيدة الأولى

أولمت نجوى أبو حمزة قريبة رئيس الأركان السابق في الجيش اللواء الركن رمزي أبو حمزة في دارتها الشوفية على شرف السيدة الأولى وفاء ميشال سليمان. شاركت في المأدبة زينة وائل ابو فاعور، سلمى أكرم شهيبي، ديانا تيمور جنبلاط، نجوى شوقي المصري، منى بهيج أبو حمزة وسيدات مجتمع وفاعليات.

يارا ابي سليمان ملكة جمال جيل ٢٠٠٩

كان قضاء جيل على موعد مع الجمال خلال حفل انتخاب ملكة جمال قضاء جيل في منتجع اده سندس السياحي وذلك بإشراف وزارة السياحة ومن اعداد وتنظيم بيلوراما التي يشرف عليها الزميل نخله مرعب وبرعاية المغترب الشيخ هاني برو وبحضور شخصيات سياسية ودبلوماسية واقتصادية. فازت يارا ابي سليمان التي تنافست مع عشر صبايا مشتركات بلقب ملكة جمال جيل ٢٠٠٩. وحلت وصيفة أولى اليسار كرم ووصيفة ثانية ريمي زغيب كما فازت جيسكا عساكر بلقب ملكة الفوتوجينيك وبيبا القصيبي حورية البحر وناي غوش ملكة الصداقة وبيترا بيلان ملكة الاناقة وريتا كوليانا ملكة الثقة بالنفس.



الملكة يارا ابي سليمان

وقد اختيرت لجنة الحكم برئاسة مندوب وزارة السياحة انطوان عاصي ومن الاعضاء: الزميل وليد

عبود، رنده سيقلي، دولا قرقفي، امين اللقيس، د. ايغون صيداوي، ليلي الهوا، د. مونيك زغيب، طوني لحد وسيمون حدشيتي.

قدمت البرنامج الزميلة رانيا يونس وكانت كلمة ترحيبية القاها صاحب ومدير مؤسسة بيلوراما نخله مرعب، كما كانت كلمة لراعي الاحتفال الشيخ هاني برو، تخلل الحفل برنامج فني مميز أحياه الفنان سيمون حدشيتي.



يقطعون قالب الحلوى

حفل إفطار الإعادة العربية في الدار - الروشة



من اليمين: نادر يونس، محمد ناجي، زهير داوود و كارن بيطار



من اليسار: خالد حوا، سليم كجك، روبر عيراني و ابراهيم ياسين



من اليمين: بسمه بركات، طلال القيسي، مهي الوادة و نادين برجاي

أقامت شركة الإعادة العربية ARAB RE، جرياً على عاداتها حفل إفطار في مطعم الدار - الروشة، تكريماً لموظفيها ومديريها وعائلاتهم. وساد الحفل جو من الألفة بين الموظفين الذين أثنوا على الأطباق الفاخرة والكرم الحاتمي للمطعم.



من اليمين:
اسامة وهبة،
ميسا
سلامة،
ميادة الحاج
وعبد القادر
دمج



من اليمين:
مازن
الكسبي، زياد
حمدان، زهير
كراجة
ومحمد
غلاييني



من اليسار: ربيع عابدين، حسام حصري، كريم مغربل، ربيع الحاج و رلى حوحو



من اليسار: نجوى غندور، انعام عسل، ميشال مدور، و عماد المصري



من اليسار:
هلا القاري،
هاني
الكسبي،
سلوين ايكن،
ديانا ايكن،
ناتالي
بقاليان
واماني وهبة



من اليسار:
محمد حمود
وعقيلته

إفطار الاعتماد المالي انفست

أقام رئيس الاعتماد المالي انفست (ش.م.ل) السيد ايلي فاخوري وأعضاء مجلس الإدارة إفطاراً في فندق ميتروبوليتان - سن الفيل، دعا اليه شخصيات سياسية وعملاء الاعتماد المالي ورجال أعمال بارزين وإعلاميين. وتميز الإفطار بلائحة مأكولات فاخرة وأطباق مميزة نالت رضى وإعجاب الحضور.



من اليسار: غابي كنج، ادواردو فاخوري، ايلي فاخوري وروجيه ناصيف



من اليمين: ادواردو فاخوري، ايلي فاخوري، فادي فاخوري، جورج حبشي وقابيو فاخوري



من اليمين: النائب هنري حلو، جورج معقر، جمال فاخوري، ربيع ياغي، العميد حبيب لطفي والقاضي فوزي خميس



من اليمين: فادي خلف، محمد شمس، انطوان شمعون، ايلي فاخوري واندره ليون



من اليمين: بديع الخطيب، صقر مطره جي، اللواء سامي الخطيب والسفير ايلي الترك



من اليسار: العقيد علي شري، غابي كنج وروني خيرالله



من اليمين: طلال شمس، منيف عبدالله، خليل شعبان وعبدالله عبدالله



من اليمين: سعيد فواز، محمد حمود، موسى حمية، احمد عرة، محمد شوباصي وزيد فواز

إفطار فيدلتي



من اليمين: جان كلود نجيم، مورييس سليمان، جورج زينه ووليد جنادري



من اليمين: ريكاردو سليمان، كارن بيطار، رنيه خلائط ومروان ابو فاضل



من اليمين: جورج سالم، فرد صيقللي، نبيل سرور، صبحي الحسيني وروبير البهو

أقامت شركة فيدلتي للتأمين FIDELITY إفطاراً في فندق موفنبيك دعت اليه عدداً من أركان شركات التأمين في لبنان. وكان في استقبال المدعوين رئيس الشركة ومديرها العام ريكاردو سليمان ونائب الرئيس فرد صيقللي وكعادتهما استقبل ريكاردو وفرد المدعوين بابتسامة الفرح والسعادة.



من اليمين: ادوار طرابلسي، سلام حنا، فاتح بكداش وجان حليس



من اليمين: هلا حيدر، ايلي نسناس، بيار سلامة واسعد ميرزا



من اليمين: ناتالي شكر وكارلا ابو جمرة

من اليسار:
حليم زخور،
شارل صقر،
جورج ايوب،
جميل حرب
وعبدالله
حرفوش



من اليمين:
ماريا صادر،
جورج سالم
وفرد صيقللي

عرس الموسم في زحلة ربيع عاصي وسيلين ابو نجم

شهدت مدينة زحلة عروس البقاع في ١٢ ايلول الماضي احد اعراسها الزاهية بزفاف الشاب الديناميكي ربيع وهيب عاصي والشابة المثقفة سيلين مارون ابو نجم. جرت مراسم الزفاف في كاتدرائية زحلة للروم الملكيين الكاثوليك على يد المتروبوليت اندره حداد بمشاركة رئيس دير المخلص الاب جان فرج. كان اشبين العريس شقيقه فادي واشبينة العروس شقيقتها كريستين. بعد الزفاف الميمون اقيم حفل عشاء ساهر في شتورا بارك او تيل بحضور حشد من الاهل والاصدقاء وفعاليات المنطقة. وصف عرس ربيع وسيلين بعرس الموسم في زحلة.



العريس ربيع عاصي والعروس سيلين ابو نجم



من اليمين: الاشبينة كريستين ابو نجم، العروس سيلين ابو نجم، العريس المهندس ربيع عاصي والاشبين فادي عاصي



الفرد دبس (من اليمين) واللواء محمود طي ابو ضرغم (من اليسار)



ناجي السكاف وقرينته



العروسان يقطعان قالب الحلوى



من اليمين: العريس ربيع عاصي والاشبين فادي عاصي



الدكتور عارف الرامي وعقيلته



العروس إيليز بو مشرق والعريس إدي أبو حيدر

زفاف ميمون

إدي أبو حيدر وإيليز بو مشرق

كلمة الحب ونداء القلب كانا أقصى وقعاً وأشدّ جذباً على الزميلة إيليز بو مشرق من مهنة المتاعب، فتركت صفحات «البيان الاقتصادية» لتلتقي صفحات عمر بدأت بتقليبها حين نطقتها بـ «نعم» الحب أمام مذبح الرب وبجانبتها رفيق الدرب إدي أبو حيدر.

جرت مراسم الزفاف في كنيسة ماري الياص للروم الأرثوذكس بيت مري بحضور الأقرباء والأصدقاء. تلى الإكليل حفل عشاء سخي في مطعم ديوان الرومية - القليعات. للزميلة إيليز وعريسها الشاب الناهض إدي تمنيات بالسعادة والهناء.



العروس الحسنة إيليز بو مشرق



العروسان مع اهل العريس



العروسان مع اهل العروس

العروسان مع
اسرة
«البيان
الاقتصادية»

المجلة
الاقتصادية

This part is
sponsored by

LIBANO-SUISSE
Insurance Company

هذا الجزء
يصدر برعاية

الاقتصادية
البيان

مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

العدد ٤٥٥ • السنة التاسعة والثلاثون • تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠٠٩
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 455 • 39th YEAR • OCTOBER 2009

الجزء الثاني
PART II

LIBANO SUISSE
CELEBRATES ITS GOLDEN JUBILEE

اللبنانية السويسرية
تحتفل بيوبيلها الذهبي

RDV DE SEPTEMBRE 2009 MONTE CARLO

لقاء سبتمبر ٢٠٠٩ في مونت كارلو



5 287000 356060

اليوبيل الذهبي للبنانية السويسرية: ٥٠ سنة من التطور والتوسع عربيا وافريقيا

مجموعة فرعون للتأمين دخلت حقل التأمين ومثلت شركات تأمين اجنبية اعتبارا من ١٩٢٠ استحوذت على البنانية السويسرية اعتبارا من ١٩٥٩



ميشال فرعون



بيار فرعون



بيار صحنوي



لوسيان لطيف



سمير نحاس



ناجي حبيسي



فتحي سابا

شركة امانة الخليج AMANA GULF. وفي سنة ٢٠٠٨ انشأت البنانية السويسرية شركة لوساطة التأمين والاعادة في اماره دبي - الامارات العربية المتحدة. وسنة ٢٠٠٩ حصلت الشركة على ترخيص من مؤسسة النقد السعودي ساما SAMA لتأسيس شركة تأمين سعودية تعاونية تحل مكان امانة الخليج AMANA GULF. يتبين بوضوح من مسيرة الشركة التي اوردا اعلاه، ان البنانية السويسرية شركة تأمين رائدة وبامتياز في منطقة الشرق الاوسط وافريقيا. واليوم، باتت الشركة عضوا فاعلا في مجموعة فرعون للتأمين التي يرأسها الوزير ميشال فرعون وهي كما اشرنا آنفا بات لها انتشار واسع في دول المشرق العربي. اما في افريقيا فإن مجموعة فرعون للتأمين تزاوّل اعمالها عبر كولينا COLINA الشركة الشقيقة للبنانية السويسرية، ولكولينا مكاتب وفروع منتشرة في شاطئ العاج CÔTE D'IVOIRE، وبوركينا فاسو BURKINA FASO، مالي MALI، بنين BENIN، الغابون GABON، كامرون CAMEROUN ومدغشقر MADAGASCAR. ويبلغ عدد الموظفين العاملين في الشركتين الشقيقتين التابعتين لمجموعة فرعون للتأمين أكثر من ٨٠٠ شخص موزعين في ١٥ دولة. اما الاقساط التي تحققها الشركتان فبلغت ٢٢٠ مليون دولار اميركي نهاية العام ٢٠٠٨.

وتعمل البنانية السويسرية على تنفيذ خطة توسعية جديدة في المنطقة العربية وهي تتطلع لأن يكون لها شركات تابعة في كل من الجزائر، مصر، سلطنة عمان والسودان اضافة الى سوريا.

وتتعاطى البنانية السويسرية اخطار التأمين كافة لاسيما الحياة LIFE والصحة HEALTH والاطار العامة GENERAL INSURANCE. وتستعين الشركة في مجال ادارة محفظتها في التأمين الصحي مع شركة شقيقة اخرى ومتخصصة هي مدنت MEDNET.

الشركة البنانية السويسرية LIBANO SUISE تاريخ طويل وهو يعود الى العام ١٩٢٠ حيث بدأت اسرة فرعون ممثلة بشركة رفائيل فرعون واولاده، في تلك السنة، انشطتها التأمينية بكونها وكلاء عاما GENERAL AGENT في لبنان وسوريا، لكل من شركة كاليدونيان انشورنس كومباني CALEDONIAN INSURANCE CO وشركة يونيون اشورنس UNION ASSURANCE البريطانية. وكان لبنان وسوريا في تلك الحقبة تحت الانتداب الفرنسي.

وفي العام ١٩٥٩ تأسست الشركة البنانية السويسرية للضمان بشراكة بين مجموعة من رجال الاعمال اللبنانيين من جهة وشركة يونيون ري UNION RE السويسرية لاعادة التأمين من جهة ثانية. وقد زودت هذه الاخيرة الشركة البنانية الناشئة بكل ما تحتاجه من دعم فني كي يمكن لها ان تحل مكان شركات التأمين الاجنبية التي كانت تسيطر على سوق التأمين في لبنان وسوريا. وسرعان ما انجز الشركاء فرعون وصحنوي صفقة استحوذوا بموجبها على اسهم البنانية السويسرية بالكامل.

وخلال الفترة الممتدة بين ١٩٦٠ و ١٩٧٠ وسعت البنانية السويسرية للضمان نشاطها الاقليمي حيث اقدمت على افتتاح فروع ووكالات عامة في دول عربية عديدة والبدية كانت في الكويت حيث انشأت وكالة عامة GENERAL AGENCY. وفي العام ١٩٦٠ انشأت وكالة عامة في قطر وفي العام ١٩٧٣ في الاردن. وخلال الثمانينات توسعت افريقيا كما اوجدت موطئ قدم لها في اوروبا. وسنة ٢٠٠١ اشترت البنانية السويسرية محفظة شركة اطلس ATLAS البريطانية في قطر، وفي العام ٢٠٠٢ اشترت محفظة شركة اكسا AXA الفرنسية في كل من قطر والكويت. وسنة ٢٠٠٢ استحوذت الشركة على شركة تأمين مسجلة في البحرين وتعمل في المملكة العربية السعودية هي

رؤساء مجلس الادارة والمدراء العامون

المجلس الرابع : الرئيس المدير العام ميشال فرعون
المجلس الخامس : الرئيس ميشال فرعون، المدير العام فتحي سابا
المجلس السادس : الرئيس ميشال فرعون، المدير العام غريغوار طاشدجيان
المجلس السابع : الرئيس ميشال فرعون، المدير العام ناجي حبيسي
المجلس الثامن : الرئيس ميشال فرعون والمدير العام سمير نحاس
المجلس التاسع : الرئيس ميشال فرعون والمدير العام لوسيان لطيف

تأسست الشركة البنانية السويسرية للضمان ش.م.ل. LIBANO SUISE سنة ١٩٥٩ من قبل مجموعة من رجال الاعمال اللبنانيين والعرب وبمشاركة إحدى مجموعات التأمين السويسرية. وخلال ال ٥٠ سنة التي انقضت على وجودها توالى على السهر على اعمالها تسعة مجالس ادارة وتعاقب على رئاستها السادة:
المجلس الاول : الرئيس سامي شقير، المدير العام اميل غصن
المجلس الثاني : الرئيس بيار صحنوي، المدير العام اميل غصن
المجلس الثالث : الرئيس المدير العام بيار فرعون

أكثر من ١٢٠٠ مدعو شاركوا البنانية السويسرية في يوبيلها الذهبي (٥٠ عاماً)

حفل استقبال ومؤتمر صحافي وأسهل نارية في ميدان سباق الخيل في بيروت



الوزير ميشال فرعون يقدم جائزة ليبانو سويس الى صاحب الخيل مفيد دبغى محاطاً بقرينته منى ونجله بيار



من اليسار: لوسيان لطيف، الوزير ميشال فرعون، رولا دويدي، ندى زيادة، سليم صفيرون وبيل نصرالله

بالمدعوين والمناسبة. وأكثر ما لفت الضيوف مشاهد الخيول مروراً بباحة الاستقبال المخصصة للشركة، فالمدرجات ومضمار السباق وحفل العشاء. وقبل ابتداء الحفل، عقد المنظمون مؤتمراً صحافياً جمع الراعين الرسميين ومن بينهم النائب ميشال فرعون رئيس

وحملت جائزة السباق الأول اسم «البنانية السويسرية الكبرى أو Grand Prix Libano-Suisse, Insurance Company». وكان ميدان سباق الخيل يعج بالمدعوين الذين قارب عديدهم ألفاً ومائتي مدعو، حيث خيم على الميدان جو من الفرح والاعجاب بما أضفته ليبانو سويس من حلة جميلة تليق

الاحتفال باليوبيل الذهبي للشركة البنانية السويسرية للتأمين LIBANO SUISSE تضمن أنشطة متفرقة لعل الأهم من بينها، رعاية الشركة لحفل سباق في ميدان سباق الخيل في بيروت، والذي تخلله تخصيص جوائز للفائزين بسباقات الخيل التي حملت شعار «سباق بيروت لسنة ٢٠٠٩»



عدد من موظفي ليبانو سويس يتابعون سباق الخيل



استعراض للخيول



تسليم الجائزة الى الجوكي الفائز



من اليمين: ايلي نسناس، ادوار طرابلسي، فاتح بكداش، وليد جنادري، ابراهيم مهنا، مهى عجمي ولوسيان لطيف



من اليمين: بيار سلامة، جورج فرزلي، سلام حنا، روجيه ثابت، الوزير ميشال فرعون، صبحي الحسيني، ايلي طرييه ولوسيان لطيف



من اليمين:
وليد مسعود،
لوسيان
لطيف، جاك
سعادة وكريم
نصرالله



من اليمين:
اسعد روفائل،
خليل طويل
وقرينته



غلابيس يونس وأسعد باشا



سمعان باسيل وعقيلته



من اليمين: ظافر شاوي وهلا صحنائي

تعاقبوا على رئاسة مجلس إدارة الشركة منذ تأسيسها قبل نصف قرن وهم: المرحومون سامي شقير، بيار صحنائي وبيار فرعون. والرئيس الحالي ميشال فرعون. وأضاف لطيف: «في هذه المناسبة، أود ان اوجه شكري بصورة خاصة الى رئيس مجلس ادارتنا السيد ميشال فرعون الذي

الشعلة من بعدهم واثبتوا انهم على مستوى روح المبادرة من رجال الاعمال اللبنانيين، الذين بعد ذلك، احتلوا مكانة مهمة في سوق التأمين في الشرق الاوسط ومكّنوا مجموعتنا من متابعة تطورها في اوروبا وافريقيا. ولا بد من أن أذكر هنا الرؤساء الذين

مجلس إدارة الشركة والسيد لوسيان لطيف جونيور، مديرها العام. وقد ألقى لطيف كلمة بالمناسبة جاء فيها: منذ خمسين عاما، طور رواد التأمين في لبنان وفي الشرق الاوسط شركة ليبانو سويس بالمشاركة مع سويسريين. واليوم تتجه افكارنا الى أولئك الرواد والى الذين حملوا



من اليمين: الوزير ميشال فرعون، ريتا وفيليب بسترس



من اليمين: جوزف هلال، الشيخ مخايل ظاهر وجان دوفريج



من اليمين: سامي زكا، منى فرعون وانطوان بستانني



فريد روافيل وعقيلته



من اليمين: نبيل صوابيني ودافيد قرم



من اليمين: بولا عبد المسيح، منير خرما وبيار بشواتي



من اليمين: عبد المنعم عريس وقرينته وجهاد ازغور



من اليمين: الكابتن ريشار شلهوب ويوسف ملاط



من اليمين: باسم حلوة، فيليب لطيف ورغيد مرعبي

السعودية، افريقيا، الى الصحافة وأصدقاء الشركة واصدقاء عائلة آل فرعون. ثم توجه الحضور الى المدرجات حيث اقيم سباق اللبناني السويسرية وفاز الجواد «حاكم». وقدمت عائلة آل فرعون الكؤوس للفائزين.

كلمة الوزير فرعون وحفل عشاء
واستضافت الشركة المدعوين الى حفل

فرعون وعقيلته السيدة منى فرعون
والمدیر العام السيد **لوسيان لطيف جونيور**. ومن بين المدعوين اعضاء مجلس ادارة اللبنانية السويسرية ومدراء شركات تأمين ومعيدو تأمين ومجلس ادارة جمعية شركات الضمان ووسطاء تأمين وزبائن ووفود من فروع قطر، الكويت، الاردن، دبي، المملكة العربية

بدونه لما كنا قد حققنا كل تلك الانجازات في ظروف اجتماعية واقتصادية غالبا ما كانت صعبة في ظل تحديات اقليمية كبيرة».

حفل استقبال حاشد

تلى المؤتمر الصحفي حفل استقبال للمدعوين وقد تولى الترحيب بهم رئيس مجلس ادارة الشركة الوزير **ميشال**



من اليمين: مارون شلهوب ولوسيان لطيف



من اليسار: سلام سلامه ونسيم صقر



عيسى عصفور وعقيلته

من اليمين:
جورج كرم،
رين عيسى،
ماري أسمر
وجوزف شديد



من اليمين:
فاديا خوري،
فادي خوري،
أورغا خوري
ومحمد العبد





من اليسار: النائب ياسين جابر وسليم صفي



من اليسار: زكي نورسي، النائب ميشال فرعون
ورجائي نورسي



من اليمين: رين عيسى، الوزير ميشال فرعون وماري أسمر



من اليمين: ناجي سلطانم، جميل حرب وإيلي طرييه



من اليسار: رجا سالم، ادي دورليان وقرينته



سيبوه مختجيان وقرينته



من اليسار: ابراهيم مهنا، مهى عجمي، جوزف جعارة وجورج زينه



من اليمين: جورج فرزلي، فاديا فرزلي، سلام حنا، بيار سلامة وصبحي الحسيني

وأضاف: «سألنا كثيرون لماذا اخترنا ميدان سبق الخيل لتنظيم هذا الإحتفال، والسبب هو التزامنا بهذا الموقع الذي يشكل إحدى علامات التميز في بيروت، خصوصاً أن اسم عائلتنا اقترن تاريخياً بميدان سبق الخيل. ولا أستطيع إلا أن أوجه تحية شكر وتقدير

صفر التي حقّقناها في الانتخابات التي جرت في ٧ حزيران من هذه السنة. أريد أن أشكر جميع من حضر، خصوصاً شركاءنا في الدول العربية وأفريقيا والمشاركين من الدول الفرنكوفونية الذين حلّوا ضيوفاً في بيروت التي تؤكّد مرّة جديدة أنّها عاصمة الحضارة والثقافة».

عشاء حيث تحدث رئيس مجلس إدارة الشركة النائب الوزير السابق ميشال فرعون فرحب بالأصدقاء والضيوف الذين جاؤوا ليعبروا عن تقديرهم للشركة. وقال: «لن نتكلم الليلة، في هذه الأجواء الجميلة، في السياسة على الرغم من أن العيد الـ ٥٠ للشركة يذكّرنا بنتيجة خمسة



من اليسار: جان عساف، فادي بطرس وطوني خوري



عرض لسيارات MASERATI



شعار ليبانو سويس على أحد الأحصنة المشاركة في السباق



من اليمين: ناجي حبيس، الشيخ مخايل الزاهر وجان دي فريج



من اليمين: اميل زخور، رامي النمر، نديم حكيم وأمل أبو زيد



من اليسار: النائب ميشال فرعون والشيخ مخايل الزاهر



لوسيان لطيف وعقيلته كارين

الى من ساهم في تأسيس الشركة
وولكبها في السنوات الخمسين، وأخصّ
بالذكر بيار صحنائي وسامي شقير
وبيار فرعون».

واختتم قائلاً: «ولأننا نعيش في
لبنان، فإن فرحتنا تكون دوماً ناقصة
للأسف، لذلك أتمنى أن نحتفل في
السنة المقبلة في ظروف أفضل وفي
ظلّ أوضاع أكثر استقراراً يستحقّها
لبنان».

نشير الى ان الألعاب النارية غطت
سماء ميدان السباق وقد شهدتها سكان
بيروت والمناطق. ■



من اليمين: لوسيان لطيف، وليد ناصر، زينة ناصر ووليد مسعود



من اليمين: العميد سامي نصيري، د. أنطوان بستانى، ايلي طريه،
جورج أبي راشد وروجيه تابيت



من اليسار: زكي نورسي، منى فرعون ورجائي نورسي



من اليسار: نائلة كتاني، نبيل كتاني، بيا ومونيك أيوب



من اليسار: ايلي شلهوب، بول نعيمة وعقيلته، نبيل بازرجي وكارول شلهوب



من اليمين: سمير نحاس وقرينته وانطوان جمال وقرينته



من اليمين: فاتح بكداش، جويس سلامه، ماري جوزيه عبد وماريان باباس



من اليمين: لورا فرعون، بولا فرعون، منى فرعون وبيار فرعون



من اليمين: يوسف ملاط، لوسيان لطيف وزباد عبد النور



من اليمين: الفنان هيرير ودولي لطيف



غسان وماري أسمر



من اليمين: جاك كاشيكيان، جاسنت سالم، جيسكا أسود، ساندني حبيس، منصور بطيش وجان عساف



عدد من موظفي ليبانو سويس



من اليمين: جاك صراف، النائب ياسين جابر
وارسلان سنو



من اليمين: لوسيان لطيف، ناصر الفارس وجورج عبسي



من اليمين: جورج سالم، صبحي الحسيني وسلام حنا



يوسف قاسم مع فريق عمل قطر



من اليمين: فيوليت شمعة، انطوان عيد، سليم منصور ووجدي دياب



من اليسار: نانا نهر، كارلا واكيم وساندي حبيس



من اليسار: جاد بدرو وزياد عبد النور



من اليمين: زينه ووليد ناصر ومايكل كتاني



قسم آخر من فريق عمل قطر



من اليسار: ليليان بعقلين، جيسكا أسود ودونا خليل



من اليمين: سعد الأزهري وجورج كرم



من اليمين: النائب ميشال فرعون، ظافر شاوي، روجيه نسناس ولوسيان لطيف



من اليسار: كارين لطيف وريتا بسترس



من اليسار: شربل صافي وجان حاج



من اليسار: ريمون فرحات وراؤول مولوكو من شركة كولينا كوت ديفوار



من اليمين: مارلين كوسا، سلام سلامة ونورما سلامة



من اليمين: كندي نيكولا وجيسي أسود



من اليمين: مارون شلهوب وبسام غانم



مشهد للحفل حيث تظهر علامة الـ ٥٠ سنة لتأسيس لبنانو سويس



النائب ميشال فرعون، لوسيان لطيف وريمون فرحات أثناء قطع قالب الحلوى

ميشال فرعون (مجموعة فرعون للتأمين PHARAON INSURANCE GROUP):

نحفظ للمؤسسين الجهود التي بذلوها لإرساء الشركة على قواعد صلبة

اهتمامي بالشأن العام لم يبعدني عن أجواء التأمين

مجموعة فرعون للتأمين PHARAON INSURANCE GROUP التي تضم تحت جناحيها كلا من الشركة اللبنانية السويسرية للتأمين LIBANO SUISSE وشركة كولينا COLINA وشركات أخرى تتعاطى الخدمات ذات الصلة بالتأمين، استمدت زخما فاعلا، ونمت بوتيرة متسارعة خلال العقدين الماضيين لا سيما بعد ان تولى النائب الحالي والوزير ميشال فرعون رئاسة مجلس ادارتها. وانصراف الوزير فرعون الى الشأن العام لم يحل دون متابعتة لشؤون المجموعة، بل انه يحرص على ملاحقة دقائق الامور فيها، وان يكون على تواصل دائم مع الاركان الذين اوكل اليهم مهمة ادارة الشركات التابعة والسهر عليها. وبمناسبة الاحتفال باليوبيل الذهبي للشركة اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE التقينا الوزير فرعون، واستطلعنا رأيه في مسيرة الشركة ونظرتة الى مستقبلها. وقد لفتنا ان الوزير فرعون حرص على ان يعطي مؤسسي الشركة حقهم من التقدير والاحترام، وان يؤكد تمسك الشركة بتوجهاتهم وبما اورثوه لها من مبادئ وأسس وقواعد أدبية وفنية.



من اليسار: JOEL ACKAH وقرينته، النائب ميشال فرعون و PORTAIS A YANGMA AMANG رئيس اتحاد شركات التأمين الافريقية

الى ذلك نعمل باستمرار على تطوير برامجنا وانظمتنا في مختلف الفروع من الحياة الى الصحي الى السيارات وغيره. وقد حازت الشركة رتبة وتصنيفا متقدمين في مستوى الاداء وفق تقييم شركات التدقيق والمحاسبة العالمية.

الحفاظ على طابعها اللبناني

■ هل لديكم نية في بيع الشركة او الاندماج مع شركة تأمين أخرى، لاسيما ان ليبانو سويس احتلت موقعا رائدا في مجالها؟
- نفتخر ان نسبة ٨٠ في المئة من اسهم شركة ليبانو سويس لبنانية، ويهمنها الحفاظ على الطابع اللبناني الغالب في رأس المال، مع الانفتاح على الشراكات المحلية في الاسواق التي نعمل فيها وإضفاء قيمة مضافة على نشاطنا. ■

سيوفر اقساطا بقيمة ١٥ مليار دولار في المنطقة. ورغم انشغالي بالقضايا السياسية اتابع اداء الشركة وانا جد راض عن نشاطها وطاقم عملها الديناميكي والطامح الى ايصال «ليبانو سويس» الى مراتب متقدمة في لبنان ومختلف الاسواق التي تعمل فيها.

الاولوية للشق الاستثماري

■ في ظل الازمة المالية العالمية، هل تتخوفون من التوسع في الاستثمار؟
- من المفروض ان تتخذ شركة التأمين أقصى درجات الحذر في الاستثمار المالي حفاظا على حقوق المؤمن لهم.
وشركة ليبانو سويس تعتمد سياسة متحفظة في الشق الاستثماري، ولهذا تعطي الاولوية لنشاط التأمين والناتج الفنية.

على خطى المؤسسين

■ هل انتم راضون عن اداء شركة ليبانو سويس في الاسواق التي تعمل فيها؟ وما هي تطلعاتكم وطموحاتكم المستقبلية للشركة؟

- تستمر شركة ليبانو سويس على نهج المؤسسين والمسؤولين السابقين امثال سامي شقير وبيار صحنواوي وبيار فرعون، من حيث مواكبتها التطورات العربية والاقليمية والعالمية في مجال صناعة التأمين، والتكيف مع متطلبات الناس، وحاجاتهم الى عقود التأمين التي توفر لهم الطمأنينة في سائر المجالات.

ولطالما تبوأ الشركات اللبنانية الريادة في مجال التأمين، وثمة فرص واعدة كي تلعب دورا بارزا في المراحل المقبلة، خصوصا مع اقرار التأمين الصحي الالزامي في بعض الدول والذي

لوسيان لطيف (المجموعة اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE GROUP) :

**سوف نتوصل وخلال السنوات الاربع
القادمة الى تثبيت وجودنا في ٢٠ دولة
على الاقل من بينها دولة كبيرة أمل بإنجاز
معاملات دخولنا اليها نهاية العام ٢٠٠٩**

**مجموعتنا هي من أكبر
شركات التأمين اللبنانية
في الخارج**



في العام ٢٠٠٢ تسلّم لوسيان لطيف (جونير) منصب عضو مجلس الادارة المدير العام في الشركة اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE حاملا معه رصيدا كبيرا من الكفاءة العلمية والزخم الشبابي. ومنذ اللحظة الاولى لتسلمه مهامه انصرف الى اعادة هيكلة الشركة والى تحديث منتجاتها واجهزتها داخل لبنان وفي الخارج. كما عمل على تحقيق عمليات استحواذ (ACQUISITIONS) في دول عدة وعلى تأسيس شركات خدمات ذات صلة بالتأمين. بمناسبة الاحتفال باليوبيل الذهبي للشركة، كان لا بد من «جدة» للمنجزات التي حققتها الشركة داخل لبنان وخارجه، ولذا، كانت لنا جلسة عرض لوسيان لطيف خلالها المفصلات والتحولات الأكثر اهمية التي تم تحقيقها، سواء في الفترة التي سبقت تسلمه منصب المدير العام او بعدها. في ما يأتي وقائع المقابلة:

أقسطنا في لبنان والخارج ارتفعت الى ١٥٠ مليون دولار خلال السنوات السبع الماضية

الطيبة، وملتزمين الشعار الذي اتخذناه وهو
THE SIGNATURE THAT PROTECTS YOU

خطة للانتشار والتوسع

■ ما هي التغييرات والخطط التي ارسيتها بعد
تسلمكم الادارة العامة للشركة؟
- بدأت العمل في الشركة عام ١٩٩١ وعينت
مديرا عاما عام ٢٠٠٢ وكانت اولى الخطوات

جميع شركائها من طاقم عملها الاداري القديم
والحالي والموظفين والاصدقاء الذين ساهموا
في نجاح الشركة ونموها عبر السنين.

ونتمنى في هذه المناسبة العزيزة ان تبقى
«ليبانو سويس» رائدة وتقدم خدماتها المميزة ذات
المستوى الرفيع، وان نرفع اسم لبنان عاليا في كل
الاسواق التي ندخلها متسلحين باسمنا وسمعتنا

■ ماذا تقولون لمناسبة الذكرى الخمسين
لتأسيس شركة ليبانو سويس؟

- في الاساس كانت الشركة سويسرية
لبنانية، ثم استحوذت عليها مجموعتا صخاوي
وفرعون وقد جرى الاحتفاظ باسم الشركة
وبقي كما هو.

وتعد «ليبانو سويس» اولى شركات التأمين
التي انطلقت في لبنان والمنطقة، ان حصلت على
ترخيص عمل في قطر والكويت عام ١٩٦٠
بعدما كانت دخلت الى السوق السعودي من قبل.
من هنا يمكن القول ان ليبانو سويس عريقة
وقوية ونحن نحتفل اليوم بمرور ٥٠ سنة على
قيامها ونتطلع الى الـ ٥٠ سنة المقبلة من عمرها،
بكثير من الثقة.

وفي هذه المناسبة، جمعت «ليبانو سويس»



سياستنا تقوم على ركيزتين حددهما رئيس مجلس الإدارة السيد ميشال فرعون: الشراكة والاستثمارية

سعودية تعاونية جديدة بمشاركة رجال اعمال سعوديين، وحصلنا على الرخصة النهائية عام ٢٠٠٩ لشركة أمانة للتأمين التعاوني برأسمال ٣٢٠ مليون ريال بالتعاون مع «ليبانو - سويس». وهذا يعتبر نجاحا وانجازا لشركة لبنانية تخوض في اكبر سوق تأمين عربي.

ادارة مخاطر دقيقة

■ هل ما زلتم مستثمرين في خطكم المحددة سابقا ام واجهتم معوقات بسبب تداعيات الازمة العالمية؟

- لم يكن تأثير الازمة العالمية قويا على الشركة كوننا نعتمد سياسة اقتصادية متوازنة وادارة مخاطر دقيقة. الا انني اذكر هنا ان نمونا في بعض الاسواق العربية مثل قطر والكويت تباطاً ببعض الشيء بعد انخفاض حجم اعمال الشحن والعقارات وغيرها.

لكن عموماً، لم تتأثر خطة التوسع التي حدّدناها مسبقاً مثل الدخول الى السوق السعودي، بل على العكس زادت طموحاتنا ونسعى للتواجد في مصر، اليمن، ليبيا، سلطنة عمان والسودان لخدمة عملائنا اللبنانيين في البلدان التي ينتشرون فيها. وحالياً نعتمد لـ «ليبانو سويس» شعار شركة التأمين التي تضمنا اقليمياً YOUR REGIONAL INSURANCE COMPANY اي اننا نتبع اللبنانيين لنساندكم ونقدم خدماتنا لهم خارج لبنان.

■ هل تواجهون صعوبة في ايجاد الكوادر البشرية المحترفة خصوصاً مع خطة توسعكم المقررة؟

- التأمين علم ومعرفة وخبرة والركيزة الاساسية لأي شركة تأمين هي الكوادر العاملة فيها من الادارة العليا حتى اصغر موظف. وقد نجحت شركة لـ «ليبانو سويس» لغاية الآن بفضل طاقم عملها المحترف والمهني الوفي، باستثناء السوق السعودي حيث تواجه صعوبة كبرى في ايجاد الطاقات البشرية الجيدة التي تتوافق والمستوى العالي والعالمي الذي تعتمده المملكة، في وقت لا يزال مفهوم التأمين حديثاً لدى المجتمع السعودي وعدد الشركات قليل والجامعات او المعاهد لم تبدأ بعد بتدريس هذا الاختصاص.

من هنا كان اعتمادنا على السوق اللبناني فاستعنا بشباب لبناني مثقف ومحترف للعمل خارج بلدهم بعد إخضاعهم لدورات تدريبية عديدة.

التأمين عبر المصارف أساسي

■ لاشك في ان اليوم هو عصر التأمين عبر

اعادة هيكلة البيت الداخلي للشركة وتقييم نقاط القوة والضعف. وقد اطلقنا على خطتنا هذه اسم PLAN POUR LE RENOUVEAU، وقد نفذنا هذه الخطوة الناجحة خلال سنة ونصف السنة، وكان ان تجمعت الصفوف واتفقتنا على هدف واحد مع رئيس مجلس الادارة ميشال فرعون، لتطلق «ليبانو سويس» من جديد مستعينة بدم جديد وكوادر شابة ومتخصصة وماهرة في مجال التأمين، بغية رفد الشركة بروح عصرية وديناميكية وطموحة.

كما ركزنا على شعور الانتماء الى المؤسسة (BELONGING) والولاء لها وتحقيق الطموح الشخصي عبرها.

وبعد عامين، اطلقنا خطة الانتشار (PLAN POUR L'EXPANSION) التي لا تزال سارية حتى اليوم، وهي أمكنت لنا ان نتوسع في الاسواق والمناطق الواعدة، ان عززنا موقعنا في قطر نهاية عام ٢٠٠٣ واستحوذنا على شركة أطلس التي كانت مملوكة من شركة أكسا، وغيرنا طريقة عملنا في هذا السوق ودمجنا الوكالة التي كنا ننشط عبرها وهي ACE ضمن الشركة الجديدة التي تحتل اليوم المركز الاول كشركة أجنبية عاملة في قطر.

وايضاً اسسنا وكالة جديدة في الكويت تعاوناً مع شركة البشر والكاظمي، واستحوذنا على المحفظة التأمينية لأكسا AXA في هذا السوق.

وحالياً، تضم «ليبانو سويس» اكثر من ١٢٠ موظفاً في لبنان وما يفوق ٢٥٠ موظفاً في الاسواق الخارجية. وقد وصل حجم اعمالنا اليوم في لـ «ليبانو سويس» وفروعها الى ١٥٠ مليون دولار بعد ان كان لا يزيد عن ٢٠ مليون دولار اميركي قبل العام ٢٠٠٢.

وهذه الارقام دليل نجاح الرؤية الجديدة للشركة التي كان ساهم في تحقيقها طاقم الشركة، لا سيما الكوادر والموظفون الاوفياء والطموحون الذين عملوا باندفاع من اجل تحقيق الاهداف التي حددناها لانفسنا وفقاً للخطتين اللتين اشترت اليهما آتفاً.

اضاف: واستمررنّا في خطة التوسع واستحوذت لـ «ليبانو سويس» على شركة أمانة الخليج المسجلة في البحرين، والتي تعمل في المملكة العربية السعودية. وبعد صدور نظام التأمين التعاوني السعودي اقدمنا على تأسيس شركة

المصارف، وتستحوذ شركات التأمين المملوكة او المالكة لبنوك على الحصة الاكبر من السوق. فهل تسعى لـ «ليبانو سويس» الى شراء او الاندماج مع مصرف لزيادة حجم اعمالها؟

- لطالما راها على قطاع التأمين عبر المصارف وتوقعنا نجاحه وازدهاره في لبنان، كما طالبنا وزارة الاقتصاد والتجارة بإصدار قانون خاص بالتأمين عبر المصارف BANCASSURANCE على غرار ما هو جارٍ في الدول الأوروبية المتقدمة.

فهذا القطاع اساسي ومهم وقد اظهرت الدراسات الأوروبية ان العمل يثق بالمصرف الذي يتعامل معه اكثر من شركة التأمين.

كما ان المصارف تملك شبكة توزيع واسعة تسهل نشر البرامج التأمينية.

الى ذلك يساهم التأمين عبر المصارف في رفع الوعي التأميني بين فئات المجتمع.

اضاف: وبالنسبة الى لـ «ليبانو سويس»، نتعامل مع بنوك لبنانية عدة مهمة ونسوق برامج تأمينية متنوعة، وقد كانت تجربتنا ناجحة لغاية الآن.

ولا شك في ان عمليات التأمين عبر المصارف التي نقوم بها عبر المصارف المتعاقدة معنا عززت محفظتنا من الاقساط لا سيما في برامج تأمين الحياة والمخدرات والاستثمار.

اما بالنسبة الى التأمينات العامة (NON LIFE)، فتوفرها عبر المصارف امر في غاية الصعوبة نظراً الى ارتفاع نسبة المطالبات التي قد تخلق مشكلات عدة، لذا تفضل البنوك اعتماد الدقة والتروي في الدخول في هذه التأمينات.

ورداً على الشق الآخر من سؤالكم اقول انه وبالرغم من العلاقة القوية التي تربطنا بعدة مصارف لا توجد حالياً لدينا نية للاستحواذ على اي مصرف والعكس صحيح.

دور اجتماعي

■ خلال خمسين عاما من العمل، ماذا قدمت لليبانو سويس للبنان على الصعيدين الاجتماعي والاقتصادي؟
- تنشط «ليبانو سويس» منذ خمسين عاما في لبنان على مختلف الصعد اي انها تدفع المطالبات بسرعة وتفي بالتزاماتها، وتوفر الحماية للشركات ولأصحاب الاعمال، ضد الاخطار التي تهدد سلامة اعمالهم. والى ذلك اوجدت فرص عمل كثيرة للشباب والشبان اللبنانيين.
وبغض النظر عن الدور الاقتصادي المهم، فالشوق الاجتماعي اساسي وبارز، فرغم كل الظروف الصعبة التي مررنا بها لم نتوان يوما عن دفع الرواتب والأجور للموظفين اي لأفراد عائلة ليبانو سويس، بل على العكس حافظنا عليهم ورفعنا عدد طاقم العمل ودعمناه في كل المراحل.

و«ليبانو سويس» مستمرة في تقديم الدعم والمساندة لعائلتها وللمجتمع اللبناني في السنوات المقبلة.

■ كيف تصفون علاقتكم مع مختلف العاملين في قطاع التأمين من معيدين عرب واجانب، وسطاء تأمين، عملاء وغيرهم مدى هذه السنوات الخمسين الماضية؟
- تعتمد الشركة سياسة معينة خطها رئيس مجلس الادارة الوزير ميشال فرعون وهي قائمة على ركيزتين: الشراكة والاستمرارية PARTNERSHIP & CONTINUITY وهاتان الركيزتان اكدتا جدواهما حيث ان جميع المتعاملين معنا يقدرون لشركتنا وفاءها بالتزاماتها ايمانا منا بأن العلاقة المتوازنة توفر الربح للطرفين WIN WIN SITUATION وتتغذى مع الوقت، خصوصا اذا كانت شركة التأمين قوية ومهنية وتفي بالمطالبات وتتعاون مع المعنيين في قطاع التأمين على اساس الشراكة والاحترام. وهذا يفسر كيف اننا حافظنا على علاقاتنا مع الشركاء لفترة طويلة نذكر من بينها العلاقة مع ميونيخ MUNICH RE التي مضى عليها ١٥ سنة.

تعديل قانون التأمين وتحديثه

■ ما تقويمكم لقطاع التأمين في لبنان مقارنة مع الدول المجاورة؟

- يشهد سوق التأمين في لبنان تحسنا ملموسا رغم المشكلات الداخلية المتأتية من حرب تموز ٢٠٠٦، وبطء الوزارات والمؤسسات العامة في ادائها، وعدم اقرار قانون تأمين حديث وحضاري.

من جهة اخرى، ساهم فرع التأمين عبر المصارف والتأمين الالزامي على السيارات بنشر ثقافة التأمين وضرورته في المجتمع.

دول عربية عديدة سبقتنا في مجال تحديث قوانين التأمين فيها والرقابة على التأمين في لبنان ينقصها الحزم والتشدد

ونأمل ان يتغربل السوق وتندمج شركات مع بعضها البعض او تنتهج استراتيجيات جديدة كما ندعو الى تفعيل الرقابة على القطاع لمصلحة شركات التأمين والمضمون والاقتصاد الوطني. اما وفي حال اجرينا مقارنة بين قطاع التأمين اللبناني وبقية القطاعات الشبيهة في الدول المجاورة مثل سوريا، قطر، السعودية، دبي وغيرها، نلاحظ ان القوانين التي ترعاها اهم واكثر تقدما من قانون التأمين اللبناني والذي ننتظر ان يعدل منذ سنوات طويلة.

فالوعي التأميني اشمط في الاسواق العربية والرقابة متشددة، كما ان ثمة ارادة للعمل والتنظيم وجعل التأمين قطاعا اساسيا في الاقتصاد الوطني.

وما لم يجر تعديل القانون وتحديثه، فإننا نرى ان قطاع التأمين اللبناني امام خطر كبير، خصوصا مع تأسيس شركات تأمين عربية برساميل ضخمة وملاء مالية قوية وطاقة استيعابية هائلة. ولا شك في ان هذه الشركات العربية السعودية او الاماراتية وغيرها ستتوجه نحو سوقنا بغية التوسع والانتشار، وستعمل على منافسة الشركات اللبنانية صاحبة الرساميل المتواضعة وحجم الاقساط الضعيف والارباح المحدودة.

اضاف: السوق اللبناني في حاجة ماسة وضرورية الى اصدار قانون جديد للتأمين من اجل تعزيز رسملة القطاع وحمل الشركات على الاندماج لإيجاد كيانات قادرة على المنافسة امام رؤوس الاموال العربية الضخمة والكوادر المحترفة والمعرفة والدرابة بالسوق اللبناني.

ولا ننسى ان السوق المحلي واعد وجاذب ومجتمعنا مفتوح على التأمين، وعاجلا ام آجلا سنشهد دخولا للشركات العملاقة لا سيما العربية منها.

نعد للدخول الى اسواق واعدة

■ ما مدى انتشار شركة ليبانو سويس في العالم؟ وهل من خطط لدخول اسواق جديدة؟

- ان مجموعة فرعون للتأمين المالكة لشركة ليبانو سويس هي اكبر مجموعة تأمين لبنانية في العالم. وازافة الى ليبانو سويس، تملك مجموعة فرعون شركة كولينا COLINA المنتشرة في اكثر من ١٥ دولة افريقية وهي الاولى في تلك الاسواق. ويراوح حجم الاقساط في الشركتين التابعتين لمجموعة فرعون للتأمين بين ٢٥٠ و٣٠٠ مليون دولار اميركي.

ورغم هذا النجاح والانتشار الكبيرين نتطلع الى المستقبل ونسعى الى دخول اسواق جديدة حيثما توافرت الظروف المناسبة سواء عبر الشركة اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE او شركة كولينا COLINA ونحن نعد في الوقت الحاضر لدخول مجموعة من الاسواق الواعدة الجديدة نذكر من بينها: مصر، ابو ظبي، سلطنة عمان، السودان، ليبيا، الجزائر واليمن.

وفي اعتقادي اننا سنتوصل وخلال السنوات الاربع القادمة الى تثبيت وجودنا في ٢٠ دولة على الاقل من بينها دولة كبيرة أمل بإنجاز معاملات دخولنا اليها نهاية العام ٢٠٠٩.

كلمة أخيرة؟

- بداية نشكر رئيس مجلس ادارة شركة ليبانو سويس الوزير ميشال فرعون الذي اوصل الشركة عبر ادارته الحكيمة ورؤيته الواسعة الافق، وطريقة تعامله الراقية مع المديرين الى الموقعين المحلي والاقليمي اللذين تحتلها والمكانة المميزة التي بلغتها حتى الآن. كما نشكر جميع المؤسسين والمسؤولين والمديرين العاملين والموظفين السابقين والحاليين في الشركة، والعائلات المحبة والداعمة والوفية لـ «ليبانو سويس».

ونوجه ايضا تحية طيبة الى كل شركات التأمين اللبنانية وشركات الاعادة والوسطاء ومسوّي الخسائر والعملاء الذين نتعامل معهم. وختاما، نقدر ونشكر الصحافة التي تلعب دورا اساسيا في ايصال رسالتنا الى السوق وفي زيادة الوعي التأميني في لبنان.

ونتمنى ان تستمر «ليبانو سويس» في المضي قدما في تحقيق النجاحات خلال الخمسين سنة المقبلة. ■

آراء كبار موظفي ليبانو سويس

في ما يلي آراء عدد من كبار موظفي ليبانو سويس لمناسبة الاحتفال بيوبيلها الذهبي :

انطوان جمال (ليبانو سويس - LIBANO SUISSE) :

عاصرت أربعة رؤساء لمجلس الإدارة وأصبح للشركة امتدادات خارجية هي الأكبر حجماً بين الشركات اللبنانية

نائب المدير العام لشؤون الإدارة والمالية في ليبانو سويس انطوان جمال وهو أحد الأركان القدامى في الشركة حيث عاصر أربعة من الذين تولوا رئاسة مجلس الإدارة في الشركة. وقد تحدث إلينا عن تجربته في الشركة:

– لمديري اليوم استمرارية أطول مدى في الشركة بخلاف المديرين في السابق، والمدير الحالي شاب وطموح ويعطي كثيراً من نفسه للشركة في سبيل تطوير الشق الاستثماري.

تطوير الشق الاستثماري

■ بعد ٥٠ عاماً في قطاع التأمين، في رأيكم ماذا لدى ليبانو سويس بعد لتحقيقه؟
– الشركة مجبرة على السير مع موجة تطور صناعة التأمين، ولديها العديد من المجالات لتطويرها وأبرزها المجال الاستثماري الذي لا يمكن الاستغناء عنه لحاجة أي مؤسسة إلى إيرادات إضافية . ■



من اليسار: الراحل بيار صحنواوي، انطوان جمال وكابتن البخارة

معهم في ليبانو سويس وبالقيم العالية التي يتمتعون بها وأتمنى لهم دوام الصحة.

خبرات واسعة

■ هل حققتم طموحاتكم خلال ٤٨ سنة عمل في ليبانو سويس؟

– لا اعتقد أن هناك من يستطيع تحقيق طموحاته كاملة، إذ أن ظروف الحياة ليست دائماً سهلة، وأنا شخصياً بلغت ذروة طموحي على عهد رفيق الدرب المرحوم بيار صحنواوي إذ أثر فراقه كثيراً علي، إلا أنني استمررت في الشركة.
وهنا أشير إلى أن خبرتي في الشركة تشمل مجالات عدة وقد اكتسبتها بنفسني من دون مساعدة أحد.

شركة ذات امتدادات خارجية

■ في رأيكم هل حققت الشركة ما تصبو إليه؟
– بدأت ليبانو سويس كشركة محلية صغيرة رأس مالها مليون ليرة لبنانية، أما اليوم فهي تخطت الحدود اللبنانية نحو الكويت وقطر والسعودية ومختلف الدول الأفريقية، مع الإشارة إلى أنها الشركة اللبنانية الوحيدة التي لها امتدادات خارجية بهذا الحجم.

■ من خلال خبرتكم الطويلة كيف تقومون الكادر الإداري الجديد للشركة؟



عاصرت أربعة رؤساء

■ متى بدأت العمل في شركة ليبانو سويس، ومتى برأيكم كان العصر الذهبي للشركة؟

– بدأت العمل في ليبانو سويس بتاريخ ١ شباط ١٩٦٢ وتسلمت عام ١٩٩٢ منصب نائب المدير العام. وخلال الثمانية والأربعين عاماً عملت مع أربعة رؤساء مجالس إدارة هم على التوالي السادة سامي شقير، بيار صحنواوي، بيار فرعون والرئيس الحالي الوزير ميشال فرعون. وخلال شغلي منصب نائب المدير العام عملت مع عدة مديرين عامين، انتقلوا إلى شركات أخرى أو ذهبوا للعمل في الخارج.

وفي رأيي كان العصر الذهبي على عهد الاستاذ بيار صحنواوي الذي عمل على توسيع آفاق الشركة إلا أنه للأسف فارق الحياة عن عمر ٤٨ عاماً، ليكمل مسيرته من أتوا بعده. وفي مطلق الأحوال أشيد بكل الذين عملت

ماري أسمر (ليبانو سويس - LIBANO SUISSE) :

كوادرنا تنال كل الدعم والمساندة وفي لبنان قدرات مهنية عالية المستوى

وقالت: إن أربعة مديرين عامين مرّوا على عهدها في الشركة، غير أن المدير العام الحالي **لوسيان لطيف** استطاع أن يحولها إلى امبراطورية تأمين على مستوى المنطقة.

ولمناسبة الذكرى الخمسين على انطلاقة «ليبانو سويس» أفادت أسمر أنها حققت في الشركة جزءاً كبيراً من طموحاتها ولا تزال تكمل المسيرة، وهي اليوم تسعى إلى الحصول على شهادة دراسات عليا والحصول على شهادة أميركية عالمية في الموارد البشرية من أجل الارتقاء بالتعامل مع الموظفين إلى المستوى العالمي، وإعطائهم الدعم اللازم في خططهم المستقبلية كل حسب وضعه وقدراته.

وأشارت إلى أن في لبنان قدرات بشرية ذات مستويات عالمية لا بد من الاستفادة منها، من بينها كوادر ليبانو سويس الذين ينالون كل دعم ومساندة ودفع نحو الاجتهاد والتطور.

وختمت أسمر بتمني النجاح والازدهار للشركة واحتلالها مراكز الريادة على المستوى العالمي. ■

رئيسة قسم الموارد البشرية والمساعدة التنفيذية للمدير العام في ليبانو سويس السيدة **ماري أسمر** تفتخر بكونها جزءاً من الشركة وقد أمضت ١٨ عاماً على العمل فيها وتقول: «هي منزلي الثاني خصوصاً مع وجود

الوزير ميشال فرعون والسيد **لوسيان لطيف** اللذين ضحيا كثيراً في سبيل ترسيخ مكانة الشركة في لبنان والخارج، وكانا بمثابة الأخ والصديق لكل موظف» منوهة بالتقدير والدعم اللذين يقدمانهما لمن حولهما.

وعلى الصعيد المهني، اعتبرت أسمر أن الشركة مدرسة في صناعة التأمين، حيث بذلت أقصى الجهود وحصدت بالمقابل الخبرات والنجاح وصداقة جميع العاملين فيها، مذكراً بأنها شهدت تغييرات عديدة في الشركة، خصوصاً في الجسم الإداري.



رين عيسى (ليبانو سويس - LIBANO SUISSE) : تقدير من الإدارة لموظفيها الإكفاء

مسؤولة الاتصالات
والعلاقات الخارجية
لدى ليبانو سويس
السيدة رين عيسى
تمتت للشركة لمناسبة
عيدها الخمسين دوا
النجاح والازدهار
والتألق، والتوسع نحو
أسواق جديدة وفقاً
للاستراتيجية المقررة،
منوهة باحترام الإدارة
وتقديرها لنشاط



الموظفين الأكفاء الدؤوبين على إبراز أبهى صورة للشركة حيثما
وجدت، وتلبية حاجاتهم قبل المطالبة بها.

كما تمتت عيسى لرئيس مجلس الإدارة الوزير ميشال فرعون
العمر المديد والصحة حيث تقوى الشركة وتتعزيز بحضوره وإشرافه.
كما تمتت ان يبقى المدير العام السيد لوسيان لطيف على حيويته
وحكمته الإدارية وأن يستمر ببذل الجهد لإعلاء شأن الشركة، والتقدم
بها الى المراتب الأمامية. ■

ادي دورليان (ليبانو سويس - LIBANO SUISSE) : تطور وفق خطة مدروسة وخطى ثابتة سريعة

وصف المدير المالي
في شركة ليبانو سويس
ادي دورليان تجربته في
الشركة بالغنية جداً،
مشيراً الى انه يعمل فيها
منذ ١٧ عاماً، وهو بالتالي
عاش مختلف مراحل
تطورها فتطوّرت مهاراته
معها واكتسب بفضل
توسعها خبرات عالية
ليس فقط على مستوى



لبنان إنما على مستوى الأسواق العربية والأفريقية أيضاً.

وفي الذكرى الخمسين لتأسيس الشركة أكد دورليان ان الشركة
تتطور وفق الخطة الاستراتيجية التي اعدتها ادارة الشركة ونحن نتقدم
بخطوات ثابتة وسريعة، وقال انه يعطي الشركة أقصى ما يملك من
طاقات والعمل الذي يقوم به يفتح أمامه فرص التزود بالمهارة
والخبرة. ■

يوسف ملاط (ليبانو سويس - LIBANO SUISSE) : البنانية السويسرية مدرسة في صناعة التأمين في المنطقة

يوسف (جو) ملاط
يشغل منصب المدير
العام المساعد في
الشركة اللبنانية
السويسرية، وقد تحدث
الينا عن السنوات الـ ٢٠
التي انقضت على
انضمامه الى الفريق
الاداري في الشركة.



رافقت كبرى الازمات التي واجهتها أسواق التأمين العالمية
وتعرفت على كيفية معالجتها

■ كيف تصف تجربتك في شركة ليبانو سويس؟

– مرور عشرين عاماً على وجودي في ليبانو سويس خير دليل على تجربتي
الناجحة والإيجابية داخل الشركة التي اكتسبت فيها خبرات واسعة تبلورت مع قلبي في
مختلف الأقسام.

كما ان تطوّر الشركة المستمر وتوسعها نحو الأسواق الخارجية الجديدة كان من أبرز
الحوافز لبقائي فيها وتحقيق طموحاتي المهنية.

خبرات في التأمين الصحي

■ ما هي أبرز الخبرات التي اكتسبتها في ليبانو سويس؟

– أهم الخبرات التي اكتسبتها كانت في مجال التأمين الصحي الذي أصاب تطوّر
وتقدماً كبيرين في السوق المحلي، بحيث حقق قفزات جعلت منه حاجة لكل عائلة في لبنان
وهناك اليوم طلب كبير ومتزايد عليه.

وتبلورت خبراتي أيضاً نتيجة التعامل مع شركة مدنت MEDNET لإدارة المحافظ
الطبية والتي اعطت الشركة مستوى عالمياً في مجال التأمين الصحي.

واستطعنا بفضل توسعنا تصدير خبراتنا ومهاراتنا التقنية الى الأسواق المجاورة، مع
الإشارة الى ان لبنان أصبح اليوم رائداً في مجال التأمين الصحي على مستوى المنطقة،
خصوصاً وان ثقافته الجامعة بين الثقافتين الغربية والشرقية ومعرفة أهله للغات أساسية،
أتاحت لشركات التأمين اللبنانية تحقيق ما عجزت الشركات الأجنبية عن تحقيقه في
الأسواق العربية وباتت تحظى بثقة المضمونين وأطراف عملية التأمين كافة.

وفي مجال آخر، كان لتجربتي في ليبانو سويس الفضل الكبير في ان أكون معاصراً لمراحل
تطورها، بالأخص في مجال إدارة محافظ التأمين الصحي، ومحافظ السيارات والعلاقات مع
المعدين الذين مررنا معهم بأزمات بدءاً من احدث ١١ ايلول ٢٠٠١ والأزمة المالية العالمية،
وقد اتيت لي ان ارافق فصول تلك الازمات وكيفية تخطي اسواق الاعادة لها.

ولا بد من الإشارة الى ان ليبانو سويس رفعت مؤخراً أسعار عدد من منتجات التأمين لديها
لا سيما التأمين الصحي، بسبب ما شهده هذا العام من أوضاع اقتصادية سيئة على مستوى
العالم، وبسبب أزمة المستشفيات والضغط الذي مارسه الأخيرة على شركات التأمين.

مدرسة في صناعة التأمين

■ هل حققت طموحاتك خلال عملك في ليبانو سويس؟

– لا يحّد الطموح زمان أو مكان، غير انني سعيت بكل جهد الى التطور والتوسع
وتحقيق ما أنشده مع ليبانو سويس معتمداً على كفاياتي ومهاراتي، خصوصاً وقد
أصبحت الشركة مدرسة في صناعة التأمين على مستوى المنطقة.

أما المستقبل فلا أحد يستطيع التكهّن بما سيحمله.

وختاماً لا بد من الإشادة بالروح العائلية التي يتمتع بها فريق عمل ليبانو سويس والذي
حقق مجتمعاً متوازناً ومستقراً داخل الشركة، وشكل عاملاً أساسياً في المحافظة على
الموظفين والخبرات التي يملكونها. ■

بولا عبد المسيح (ليبانو سويس - LIBANO SUISSE) :

لا حدود لطموحاتنا ولقدرتنا على التوسع



وصفت رئيسة قسم التأمين الصحي في «ليبانو سويس» السيدة بولا عبد المسيح والتي تعمل في الشركة منذ أكثر من عشر سنوات تجربتها بالمشوقة، نظراً لتواصلها المستمر مع المواطنين ودراساتها لأوضاعهم الصحية وحاجتهم إلى الاستشفاء. وعن تطور الشركة في مجال التأمين الصحي قالت «انتقلت لـ ليبانو سويس من

مرحلة العمل منفردة في مجال التأمين الصحي إلى مرحلة الاستعانة بشركة مدنت لبنان MEDNET LIBAN لإدارة المطالبات وتوفير الخدمات الاستشفائية ومتابعة الملفات الطبية للمتعاقدين معها، علماً بأن هناك ١٤ شركة تأمين أخرى تستعين بخدمات مدنت لبنان».

وقالت ان «لا حدود لطموحنا ولا شيء يمكن ان يعترض توقنا إلى التوسع فكرياً ومهنياً، رغم اننا قادرون اليوم على تلبية مختلف الحاجات والمطالبات، منوهة بدور الشركة في إنتاج الكوادر الخبيرة والمحترفة التي تشكل قيمة إضافية للسوق».

ولمناسبة الذكرى الخمسين لتأسيس ليبانو سويس حيت عبد المسيح مسيرة التوسع والريادة محلياً وإقليمياً بفضل جهود الوزير ميشال فرعون والسيد لوسيان لطيف متمنية لهما العمر المديد وللشركة دوام النجاح والإزدهار. ■

جاد بدرو (ليبانو سويس - LIBANO SUISSE) :

سائرون في طريق التوسع والتطور في مجال التأمين عبر المصارف على نحو خاص



مدير التسويق والمبيعات في شركة ليبانو سويس جاد بدرو نوه بالفرص التي قدمتها له الشركة لتحقيق طموحه وتوسيع آفاق عمله، وذلك من خلال تطويرها المستمر وتوسعها نحو الأسواق العربية، مشيراً إلى انه دخل الشركة منذ حوالي السبع سنوات وكان جديداً في مجال التأمين

فتقلب في مختلف أقسامها، من قسم الاكتتاب إلى البيع والتسويق. وخلال فترة عمله في الشركة ثابر على التحصيل الجامعي، ونال شهادة ماجستير إدارة الأعمال.

ورأى بدرو ان ليبانو سويس أصبحت من أكبر الشركات اللبنانية ذات الانتشار في أسواق المنطقة، وهي الرائدة في لبنان في مجالها بالأخص في شق التأمين عبر المصارف.

وقال ان خطط الشركة في التوسع في الدول العربية تهدف للتوصل لتغطية منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا مضيفاً: «نفخر بنجاح الشركة المستمر وسط ما تشهده الأسواق من منافسة ومضاربة شرستين ووجود متزايد للشركات العالمية، ونحن سائرون دائماً في طريق التوسع والتطور على مستويي المنتجات والأسواق». ■

سامي هاشم (ليبانو سويس - LIBANO SUISSE) :

العمل للتقدم إلى أعلى المراتب محلياً وإقليمياً



مدير تأمينات الحياة LIFE في «ليبانو سويس» سامي هاشم الذي دخل الشركة منذ ١٩ عاماً، قال ان التأمين على الحياة يتميز بمنح الضامن الذي يتعاطى هذا النوع من التأمين خبرات في العديد من المجالات أبرزها الطب والقانون وغيرهما.

وأوضح: ليبانو سويس توفر منتجات التأمين على الحياة منذ كانت، غير انها كانت تفتقر في الماضي لسبل تسويق هذه المنتجات، فاستعانت بمدير تسويق في أوائل التسعينات ودخلت السوق بقوة لتتقدم إلى المرتبة الثالثة بين الشركات العاملة في السوق المحلي.

وقال: ان التركيز ينصب حالياً على تسويق المنتجات والبرامج التأمينية عبر المصارف BANCASSURANCE، وقد حققت «ليبانو سويس» نتائج ممتازة في هذا المجال.

وتوقف هاشم عند الذكرى الخمسين لتأسيس الشركة فاعتبر انها لم تحقق حتى اليوم طموحاتها، إذ لا حدود لهذه الأخيرة وثمة سعي دائم من الإدارة للتطور والتقدم، في سوق تأمينات الحياة حيث الآفاق الواسعة.

وختم هاشم: تعمل ليبانو سويس اليوم على ابتكار سياسة تسويقية أقوى، وعلى دخول شبكة مصارف جديدة من أجل التقدم إلى أعلى المراتب محلياً وإقليمياً. ■

يوسف الياس (ليبانو سويس - LIBANO SUISSE) :

نشر الوعي التأميني في مجتمعنا



تمنى مدير الحوادث في ليبانو سويس يوسف الياس الذي بدأ العمل في الشركة عام ١٩٧٧، دوام النجاح والتألق والاستمرارية لهذه المؤسسة. وللمناسبة، أعرب الياس عن أمله في نشر الثقافة التأمينية في المجتمع اللبناني، وإن يطلع العملاء بدقة وعمق على بوالص التأمين الخاصة بهم وماهية التغطيات التي تتضمنها، بغية تسهيل عمل شركة التأمين وتحديد أقسام الحوادث في الانتهاء من مطالبات الحوادث، وبأسرع وقت ممكن.

ولفت الياس الى ان بعض الزبائن لا يتنبهون الى شروط البوالص، وفي حال وقوع حادث غير مغطى يرمون اللوم على شركة التأمين، وعندها تقع مشكلات.

مارون قرم (ليبانو سويس - LIBANO SUISSE) :

تطور في مختلف النواحي ومرونة في تقديم ما تتطلبه الأسواق



مدير الاكتتاب في ليبانو سويس مارون قرم أشار الى ان السنوات العشر التي أمضاها في الشركة منحه خبرات مهنية عالية وهو بالمقابل أعطى الشركة أقصى ما يملك من طاقات رغبة منه بإثبات وجوده فيها وإحداث تطور ملحوظ في القسم الذي يعمل فيه.

وقال: تطوير الشركة يحتاج الى جهد جماعي موحد وتكامل ما بين الأقسام والموظفين والمدراء، مشيداً بالتطور الذي

بلغته في مختلف النواحي وأهمها ادخال منتجات وخطوط عمل جديدة والتوسع نحو الأسواق الخارجية، فضلاً عن الليونة في تقديم ما تتطلبه الأسواق، محذراً من الاكتفاء بما وصلت اليه الشركة من مكانة، مناشداً بذل الجهود لمزيد من التقدم.

آراء وسطاء تأمين

وهنا آراء لثلاثة وسطاء تأمين التقيناهم خلال الاحتفال باليوبيل الذهبي :

مارون شلهوب (LINKERS) :

لطيف ديناميكي وذو مهنية عالية



أثنى صاحب شركة لينكرز لوساطة التأمين LINKERS مارون شلهوب على فريق عمل شركة ليبانو سويس بقيادة مديرها العام السيد لوسيان لطيف، واصفاً إياه بالعريق والديناميكي وذو المهنية العالية، مبدياً ارتياحاً للتعامل مع ليبانو سويس وتكثيف التواصل معها، متمنياً لها دوام التألق والازدهار والنجاح.

طوني عبيد (BIG) :

شركة محترفة ذات مهنية عالمية



صاحب شركة BIG لوساطة التأمين طوني عبيد نوّه بخدمات شركة ليبانو سويس المميزة وأسعارها المدروسة، وقال «نحن فخورون بالتعامل معها لانها تتمتع بمهنية عالية، مشيداً «بحس المسؤولية والمصداقية اللذين يتمتع بهما مديرها العام لوسيان لطيف وبكفاءة فريق عمله ومرونته في التعامل معنا».

عيسى عصفور (AAA) :

إدارة خبيرة وفريق عمل متفان



وصف الشريك في شركة AAA لوساطة التأمين عيسى عصفور شركة ليبانو سويس بالشركة العريقة والحريصة على سمعتها. وقال انها واحدة من أهم الشركات العاملة في السوق المحلي والإقليمي. وإذ أشاد بالعلاقة الوطيدة التي تجمع AAA بإدارة ليبانو سويس الخبيرة وفريق عملها المتفاني والمؤهل والشفاف في تعامله، تمنى عصفور في عيد الشركة الخمسين النجاح والتوفيق والازدهار.



A COMMITMENT TO GROWTH AND EXCELLENCE

Libano-Suisse was created in 1959 in a partnership between Union Re Zurich and a group of prominent Lebanese businessmen. This was executed with the firm belief that the Lebanese expertise in insurance would allow new national companies to replace foreign agencies and could in turn export their know-how to the rest of the Arab world.

Since that time, we have seized new opportunities by implementing branches, agencies and subsidiaries in a number of Arab countries in the 60's and 70's and Africa in the 80's, including a presence in Europe. In a sense, we are one of the pioneers of insurance in the Middle East.

In the past decade, we took advantage of the rapid changes that were occurring in the region in terms of new markets and regulations, and consequently reinforced our presence in more than six countries within the area.

Our challenge was to succeed with the integration of different entities and to establish ourselves as a regional insurer with local competence, supported by a third party administrator sister company such as Globemed.

In parallel, Colina Group, our sister group of companies in Africa, had adopted a similar expansion strategy and it is now recognized as a leader in West and Central African markets, operating in nine countries.

Today, the group is represented in 15 countries, served by 800 employees with varied backgrounds, languages and nationalities; its turnover exceeds USD 230 Millions with an annual growth of 20%.

Through the years, we were supported by first class reinsurance partners and have developed unique technical and financial skills as well as rigorous ethical and professional codes that benefit both the customers and shareholders.

In the rapidly-changing environment of business culture, power shifts, and technological advancements, we try to stay flexible enough to deal with rising demands, as well as anticipate global insurance trends.

When facing new challenges in the market, we find the proper solution; whether in reinforcing our capital and finding strategic partnerships, expanding the various products and distribution channels through the development of bancassurance or regional medical insurance policies, increasing the cross-selling potential through active cooperation within our group or developing synergy between our companies.

The last five years have been a period of progress and achievement in numerous areas of our company; constantly updating our information technology systems - particularly for personal and health insurance -, introducing online services, increasing our productivity, improving our educational program for the staff and enhancing customer relations.

While celebrating our 50th anniversary this year, we would like to express our fidelity to our founders' spirit and our thanks to our customers for their loyalty, our shareholders for their trust and our personnel for their valued contributions to our success story.



المراقبة UNDER CREDIT WATCH وهي ما تزال في تلك الخانة حتى هذا التاريخ.

وبحلول العام ٢٠٠٩ كانت اسعار العقارات والاسهم قد بلغت الحضيض وبذلك توقف تراجع الموجودات وتوقفت معه الخسائر الاستثمارية وهنا، بدأت الشركات تتطلع الى ايام افضل وبالفعل سجلت الاسعار العقارية واسعار بعض الاسهم زيادات مشجعة وبنسب مئوية متواضعة، والى ذلك سجلت شركات التأمين والاعادة ارباحا اكتتابية UNDERWRITING PROFIT ما اعطى الشركات جرعة من التفاؤل باقتراب موعد خروجها من الازمة.

بشائر التفاؤل تنتقل الى مونتني كارلو

وممثلو شركات التأمين والاعادة الذين اجتمعوا في مونتني كارلو في

مونتني كارلو - اميل زخور

الاحداث والاعاصير والزلازل بالغا ما بلغت الاضرار التي تنزلها بشركات التأمين والاعادة تبقى اصغر من ان تقارن بالخسائر التي انزلتها بها الازمة المالية العالمية اعتبارا من منتصف العام ٢٠٠٨ وحتى اليوم. فليس من شركة تأمين او اعادة تأمين الا وخسرت الكثير من موجوداتها ASSETS بفعل تراجع اسعار الاستثمارات على انواعها، لا سيما اسعار العقارات والاسهم وغيرها من ادوات الاستثمار المالي. وبلغت الخسائر في بعض الحالات ثلثي قيمة الموجودات كما كانت في نهاية العام ٢٠٠٧. وقد ظهر ذلك جليا في الميزانيات السنوية التي نشرتها الشركات العالمية نهاية ٢٠٠٨. وبظهور تلك الخسائر اضطرت وكالات التصنيف الدولية RATING AGENCIES الى خفض تصنيف القدرة المالية والائتمانية لتلك الشركات او وضع تصنيفها الائتماني قيد



من اليمين: اندرياس ويدليش، ياسر البحارنة، فريد شديد وحبيب جعلوك



من اليمين: ANDREAS POLLMANN، CHRISTIAN KRAUT ولوسيان لطيف



من اليمين: د. منير قبان، موسى الربيعان، نهاد طالب ومحمد قطب



من اليمين: YANNICK ALLIE، محمد دخيلي ودرصاف صاصي، GAEL LE PAIH



من اليسار: د. وليد زعرب و BRIAN SALMANPOUR



من اليسار: رياض كراي، نجيب بوبكر ورشيد جميع



من اليمين: عبد العزيز دربال، عبد الكريم مرداسي و RONALD ARNOLDUSSEN

الاعادة نجحت في احتواء الاعاصير والزلازل التي ضربت مناطق شتى من العالم حتى الآن، وذكروا ان الاعصار بيل HURRICAN BILL الذي ضرب اميركا الشمالية وانهى رحلته على شواطئ كندا، انزل بأسواق التأمين خسائر كبيرة الا انه لم يبتلع ارباحها لهذا العام. وما لم تحدث اعاصير كارثية خلال الاشهر الثلاثة المتبقية من السنة، فإن شركات

اللقاء السنوي هذا العام حملوا معهم الى هنا بشارات التفاؤل بنتائج جيدة تحققها الشركات بحلول العام ٢٠٠٩.

ارباح في نهاية ٢٠٠٩ ما لم يتعرض العالم لكوارث جديدة
والذين تحدثنا اليهم من ممثلي شركات التأمين والاعادة العالمية، اعربوا لنا عن ارتياحهم للنتائج المحققة حتى اليوم واكدوا ان اسواق



من اليسار: محمد السيد وقرينته وبيار سلامه



من اليسار: الكابتن ريشار شلهوب، طاهر الحراكي، السيدة شلهوب وروني خضر



من اليمين: احمد زينون ومحمد بن عاشور



من اليمين: فريد شديد ومحمد الجاسم



من اليمين: لوسيان لطيف و RONALD ARNOLDUSSEN



من اليمين: ابراهيم ماتوسيان، طاهر الحراكي، فاتح بكداش، ارنود روديك وجورج زينه

بأموال حكوماتها كي يمكن لها ان تستمر بينما استمرت شركات الاعادة بمزاولة اعمالها من دون مساعدة حكومية. وهناك استثناءات قليلة تجدر الاشارة اليها، منها مجموعة آي جي AIG الاميركية وبعض من الشركات اليابانية والاروبية التي لا يتجاوز عددها اصابع اليد الواحدة. ■



من اليسار: ارنو دي روديك، ديمتري ميرزا واسعد ميرزا



من اليمين: يعقوبي سوسان، خالد عبد اللاوي وارنود روديك



من اليمين: سلام حنا، انطوان بشارة، اندرياس بولمان وكريستيان كراوت

التأمين والاعادة سوف تقفل ميزانياتها بأرقام خضراء وتكون بذلك قد بدأت تستعيد رحلة الصعود من القعر الذي بلغته نهاية ٢٠٠٨.

استقطاب الرساميل الجديدة سوف يكون ممكنا سنة ٢٠١٠

وفي هذا السياق قال بايرون اهرارت BYRON EHRHART الرئيس التنفيذي في مجموعة ايون بنفيلد AON BENFIELD انه في حال اقلت الشركات ميزانياتها بأرقام ايجابية نهاية العام ٢٠٠٩ فسوف يكون بإمكانها ان تقنع مساهميها والمستثمرين بزيادة رساميلها، وهذا ما لم تكن قادرة عليه خلال ٢٠٠٨ و ٢٠٠٩، فالمساهمون والمستثمرون الذين خابت آمالهم جراء الخسائر التي نزلت بهم خلال ٢٠٠٨ يرفضون ضخ اي زيادات في الرساميل او الاكتتاب في اية اسهم جديدة تصدرها الشركات المشار اليها.

وقال ايرهارت ان شركات الاعادة خرجت من الازمة المالية العالمية متعبة ولكن اوضاعها عامة ما تزال افضل مما هو عليه وضع المصارف والمؤسسات المالية الاخرى. والدليل على ذلك ان المصارف استعانت



من اليسار: ايمان شتالي، جو عازار وصفيا صفار



من اليسار: صلاح القادري و ابراهيم كسالي



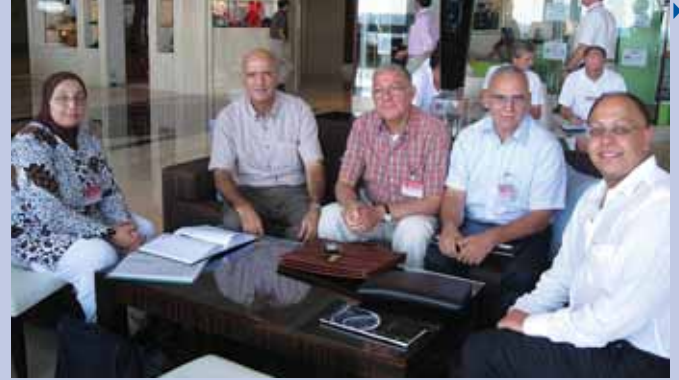
من اليمين: نهاد طالب وفاتح بكداش



من اليمين: طهار بلعه، علي بن علاوة ومحمد سليمان



من اليمين: جورج الفرزلي، لوسيان لطيف، خوسيه مانويل مارتينيز ووسام صوالحه



من اليمين: امين اودغيري، علي بن عمري، د. منير قبان، أحمد زينون وميمي رشيدة

بعثة ميونيخ ري الى مونتني كارلو

وسعنا شبكة خدماتنا لتشمل تقديم المشورة الى الزبائن ومساعدتهم على ادارة الاموال والمسؤوليات واعداد ميزانيات موثوقة استثماراتها ١٧٥ مليار يورو وعدد موظفيها ٤٤ الفا

CONSULTING SERVICES FOR INTERNAL PROCESSES SUCH AS BALANCE SHEET MANAGEMENT RISK MODELLING OR ASSET - LIABILITY MANAGEMENT

اضاف: اننا نضع هذه الخدمة في اطار رزمة واحدة ONE STOP SERVICE تحمل العلامة التجارية لميونيخ ري UNIFORM BRAND OF MUNICH RE .

وعممت بعثة ميونيخ ري المعلومات الآتية حول مجموعة ميونيخ ري: - خلال ٢٠٠٨ حققت المجموعة ارباحا صافية بقيمة ١,٥ مليار يورو وبلغت الاقساط المكتتبة ٣٨ مليار يورو من بينها ٢٢ مليار يورو اقساط اعادة تأمين.

- عدد الموظفين العاملين في الشركات التابعة لميونيخ ري في العالم ٤٤ الف موظف .

- شركة ارغو الالمانية هي الذراع التي تقدم خدمات التأمين المباشر DIRECT INSURANCE .

- تعتبر ارغو ERGO شركة التأمين الرائدة في مجال التأمين الصحي وتأمين النفقات القضائية HEALTH AND LEGAL EXPENSES INSURANCE .

ويقدر عدد الزبائن المتعاقدين معها بحوالي ٤٠ مليون زبون في ٣٠ دولة .

- على المستوى العالمي تقدم ميونيخ ري خدمات التأمين الصحي عبر شركة ميونيخ هيلث MUNICH HEALTH .

- تقدر استثمارات ميونيخ ري في العالم بـ ١٧٥ مليار يورو وتتولى ادارتها شركة MEAG التابعة لها. وهذه الاخيرة تضع خبراتها في متناول الزبائن خارج اطار المجموعة .

استعدادا لملاقاة تعليمات الاتحاد الاوروبي الخاصة باحتساب ملاءة شركات التأمين والاعادة والمعروفة باسم SOLVENCY TWO ، اعلنت ميونيخ ري MUNICH RE انها قررت توسيع مروحة الخدمات التي تقدمها الى الزبائن بحيث باتت تشمل: تقديم المشورة CONSULTING ، ورش عمل WORKSHOPS وادوات تنفيذية TOOLS .

وقد ال تورستن جيفورك TORSTEN JEWORREK خلال مؤتمر صحفي عقدته بعثة ميونيخ ري في لقاء مونتني كارلو ان ميونيخ ري نجحت في مواكبة الازمة المالية العالمية باتباع مسار ثابت وسليم TO STEER A SAFE AND STEADY COURSE THROUGH THE ECONOMIC CRISIS

وفي هذا الاطار عمدت الى توسيع شبكة خدماتها بحيث باتت تقدم حلولاً فردية لزبائنهم من الشركات المسندة وتساعد على تسيير اعمالها الداخلية بما في ذلك الادارة التي توصل الشركة نهاية السنة الى ميزانية حقيقية واعداد طراز لادارة الاصول والمسؤوليات



تورستن جيفورك
MUNICH RE



من اليمين: PIERRE LAURENT, ANDREAS WEIDLICH, ARNAUD DE RODELLEC

وياسر البحارنة



من اليمين: حبيب جعلوك، فريد شديد، مهدي شلوش وعبد الغني رحال



من اليسار: احمد شودار، حسن خليفاتي، سمر رضا وجان كلود شلهوب



من اليمين: ايلي الخوري، بيار سلامة، رزق الخوري، انطوان بشارة والياس الخوري

المؤتمر الصحفي لمجموعة مارش وغي كاربنتر : GUY CARPENTER

انطلاقة جديدة لعمليات الدمج والاستحواذ بسبب تدني اسعار الاسهم



خلال المؤتمر الصحفي

الرئيس التنفيذي لمجموعة مارش بريان دوبيرو BRIAN DUPERREULT وبيتر زافينو PETER ZAFFINO الرئيس التنفيذي لشركة غاي غاربنتر يرافقهما كبار مساعديهما، عقدا مؤتمرا صحافيا تحدثا خلاله عن نظرة المجموعة الى اوضاع شركات الاعادة في العالم.

وقال زافينو ان صناعة اعادة التأمين اثبتت قدرتها على الصمود، الا انه ما تزال امامنا تحديات كبرى في وجه الازمة المالية هذه السنة.

THE INSURANCE INDUSTRY HAS BEEN RESILIENT THIS YEAR BUT WE STILL HAVE SIGNIFICANT CHALLENGES AHEAD OF US

وقال ريتشارد بوث RICHARD BOOTH ان شركات الاعادة نجحت في تحقيق ارباح امكنت لها ان تستعيد الجزء الاكبر من الاموال التي خسرتها جراء الازمة المالية العالمية.

وتوقع دافيد بريب DAVID PRIEBE ان نشهد قريبا انطلاقة جديدة لعمليات الدمج والاستحواذ لان الاسعار الحالية للاسهم توفر مناخا مناسباً للمتمولين للانخراط في تلك العمليات.

من اليمين:
فريد شديد،
فوزي بن رمضان،
عبد العزيز دربال
وحبيب جعلوك



من اليمين: ابراهيم كسالي، محمد دخيلي وواصف جبشه

هانوفر ري تدخل حقل تأمين القروض التجارية والافطار الزراعية

اولريخ والن ULRICH WALLIN الرئيس التنفيذي الجديد لشركة هانوفر ري HANNOVER RE الالمانية اعلن خلال لقاء صحفي في مونتني كارلو ان شركة هانوفر ري قررت ان تدخل حقل اعادة تأمين القروض التجارية وسندات التكافل TRADE CREDIT AND SURETY REINSURANCE . وقال : لمسنا حاجة لدى شركات التأمين المباشر الى اتفاقات اعادة تحميلها ضد الخسائر الناجمة عن تخلف المدينين عن الدفع، واضطرت شركات التأمين في سائر انحاء العالم الى وقف اصدار عقود التأمين ضد التخلف عن الدفع جراء الازمة المالية التي عصفت بالعالم.

اضاف والن ان هانوفر ري سوف توسع شبكة اعمالها لتغطي الاخطار الزراعية وتعزز وجودها في الاسواق الناشئة.



اولريخ والن

HANNOVER RE



من اليمين: جورج زيتة، لطفي بالزرقعة وعادل شبي



وائل زعرب وكريمته زين



من اليسار: محمد الجاسم، جو عازار وسينها ديليب



من اليسار: انطوان معلولي، فريد شديد وحبيب جعلوك



من اليمين: حبيب جعلوك، فريد شديد، لميا بن محمود وساميا بن يوسف



من اليسار: ياسر البحارنة، علي همامي وسامي بانواس



من اليمين: جو عازار، محمد دخيلي، درصاف صاصي وصفيا صفار

من اليمين:
علي بن
عمري،
فيروز بن
صلاح
واندرو
رولينغز

للمرة الاولى في التاريخ جي ار اف GRF منتدى جديد اتفقت كبريات شركات الاعادة على انشاءه خلال لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩



صورة تذكارية

غلوبال ري انشورنس فوروم (GRF) هو الاسم الذي اختاره كبار معيدي التأمين للمنتدى الذي اتفقوا على انشاءه خلال لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩. وقد اعلن عن توافق المعيدين على انشاء الهيئة الجديدة خلال مؤتمر صحفي حضره ممثلو ١١ شركة اعادة هم:

- نيكولاس فون بومهارد ممثلا ميونيخ ري MUNICH RE
- هيروشي فاكوشيمما ممثلا توارى اليابانية TOA RE
- اللورد بينتر ليفين ممثلا لويديز LLOYD'S
- ستيفان ليبي ممثلا سويس ري SWISS RE
- تاد مونتروس ممثلا جنرال ري GENERAL RE
- مايكل ماك غافبك ممثلا اكس ال كابيتال XL CAPITAL
- روبرت اورليخ ممثلا ترانز اطلنطيك ري TRANSATLANTIC RE
- غريغ ووديرنغ ممثلا ري انشورنس غروب اوف اميركا REINSURANCE GROUP OF AMERICAL
- اولريخ والن ممثلا هانوفر ري HANNOVER RE
- دني كسلر ممثلا سكور SCOR
- باتريك ثييل ممثلا بارتندر ري PARTNER RE.

وقد انتخب دني كسلر DENIS KESSLER رئيس سكور SCOR رئيسا للمنتدى وباتريك ثييل PATRICK THIELE نائبا للرئيس. وقال كسلر ان الدور الذي اتفق المؤسسون على ايلائه للمنتدى الجديد هو التعاطي مع التغييرات التي تطرأ على بيئة اعمال الاعادة في العالم، لا سيما الانظمة والقوانين الجديدة والضرائب وسواها من الامور التي تهم اسرة اعادة التأمين في العالم اجمع.

وقال ان GRF سوف يكمل اعمال الجمعيات والهيئات الوطنية والاقليمية التي تعنى بمصالح صناعة التأمين ولا يحل مكانها. وقال «هذه هي المرة الاولى في التاريخ التي يتفق فيها كبار معيدي التأمين في العالم على اقامة منتدى خاص بهم وليعنى بالقضايا التي تهم اعادة التأمين على المستوى العالمي».

دني كسلر (سكور) DENIS KESSLER في مونتني كارلو: «سكور» تتجنب التورط في الاخطار ذات الازدلال الطويلة

دني كسلر الرئيس التنفيذي لشركة سكور SCOR الفرنسية لاعادة التأمين تحدث خلال لقاء مونتني كارلو عن اوضاع اسواق الاعادة فقال ان المعيديين استخلصوا الدروس والعبر من التجارب التي تعرضوا لها خلال العقود الخمسة الماضية من تعاطيهم مع الاخطار التي يمكن



ان تتولد منها مسؤوليات طويلة الاجل LONG TAIL LIABILITIES . اضاف: الاخطار ذات الازدلال الطويلة LONG TAIL RISKS كما درج على تسميتها عالميا، تنطوي على اعباء جسيمة اذ انها تعرض الشركة الضامنة الى مخاطر التضخم INFLATION وتكل قيمة الاحتياطات الفنية التي تخصصها الشركات لمواجهة التزاماتها العالقة. ولذا قال كسلر علينا ان نتجنب تأمين تلك الفئة من الاخطار وهذا ما فعلنا نحن في سكور حيث اخذنا نركز على تأمين الاخطار القصيرة المدى SHORT DURATION والتي تمكن لنا ان نقفل ميزانيات الشركة ونحن مطمئنون الى ان ليس هناك مسؤوليات عالقة ويمكن ان تظهر بعد عشرات السنين. نذكر هنا ان شركات تأمين واعادة عديدة افلست او تعثرت خلال العقود الخمسة الماضية بسبب الدعاوى المرتبطة بأمراض السرطان والنااتجة عن تعرض الناس لمادة الاسبستوس ASBESTOS ، والشركات التي تورطت في قضايا الاسبستوس كانت اصدرت عقود تأمين ضد المسؤولية المدنية او طوارئ العمل ولم تستثن منها المسؤولية الناتجة عن تنشيط مادة الاسبستوس او التعامل بها في مجال الديكور وتغليف السقوف والجدران. ورغم انقضاء اكثر من ٤ عقود على تلك المرحلة، فإن الدعاوى ما تزال تقام ضد شركات التأمين من المتضررين الذين اصابوا بأمراض صدرية جراء تعرضهم لمادة الاسبستوس او من ذوي الذين توفوا من ضحايا تلك المادة.



الثاني من اليمين: LUCIEN PIETROPOLI (رئيس ODYSSEY RE) خلال احد اجتماعاته

جان فيليب تييري (رئيس اللجنة النازمة للقاء مونتني كارلو) أسعار التأمين ليست هي المشكلة بل كيفية حصول الشركات على التمويل الذي تحتاجه لاستعادة قدراتها المالية

جان فيليب تييري JEAN PHILIPPE THIERRY

رئيس اللجنة النازمة للقاء مونتني كارلو، والذي يرأس في الوقت عينه شركة أسورانس جنرال دو فرانس ASSURANCES GENERALES DE FRANCE (AGF) تحدث الى الصحافيين في لقاء مونتني كارلو فقال: ان الموضوع الأكثر أهمية والذي تباحثنا فيه خلال اللقاء هذه السنة ليس أسعار التأمين وإنما رسملة شركات الإعادة التي تشكل ضمانة SECURITY لأسواق التأمين في العالم.



وقال ان الأزمة المالية العالمية أفقدت الأسواق العالمية الكثير من قدراتها المالية.

والمهمة الأصعب أمام الشركات اليوم هي ان تحصل على التمويل الذي تحتاج اليه كي تستعيد قدراتها المالية، وتستمر في تقديم ضمانة قوية للشركات المسندة. وقال ان المجتمعين بحثوا خلال الأيام الثلاثة التي أمضوها في مونتني كارلو في الأدوات المالية التي يمكن لشركات التأمين والإعادة ان تستعين بها لتحصل على التمويل المطلوب. نذكر هنا ان آ جي أف AGF الفرنسية أصبحت جزءاً من أليانز الألمانية ALLIANZ التي استحوذت على أسهمهما بالكامل خلال السنوات الثلاث الأخيرة.

جان فيليب تييري
رئيس اللجنة النازمة للقاء مونتني كارلو



من اليمين:
فريد شديد،
الباس
الخوري، ايلي
الخوري ورزق
الخوري

من اليسار:
احمد زينون،
هدى مشيش
وميمي رشيدة



من اليمين: BEAT WERDER، PATRICK LOISY



من اليمين: VINCENT GRAILLON والكابتن ريشار شلهوب



من اليسار: واصف الجبشة وبريان سلمون

مقابلات سريعة على هامش لقاء مونتني كارلو

انتهاز مدير التحرير لقاءاته بالمشاركين في ال RDV وسجل لعدد منهم بإيجاز انطباعاتهم عن المؤتمر ٥٣ والتطورات الجارية في اسواق التأمين العربية والعالمية.
في ما يأتي الآراء التي ادلى بها الينا عدد من المشاركين :

موسى الربيعان (اعادة السعودية SAUDI RE):

«ساما» بصدد اعداد لائحة تنفيذية من شأنها ان تضع حدا

للمضاربات غير الفنية

نتحرك ببطء بانتظار تكوين الكادرات الفنية التي تحتاجها اعادة

السعودية SAUDI RE

موسى الربيعان رئيس مجلس ادارة شركة اعادة السعودية SAUDI RE شارك في لقاء سبتمبر في مونتني كارلو وكانت له لقاءات مع كبريات شركات الاعادة العالمية والاقليمية. وفي حديثه الينا قال الربيعان ان الازمة لم تنل من شركات التأمين السعودية لانها حصلت قبل ان تكون الشركات السعودية الجديدة قد بدأت اعمالها بعد. وقال: التأثير غير المباشر تجلى في العوائد الاستثمارية التي تشهد تراجعاً وذلك بفعل تدني اسعار الفوائد المصرفية، والارباح الاستثمارية عامة.



وعن أوضاع شركات التأمين في السعودية، أشار الربيعان الى ان كل شركة تسعى الى إثبات وجودها في السوق، لذا من الطبيعي ان تحصل مضاربة في الأسعار.

اضاف: الا ان الامور لن تبقى على ما هي عليه حالياً لان مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA بصدد إصدار اللائحة التنفيذية الخاصة بنظام التأمين والتي ستفرض على الشركات تقديم تقارير حول أسعار الاكتتابات ونفترض ان تكون فنية ومجدية اقتصادياً.

وقال الربيعان: نحن نتابع بتخوف، المنافسة الجارية بين شركات التأمين حالياً في مجال التأمين الصحي حيث تندفع شركات لانتاج كميات كبيرة من الاقساط من دون التنبيه الى المطالبات.

وأشار الربيعان الى ان عام ٢٠٠٩ لم يكن سيئاً على أعمال شركات الإعادة في العالم إذ لم تكن الخسائر الفنية كارثية عكس الاستثمارية، بحيث لم يعد بإمكان المعيددين الاعتماد على عوائد رأس المال.

ووصف الربيعان انطلاقاً اعادة السعودية SAUDI RE بالبطيئة وقال: نسعى بداية الى بناء قواعد ثابتة وقوية على مختلف المستويات من إدارة عليا وكادر بشري الى البرامج والأنظمة المعلوماتية الى سياسة التسعير والخدمات وغيرها.

وقد بنينا علاقات مع نحو ٩٤ شركة تأمين في السعودية والعالم العربي، ونتوقع ان ندعم هذه الشبكة في شكل فاعل مستقبلاً.

أضاف: كشركة إعادة جديدة اتبعنا سياسة واضحة لجهة قبول الإسنادات. لذا رفضنا الكثير منها توكيلاً للنوعية المطلوبة.

وختاماً، أشاد الربيعان بالتطور الذي يشهده قطاع التأمين السعودي سنة تلو الأخرى، لجهة تجاوب الشركات لمتطلبات مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» في عملية حوكمة الشركات وتسوية المطالبات والتدريب وغيرها، آملاً في انطلاق السوق السعودي بقوة أكبر، وبذل المعنيين جهوداً لزيادة عدد المهنيين في قطاع التأمين. ■

ياسر البحارنة (ARIG):

اسعار الاعادة في الاسواق العالمية تمر بمرحلة استقرار

الازمة المالية العالمية لم تستوجب اعادة رسملة اي شركة عربية

للتأمين او اعادة التأمين وهذا امر جيد

الرئيس التنفيذي في المجموعة العربية للتأمين «أريج» ARIG السيد ياسر البحارنة كانت له نشاطات مكثفة في لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩. حيث اجتمع الى كبار مسؤولي شركات التأمين والاعادة ووسطاء الاعادة وبحث معهم في السياسات المعتمدة في الاسواق العالمية. وفي حديث جانبي تبادلناه والبحارنة قال لنا: ان معظم



الشركات المتعثرة بسبب الازمة العالمية في قطاعي التأمين والمصارف ظهرت الى العلن واصبحت معروفة. وحتى ولو استمرت الازمة فإن اوضاع شركات الاعادة لن تنجح الى الاسوأ.

أما بالنسبة الى الاقتصادات العربية، فتداعيات الازمة كانت محدودة وثانوية على القطاعات الاقتصادية مثل الإعمار، البنية التحتية، السياحة وغيرها، وبالتالي استطاعت الشركات والمؤسسات العاملة في هذه القطاعات تخطي التقلبات.

وفي ما يتعلق بقطاع التأمين العربي بالذات، فقد جاءت التأثيرات محدودة إذ ان استثمارات شركات التأمين في القطاع العقاري في الأسواق الأوروبية والأميركية، لم تكن ذات احجام تذكر. ولذا، لم يكن هناك داع لاعادة رسملة اي شركة تأمين او اعادة عربية وهذا امر جيد.

واعتبر البحارنة ان لقاء مونتني كارلو هو بمثابة بارومتر لاتجاهات قطاع التأمين المستقبلية، لافتاً الى ان أسعار التغطيات وإعادة تأميمها ستشهد استقراراً، إضافة الى تركيز المعيددين على سياسة انتقاء المخاطر في المراحل المقبلة.

وختاماً، تطرق البحارنة الى نتائج شركة أريج مشيراً الى انها حققت زيادة في الأقساط في النصف الاول من عام ٢٠٠٩، إضافة الى تسجيل ربحية فنية واستثمارية مع بؤادر إيجابية للفصل الثالث والأخير. ■



من اليمين: ياسر البحارنة، أندرياس ويدليش ود. منير قبان

كريستيان كراوت (ميونيخ ري - MUNICH RE) :

ميونيخ ري تدعم مشروع ديزرتك DESERTEC من منطلقات انسانية وسوف تتولى تغطية الاخطار عند تنفيذه

كريستيان كراوت CHRISTIAN KRAUT الرئيس التنفيذي لمنطقة الشرق الاوسط وافريقيا في ميونيخ ري MUNICH RE كان في عداد الوفد الذي مثل ميونيخ ري في لقاء سبتمبر في مونتني كارلو. وقد انتهزنا المناسبة لنستوضحه حول الدوافع التي تجعل ميونيخ ري MUNICH RE تروج لمشروع ديزرتك DESERTEC لتوليد الطاقة القابلة للتجديد RENEWABLE ENERGY من خلال محطات يجري انشاؤها في الدول العربية المحيطة بأوروبا وترتبط مباشرة بالقارة الأوروبية. وبعد ان اوضح كراوت ان مشروع ديزرتك لن يغطي حاجة القارة الأوروبية الى الطاقة بالكامل بل انه يوفر نسبة ١٥ بالمئة من حاجتها، سألناه:



٤٠٠ مليار يورو تكلفة ديزرتك



■ كيف ستستفيد ميونيخ ري من هذا المشروع؟

– أهم وأبرز القضايا الإنسانية في المستقبل هي البيئة وتوفير استهلاك الطاقة والمياه. وميونيخ ري لها تاريخها العريق في البحث عن طاقات بديلة طوال ٣٠ عاماً، إذ ان نشاطنا يتأثر مباشرة بالتغيرات المناخية مثل الأعاصير والعواصف الكارثية والتي تكبد الاسواق خسائر فادحة تعوضها ميونيخ ري كحاملة مخاطر. ونظراً الى اهتمامنا الشديد بالطاقة البديلة والنظيفة وتجنب أذية البيئة، بادرت ميونيخ ري في جمع شركات عدة لتأسيس شركة تخطيط خاصة بالمبادرة الصناعية لتكنولوجيا الصحراء DII التي يتركز نشاطها على توليد الطاقة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وتقدر كلفة ديزرتك بـ ٤٠٠ مليار يورو وهو مشروع على المدى الطويل وسيساهم في حل مشكلات كبرى في المنطقة وفي أوروبا.

ولا شك في أن المشروع يواجه أربعة تحديات أساسية وهي:

(١) إيجاد المواقع المناسبة لإقامة المحطات في الدول المجاورة وعقد اتفاقات مع الدول التي تملك تلك المواقع.

(٢) نقل الطاقة من المحطات الى أوروبا.

(٣) جمع الاموال المطلوبة لتنفيذ المشروع والتي تقدر مؤقتاً بـ ٤٠٠ مليار يورو.

(٤) حلّ العقد السياسية في حال وجودها لدى الدول التي تنشأ فيها المحطات.

اضاف: المساحات الشاسعة متوفرة في منطقة الصحاري في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وسنعمد تقنية TECHNOLOGIES IN PLACE لتوريد الطاقة من مسافات طويلة، وثمة شركات عدة مهتمة بهذا المشروع على المدى الطويل لذا لا صعوبة في جمع المبلغ المحدد.

أما بالنسبة الى الشق السياسي فكل دولة في هذه المنطقة تتمتع بوجهة نظر خاصة،

والمطلوب موافقتها إضافة الى الانسجام في ما بينها كون ديزرتك اليوم المشروع الأكبر على وجه الكرة الأرضية.

وعموماً، ستستفيد الدول والشعوب والشركات وجميع الأطراف المشاركة أو غير المشاركة في هذا المشروع.

وستقدم ميونيخ ري خدماتها ودعمها كمعيد تأميني قوي وقادر.

الأزمة لم تصل الى ذروتها

■ هل ترون ان الأزمة المالية العالمية مستمرة لم أنها وصلت الى ذروتها ومرشحة الى الزوال؟ – إذا تمعنا جيداً في الأرقام والإحصاءات فإن نسبة البطالة ترتفع في الأسواق الأوروبية وهذا بالتأكيد سيؤدي الى انخفاض في مستوى الإستهلاك، وبالتالي فإن الشركات الصناعية ستعاني أكثر من غيرها. وفي رأيي الأزمة لم تصل بعد الى ذروتها وسنشهد مشكلات أكثر.

ولهذه الأسباب، تتمتع ميونيخ ري عن الاستثمار في العديد من القطاعات مع العلم ان أقل من ٢ في المئة من قيمة محفظتنا في الأسواق المالية.

تشدد في الشق التقني

■ هل من تغيير في السياسة الاكتتابية لميونيخ ري؟

– لا تزال ميونيخ ري محافظة على سياستها العامة ألا وهي الربحية، مع التركيز أكثر على خدماتنا المقدمة للشركات المسندة وإيجاد الحلول لها.

وتتمتع ميونيخ ري باستقرار وطاقات استيعابية كبرى، إضافة الى أنها تطور برامج وحلولاً جديدة تتناسب وحاجات العملاء، فضلاً عن بحثها عن عملاء جدد من الشركات والمؤسسات العامة والصناعية الكبرى.

وعموماً، سنحافظ في تجديد اتفاقيات إعادة على تشددنا في الشق التقني، على ان نمارس أقصى المرونة في المكان والوقت المناسبين. ■

علي همامي وسامي بن نواس (تأمينات سليم تونس):

نهى ل طرح اسهم الشركة في البورصة ونجته الى ممارسة التأمين التكافلي

المدير العام في شركة تأمينات سليم التونسية SOCIETE D'ASSURANCES SALIM علي همامي ومدير اعادة التأمين في الشركة سامي بن نواس شاركا في لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩ وقد كان لنا معهم حوار: همامي اثنى على التدابير التي اتخذتها الدولة في تونس ممثلة بوزارة المال والبنك المركزي والتي جعلت الاقتصاد التونسي يتجنب تداعيات الازمة المالية العالمية، وقال ان للاقتصاد التونسي هيكلية متماسكة بحيث لا يمكن ان يؤثر انهيار احد القطاعات عليه. لافتاً الى وجود نسبة متواضعة جداً من المستثمرين الأجانب في البورصة التونسية بحيث لا يؤثر انسحابهم على متانة الاقتصاد الوطني.

وعن لقاء مونتني كارلو لهذه السنة، أشاد همامي بالحضور الكثيف واللافت للمعنيين العرب والفرنسيين وحتى الهنود، مذكراً بأن شركة تأمينات سليم لم تواجه أي مشكلات مع المعنيين لان اوضاع المعنيين الذين تتعامل معهم ومعظمهم من الفرنسيين لم تتأثر بالازمة، وذلك خلافا لوضع المعنيين الأميركيين والبريطانيين الذين يواجهون صعوبات معينة.

كما ابغنا همامي ان الشركة بلغت جمالياً طرحة لاسهمها للاكتتاب العام، متوقفاً ان يتم هذا الطرح قبل نهاية العام الجاري بعد ان حسم القرار من قبل مجلس إدارة الشركة ووافقت وزارة المال. وأضاف «تعمل الشركة حالياً على تطوير شبكة وكلائها والانتقال الى مبنى جديد بمواصفات مميزة، وصولاً الى تنويع نشاطها باتجاه ممارسة التأمين التكافلي».

اما سامي بن نواس فقال ان الشركة حققت خلال عام ٢٠٠٨ أرباحاً بلغت ٢,٩ مليون دينار تونسي وحجم أعمال وصل الى ٢٧ مليون دينار.

اضاف: ان الشركة رسمت أهدافاً مستقبلية واضحة بعد انتهائها من التنظيم الداخلي، خصوصاً في مجال المعلوماتية واعتماد خطة متكاملة لإطلاق منتجات جديدة، أبرزها التأمين عبر مصرف الإسكان. ■



من اليمين: علي همامي وسامي بن نواس

وحتى الهنود، مذكراً بأن شركة تأمينات سليم لم تواجه أي مشكلات مع المعنيين لان اوضاع المعنيين الذين تتعامل معهم ومعظمهم من الفرنسيين لم تتأثر بالازمة، وذلك خلافا لوضع المعنيين الأميركيين والبريطانيين الذين يواجهون صعوبات معينة.

كما ابغنا همامي ان الشركة بلغت جمالياً طرحة لاسهمها للاكتتاب العام، متوقفاً ان يتم هذا الطرح قبل نهاية العام الجاري بعد ان حسم القرار من قبل مجلس إدارة الشركة ووافقت وزارة المال. وأضاف «تعمل الشركة حالياً على تطوير شبكة وكلائها والانتقال الى مبنى جديد بمواصفات مميزة، وصولاً الى تنويع نشاطها باتجاه ممارسة التأمين التكافلي».

اما سامي بن نواس فقال ان الشركة حققت خلال عام ٢٠٠٨ أرباحاً بلغت ٢,٩ مليون دينار تونسي وحجم أعمال وصل الى ٢٧ مليون دينار.

اضاف: ان الشركة رسمت أهدافاً مستقبلية واضحة بعد انتهائها من التنظيم الداخلي، خصوصاً في مجال المعلوماتية واعتماد خطة متكاملة لإطلاق منتجات جديدة، أبرزها التأمين عبر مصرف الإسكان. ■



نجيب بو بكر
BEST RE



انطوان معلولي
AL FUJAIRAH NATIONAL



د. وليد زعرب
JOFICO

نجيب بو بكر (بست ري BEST RE) : الشركات المسندة أصبحت أكثر حذراً في تعاملها مع الاخطار واخذت تركز على المعايير المهنية

مساعد المدير العام للاكتتاب والتسويق في شركة بست ري BEST RE السيد نجيب بو بكر شارك في اعمال لقاء مونت كارلو ٢٠٠٩. وفي حديثه لنا توقع بو بكر ان تستمر تداعيات الازمة المالية العالمية في السنوات القليلة المقبلة لكن بدرجة أقل وأخف مما كانت عليه خلال ٢٠٠٨.

وقال ان الازمة طاولت مختلف القطاعات الاقتصادية، كما طالت بعض أسماء الشركات الكبرى في صناعة التأمين، غير ان معظم شركات الاعادة ومنها بست ري BEST RE حقق ربحية محددة خلال العام الجاري.

وفي ما يتعلق بأداء بست ري لسنة ٢٠٠٨ حققنا أرباحاً بقيمة ١٠,٦١٥ ملايين دولار وأقساطاً بقيمة ٢٥٨,٨ مليون دولار بنمو نسبته ٣٨ في المئة عن العام السابق. وإلى ذلك حققنا أرباحاً أكتتابية جيدة مقابل بعض الخسائر الاستثمارية مما خفض أرباحنا الإجمالية. كما كانت نتائجنا جيدة في النصف الأول من عام ٢٠٠٩ إذ لم نشهد خسائر كبيرة تراكمت مع تحسن الشق الاستثماري، وهذا ما حتم علينا اتخاذ الحذر في الأسواق رغم تحسن الظروف في بعض الدول مثل الصين والهند. وأضاف: على مستوى التسعير توقعنا ان ترتفع الأسعار في أسواق وفروع عدة، لكن ذلك لم يحصل.

هذا وقد أصبحت الشركات المسندة أكثر حذراً في تعاملها مع الاخطار واخذت تركز على المعايير الاكتتابية المهنية وبالتالي تحقيق أرباح تقنية وفنية. وأشار بو بكر الى ان بست ري حققت نمواً بنسبة ٣٠ في المئة خلال ٢٠٠٩، لا سيما في أسواق الشرق الأقصى عبر مكتي ماليزيا وبيكين، والأخير افتتحناه العام الماضي لتغطية السوق الصيني.

كما سجلت بست ري نمواً متزايداً في شمال افريقيا، لذا سنفتتح مكتباً في جزر موريشيوس MAURITIUS لتغطية الأسواق الافريقية وخصوصاً الشرقية منها.

وعن تغيير سياسة المعيددين في الأسواق، قال بو بكر ان الأسعار لم ترتفع كما توقع البعض، باستثناء بعض الفروع، أما في ألا تشهد الأسواق تراجعاً وأسعاراً غير منطقية. ■

د. وليد زعرب (JOFICO - الأردن) :

الأزمة المالية العالمية انحسرت والمعيدون يجهدون لتعزيز محافظتهم وإفادة من الفرص الاستثمارية

الرئيس التنفيذي للشركة الأردنية الفرنسية للتأمين جوفيكو JOFICO الدكتور وليد زعرب شارك في لقاء مونت كارلو ٢٠٠٩ وقد التقيناه وحاورناه حول قضايا الساعة. وقال الدكتور زعرب ان انعكاس الازمة العالمية على الشركات يكبر قياساً الى حجم المؤسسة. أما في العالم العربي، فمعظم الشركات متوسطة الحجم، لذا جاءت التأثيرات محدودة ومغايرة للخاصة في الأسواق العالمية.

أضاف: لقد مضت سنة كاملة على اندلاع الازمة وبدأت العجلة الاقتصادية تسير نحو الأفضل، خصوصاً ان بؤادر التحسن ظهرت خلال النصف الثاني من ٢٠٠٩. بمعنى ان الازمة ستشهد انحساراً تدريجياً ولن تضطر الشركات العربية الى طلب مساعدات حكومية.

أضاف: مقارنة مع الدول الأخرى، كان وقع الازمة خفيفاً على السوق الأردني، لا سيما على قطاعي المصارف والتأمين. فقد حمت القوانين والتشريعات المعتمدة من البنك المركزي ومن هيئة التأمين الأردنية هذين القطاعين وساعدت الشركات على تفادي انعكاسات الازمة المالية.

واعتبر د. زعرب ان لقاء مونت كارلو بدأ يأخذ طابعاً مختلفاً عما كان عليه سابقاً، إذ تراجعت المشاركة وعدد الشركات الإقليمية والعربية، لكن بالمقابل ارتفع مستوى تمثيل الشركات الرئيسية والوسطاء الكبار، لافتاً الى ان الشركة الأردنية الفرنسية للتأمين تفرّدت من بين الشركات الأردنية بالمشاركة في كل لقاءات مونت كارلو وهي مستمرة في ذلك. أما لجهة تعامل شركات الاعادة مع الشركات المسندة فلفت د. زعرب الى ان المعيددين خسروا مبالغ طائلة نتيجة الازمة العالمية وتدهور أسعار الاستثمارات.

أضاف: أنهم يجهدون الآن للحصول على المقدار الأعلى من الأقساط، ليستعيدوا سيولتهم المعهودة، بحيث يمكن لهم ان يعاودوا نشاطهم الاستثماري خصوصاً ان المجالات واسعة للإستثمار بعد تراجع أسعار العقارات وأسهم الشركات. وفي رأيه ان لا تشدد من قبل شركات الاعادة بل ثمة تعاون منها لاستقطاب الشركات المسندة بغية تعزيز محافظتها.

وعن شركة داركم التي أنشئت لضمان أخطار القروض السكنية قال زعرب انه تم تحويلها الى شركة مالية استثمارية تنشط حالياً وبتمائم مع توافر فرص استثمارية مميزة وعديدة في السوق الأردني، يمكن الاستفادة منها على المديين القصير والبعيد. ■

انطوان معلولي (الفجيرة الوطنية للتأمين AL FUJAIRAH NATIONAL - الإمارات) :

سوق التأمين في الإمارات الى تحسن بعد معاودة المصارف تمويل الأفراد وشركات التطوير

المدير العام لشركة الفجيرة الوطنية للتأمين انطوان معلولي شارك في لقاء مونت كارلو ٢٠٠٩. وخلال حوار اجريناه معه قال معلولي ان اللقاء مع المعيددين امكن له ان يوضح حقيقة الاوضاع التي تسود اسواق الامارات العربية المتحدة.

وحول نتائج شركة الفجيرة الوطنية بالذات قال معلولي انها جيدة خصوصاً على المستوى الفني. وقال ان تداعيات الازمة المالية العالمية طاولت مختلف القطاعات، ومن ضمنها قطاع التأمين، غير ان سوق التأمين في الإمارات لا يزال مقبولاً وفي طور التحسن، عازياً الدوافع الى التدابير التي اتخذتها الدولة والتي امكنت للمصارف ان تعاود تمويل الأفراد وشركات التطوير العقاري، الأمر الذي سيؤثر إيجاباً على الحركة الاقتصادية وبالتالي على نشاط شركات التأمين.

وعن سياسة شركة الفجيرة لاحتماء الازمة أوضح معلولي انها استعانت باحتياطي أرباح العام الماضي مطمئناً الى تحسن الأوضاع حالياً على الصعيد الاستثماري والفني.

وفي ما خص تغطية شركات التأمين لحالات الإصابة بأنفلونزا الخنازير H1N1، لم يرَ معلولي حاجة لها في الإمارات لأن المرض لم ينتشر بعد في شكل غير طبيعي، واستطاعت الدولة ضبط الوضع لغاية اليوم، واعتبر ان الانفلونزا موجة عابرة يستطيع العلماء ايجاد اللقاح والدواء المناسبين للشفاء منه. ■



من اليمين: حسن خليفاتي واحمد شودار
ALLIANCE الجزائر



عبد العزيز دربال
ASSURANCES MAGHREBIA



عبد الكريم المرادسي
STAR

عبد العزيز دربال (تأمينات مغربية - تونس):

القوانين الراعية لقطاع التأمين التونسي رفعت إنتاجية الشركات

مدير عام شركة تأمينات مغربية التونسية ASSURANCES MAGHREBIA عبد العزيز دربال شارك في لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩ وقد التقيناه وأجرينا معه حواراً حول أوضاع التأمين في تونس. وقال دربال: أن السوق التونسي لم يتأثر بحدة الأزمة المالية العالمية مقارنة بالدول الأخرى، نظراً إلى جهود الدولة وسياسة المصرف المركزي الحكيمة.

ولا شك في أن نسبة الاستثمارات الخارجية تراجعت في تونس لفترة وجيزة لكنها عادت إلى التحسن. كما وأن نسبة نمو قطاع السياحة ارتفعت ٥ في المئة في ظل ظروف عالمية متدهورة.

وكشف دربال عن أن شركة تأمينات مغربية تسعى للتوسع إقليمياً في الدول المغاربية وقد وقعت عقد شراكة لممارسة نشاطها التأميني في الجزائر وحصلت على ترخيص لتأسيس شركة تأمين جزائرية تحمل اسم «مصور» وأن هذه الأخيرة ستفتتح خلال شهرين في السوق الجزائري. أضاف: كما أننا نجري مفاوضات حثيثة لدخول السوقين الليبي والمصري.

ونوه دربال بالقوانين الجديدة الراعية لقطاع التأمين في تونس، لا سيما في فرع السيارات، مما رفع إنتاجية شركات التأمين واصفاً أجواء لقاء مونتني كارلو بالهادئة. ■

حسن خليفاتي واحمد شودار (أليانس الجزائرية - ALLIANCE):

شركات التأمين الخاصة تعامل على قدم المساواة والشركات الحكومية

الانفتاح الجزائري والموارد الطبيعية تستقطب شركات التأمين الأجنبية

رئيس شركة أليانس الجزائرية حسن خليفاتي، ومديرها العام احمد شودار شاركا في لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩ وقد التقيناهما وأجرينا معهما حواراً حول أوضاع التأمين في الجزائر.

رئيس مجلس إدارة الشركة حسن خليفاتي قال إن نمو الأعمال في الجزائر مستمر إنما ببطء، بحكم القوانين الجديدة المتشددة خصوصاً في مجال التمويل، ملاحظاً بالمقابل إمكانية تخطي هذه المشكلة عبر الأخطار الفردية وغيرها من التأمينات الجديدة التي باتت متداولة في الجزائر.

أما شودار فقال إن الجزائر تشهد اقبالاً متزايداً من شركات التأمين الأجنبية للعمل على أراضيها وهذا يعود إلى سياسة الانفتاح التي تنتهجها الجزائر منذ العام ١٩٩٥، وإلى أن الجزائر دولة غنية بالموارد الطبيعية لا سيما النفط والغاز إضافة إلى الكثافة السكانية والوعي التأميني. أضاف: أن شركات التأمين الخاصة تعامل على قدم المساواة مع شركات التأمين الحكومية. ونحن لا نواجه أي مشكلة في مجال تأمين المنشآت الحكومية.

أضاف خليفاتي أن الشركة تعمل على دخول مجال التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE وقد وقعت عقدها الأول مع فرع عائد لأحد المصارف الأجنبية، أملاً في أن تتبلور جهودها أكثر خلال السنة ٢٠١٠.

وختاماً قال خليفاتي أن شركة أليانس الجزائرية هي الأولى التي تطبق ميثاق الاخلاق المهنية وحوكمة الشركات، منوهاً بأهمية اللقاءات التي نظمت في مونتني كارلو مبدئياً تفاؤله بالسنتين المقبلتين. ■

عبد الكريم المرادسي (ستار - تونس):

دخول «غروباما» الفرنسية قاعدة المساهمين في شركتنا

وطرح جزء من أسهم الشركة في البورصة رفعا هامش

ملاءتنا سبع مرات الهامش المتوجب

رئيس شركة ستار STAR التونسية السيد عبد الكريم المرادسي شارك في لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩، وقد حاورناه حول أوضاع الشركة ونظرته إلى مستقبل السوق التونسي فقال: شركة ستار STAR لم تعد حكومية مئة بالمئة إذ أن الحكومة التونسية خفضت حصتها إلى ٢٨ في المئة وقد فازت مجموعة غروباما GROUPAMA الفرنسية بـ ٣٥ في المئة من الأسهم بقيمة ١٣٢ مليون دينار تونسي أو ما يعادل ١٠٠ مليون دولار أميركي. والبقية مدرجة في البورصة.

وقال: «هذا التحول في ملكية الشركة عزز أوضاعنا المالية، إذ أصبح هامش الملاءة المالية يتجاوز سبع مرات الهامش المتوجب، كذلك أصبحت أصول الشركة تغطي أكثر من ١٥٠ في المئة من التزامات الشركة».

أما على المستوى الفني، فإن هذه الشراكة شكلت داعماً لصناعة التأمين في تونس، وساهمت إلى حد كبير في دعم ستار لمواصلة لعب دورها الريادي في تطوير قطاع التأمين المحلي وتنويع المنتجات وتحسينها.

وحول الأزمة المالية العالمية، نفى المرادسي أي تداعيات مالية على السوق التونسي بفضل الرقابة الصارمة للبنك المركزي على القطاع المصرفي المحلي، أما لجهة التأثيرات الإقتصادية، فكما كل سوق تأثرت القطاعات التونسية في نواح عدة ولو بنسبة محدودة ومنها التصدير والاستيراد.

أضاف: «بالنسبة إلى قطاع التأمين التونسي فقد تقلصت الاستثمارات في قطاع تأمينات النقل البحري عموماً. لكن شركة ستار تطورت ونمت في النصف الأول من عام ٢٠٠٩، إذ ارتفع حجم عملياتها أكثر من ١٠ في المئة، وبلغت النتائج المحاسبية ١٥ مليون دينار تونسي بزيادة ٢٤ في المئة مقارنة بالفترة نفسها من عام ٢٠٠٨».

وعن الانطباعات التي تكونت لديه بعد اجتماعه إلى المعيديين في مونتني كارلو، قال المرادسي أن شركات إعادة التأمين تعاني بعض الصعوبات المالية نتيجة الخسائر التي تكبدتها في توظيفات الأموال جراء تداعيات الأزمة العالمية، ما دفع المعيديين إلى البحث عن أسواق جديدة وتعزيز حجم أقساطهم لتجاوز المحنة.

وهذه الخطوة من شأنها رفع حدة المنافسة مما سينعكس إيجاباً على شركات التأمين المباشر.

وختاماً، شدد المرادسي على ضرورة توطيد العلاقات وتعزيز الثقة بين شركات التأمين العربية، إذ أن السوق العربي في حاجة إلى التكاتف والتعاون لمواجهة الأزمات والتحديات المستقبلية، أملاً في أن تساهم اللقاءات المقبلة مثل لقاء قرطاج وبيروت في تقريب وجهات النظر وتدعيم العلاقات لتثمر تعاوناً أفضل بين الشركات العربية. ■



بيار سلامة

CCR



سلام حنا

LIA



د. منير قببان

UIB

بيار سلامة (سي سي آر الفرنسية CCR) :

نحن منفتحون على الأسواق العربية كافة بما في ذلك ليبيا والعراق

المدير الإقليمي في شركة الصندوق الفرنسي لإعادة التأمين الفرنسية (CCR) CAISSE CENTRALE DE RÉASSURANCE بيار سلامة حافظ على التقليد الذي اتبعه سلفه المرحوم بشارة حداد، واستضاف ممثلي شركات التأمين العربية إلى مأدبة جمعتهم إلى أركان سي سي آر (CCR) الفرنسيين. وفي حديثه الينا قال سلامة أن أسواق العالم بدأت مرحلة الخروج من الأزمة، إلا أن تداعيات الأزمة لن تختفي كلياً قبل العام ٢٠١١، وذلك بالنظر لما خلفته من خسائر مالية واقتصادية فادحة، منوهاً بالخطوات المعتمدة في الدول الكبيرة الهادفة في شكل أساسي إلى منع الانهيار العالمي من خلال ضخ الأموال في الأسواق. وعزا سلامة الأزمة التي تعيشها الأسواق حالياً إلى الفلتان الذي ساد الدول الصناعية المتقدمة في ظل غياب الرقابة على الأعمال.

وقال: وعلى العكس مما شهدناه في الخارج فإن المصرف المركزي في لبنان أثبت جدارته في استباق الأمور وضبط أعمال المصارف على نحو جعلها تبقى في منأى عن الأزمة وهذا أمر يستحق الثناء.

وحول ما قيل في لقاء مونتني كارلو عن سياسة معيدي التأمين، رفض سلامة إعطاء أي أهمية لما تم تداوله معتبراً أن التطبيق كان دائماً يناقض التصريحات، لافتاً إلى أن CCR ستعتمد هذا العام سياستها الاكتتابية نفسها التي باتت معروفة عالمياً. وعن موجة توسع الشركات نحو السوقين العراقي والليبي، أفاد سلامة أن مكتب بيروت منفتح على مختلف الأسواق العربية بما في ذلك ليبيا والعراق، وقد انطلق نشاط الشركة في ليبيا غير أنها لغاية اليوم لم تتلق أي عروض من السوق العراقي. وفي ما يخص المضاربة بالأسعار في الأسواق العربية بسبب الأزمة، أشار سلامة إلى أن CCR لا تقود اتفاقات إعادة التأمين في المنطقة، غير أنها لا تقبل تغطية الاخطار التي تعرض عليها سوى بالسعر الأنسب لجميع الأقرار.

وختم سلامة داعياً مختلف الشركات للعودة إلى جذور ومنطلقات العمل التأميني، منوهاً بالسياسة التي كان يتبعها المدير الإقليمي السابق المرحوم بشارة حداد في الشركة والتي ستستمر هذه الأخيرة باتباعها مستقبلاً. ■

د. منير قببان (يو آي بي (لندن) UIB

خلافاً لكل التوقعات نترقب نمواً كبيراً لوارداتنا هذا العام

نلمس ليونة لدى المعيددين في سائر المجالات باستثناء اخطار الطيران

الرئيس التنفيذي لشركة الوسطاء المتحدون (UIB) UNITED INSURANCE BROKERS في لندن الدكتور منير قببان حضر لقاء مونتني كارلو مصطحباً كعادته عدداً من مساعديه. وقد كانت له وللفريق عمله لقاءات ومحادثات مع سائر المشاركين لا سيما ممثلي شركات إعادة الاعادة والشركات المسندة من بينها. وفي حديثه الينا قال الدكتور قببان أن يو.آي.بي. UIB كانت وما تزال في منأى عن تداعيات الأزمة المالية العالمية وذلك لأن الأسواق التي تنشط فيها الشركة لم تتأثر على نحو مباشر بالأزمة. وهذا ينطبق على استثمارات الشركة التي بقيت مصانة لأنها لا تتعاطى الأدوات المالية أو الأسهم التي طالتها الأزمة. وقال الدكتور قببان خلافاً لكل التوقعات فإن العام ٢٠٠٩ هو الأفضل من حيث النتائج التي نترقبها والتي سوف تحمل الينا واردات تصل إلى حوالي ٥٠ مليون جنيه استرليني.

هذا وأشار قببان إلى أن الشركة شهدت في السنتين الأخيرتين توسعاً كبيراً خصوصاً في دول أميركا الجنوبية والوسطى كالبرازيل والمكسيك وكولومبيا، حيث الفرص التي لا يمكن تفويتها، بالأخص استفادتها من اندماج كبار الوسطاء بين بعضهم. ومع بلوغ عدد مكاتب الشركة ثمانية عشر موزعة في دول العالم فإن الشركة تخطط لدخول أسواق جديدة أبرزها الهند.

وعن السياسة الاكتتابية لمعيدي التأمين في ظل الأزمة، لاحظ قببان أنها تميل إلى التشدد، ولكن بنسب تختلف باختلاف المشاريع المغطاة والأخطار والدول، مقدماً كمثال ليونة المعيددين في تأمين اخطار قطاعي النفط والغاز، حيث لم تسجل خسائر فيهما خلال الفترة الأخيرة.

وقال أن قطاع تأمين اخطار الطيران سجل هذا العام خسائر ضخمة ولذا من المتوقع أن يتعامل المعيددون مع الاسنادات التي تعرض عليهم بحذر وتشدد. ■

سلام حنا (ليا للتأمين LIA - لبنان) :

نلقى تشجيعاً وتأييداً من كبار المعيددين

مهتمون بالتوسع خارج السوقين المحلي والسوري

فإن المعيددين أخذوا يتعاطون بحذر مع الاخطار التي تعرض عليهم او عند تجديد اتفاقات الاعادة.

ورأى أن قطاع التأمين في لبنان بقي بمنأى عن تداعيات الأزمة إذ أن معظم أموال شركات التأمين مستثمرة في مجالات موثوقة وأمنة والقطاع المصرفي حافظ على حيويته، وقوته، ونجح في صيانة اصوله بفضل سياسة مصرف لبنان الحكيمة. اضاف: لكل شركة إعادة تأمين سياستها

المدير العام لشركة ليا للتأمين LIA (اللبنانية العربية سابقاً) السيد سلام حنا شارك في لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩ حيث كانت له لقاءات مهمة مع شركات الاعادة والوساطة العالمية منها والاقليمية. وفي حديثه الينا قال: ان الأزمة المالية العالمية انزلت بشركات الاعادة خسائر استثمارية هائلة. وهذا الواقع يجعل شركات الاعادة تحرص على تحقيق ارباح اكتتابية كي يمكن لها ان تستمر. من هنا

المختلفة عن غيرها وإزاء كل من الشركات المسندة على حدة، ومن الطبيعي أن يتشدد المعيد مع الشركات التي تعاني من مشاكل معينة. ففي النهاية شركة إعادة تسعى إلى الربح عبر الاكتتاب أكثر من الاستثمار. وفي المقابل فإن كبار المعيددين يحرصون على الحفاظ على علاقاتهم بالشركات المسندة التي يرتاحون لأدائها. ونحن في «ليا» LIA نحظى بتأييد وتشجيع شركات الاعادة التي تربطنا بها علاقات قديمة.

وحول الخطوات المستقبلية لشركة ليا شدّد حنا على الاهتمام بالتوسع خارج السوقين المحلي والسوري وقال نحن نترقب الفرص ونعد للقيام بمزيد من التوسع في الوقت المناسب. ■



باتريك لوازي

SCOR



انطوان بشارة

LIA



أحمد زينون

SCR

انطوان بشارة (ليا LIA - لبنان) :

شركات إعادة تعاني مشكلات لا تتخذ خطوات لحلها

اعتبر نائب مدير عام شركة ليا للتأمين السيد أنطوان بشارة ان التحليلات والدراسات في الأسواق الأميركية في ما يتعلق بالأزمة المالية العالمية متضاربة، إذ يشير بعضها الى تحسن وانتعاش، فيما تؤكد معلومات أخرى بداية أزمة جديدة، خصوصاً مع ارتفاع نسب البطالة.

من هنا، لا أحد يدرك أوان نهاية تداعيات الأزمة، لكن من المفروض حدوث تغيير في السياسة المالية العالمية لإعادة التوازن والحركة الى الأسواق وتقادي إمكانية وقوع كارثة جديدة.

وعن مدى تأثر ليا بالأزمة، أشار بشارة الى اعتماد الشركة سياسة محافظة ودقيقة في الأسواق التي تعمل فيها، إذ لم تلجأ أبداً الى المضاربة بالأسعار أو الاستثمار في مجالات خطيرة، ومن هنا استطعنا الحفاظ على استثمارياتنا وثباتنا من دون تغيير سياسة عملنا.

ورأى بشارة ان شركات إعادة التأمين تعاني المشكلة ذاتها لكن بمقاربات مختلفة. فالجميع يشدد على قضايا مثل الطاقة الاستيعابية، قلة الاستثمارات، إعادة هيكلة الاتفاقيات وغيرها، لكن من دون معرفة الخطوات الواجب اتخاذها لحل هذه المشكلات.

وقال: «بالنسبة الى علاقتنا مع المعيد، فقد جذدت ليا اتفاقيات إعادة عام ٢٠٠٩ من دون صعوبة تذكر رغم الظروف الصعبة التي كانت سائدة، ونتوقع ان تجري الأمور كما يجب هذا العام، خصوصاً ان نتائج ليا جيدة وسياستها الاكتتابية ممتازة».

وعن لقاء مونتني كارلو قال «ناقش قضايا عدة في هذا الاتجاه، لكن في اعتقادي ان كل شركة إعادة تنتهج حلاً مبنياً على سياستها الخاصة ولن تكون ثمة سياسة جامعة رغم ان معظم المعيد يطالبون بالعمل وفق معيار واضح لإدارة المخاطر (ERM ENTREPRISE RISK MANAGEMENT) بينما تريد شركات التأمين رفع أسعارها في مواجهة ارتفاع أسعار الإعادة.

وبالتالي، ان كل شركة إعادة تأمين تبحث عن التوسع في إطار يريحها، بينما تبحث الشركات عن الأمان في تعاونها مع شركات الإعادة. ■

أحمد زينون (إعادة التأمين المركزية المغرب (SCR) :

انسحبنا في الوقت المناسب من الاتفاقات ذات النتائج السيئة

الرئيس التنفيذي لشركة إعادة التأمين المركزية في المغرب (SCR) أحمد زينون شارك في لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩ وكانت له لقاءات مع نظرائه من المعيد والشركات المسندة. وفي حديثه لينا، قال ان الأزمة المالية أشرفت على نهايتها، إلا ان هذا لا يعني ان تعود شركات التأمين والإعادة الى الممارسات التي سبقت الأزمة.

أضاف: هناك عبرة استخلصها الجميع من الأزمة وهي انه على شركات التأمين التركيز على المجال الفني بدل الاستثماري، والابتعاد عن الاستثمار في البورصات والأسواق المالية ذات المخاطر العالية.

ونذكر زينون بما شهدته السنوات الماضية من عشوائية وخطورة في عمليات تصنيف المخاطر في المنطقة العربية، مضيفاً ان الشركة المركزية لإعادة التأمين SCR انسحبت في الوقت المناسب وقبل حصول الأزمة، من العديد في اتفاقات إعادة ذات النتائج السيئة في المشرق العربي، لكنها ستعود هذا العام لممارسة دورها في حال عودة الشركات المباشرة العمل بضوابط تقنية، مؤكداً ان عمليات الاكتتاب في الأسواق العربية ستخضع بمجملها للعمل الاكتتابي الحذر.

وعن التوسع خارج الأسواق العربية، أفاد زينون ان الشركة انفتحت منذ ٥ سنوات نحو أسواق الصين وماليزيا وإيران والهند وهي تحقق حجم أعمال مرضياً جداً هناك.

ووصف زينون طفرة تأسيس شركات إعادة في السوق العربي بغير الصحية، معتبراً ان المنطقة العربية يكفيها معيد واحد قوي.

وختم حديثه بالقول ان الأزمة المالية لا زالت تثير تحفظات وضبابية في الرؤية وتناقضاً في الآراء حولها، مشيراً الى ان استقرار الأسعار لن يتحقق إلا مع زيادة الطاقات الاستيعابية لشركات الإعادة. ■

باتريك لوازي (سكور الفرنسية SCOR) :

على شركات الإعادة العربية الجديدة ان تقدم خدمات متميزة كي تشكل قيمة مضافة

هادئاً ومستقراً على صعيد الشركة التي لم تشهد مفاجآت أو حوادث كبرى، وقال ان سكور SCOR تنمو وتتوسع وتحقق عمليات استحواذ وهذا يعود الى متانة اوضاعها المالية.

وحول تداعيات الأزمة المالية، قال لوازي ان رئيس سكور اتخذ التدابير اللازمة قبل تأجج الأزمة حصراً لانعكاساتها وتدابيرها، لذا تأثرت عوائدنا المالية في شكل محدود جداً.

أشرنا في مكان آخر الى الاحاديث الصحفية التي ادلى بها دني كسلر DENIS KESSLER.

خلال لقاء مونتني كارلو باتريك لوازي PATRICK LOISY المدير التنفيذي في سكور والذي يعني بتطوير اعمالها في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، كانت له محادثات جانبية مع ممثلي شركات التأمين اللبنانية والعربية.

وفي حديثه لينا قال لوازي ان عام ٢٠٠٩ كان

واشاد لوازي بالدور الذي تلعبه هيئات الاشراف على التأمين في بعض الدول العربية لا سيما المملكة العربية السعودية، وقال ان الرقابة الجيدة تساعد على حماية شركات التأمين والاعادة وحقوق المتعاقدين معها.

وحول تأسيس شركات إعادة تأمين عربية عدة في الآونة الأخيرة في المنطقة، اعتبر لوازي ان قطاع التأمين والإعادة واسع جداً، لكن على الشركات العربية الجديدة ان توفر خدمات متميزة وذات قيمة مضافة الى الأسواق الإقليمية كي تلعب دوراً مهماً، ونحن نتمنى لها النجاح والتوفيق. ■



محمد الجاسم
AL KHAZNA



جورج الفرزلي
PMC RE



جو عازار
NASCO KARAOGLAN FRANCE

محمد الجاسم (الخزنة للتأمين - الإمارات) : العالم دخل مرحلة الخروج من الأزمة المالية لقاء مونتني كارلو فرصة ثمينة لتبادل الآراء مع كبار اللاعبين في العالم

وصف مدير عام شركة الخزنة AL KHAZNA للتأمين الإماراتية محمد الجاسم لقاء مونتني كارلو بالفرصة الثمينة التي تتيح الالتقاء بأقطاب وكوادر صناعة التأمين والتواصل وإقامة علاقات عمل ناجحة معهم، وقال لقد أجرينا محادثات مع كبار اللاعبين واطلعنا من قرب على أوضاع صناعة التأمين في العالم، كما انتهزنا مشاركتنا في اللقاء وهي تحصل للمرة الأولى في مونتني كارلو للتعريف بخدمات شركتنا، مؤكداً استمرار هذه المشاركة في السنوات المقبلة. وعن وضع سوق التأمين في المنطقة العربية، أشار الجاسم إلى تحفظ المعيدين وتشدهم وانسحاب بعض الكبار منهم تحت تأثير الأزمة المالية التي ضربت العالم. بالمقابل طمأن إلى أن الخزنة للتأمين لم تواجه أي مشكلات مع المعيدين حيث تجاوزت العروض التي تلقيناها من المعيدين حدود اتفاقات الإعادة التي نحتاجها، وبلغت نسبتها ١٨٩ في المئة ما اضطرنا إلى إجراء خفض للحصص. وتطرق الجاسم في حديثه إلى تداعيات الأزمة المالية فلاحظ تحسناً في أوضاع الأسواق وبالأخص سوقي دبي وأبوظبي حيث الجهود المكثفة المبذولة من هيئات التأمين ووزارة الاقتصاد لاحتواء تداعيات الأزمة، وقال أن العالم اليوم دخل مرحلة الخروج من الأزمة ولا يمكن أن تسوء الحال أكثر مما كانت عليه العالم الماضي. أما عن احتمال توسع الشركة خارج السوق المحلي فأكّد الجاسم أن أعمال الشركة غطت السوق الإماراتي بكامله وهي تدرس اليوم مختلف نواحي التوسع وتبحث في أعمال مشتركة مع شركات عالمية. وختم الجاسم بالتأكيد أنه على الرغم من الظروف الاقتصادية في المنطقة والجوار فقد استطاعت الخزنة للتأمين تحقيق أرباح جيدة في المجالين الفني والاستثماري. ■

جو عازار (ناسكو قره اوغلان) : التأمينات الإلزامية المستحدثة في المنطقة العربية أتاحت للسطاء أن يتجاوزوا الأزمة

نبحث في التوسع نحو تونس ودول جنوب شرق آسيا

نائب مدير عام شركة ناسكو قره اوغلان فرنسا NASCO KARAOGLAN FRANCE جو عازار شارك كعادته في كل سنة، في فعاليات لقاء مونتني كارلو. وفي حديثه البنا قال عازار أن التجربة الأخيرة أثبتت أن قطاع التأمين العربي يملك من القوة ما يجعله يصمد في وجه تداعيات الأزمة المالية العالمية وأن يتجاوزها من دون خسائر تذكر. وقال أن كبريات شركات الإعادة خسرت الكثير في المجال الاستثماري، إلا أنها دخلت اليوم مرحلة التعافي من الأزمة بفضل إفادتها من النتائج الفنية الجيدة. وفي ما خص وسطاء التأمين، رأى عازار أن دورهم ثابت وقد استطاعوا إدارة الأزمات من دون معوقات، وقد تكون التأمينات الإلزامية التي استحدثت على مستوى المنطقة العربية سمحت لهم بتخطي الأزمة سريعاً. وهذا ولمس عازار من خلال لقاء مونتني كارلو استقراراً في أسعار تغطيات المعيدين واصفاً إياه بالليونة في التعامل، مذكراً ببنات لدى بعض المعيدين برفع الأسعار في حال وقعت كارثة ما قبل نهاية العام. وعن المنافسة داخل الأسواق العربية، قال عازار أن ما سببته الأزمة من ضغوطات على شركات التأمين والإعادة بالأخص بعد تراجع الأعمال والمشاريع، دفعت بعضها إلى المضاربة في الأسعار، ومع ذلك فنحن مستمرين بتقديم الدعم ولم ننتمد. وبالنسبة إلى نتائج الشركة أوضح أنها استطاعت في السنوات الأخيرة أن تحقق نمواً سنوياً يتراوح بين ٢٠ و ٢٥ في المئة انسحب على النتائج المحققة خلال ٢٠٠٩ رغم التخوف من تداعيات الأزمة المالية. وختم عازار بالقول أن الشركة تنشط حالياً عبر مكاتبها في السعودية وقطر وتبحث في التوسع نحو تونس ودول جنوب شرق آسيا بالأخص سنغافورة وماليزيا. ■

جورج الفرزلي (PMC RE) :

قوانين التأمين الإلزامي ساعدت على ملء الفراغ الذي نشأ عن وقف المشاريع الإنشائية في الخليج

رئيس شركة PMC RE لوساطة إعادة التأمين السيد جورج الفرزلي شارك في لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩. وكان لنا معه حديث حول أوضاع أسواق الإعادة العالمية. وقال الفرزلي أن الخسائر التي تكبدتها أسواق التأمين العالمية فرضت عليها أن تعيد النظر في سياساتها الاكتتابية بحيث يمكن لها أن تحقق أرباحاً فنية من دون الانتكال على العوائد الإستثمارية. وتمنى الفرزلي على شركات التأمين والإعادة العربية أن تعتمد على تنظيم أوضاعها وهيكله محفظتها وتقديم حوافز لكوادرها وموظفيها للاحتفاظ بهم، إضافة إلى اعتماد إدارة محكمة للمخاطر وإحقاق التوازن في المحفظة لضمان الربح. وتابع : حان الوقت لشركات التأمين كي تعمل كحاملة مخاطر وليس كوسيط. وبالتالي انتقاء كادر مهني محترف وزيادة رواتب الموظفين والمديرين. وعن تأثير الأزمة على قطاع وساطة التأمين، أشار الفرزلي إلى أن شركات الوساطة استفادت من الفورة الاقتصادية والعقارية التي سبقت اندلاع الأزمة المالية العالمية، فأمنت محافظتها وحققت أرباحاً أمكنت لها أن تتجاوز تداعيات الأزمة خلال ٢٠٠٩. أضاف : وقد ساعدنا على ذلك أيضاً اعتماد بعض التأمينات الإلزامية في بعض الدول، وتوسع التأمين عبر المصارف الذي ساهم في ارتفاع الوعي التأميني. ■



محمد الدخيلي
GAT



لميا بن محمود
TUNIS RE



الياس الخوري
CUMBERLAND

٩ محمد الدخيلي (مجمع تونس للتأمين GAT) : شركات الاعادة العربية تعاني من نقاط ضعف عدة أعدنا خطة للنهوض بالشركة والتوسع اقليميا

المدير العام لمجمع تونس للتأمين GROUPE DES ASSURANCES (GAT) محمد الدخيلي تسلم منصبه الجديد اعتباراً من شهر تموز (يوليو) الماضي. وقد حضر لقاء مونتي كارلو ٢٠٠٩ وكان لنا معه لقاء ابلغنا خلاله انه وبالاتفاق مع مساهمي الشركة أعد خطة عمل متكاملة لتحقيق أهداف عدة تشمل تعزيز مكانة الشركة ونشاطها في السوق التونسي، الى تحسين الخدمات وإطلاق منتجات جديدة تستجيب لحاجات العملاء ومتطلباتهم، وقال ان من شأن الخطة ان تجعل الشركة تتقدم الى مركز الريادة في السوق المحلي وتحقق النتائج التي يطمح المساهمون اليها، كما من شأنها ان تضع الشركة في موقع يؤهلها للانطلاق نحو الأسواق الخارجية.

وعن تداعيات الأزمة المالية العالمية على سوق التأمين التونسي قال الدخيلي ان المعنيين المعتمدين لدى شركات التأمين التونسية كانوا ممن لم يتأثروا بتداعيات الأزمة الراهنة، والى ذلك تم احتواء هذه التداعيات من خلال تدابير وقائية اتخذتها الحكومة التونسية.

وفي مجال آخر سألنا السيد الدخيلي عن نظرتهم الى شركات اعادة التأمين العربية وهو الذي تولى قيادة شركة الاعادة التونسية TUNIS RE قبل انتقاله الى مجمع تونس للتأمين GAT فقال: هناك نقاط ضعف عديدة في قطاع الاعادة في المنطقة العربية، أبرزها عدم تمتع الشركات برساميل ضخمة تمكنها من دخول أسواق جديدة ومنافسة المعنيين الأجانب فيها، إضافة الى افتقارها للعناصر البشرية والمهارات الفنية، مقارنة مع الطاقات البشرية للمعنيين العالميين، مبدياً أسفه لتشتت المعنيين العرب وعدم التعاون في ما بينهم وتنافسهم الشرس على حساب التوازن ومصلحة صناعة التأمين العربية. ■

الياس الخوري (كمبرلند - لبنان) :

للمستشفيات مصلحة في إبقاء أسعار التأمين الصحي في متناول المستهلك

الرئيس التنفيذي في شركة كمبرلند للتأمين في لبنان CUMBERLAND الياس الخوري شارك في لقاء مونتي كارلو وكان لنا معه حوار حول المواضيع التي تشغل الضامنين في لبنان في هذه المرحلة لا سيما التأمين الصحي.

وقال الخوري: ان الزيادات التي تفرضها المستشفيات في لبنان على شركات التأمين رفعت تكلفة العلاج مما أجبر الشركات على رفع اسعار العقود لتتماشى مع التضخم الحاصل اضافة الى سد ثغرة الخسارة المتوقعة من جراء العقود التي بدأت ولم تنته قبل حصول الزيادات.

اضاف: ومن هذا المنطلق تركّز شركة كمبرلند في الفترة الراهنة ومن موقعها كشركة تأمين محترفة ولها تاريخها ومصداقيتها، على التنسيق من خلال جمعية شركات الضمان في لبنان مع نقابتي الأطباء والمستشفيات وبعض المستشفيات الأساسية، من أجل التوصل الى تحديد أسعار جديدة للاستشفاء تتوافق ومصلحة كل من قطاعي الاستشفاء والتأمين مع الأخذ بالاعتبار قدرة العميل الشرائية، مشيراً الى ان حوالى ٧٠ في المئة من محفظة الشركة هي التأمين الصحي.

وعن خطة كمبرلند التسويقية لفت الى ان هذه المهمة منوطة بالوسطاء والذين هم على تماس مباشر مع العملاء. ان كمبرلند تقف جنباً الى جنب مع وسطاء التأمين لتؤمن لهم الدعم التقني اللازم بهدف التوصل الى تحسين نوعية وزيادة الانتاج.

أما تأثير الأزمة المالية على السوق اللبناني فوصفه الخوري بغير المباشر مقارنة مع الأسواق العالمية، مطمئناً الى ان العالم اليوم على طريق الخروج من هذه الازمة، وان العام المقبل سيكون أفضل بكثير من الجاري. خصوصاً وان الشركات اللبنانية على علاقة وطيدة بشركات اعادة التأمين العالمية التي بدورها قد تكون تأثرت بهذه الازمة.

وفي إطار حديثه عن لقاء مونتي كارلو لاحظ الخوري ان الإقبال عليه هذا العام أخف مما كان عليه العام المنصرم، وختم مؤكداً على استمرار التواصل المتين بين شركة كمبرلند من جهة وشركات الاعادة التي تتعامل معها من جهة أخرى.

وقال ان نتائجنا لهذا العام لم تكن بمستوى الطموحات بسبب أزمة المستشفيات، غير انها لم تكن سيئة. ■

لميا بن محمود (الاعادة التونسية TUNIS RE) :

نعمل على توطيد العلاقة مع الشركات داخل تونس على ان نمضي في ما بعد الى التوسع اقليميا

الثقة المعطاة لها.

وعن خطة الشركة المستقبلية، أشارت بن محمود الى ان آفاق TUNIS RE، الشركة المتخصصة في إعادة التأمين، واسعة جداً وهي تعمل حالياً على تدعيم العلاقات مع الشركات المسندة على المستوى المحلي، للانطلاق بعدها إقليمياً نحو الأسواق الإفريقية والعربية، ومن أهدافها ان تشكل المساعدة الفنية التي توفرها قيمة مضافة تكون بمستوى تطلعات حلفائها المحليين والإقليميين. وفي ما يخص الأزمة المالية العالمية فهي لم تؤثر

السيدة لميا بن محمود، رئيسة مجلس الادارة المديرية العامة لشركة اعادة التأمين التونسية TUNIS RE شاركت في لقاء مونتي كارلو ٢٠٠٩ وكنا قد اشرفنا في عددنا لشهر ايلول (سبتمبر) الماضي انها اول سيدة تتولى قيادة شركة لاعادة التأمين في العالم العربي.

وفي حديثها الينا قالت السيدة بن محمود ان مقياس النجاح في ادارة شركة اعادة تأمين سواء تولى الادارة رجل او امرأة هو الكفاية المهنية والخبرة. واعتبرت ان توليها المنصب يلقي على عاتقها مسؤولية كبيرة أملة في ان تكون بمستوى

على سوق التأمين التونسي، وفق ما أفادت بن محمود لافتة الى ان شركات التأمين في مختلف الدول تخضع لقواعد ومعايير توظيف مدخراتها الفنية في قنوات محددة تراعي مبادئ الأمان والمردودية، وكذلك في تونس حيث لا توظف الاحتياطات المالية لشركات التأمين والاعادة إلا وفق معايير تحددها هيئة الإشراف على التأمين في تونس.

وفي ضوء المحادثات التي اجرتها مع شركات التأمين والاعادة التي شاركت في لقاء مونتي كارلو، تتوقع السيدة بن محمود، ان يتم تجديد اتفاقات الاعادة لسنة ٢٠١٠ في اجواء مستقرة ما لم تطرأ مفاجآت خلال الأشهر المتبقية من السنة تبرّر تحولاً في سياسة المعنيين. ■



محمد العلمي

CNIA SAADA



حبيب جعلوك

CHEDID RE



إيمان شتالي

BIAT

محمد العلمي (CNIA SAADA - المغرب):

شاركنا في اعداد برنامج يهدف الى نشر ثقافة التأمين وجعل بعض التأمينات إلزامية

محمد العلمي مدير عام شركة CNIA SAADA للتأمين وهي ثمرة اندماج شركتي CNIA و ESSAADA المغربيتين شارك في لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩ وكان لنا معه حوار أوضح خلاله أبرز أهداف الاندماج بين الشركتين، وهو استحداث التكامل بين المحفظتين وشبكتي الوكلاء. وقال باتت شبكة الوكلاء العاملين لدينا ٣٠٠ وكيل وهي بذلك أكبر شبكة في المغرب.

وقال **العلمي** ان الشركة تحتل حالياً المرتبة الرابعة بين الشركات العاملة في المغرب ومن أهدافها بنهاية السنة الجارية تبوؤ المرتبة الثالثة بحجم أعمال ٣ مليارات درهم مغربي.

أضاف **العلمي** أن إدارة الشركة خضعت الى عملية إعادة تنظيم كاملة طاولت مراكز قيادية، فيما قسمت الشركة الى جزئين بحسب المهمة والاختصاص، الأول يتولى مهمات الدعم والمساندة، والثاني وأتولى إدارته شخصياً وينقسم بدوره الى ثلاثة أقسام منفصلة عن بعضها البعض: قسم التأمينات والخدمات الموجهة الى الأفراد، قسم التأمينات والخدمات الموجهة الى الشركات وقسم إدارة أعمال الشركة.

وكشف **العلمي** عن مشاركة CNIA SAADA اتحاد شركات التأمين والحكومة المغربية في اعداد برنامج يسعى الى جعل بعض التأمينات كالتأمين على حوادث العمل الى تأمينات إلزامية بهدف استقطاب أكبر شريحة من المواطنين وبث ثقافة التأمين في صفوفهم.

وإذ أكد **العلمي** ان السوق المغربي لم يتأثر في شكل مباشر بالأزمة المالية العالمية، توقع ان يتأثر بتداعيات الأزمة على غيره من الدول وذلك خلال السنة ٢٠١٠ وتحديداً في قطاعي السياحة وصناعة الألبسة نظراً لتراجع حركتي الوافدين والاستيراد والتصدير. ■

إيمان شتالي (شركة تأمينات بيات التونسية):

٢٥ بالمئة من أعمالنا نحقها من خلال نوافذ البنك الدولي العربي التونسي (BIAT)

المدير العام المساعد في شركة تأمينات "BIAT" التونسية السيدة **إيمان شتالي**، شاركت في لقاء مونتني كارلو. وقد أجرينا معها حواراً حول الأوضاع السائدة في سوق التأمين في تونس أكدت خلاله ان شركات التأمين في السوق التونسي ومن بينها شركة تأمينات BIAT لم تتأثر بأي من تداعيات الأزمة المالية العالمية نظراً لان السوق التونسي مقنن والمدرخات الفنية يتم توظيفها في قنوات تخضع لمبادئ الحذر «الأمان والمرودية والسيولة».

وعن تقويمها لنمو سوق التأمين في تونس وإذا كان من نية للتوسع خارجها قالت: «بما اننا شركة حديثة، نفضل في الوقت الراهن تدعيم أعمالنا ونشاطاتنا في السوق المحلي قبل التفكير بأي توسع أقله في المدى المنظور».

وعن انتشار وباء انفلونزا الخنازير (H1N1) وما قامت به شركة تأمينات بيات لجهة توفير تغطية معالجة هذا المرض أفصحت «لغاية اليوم لم تشهد تونس وضعا خطراً وحرراً لجهة تكاثر إصابات هذا المرض، وقد عمدت الحكومة الى اتخاذ أعلى درجات الحيطة والحذر لحماية المواطنين، خصوصاً في مجال مراقبة الوافدين من خارج الحدود. ومن هذا المنطلق فقد عملت مؤسستنا على اخذ التدابير اللازمة لتنفيذ اجراءات تدعيم الوقاية من هذا الوباء والتقليص الى أدنى حد من تداعياته المحتملة وذلك بوضع برنامج وقائي وتحسبي تحت اشراف طبيب، وحثت الاطباء المتعاقدين مع الشركة على مزيد من اليقظة».

وأوضحت ان الشركة تابعة للبنك الدولي العربي لتونس (BIAT) BANQUE INTERNATIONALE ARABE DE TUNISIE المصرف الخاص الأول في تونس من حيث الناتج المصرفي الصافي، وهذا الواقع يضعها في موقع مميز، ويساعدها على تسويق منتجاتها عبر نوافذ البنك المذكور. وان ٢٥ في المئة من مجموع محفظتنا هي أقساط تردنا من عمليات التسويق عبر المصرف BANCASSURANCE. أضافت ان مؤسستنا رائدة في تغطية المنتجات المصرفية الاختيارية بحيث يقصدنا عملاء المصرف من أجل شراء منتجات تأمينية في مجالي الادخار والتقاعد وليس الاكتفاء فقط بتأمينات القروض، واصفة النتائج المحققة بالجيده. ■

حبيب جعلوك (شديد ري CHEDID RE - لبنان):

ماضون في التوسع وفي انشاء فروع وشركات تابعة في دول عربية عدة

حبيب جعلوك وهو اليوم احد اركان شديد ري CHEDID RE شارك في لقاء مونتني كارلو ٢٠٠٩. وخلال حوار أجريناه معه، قال ان الازمة المالية العالمية تركت آثاراً واضحة في اسواق التأمين العالمية وانزلت خسائر ضخمة بعدد من كبريات الشركات مثل AIG و SWISS RE اللتين عانتا من تراجع أسهمهما وحجم أعمالهما في الأسواق.

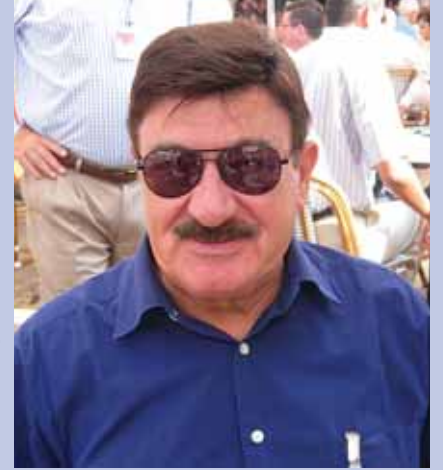
أما على المستوى العربي، فسوق الإمارات وبالأخص دبي كان الأكثر تأثراً بالأزمة، حيث أدى توقف عمليات التمويل الى وقف تنفيذ مشاريع انسانية كثيرة ومن الطبيعي ان يكون ذلك قد انعكس على واردات شركات التأمين المسندة.

وفي ما خص سياسة المعيددين المعتمدة مع تجديد الاتفاقيات، لاحظ تناقضاً في الآراء حولها بين من يراها متجهة نحو التشدد ومن يراها مستقرة، مضيفاً انه شخصياً لم يلحظ أي تغيير مهم في التجديدات أو شروط الاتفاقيات، على الرغم من صعوبة الأوضاع، ما يدل على ان شركات إعادة بحاجة ماسة الى السيولة.

وختم **جعلوك** قائلاً ان شديد ري CHEDID RE ماضية في التوسع إقليمياً وهي بصدد إنشاء فروع وشركات تابعة لها في دول عربية عديدة. ■

طاهر الحراكي؛

علينا شركات عربية ان نعطي المعيددين العرب الاولوية في الاسناد نتوقع لعمان ري ان تأخذ موقعا متقدما بين شركات الاعادة العربية



طاهر الحراكي هو من بين اركان التأمين العربي الذين يحرسون على المشاركة في لقاءات سبتمبر كل سنة في مونتني كارلو وذلك بالنظر لما يوفره اللقاء له من فرص للالتقاء بنظرائه من اركان التأمين والاعادة والاطلاع على ما يجري وراء الكواليس، وداخل الشركات بالذات، من الامور التي لا يكشف عنها في الاعلام.

فالمهام التي يتولاها الحراكي، تفترض ان يكون على بينة من الاحداث التي تشهدها صناعة التأمين في العالم، والى كونه الرئيس التنفيذي لشركة ظفار للتأمين DHOFAR في سلطنة عمان وشركة الثقة للتأمين في سوريا، فهو يتولى رئاسة مجلس ادارة شركة اعادة التأمين العمانية OMAN RE ويساهم في شركات تأمين عديدة في الخليج العربي وليبيا بمشاركة مجموعة ترست TRUST، كما يساهم ويشغل منصب عضو مجلس ادارة في المعهد العربي للتأمين في دمشق.

من هنا، حاولنا خلال الحوار الذي اجريناه مع الحراكي في مونتني كارلو ان نستطلع آراءه في جملة من المواضيع التي تقع في اطار اعماله اليومية.

الدولة السورية مصلحة في التعامل مع شركات التأمين السورية كافة وعلى قدم المساواة

– نتمنى النجاح والتوفيق لشركة عمان ري التي بدأت نشاطها في الأسواق العربية الى جانب زميلاتها من شركات الإعادة العربية. وأملنا كبير في ان تحتل موقعا متقدما بين شركات الإعادة العاملة في الأسواق العربية والخليجية.

انطلاق معهد التأمين العربي قريباً

■ ما هي آخر مستجدات معهد التأمين العربي؟
– عقدت الجمعية التأسيسية لمعهد التأمين العربي وانتخب أول مجلس إدارة لها برئاسة السيد سليمان الحسن ونيابة السيد خالد الحسن. وسيعقد اجتماع قريب لاتخاذ الخطوات المناسبة للبدء في تكوين المعهد من النواحي الإدارية والفنية والأكاديمية مثل توفير مكاتب وقاعات للتدريس في شكل مؤقت قبل اكتمال بناء المعهد.

وقد أسس المعهد بموجب مرسوم جمهوري، وخصصت الحكومة السورية له مساحة ٢٥ دونما في ريف دمشق بسعر رمزي.

ويساهم في تمويل هذا المشروع ٣٣ شركة عربية، علماً اننا كنا نتمنى ان يشترك في هذه الخطوة العربية الجامعة عدد أكبر من المؤسسات. هذا واستكملنا رأس المال المطلوب والمعهد في طريقه الى الإنطلاق في نشاطه.

الارتباط بمعهد خارجي

■ هل أقررت النظام الداخلي للمعهد لجهة مواد التدريس واللغات وغيرها؟

– لم ندرس بدقة لغاية الآن النظام الداخلي للمعهد وكيفية قبول طلبات الطلاب ومواد التدريس وغيرها. ونعمل على اتخاذ الخطوات اللازمة بسرعة قصوى في ما يتعلق بالوضع الأكاديمي، وسيرتبط المعهد بأخر عالمي لمزيد من الفعالية والتطور. وهنا نود ان نشكر كل الشركات المساهمة في المعهد وكذلك الحكومة السورية ورئيس الجمهورية الدكتور بشار الأسد ووزير المال الدكتور محمد الحسين وجميع الذين ساعدوا على هذا المعهد. ■



في الاسواق العالمية ضبابية وشيء من الفوضى وعلينا ان نتنظر



السلطنة محدودة جداً، إذ نفذت كل مشاريع الدولة من دون وقف أو تأجيل. كذلك بدأ السوق المالي المحلي استعادة عافيته، وحافظ القطاع العقاري على أسعار مناسبة، وزاد الطلب عن العرض.

دعم شركات الإعادة العربية

■ كيف تقوّمون سياسة شركات الإعادة العالمية من خلال مؤتمر مونتني كارلو؟

– تعاني الأسواق العالمية من تخبط وضبابية ولا نستطيع الحكم على سياسة شركات إعادة التأمين الكبرى وكأنها تنتمي جميعها الى مجموعة واحدة اضع الى ذلك ان التغييرات تتواصل وتستمر. ولذا علينا ان ننتظر بعض الوقت لنعرف اين وكيف تستقر الامور. اضافة: وايا كان وضع الاسواق العالمية فعلياً كعرب ان نعطي شركات الاعادة العربية الاولوية عند اسناد الاخطار الى شركات الاعادة، وهذا لا يعني الا نتعامل مع شركات الاعادة الاجنبية لان الاخطار المغطاة من قبل شركات التأمين العربية كبيرة جدا والقدرة الاستيعابية لشركات الاعادة العربية تبقى محدودة. واننا في الشركات التابعة لمجموعتنا نحرص على اسناد حصة من اعمالنا الى شركات الاعادة العربية، ومن بينها عمان ري OMAN RE بالطبع، قبل ان نتوجه الى الاسواق العالمية.

■ ماذا تقولون بمناسبة مباشرة عمان ري OMAN RE لاعمالها داخل السلطنة وفي المنطقة العربية؟

تركيز على الموارد البشرية المحلية

■ بعد ان مرت ثلاث سنوات على تأسيس شركة الثقة للتأمين في سوريا برئاستكم كيف تنظرون الى التقدم الحاصل في سوريا؟ وكيف تحصلون على الموارد البشرية التي تحتاجونها هناك؟

– لا شك في ان السوق السوري شهد انفتاحاً خلال السنوات الخمس الأخيرة، لكن شركات عدة استطاعت الحد من دور العمالة غير السورية أو الأجنبية في كوادرها. فمثلاً شركة الثقة السورية تضم ١١٠ موظفين، اثنان منهم فقط من الأجانب، بمعنى ان شركات التأمين السورية استوعبت هذه الخطوة وتأقلمت مع المستجدات من دون مواجهة أي أزمة.

■ ما هو موقفكم من حصر تغطية ممتلكات القطاع العام لدى شركة تأمين واحدة؟

– في اعتقادي ان على القطاع العام أو الدولة ان تختار التعامل مع اي من شركات التأمين السورية على النحو الذي يتوافق ومصالحها. ولا يجوز التمييز بين شركة تأمين واخرى لان الشركات كافة تحمل الهوية السورية والى ذلك فمن مصلحة الدولة ان تبحث عن الافضل من الخيارات المتاحة وكأنها مستهلك عادي لخدمات التأمين، وحتى ولو جرى حصر التأمينات الحكومية بشركة التأمين المملوكة من القطاع العام، فإن هذا لا يمنع ان تعطى شركات التأمين الخاصة فرصة المشاركة في تأمين ممتلكات الدولة عبر التشارك في التأمين (COINSURANCE) أو إعادة التأمين.

وعموماً السوق السوري كبير وثمة مجالات واسعة في قطاع التأمين يمكن ان تنشط فيها شركات الضمان في سوريا.

سوق السلطنة يعود الى الانتعاش

■ كيف كان تأثير الأزمة العالمية على سوق سلطنة عمان؟

– اختلفت تداعيات الازمة العالمية بين سوق وآخر وقطاع وآخر. وقد كانت انعكاسات الأزمة على سوق

مآدب سخية في مونتني كارلو «البيان» تغطي الاحتفالات بالصور

لمناسبة انعقاد اللقاء السنوي الثاني والخمسين (٥٣) في مونتني كارلو، في ايلول (سبتمبر) الماضي، أقيمت حفلات استقبال ومآدب عديدة، نذكرها هنا بالتسلسل:

- حفل استقبال (GUY CARPENTER) في اوتيل دي باري.
- حفل استقبال (ODYSSEY RE) في اوتيل دي باري.
- حفل غداء (MUNICH RE) في مونتني كارلو بيتش اوتيل.
- حفل استقبال اللجنة المنظمة في فندق فيرمونت.
- مأدبة د. منير قبان (UIB) في فندق فيستا
- مأدبة بيار سلامه (CCR) في فندق فيرمونت.
- حفل استقبال (SCOR) في اوتيل دي باري.
- حفل استقبال لواصل جبشه (IGI) على متن باخرته HANA.
- مآدب جانبية لكل من LIBANO SUISSE و LIA و ZARIS و CHEDID RE و PMC RE

حفل استقبال IGI



من اليسار: جوزف عازار وقرينته وواصل جبشه



مشاركون في حفل الاستقبال



«هنا» باخرة
واصل جبشه
الذي أقام فيها
حفلات التكريم

عشاء LIBANO SUISSE



من اليسار: لوسيان لطيف، سلام حنا، أسعد ميرزا، ديمتري ميرزا، فاتح بكداش،
انطوان بشارة واميل زخور

عشاء ZARIS



من اليسار: اندرياس بولمان، الكابتن ريشار شلهوب وقرينته، فاتح بكداش،
كريستيان كراوت واسعد ميرزا



من اليمين: بيار سلامه، مشعل كرم وقرينته وديمتري ميرزا

مأدبة MUNICH RE



من اليمين: موسى الربيعان، ANDREAS POLLMANN، نهاد طالب، رشيد جميع، الكابتن ريشار شلهوب وقرينته



من اليسار: ANDREAS POLLMANN، فاتح بكداش، سلام حنا، انطوان بشارة، أسعد ميرزا، CHRISTIAN KRAUT، RONALD ARNOLDUSSEN ولوسيان لطيف



من اليسار: محمد العلمي، أمين اودغيري، عبد الوهاب العيساوي، حبيب جعلوك وراضيا صبيحي



من اليسار: محمد قطب، روني خضر، RONALD ARNOLDUSSEN ومن اليمين: لحسن طالبي، د. منير قبان، طاهر الحراكي وبيار سلامه



من اليمين: فوزي بن رمضان، لوسيان لطيف، لوسيان لطيف، CHRISTIAN KRAUT، سلام حنا وأسعد ميرزا



من اليسار: فريد شديد، عبد العزيز دربال، عبد الكريم مرداسي، انطوان بشارة وفاتح بكداش



الثاني من اليمين: HELMUT STADLBERGER مع اركان شركات يابانية



الثاني من اليسار: HELMUT STADLBERGER مع مدعوين من السوق الياباني

مأدبة UIB



من اليمين: موسى الربيعان، MARTIAL BOYE، ياسر البحارنة، نهاد طالب
وقرينته ومحمد سليمان



من اليمين: فاتح بكداش، ابراهيم كسالي، د. منير قبان، أحمد زينون
وكريستيان كراوت



من اليسار: محمد قطب، اندرياس ويدليش، اندرياس بولمان، جورج زينه،
إيمان شتالي، انطوان بشاره وفيقيان زينه



من اليسار: محمد العلمي، محمد دخيلي، مشعل كرم وقرينته، واصف جبشه،
لميا بن محمود وبيار سلامه



من اليمين: يوسف حمزه، محمد بن عاشور، علي بن علاوة، طاهر بلعه، وفانسان غرايون



من اليمين: كامل كسيا، عبد العزيز دربال، رشيد جميع واندرو رولينغز



من اليمين: مهدي شلوش، عبد الغني رحال، روبرت هاينس، زهير لعيش
وعلي بن عمري



من اليمين: فيروز بن صلاح، ساميا بن يوسف، درصاف صاصي، أمين
اودغيري، راضيا صبيحي، عبد الوهاب العيساوي، ميمي رشيدة، لحسن طالب
وهدي مشيش

مأدبة CCR



من اليسار: وائل زعرب، ساميه طرييه، سهى زعرب، بنان زعرب، زين زعرب ود. وليد زعرب



من اليسار: بيار سلامة، تيري ماسكوليه، جان فيليب كازانوف ولويك روكون يستقبلون المدعوين



من اليمين: جوزف عيسى، ابراهيم ماتوسيان، انطوان معلولي، نهاد طالب وقرينته وأرنو دي روديك



من اليمين: رزق الخوري، الياس الخوري، روبرت هاينس، محمد السيد، د. منير قبان، قرينة محمد السيد، ايلي الخوري وجورج الفرزلي



من اليمين:
حبيب جعلوك،
شريف
الشنتر، فريد
شديد، ياسر
البحارئة
وصلاح
القادري



من اليمين:
روني
الخضر،
طاهر
الحراكي
ومحمد
الجاسم



من اليسار: مشعل كرم وقرينته، موسى الربيعان، تيري ماسكوليه ومن اليمين: جورج زينه وقرينته



من اليسار: كريستيان كراوت، أسعد ميرزا، محمد قطب، فاتح بكداش، ديمتري ميرزا، الكابتن ريشار شلهوب وقرينته



من اليمين:
انطوان
بشارة،
فاديا
الفرزلي،
سلام حنا،
اندرياس
بولمان
وايمان
شنتالي



من اليمين: كامل كاسيا، عبد العزيز دربال، رياض كراي، محمد بن القادري وعبد الكريم مرداسي

AL BAYAN ^{الاقتصادية} ECONOMIC

THE LEADING ARAB INSURANCE MAGAZINE

المجلة الرائدة في صحافة التأمين العربي

SUPPLEMENT ISSUE N°. 455 - OCTOBER 1, 2009

ملحق العدد ٤٥٥ - ١ تشرين الاول (اكتوبر) ٢٠٠٩

ARAB INSURERS, REINSURERS & REINSURANCE BROKERS 2008 RANKING

مراتب الشركات العربية
للتأمين والإعادة ووساطة الإعادة
للعام ٢٠٠٨

This supplement
is sponsored by

GulfRe 
Regulated by the DFSA

هذا الملحق
يصدر برعاية

AL BAYAN EXCLUSIVE

THE ULTIMATE WINNERS !

Like everywhere else in the world, the international financial crisis claimed dozens of highly placed victims among the banking real estate and general contracting enterprises in the Mena Region and the Arabian Gulf in particular.

The insurance industry was more fortunate than other sectors in the sense that none of its components went bankrupt, or had to resort to government help to survive, but the great majority of the players closed their balance sheets for the year 2008 with substantial depreciation of assets.

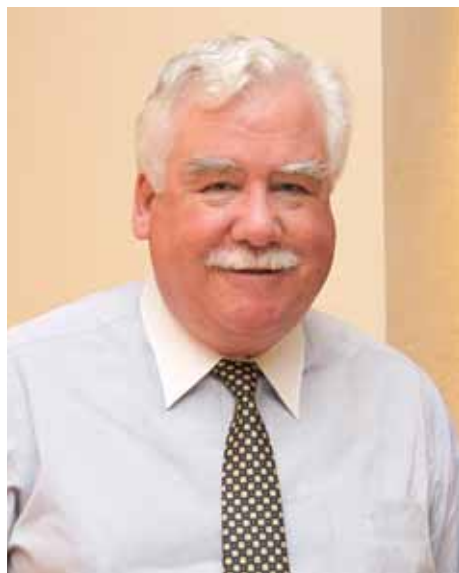
Those assets are expected to improve in value, gradually, with the crisis fading out.

Barring the loss of assets, Arab insurers, reinsurers and brokers, are doing well. As a matter of fact they saw their business resources diversified, and taking a boost as a result of the enforcement of new laws whereby Health, Malpractice, Professional Indemnity and Auto TPL insurances became mandatory.

On the other hand, new Arab markets in Syria, Iraq and Libya, and for decades, have been closed to aliens are now open! Add to this, the banning of non admitted insurance activity in Saudi Arabia, for the first time in its history.

In short, whilst unemployment is rampant and business is slowing down in most parts of the world, new horizons are being opened in the Mena Region; and it goes without saying that those insurers, reinsurers and brokers who are financially and technically prepared to expand the rising opportunities, will be the ultimate winners.

Emile Zakhour
Chief Editor



Gail Norstrom
Chief Executive Officer
Gulf Re

To the Arab Insurance Market

Gulf Reinsurance Ltd. is proud and honored to sponsor this Arab Insurers, Reinsurers and Reinsurance Brokers 2008 Ranking Supplement. We believe that we all benefit from a clear understanding of our market metrics. We thank Al Bayan Economic Mag for this opportunity.

Now that the dust from the collapse of the worldwide financial system slowly settles, a clearer picture of the actual damage begins to form. Those financial firms that have survived find their balance sheets decimated, financial ratings under review, workforces reduced, investment strategies revised and expansion projects scrapped. The global insurance and reinsurance industries have weathered this turmoil fairly well owing, in large part, to our risk management model which is quite different than that of the banking sector. That is the case in this Region as well. But even with the Region's insurance industry being functional there are the challenges presented by balance sheet repair and operational and underwriting improvements before us.

Fixing things is never easy, most of the times it's painful and, in our industry, it usually means the dislocation of business. Improving the market is not just about raising prices. It is about a revision of the current practices and standards to create a healthy and growing market. It's about the level of deductibles, wordings and clauses, risk assessment and management and is also about risk transfer, contingent capital and balance sheet protection. If we don't address these issues as an industry here in the Region we won't be able to create a stable, growing market environment.

Access to information of the type contained in this Supplement helps us to measure success in this long term imperative to improve the performance of our industry.

ARAB INSURERS BALANCE SHEETS FINANCIAL HIGHLIGHTS - YEAR 2008

RANKING BY PREMIUM WRITTEN

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
001	MISR INSURANCE	EGYPT	640,000	598,960	4,109,800	3,265,000	1,218,105	594,570	152,235	140,060	340,220	340,220
002	TAWUNIYA	KSA	620,000	505,000	1,360,000	1,410,000	286,490	492,000	17,880	139,950	133,335	133,335
003	OMAN INSURANCE	UAE	581,555	412,340	1,350,000	1,276,785	452,045	643,605	68,150	171,870	103,955	77,000
004	RMA WATANYA	MOROCCO	561,220	457,800	3,771,130	3,156,100	723,820	631,700	149,240	152,900	251,890	-
005	QATAR INSURANCE	QATAR	541,840	417,000	1,660,000	1,609,000	704,175	719,475	145,630	129,800	116,680	116,680
006	MEDGULF	LEBANON	515,995	380,475	757,785	675,415	237,305	223,425	41,865	56,050	59,870	59,870
007	WAFI	MOROCCO	512,230	280,905	N/A	1,180,210	N/A	98,920	N/A	37,300	40,510	40,510
008	DAMAN	UAE	375,500	260,000	411,130	278,700	N/A	N/A	N/A	N/A	67,810	N/A
009	ADNIC	UAE	369,730	315,230	869,485	947,590	490,475	605,030	57,295	89,910	102,180	81,745
010	SALAMA	UAE	361,525	254,285	795,225	684,240	375,615	384,690	-2,230	42,170	299,730	299,730
011	AXA MAROC	MOROCCO	360,360	281,270	2,732,530	N/A	630,360	N/A	N/A	N/A	112,320	105,000
012	TARIIC	BAHRAIN	302,500	220,240	489,915	429,280	162,640	131,570	9,560	8,535	100,000	100,000
013	GULF	KUWAIT	299,690	269,400	830,370	811,020	309,400	314,805	12,485	136,970	58,705	61,690
014	ARAB ORIENT	UAE	271,825	208,330	483,135	362,075	162,995	122,735	40,785	36,985	67,935	54,350
015	CNIA	MOROCCO	237,120	171,825	N/A	1,228,600	N/A	146,725	N/A	18,855	N/A	37,970
016	SAA	ALGERIA	229,030	218,155	*635,380	-	*271,935	-	*14,930	-	238,225	-
017	ARABIA	LEBANON	204,000	165,000	358,800	319,000	105,000	118,000	4,700	13,922	34,000	34,000
018	QATAR GENERAL	QATAR	197,025	224,215	512,755	473,895	317,835	319,115	61,990	34,920	56,055	37,370
019	AIN AHLIA	UAE	190,395	173,055	595,710	495,080	315,600	308,500	39,330	56,705	41,005	32,700
020	EMIRATES INSURANCE	UAE	180,490	130,000	445,300	570,000	219,825	301,340	30,865	36,900	32,670	32,790
021	CAAT	ALGERIA	177,940	151,260	427,330	355,525	134,475	122,830	14,235	11,740	105,210	107,000
022	BUHAIRA NATIONAL	UAE	176,665	142,630	564,080	416,355	173,985	200,795	13,680	43,795	68,120	68,120
023	UCA	KSA	174,350	126,135	175,730	155,305	32,655	26,705	15,960	10,045	14,000	14,000
024	SHIEKAN	SUDAN	166,800	129,400	194,020	150,000	41,570	40,000	8,950	11,000	2,555	2,555
025	CIL	EGYPT	159,000	113,450	302,100	207,300	7,835	6,905	925	810	14,340	14,340
026	ESSADA	MOROCCO	156,000	131,870	N/A	375,000	N/A	98,900	N/A	550	N/A	125,000
027	STAR	TUNISIA	154,120	177,385	506,125	397,095	124,490	20,625	24,860	4,830	17,620	12,290
028	CAAR*	ALGERIA	152,940	133,465	445,885	445,885	165,230	165,230	8,320	8,320	130,890	130,890
029	SAICO	KSA	143,650	126,680	237,060	194,400	60,590	44,265	15,435	8,195	27,850	27,850
030	LIBYA	LIBYA	142,695	87,200	590,200	400,000	102,650	20,000	13,120	10,000	87,395	50,000
031	SANAD	MOROCCO	141,670	119,810	524,570	524,570	15,660	15,660	-	26,500	31,200	-
032	GULF UNION	BAHRAIN	139,615	101,680	199,960	140,100	53,885	51,155	5,580	7,740	23,580	23,580
033	MAMDA / MCMA	MOROCCO	137,280	87,000	164,730	57,000	42,000	35,000	N/A	N/A	N/A	N/A
034	CASH	ALGERIA	137,000	98,105	291,695	197,490	52,900	49,545	7,320	7,530	40,000	41,855
035	ATLANTA	MOROCCO	131,000	118,850	658,805	623,115	35,000	57,410	35	60	74,460	-
036	SAGR NATIONAL	UAE	124,300	118,880	339,870	317,350	154,305	121,920	18,245	33,425	54,350	27,250
037	DHOFAR	OMAN	123,500	128,670	325,140	462,230	72,275	76,985	8,700	18,750	51,950	51,600
038	SYRIAN GENERAL	SYRIA	117,425	122,000	10,640	10,035	343,530	281,425	14,940	32,610	42,880	43,010
039	LIBANO SUISSE	LEBANON	117,025	55,955	157,205	61,545	17,295	12,230	2,940	-	9,100	9,100
040	AHLEIA	KUWAIT	103,500	97,605	500,000	636,675	250,000	330,030	-12,000	61,130	55,000	53,210
041	NGI	UAE	99,490	79,065	184,260	169,350	73,660	86,000	5,480	29,705	33,140	33,140
042	ALAMIYA (RSA)	KSA	**99,460	-	**159,725	-	**57,660	-	**6,945	-	54,050	-
043	MAROCAINE VIE	MOROCCO	98,480	65,355	210,000	208,020	N/A	N/A	N/A	N/A	3,490	3,490
044	BKIC	BAHRAIN	95,190	73,585	243,775	133,105	63,630	69,745	9,845	10,640	16,040	16,040
045	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	93,570	98,795	435,550	614,000	163,320	320,000	10,250	48,240	70,560	70,560
046	SNIC	KSA	93,380	101,260	104,430	103,740	37,725	33,465	6,925	11,620	26,525	20,670

تصنيف شركات التأمين العربية وفقاً للاقساط المكتتبة خلال العام ٢٠٠٨

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
047	ZURICH	MOROCCO	93,115	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
048	COMAR	TUNISIA	88,070	81,815	296,380	278,265	79,295	64,380	23,000	18,870	23,800	23,715
049	DOHA INSURANCE	QATAR	86,780	69,360	175,400	142,320	99,575	83,100	12,950	12,165	49,425	34,940
050	WARBA	KUWAIT	85,025	87,425	316,405	408,705	153,860	202,380	9,020	32,300	61,630	49,525
051	TRADE UNION	KSA	84,225	40,410	150,290	87,590	31,105	28,975	2,655	3,360	27,000	22,000
052	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	83,205	65,365	149,030	114,225	11,670	11,600	2,185	3,490	14,025	13,550
053	ALLIANCE	UAE	82,920	71,785	230,920	211,500	64,715	62,340	11,575	13,985	20,435	16,350
054	AROPE	LEBANON	80,960	52,590	238,855	157,390	61,300	37,010	4,720	3,140	47,085	14,330
055	AMAN*	UAE	80,760	-	156,885	-	73,895	-	11,325	-	54,425	-
056	CAT	MOROCCO	78,995	69,200	405,650	405,650	496,380	496,380	N/A	N/A	20	20
057	AHLIA COOPERATIVE	KSA	77,900	51,145	56,945	47,800	54,600	12,375	1,015	4,940	26,670	26,670
058	ALLIANZ SNA	LEBANON	77,825	59,175	183,275	151,520	31,035	28,255	3,020	5,275	27,875	8,800
059	MAGHREBIA	TUNISIA	76,745	66,700	177,110	167,645	26,100	23,340	4,660	3,345	8,125	8,125
060	BNH	BAHRAIN	74,355	72,970	193,925	206,210	98,620	108,815	5,365	14,005	30,105	30,105
061	WATHBA NATIONAL	UAE	73,970	50,220	238,255	251,535	106,110	155,585	8,640	18,485	32,610	32,645
062	KHALEEL	QATAR	73,230	69,315	204,100	232,560	130,110	156,165	23,840	22,920	38,985	39,100
063	OMAN UNITED	OMAN	72,400	58,090	161,035	169,825	88,510	54,275	-10,455	10,835	25,975	25,975
064	NATIONAL	EGYPT	71,865	60,370	553,105	395,480	83,215	73,470	10,370	960	64,815	66,040
065	UNION NATIONALE	LEBANON	68,565	55,315	97,925	94,635	30,325	28,470	4,510	7,060	13,690	13,690
066	AHLIA	OMAN	65,750	46,020	129,920	155,840	20,000	32,830	-10,000	8,380	15,590	12,955
067	BANKERS	LEBANON	65,230	53,255	80,800	73,600	19,000	21,610	6,500	9,170	10,000	10,000
068	DHAFRA	UAE	64,170	57,840	158,800	180,135	50,700	87,725	11,660	16,235	20,425	20,425
069	BIAT	TUNISIA	63,855	40,480	102,260	67,665	14,545	13,290	2,330	1,005	13,010	12,210
070	CIAR	ALGERIA	63,410	48,990	126,230	74,690	61,160	20,090	2,660	2,340	40,000	16,600
071	AMI	TUNISIA	61,685	-	124,550	-	3,485	-	4,740	-	3,485	-
072	CIS	EGYPT	61,530	29,075	51,175	27,605	6,540	5,970	-	2,980	4,885	2,500
073	ASTREE	TUNISIA	60,415	57,555	169,260	161,030	44,725	39,280	10,320	8,385	15,060	7,935
074	CARTE	TUNISIA	60,080	45,000	168,450	-	36,875	-	7,125	-	7,700	-
075	ACIG	KSA	60,000	-	20,790	-	18,730	-	-6,000	390	26,670	-
076	KHAZNA	UAE	59,240	51,110	338,910	347,550	180,890	192,410	9,150	37,900	108,845	109,095
077	LIA	LEBANON	58,730	51,475	172,215	120,295	54,725	26,360	7,040	6,705	41,460	16,590
078	AFRICAN	LIBYA	57,075	37,550	52,150	19,790	8,250	10,255	4,465	1,605	5,410	5,410
079	JORDAN INSURANCE	JORDAN	56,725	47,820	90,780	86,810	57,235	50,410	11,915	N/A	42,255	42,255
080	Abu Dhabi National Takaful	UAE	56,300	37,595	86,400	67,970	20,000	22,130	3,200	2,875	18,000	16,330
081	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	54,500	47,775	109,000	120,425	39,000	55,115	-	14,990	20,550	20,550
082	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	54,365	-	68,600	-	16,425	-	-10,250	-	26,670	-
083	CNMA	ALGERIA	53,430	49,085	2,770	-	50,170	-	1,215	-	1,565	-
084	SUEZ CANAL	EGYPT	53,275	53,050	115,215	115,215	36,415	25,450	7,745	7,745	14,070	14,070
085	AMANA GULF	KSA	52,775	40,640	72,205	38,965	14,395	10,741	3,670	2,700	6,640	6,640
086	ACE ARABIA	KSA	52,285	-	49,270	-	21,645	-	5,680	-	13,265	-
087	SABB TAKAFUL	KSA	51,850	-	55,765	-	13,655	-	-970	-	26,700	-
088	GAT	TUNISIA	51,300	-	139,230	122,505	12,880	-	1,190	-	18,830	15,875
089	AXA ME	LEBANON	49,225	36,555	56,390	44,540	8,455	7,700	760	565	6,670	6,670
090	MALATH	KSA	46,955	-	119,060	-	61,810	-	-15,685	-	80,000	-
091	ISLAMIC	QATAR	46,025	43,675	160,140	158,755	80,600	78,620	23,170	16,560	41,100	41,100
092	ARAB ORIENT	JORDAN	45,385	36,375	46,810	39,095	20,345	17,640	2,820	2,070	15,495	14,085

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
093	LIBANAISE	LEBANON	45,325	35,650	70,785	60,780	22,940	20,240	2,695	1,535	15,000	15,000
094	NATIONAL	IRAQ	43,140	-	75,330	-	51,115	-	4,880	N/A	2,000	500
095	RAK NATIONAL	UAE	43,100	-	97,630	102,435	37,500	43,850	3,790	10,990	21,780	19,060
096	UNITED	LIBYA	42,875	37,900	61,085	51,780	21,085	18,360	5,595	2,845	7,990	8,150
097	NIC	SYRIA	41,120	16,890	54,880	30,220	22,405	19,510	3,485	2,020	18,000	17,690
098	MAE	TUNISIA	40,670	29,815	121,990	-	6,025	-	225	N/A	N/A	N/A
099	DELTA	EGYPT	40,100	30,775	112,240	106,925	26,675	25,135	3,395	3,515	10,750	10,750
100	TAKAFUL TAAWUNI *	KSA	38,930	38,930	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
101	GULF COOPERATION	KSA	38,785	32,030	53,565	40,780	14,330	11,525	2,805	2,200	30,000	30,000
102	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	37,195	24,370	63,865	50,215	14,175	16,785	1,190	870	13,925	13,265
103	DUBAI NATIONAL	UAE	36,940	25,560	93,485	162,880	41,980	118,575	11,850	9,825	27,250	27,250
104	SAGR SAUDI	KSA	35,560	-	37,920	-	13,125	-	2,720	-	5,335	-
105	MOHANDES	EGYPT	35,135	29,810	148,135	122,565	36,635	25,035	5,725	4,680	13,440	8,800
106	AMIG	EGYPT	35,075	27,605	54,760	41,705	12,400	11,855	750	1,570	11,820	10,905
107	ARAB GERMAN	JORDAN	34,885	32,400	N/A	56,160	N/A	15,875	N/A	1,460	14,670	14,670
108	DUBAI	UAE	33,065	16,700	116,195	139,405	84,600	122,065	18,305	12,010	27,250	27,250
109	AHLIA	BAHRAIN	31,330	26,410	76,490	98,530	30,100	55,550	910	8,820	8,355	8,355
110	ISLAMIC	SUDAN	31,125	31,540	8,980	35,115	1,820	12,820	4,490	4,170	2,000	1,950
111	SOLIDARITY	BAHRAIN	30,890	-	-	347,540	-	257,985	-	7,010	220,000	220,000
112	MIDDLE EAST	JORDAN	30,760	26,470	87,400	93,490	46,205	55,855	660	6,185	25,390	25,390
113	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	30,725	29,490	67,915	43,220	-	-	3,915	1,580	9,420	7,940
114	BANCASSURANCE	LEBANON	30,565	54,760	143,255	117,860	7,400	8,925	3,405	3,575	3,000	3,000
115	UNITED	YEMEN	30,405	25,870	21,025	19,930	3,575	2,940	3,715	2,850	2,015	2,015
116	ADIR	LEBANON	30,145	23,060	77,700	57,960	18,040	15,930	3,600	2,665	3,320	3,320
117	ALLIANZ	EGYPT	30,015	21,120	46,235	38,425	7,700	7,980	-290	1,695	5,400	5,400
118	2a	ALGERIA	30,000	30,000	48,000	55,000	16,500	18,000	1,600	2,000	15,000	15,000
119	CTAMA / MGA	TUNISIA	30,000	28,970	63,495	-	11,905	-	3,970	-	9,770	9,770
120	ARABIAN SHIELD	KSA	29,985	18,575	39,560	31,430	20,830	16,680	4,150	670	16,000	16,000
121	ISAAF MONDIALE ASS.	MOROCCO	29,725	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
122	MAROC ASSISTANCE	MOROCCO	29,660	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
123	SALAMA	ALGERIA	29,125	20,140	36,350	31,010	8,220	10,695	385	-110	7,595	6,500
124	FIDELITY	LEBANON	28,525	22,965	22,825	22,825	5,980	5,980	215	215	6,965	6,965
125	MATU	MOROCCO	28,475	24,675	128,400	128,400	-	N/A	-	N/A	10	10
126	ARAB LIFE & ACCIDENT	JORDAN	24,630	21,045	35,300	36,380	13,310	14,510	385	1,930	11,300	11,300
127	SHARJAH*	UAE	23,000	23,000	-	151,000	-	81,750	-	30,000	27,250	27,250
128	ALLIANCE	ALGERIA	22,950	14,820	20,205	20,205	7,900	8,095	1,750	2,830	10,960	8,195
129	BUPA	EGYPT	22,660	10,360	32,910	18,270	7,000	5,800	1,210	-135	5,400	5,400
130	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	22,595	22,595	N/A	112,815	N/A	58,670	N/A	7,380	37,455	37,455
131	NATIONAL TAKAFUL	KUWAIT	22,260	24,365	N/A	-	N/A	23,675	-2,860	2,975	37,455	37,455
132	ASSUREX	LEBANON	21,720	13,935	36,380	29,325	9,870	11,650	-1,285	440	3,320	3,320
133	SAHARA	LIBYA	21,630	16,900	29,080	30,740	13,460	13,560	1,360	1,810	11,985	12,225
134	JOFICO	JORDAN	21,570	22,400	35,000	31,525	11,200	7,185	860	-1,350	14,000	9,170
135	UIC	SYRIA	20,860	14,540	40,790	31,280	20,800	19,685	1,940	1,725	18,340	17,020
136	SALIM	TUNISIA	20,785	19,830	54,445	50,360	12,500	10,470	2,190	2,140	8,000	8,000
137	GAM	ALGERIA	20,570	18,870	-	30,575	-	7,270	-	N/A	700	700
138	EURO ARAB	JORDAN	20,240	15,340	28,450	23,100	13,375	10,530	1,435	1,895	11,270	8,450
139	GULF TAKAFUL	KUWAIT	20,195	20,255	56,625	73,885	55,285	69,480	-8,100	5,760	52,455	56,690
140	UNITED	UAE	20,000	27,740	88,500	76,205	41,150	50,925	3,600	12,010	13,615	13,610
141	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	19,760	15,000	86,490	83,140	62,665	65,855	-17,140	120	38,065	38,250

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
142	JORDAN INT'L	JORDAN	19,670	22,695	N/A	51,670	N/A	34,955	N/A	3,680	23,240	23,240
143	MASHREK	LEBANON	19,365	16,865	45,090	33,885	21,910	14,975	215	20	4,645	4,645
144	CLA	LEBANON	19,025	10,860	67,340	48,745	17,190	15,430	3,495	3,130	2,900	2,900
145	NISR AL ARABI	JORDAN	18,925	16,305	42,400	40,070	24,335	25,040	2,975	2,905	14,085	14,085
146	NATIONAL	PALESTINE	18,775	16,410	51,765	46,945	14,485	13,160	2,430	2,570	8,000	7,630
147	SYRIAN ARAB	SYRIA	18,700	10,485	41,230	30,655	23,595	21,695	1,105	530	21,575	20,000
148	SKIC	SYRIA	18,600	14,870	40,500	28,980	19,765	18,130	1,080	825	18,300	18,300
149	SECURITE	LEBANON	18,500	11,580	6,270	21,640	12,195	8,970	1,080	1,150	10,025	10,000
150	TRUST	ALGERIA	18,335	21,440	61,930	64,215	26,330	29,430	-390	1,065	28,085	28,085
151	AHLEIA INS. GROUP	PALESTINE	17,975	14,120	46,520	43,350	11,960	11,185	1,195	2,350	8,055	7,595
152	OMAN QATAR	OMAN	17,920	15,040	52,045	-	15,645	-	1,160	-	12,990	-
153	UNION	UAE	17,715	11,200	140,230	120,850	120,375	66,470	-11,070	22,250	90,175	42,080
154	ISLAMIC	JORDAN	17,675	14,185	33,280	26,780	22,100	16,910	9,630	1,335	14,085	11,270
155	CUMBERLAND	LEBANON	17,420	73,520	*65,965	65,965	*10,565	10,565	*2,675	2,675	6,000	6,000
156	HOLYLAND	JORDAN	17,380	7,825	18,340	12,465	5,070	4,870	145	205	5,650	5,650
157	GENERAL ARABIA	JORDAN	16,305	13,600	25,490	27,235	14,880	17,250	515	1,355	11,270	10,875
158	JERUSALEM	JORDAN	16,095	14,390	28,970	26,100	14,760	10,830	1,325	2,820	11,300	7,690
159	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	15,875	16,090	61,760	82,985	62,595	77,675	9,170	2,135	38,350	41,215
160	SOGECAP	LEBANON	15,830	12,165	42,495	45,235	7,380	5,595	2,010	1,435	2,290	2,290
161	ARAB ASSURERS	JORDAN	15,625	14,975	*25,680	25,680	*9,935	9,935	N/A	1,690	8,310	8,310
162	NSGB LIFE	EGYPT	15,330	10,340	29,990	18,220	8,225	4,535	2,500	1,040	5,460	5,665
163	QATAR TAKAFUL	QATAR	15,250	9,590	24,575	14,680	7,770	9,700	1,405	3,080	6,855	5,490
164	MUSCAT	OMAN	15,245	15,245	-	46,350	-	12,460	-	1,955	8,835	8,835
165	ALIG	LEBANON	15,024	12,880	17,165	17,730	5,135	4,315	30	535	2,655	2,655
166	MASHREK	PALESTINE	15,000	8,230	22,000	16,370	4,200	1,950	1,200	190	6,215	6,215
167	FALCON*	OMAN	14,600	-	-	-	-	-	-	-	-	-
168	AROPE SYRIA	SYRIA	14,435	8,225	52,630	40,365	22,440	20,600	1,085	100	21,575	20,810
169	JUBA*	SUDAN	14,290	-	13,590	-	495	-	300	-	1,000	-
170	UNITED	BAHRAIN	13,720	-	38,765	-	22,240	-	4,670	-	3,980	-
171	SUDANESE *	SUDAN	13,260	-	1,215	-	960	-	235	-	500	-
172	AJIG	JORDAN	13,100	14,090	20,600	22,180	14,510	15,175	-625	2,680	14,110	12,360
173	SAFAT TAKAFUL	KUWAIT	12,900	11,500	21,555	13,315	6,495	10,820	-3,340	1,185	17,500	18,595
174	PHENICIENNE	LEBANON	12,685	9,640	14,645	12,245	2,750	2,685	65	360	2,100	2,100
175	FAJR AL GULF	LEBANON	11,955	10,410	*22,555	22,555	*5,500	5,500	N/A	-	4,740	4,740
176	TRUST	LIBYA	11,910	3,290	10,405	1,080	2,030	2,445	-960	-	3,800	3,800
177	TRUST SYRIA	SYRIA	11,535	2,560	30,280	19,925	19,110	17,465	700	455	18,340	17,000
178	TRUST	PALESTINE	11,405	12,340	43,250	38,570	20,940	16,820	1,025	1,500	8,250	7,500
179	NORTH	LEBANON	11,130	8,210	16,050	12,725	6,430	5,960	485	520	2,335	2,335
180	ROYAL	EGYPT	11,050	5,900	16,730	13,415	7,140	6,815	325	-30	7,170	7,170
181	UNITED	JORDAN	11,030	11,030	27,450	26,250	18,230	17,345	640	505	11,270	9,860
182	UNITED	SUDAN	11,000	13,060	14,110	8,010	1,125	200	370	-	975	730
183	HAYETT	TUNISIA	10,950	7,195	71,600	N/A	4,660	N/A	340	N/A	3,175	N/A
184	SAUDI PEARL	KSA	10,845	9,840	22,860	19,530	6,980	5,765	1,210	970	3,000	3,000
185	TRUST	YEMEN	10,830	7,330	2,520	2,085	1,265	1,135	150	115	1,000	930
186	MUSCAT LIFE*	OMAN	10,810	10,810	-	27,550	-	13,230	-	2,795	8,835	8,835
187	NATIONAL	JORDAN	10,445	11,085	17,850	13,690	10,335	4,050	-1,790	710	11,270	2,820
188	UCA	LEBANON	10,395	11,375	22,225	21,005	9,880	9,260	1,760	1,470	6,665	6,635
189	COMPASS	LEBANON	10,190	9,745	25,420	19,890	9,820	9,325	635	650	8,170	8,290
190	ARAB ORIENT	SYRIA	10,190	-	29,425	-	20,700	-	1,880	-	18,480	-

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
191	ARABIA SYRIA	SYRIA	9,870	4,115	25,290	25,290	22,935	21,690	445	-540	23,495	21,855
192	ARAB UNION INT'L	JORDAN	9,865	5,905	18,260	14,195	8,755	7,095	-820	1,935	8,450	5,645
193	CAPITAL	LEBANON	9,830	7,055	19,060	14,960	7,600	6,505	990	1,025	2,160	2,160
194	AL MANARA	JORDAN	9,790	4,100	28,175	26,520	20,970	28,750	165	-7,400	29,580	31,510
195	UFA	LEBANON	9,755	9,500	18,010	15,685	7,200	6,730	370	-45	6,755	6,755
196	MADINA GULF*	OMAN	9,675	-	-	-	-	-	-	-	-	-
197	SALAMA	SUDAN	9,330	8,375	1,480	1,385	20	70	245	450	230	145
198	BLUE NILE	SUDAN	9,215	-	2,640	-	2,735	-	210	-	2,175	-
199	WALAA *	KSA	9,180	9,180	N/A	10,125	N/A	4,890	N/A	515	54,500	-
200	BARAKA OUA AMANE	ALGERIA	8,930	-	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
201	COMMERCIAL	LEBANON	8,775	7,510	12,050	12,295	5,035	6,095	460	350	4,000	4,000
202	YARMOUK	JORDAN	8,525	8,945	19,370	17,440	12,520	10,100	-150	-310	11,285	7,065
203	IRAQ	IRAQ	8,315	4,000	13,020	9,000	760	N/A	760	N/A	850	350
204	NISR	LEBANON	7,750	7,285	20,230	19,830	7,105	6,790	315	90	2,655	2,655
205	HAMRA	IRAQ	7,565	-	8,330	-	1,050	-	570	-	500	-
206	PALESTINE	PALESTINE	7,550	-	29,550	-	2,430	-	940	-	5,000	-
207	BARAKA TAKAFUL	JORDAN	7,510	6,420	*13,980	13,980	*7,710	7,710	*-830	-830	*8,475	8,475
208	BARAKA *	SUDAN	7,400	-	N/A	-	N/A	-	N/A	20	5	5
209	MAREB	YEMEN	7,230	5,650	8,190	6,515	2,340	2,360	1,165	720	2,000	2,000
210	MIDDLE EAST *	SUDAN	7,000	7,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
211	DELTA	JORDAN	6,905	6,395	18,580	15,840	12,560	10,495	375	1,560	11,270	7,040
212	NASR	MAURITANIA	6,820	5,850	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	2,110	2,110
213	YEMEN GENERAL	YEMEN	6,630	6,915	11,860	10,580	4,245	3,070	1,660	1,155	2,500	2,500
214	ESIH	EGYPT	6,100	5,310	14,270	12,715	5,960	5,760	505	590	5,400	5,400
215	WATANIA	SUDAN	6,010	4,885	5,465	4,210	830	20	55	75	770	770
216	EULER HERMES ACMAR	MOROCCO	5,915	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
217	VICTOIRE	LEBANON	5,495	5,065	14,120	9,170	7,140	3,835	105	240	6,600	3,400
218	ACE	EGYPT	4,900	6,670	14,535	15,850	8,085	9,195	-360	525	6,720	6,720
219	RED SEA*	SUDAN	4,705	-	1,570	-	135	-	2,685	-	5	5
220	ARAB LIFE	LEBANON	4,655	3,745	5,670	4,710	2,300	2,275	-445	-455	2,325	2,325
221	OASIS	JORDAN	4,645	10,885	N/A	6,070	N/A	N/A	N/A	-6,500	7,050	7,050
222	WATANIA	YEMEN	4,610	5,420	11,260	-	2,405	3,465	230	25	2,000	2,060
223	PHILADELPHIA	JORDAN	4,500	5,060	11,520	11,540	6,075	7,720	-240	455	5,645	5,635
224	FIRST	JORDAN	4,270	-	39,290	-	35,645	-	2,025	-	33,805	-
225	AMINA	TUNISIA	4,140	3,575	10,515	-	2,540	-	-	-150	2,380	2,380
226	COTUNACE	TUNISIA	4,125	3,720	N/A	52,465	N/A	N/A	N/A	N/A	7,530	3,970
227	ACE LIFE	EGYPT	4,100	1,650	24,855	14,575	4,410	4,600	-1,815	-1,990	12,365	10,750
228	GERASA	JORDAN	3,685	4,375	*8,470	8,470	*2,950	2,950	N/A	-850	*3,950	3,950
229	AMANA	LEBANON	3,545	2,750	8,290	8,345	4,785	6,530	-90	440	3,030	3,030
230	MEARCO	LEBANON	3,395	2,170	5,700	4,625	3,230	2,990	220	20	2,700	2,700
231	LIBERTY	LEBANON	3,250	3,275	5,815	5,530	3,110	3,170	-60	-230	3,000	3,000
232	UNITED	LEBANON	3,240	2,880	6,170	5,465	4,170	3,565	1,160	840	2,655	2,440
233	SAVANNA *	SUDAN	3,175	-	340	-	-	-	100	-	1,500	-
234	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	2,875	-	23,225	-	21,015	-	1415	-	21,275	-
235	CONFIDENCE (CIG)	LEBANON	2,800	2,725	5,460	5,580	2,265	2,220	-	-	2,500	2,500
236	AMAN *	YEMEN	2,780	-	470	-	2,340	-	355	-	2,000	-
237	SABA'	YEMEN	2,605	2,525	6,530	5,915	3,145	2,775	565	315	2,000	1,990
238	AUG	LEBANON	2,500	-	6,210	-	3,900	-	-475	-	4,000	-
239	BERYTUS	LEBANON	2,390	1,460	6,285	4,860	2,180	3,320	-1,850	-700	4,000	4,000

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
240	AXA ASSISTANCE	MOROCCO	2,360	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
241	BAHRIA	LEBANON	2,250	2,250	8,400	7,200	5,820	4,910	900	1,000	1,500	1,500
242	LEADERS	LEBANON	2,105	2,015	7,700	7,365	2,970	3,010	-35	-10	3,000	3,000
243	TAKAFUL	PALESTINE	2,090	-	6,030	-	4,620	-	400	-	8,500	-
244	ALLIANZ TAKAFUL	BAHRAIN	1,750	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
245	NILEIN	SUDAN	1,730	-	1,745	-	25	-	90	-	10	10
246	GENERAL	SUDAN	1,570	-	1,630	-	1,520	-	-150	-	5	5
247	ADIR	SYRIA	1,430	-	30,395	-	27,460	-	400	-	27,175	-
248	LCI	LEBANON	1,405	550	4,660	3,595	2,835	2,735	105	25	2,500	2,500
249	ASSALAM	LEBANON	1,305	1,765	4,200	4,450	2,960	2,630	1,060	720	1,500	1,500
250	ATI	LEBANON	1,150	955	2,560	2,590	700	1,400	-1,490	-770	2,135	2,135
251	ASSURCREDIT	TUNISIA	1,060	-	5,770	-	3,445	-	10	-	4,140	-
252	OVERSEAS	LEBANON	815	385	2,660	-	1,360	-	-15	-	1,500	1,500
253	MAURITANNIERE**	MAURITANIA	805	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	395	395
254	ISLAMIC **	MAURITANIA	750	N/A	1,370	N/A	500	N/A	N/A	N/A	945	945
255	ATLANTIC**	MAURITANIA	695	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
256	DAR ALSALAM	IRAQ	650	350	2,435	650	2,230	600	210	N/A	1,695	500
257	T'AZUR	BAHRAIN	635	N/A	50,265	N/A	49,250	N/A	-7,930	N/A	58,000	-
258	SAAR **	MAURITANIA	605	605	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
259	CONTINENTAL TRUST	LEBANON	600	715	3,360	3325	2,605	2,455	950	805	1,500	1,500
260	AMEEN	IRAQ	595	-	1,730	-	1,290	-	300	-	850	250
261	JAZEERA	YEMEN	540	470	3,120	1,030	620	565	20	10	2,500	500
262	ALIG LIFE	LEBANON	530	390	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
263	AHLIA	IRAQ	515	280	1,770	1445	1,530	1305	190	100	985	855
264	BOUBYAN TAKAFUL	KUWAIT	505	N/A	-	N/A	-	555	-	34,785	34,785	-
265	CARDIF AL DJAZAIR	ALGERIA	500	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
266	SMAI ISLAMIC **	MAURITANIA	425	425	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	380	380
267	AGM **	MAURITANIA	410	410	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	1,250	1,250
268	GUARANTEED EXPORT	EGYPT	410	590	39,700	34,735	12,040	11,550	1,165	980	8,960	8,960
269	TRUST LIFE	LEBANON	330	170	25	-	800	-	155	150	1,500	1,500
270	BYBLOS	LEBANON	325	325	-	-	-	-	-	-	1,500	1,500
271	TRUST	LEBANON	240	195	555	420	340	-	145	30	2,300	2,300
272	KHAIR	IRAQ	175	175	715	715	560	560	625	625	-	-
273	EGYPTIAN TAKAFUL	EGYPT	55	-	9,200	-	8,500	-	-	-	8,960	-
274	BUPA ARABIA ***	KSA	-	-	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	106,800	106,800
275	METHAQ***	UAE	-	-	43,970	-	43,895	-	3,020	-	40,870	-
276	HILAL TAKAFUL***	UAE	-	-	-	-	-	-	-	-	27,230	-
277	SYRIAN ISLAMIC***	SYRIA	-	-	-	-	-	-	-	-	22,000	-
278	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE***	EGYPT	-	-	9,120	-	8,530	-	-	-	8,960	-
279	ISLAMIC *	YEMEN	-	1,575	-	1,500	-	1,000	-	175	-	1,100
280	AQEELAH TAFAFUL***	SYRIA	-	-	-	-	-	-	-	-	43,430	-
281	RAJHI	KSA	N/A	8,300	N/A	4,200	N/A	N/A	N/A	250	54,500	-
282	SAUDI SOLIDARITY TAKAFOL	KSA	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	151,000	-
283	ALLIANZ SAUDI FRANSI***	KSA	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	26,670	-

TOTAL (US\$ 000)

16,568,689 12,583,000 41,821,595 36,716,045 13,940,225 12,995,471 1,395,845 2,288,277 6,908,185 4,994,240

* = RESULT 2007/2006

** = RESULT 2006/2005

*** = OPERATION STARTED LATE 2008 or 2009

N/A=NOT AVAILABLE

TOP 150 ARAB INSURERS BY BALANCE SHEETS (ASSETS) YEAR 2008

تصنيف شركات التأمين العربية وفقاً لمجاميع الميزانيات (الأصول) لسنة ٢٠٠٨

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Assets 2008	Assets 2007
001	MISR INSURANCE	EGYPT	4,109,800	3,265,000
002	RMA WATANYA	MOROCCO	3,771,130	3,156,100
003	AXA MAROC	MOROCCO	2,732,530	N/A
004	QATAR INSURANCE	QATAR	1,660,000	1,609,000
005	TAWUNIYA	KSA	1,360,000	1,410,000
006	OMAN INSURANCE	UAE	1,350,000	1,276,785
007	ADNIC	UAE	869,485	947,590
008	GULF	KUWAIT	830,370	811,020
009	SALAMA	UAE	795,225	684,240
010	MEDGULF	LEBANON	757,785	675,415
011	ATLANTA	MOROCCO	658,805	623,115
012	SAA	ALGERIA	*635,380	-
013	AIN AHLIA	UAE	595,710	495,080
014	LIBYA	LIBYA	590,200	400,000
015	BUHAIRA NATIONAL	UAE	564,080	416,355
016	NATIONAL	EGYPT	553,105	395,480
017	SANAD	MOROCCO	524,570	524,570
018	QATAR GENERAL	QATAR	512,755	473,895
019	STAR	TUNISIA	506,125	397,095
020	AHLEIA	KUWAIT	500,000	636,675
021	TARIIC	BAHRAIN	489,915	429,280
022	ARAB ORIENT	UAE	483,135	362,075
023	CAAR*	ALGERIA	445,885	445,885
024	EMIRATES INSURANCE	UAE	445,300	570,000
025	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	435,550	614,000
026	CAAT	ALGERIA	427,330	355,525
027	DAMAN	UAE	411,130	278,700
028	CAT	MOROCCO	405,650	405,650
029	ARABIA	LEBANON	358,800	319,000
030	SAGR NATIONAL	UAE	339,870	317,350
031	KHAZNA	UAE	338,910	347,550
032	DHOFAR	OMAN	325,140	462,230
033	WARBA	KUWAIT	316,405	408,705
034	CIL	EGYPT	302,100	207,300
035	COMAR	TUNISIA	296,380	278,265
036	CASH	ALGERIA	291,695	197,490
037	BKIC	BAHRAIN	243,775	133,105
038	AROPE	LEBANON	238,855	157,390
039	WATHBA NATIONAL	UAE	238,255	251,535
040	SAICO	KSA	237,060	194,400
041	ALLIANCE	UAE	230,920	211,500
042	MAROCAINE VIE	MOROCCO	210,000	208,020
043	KHALEEJ	QATAR	204,100	232,560
044	GULF UNION	BAHRAIN	199,960	140,100
045	SHIEKAN	SUDAN	194,020	150,000
046	BNH	BAHRAIN	193,925	206,210
047	NGI	UAE	184,260	169,350
048	ALLIANZ SNA	LEBANON	183,275	151,520
049	MAGHREBIA	TUNISIA	177,110	167,645
050	UCA	KSA	175,730	155,305
051	DOHA INSURANCE	QATAR	175,400	142,320
052	LIA	LEBANON	172,215	120,295
053	ASTREE	TUNISIA	169,260	161,030
054	CARTE	TUNISIA	168,450	-
055	MAMDA / MCMA	MOROCCO	164,730	57,000
056	OMAN UNITED	OMAN	161,035	169,825
057	ISLAMIC	QATAR	160,140	158,755
058	ALAMIYA (RSA)	KSA	**159,725	-
059	DHAFRA	UAE	158,800	180,135
060	LIBANO SUISSE	LEBANON	157,205	61,545
061	AMAN*	UAE	156,885	-
062	TRADE UNION	KSA	150,290	87,590
063	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	149,030	114,225
064	MOHANDES	EGYPT	148,135	122,565
065	BANCASSURANCE	LEBANON	143,255	117,860
066	UNION	UAE	140,230	120,850
067	GAT	TUNISIA	139,230	122,505
068	AHLIA	OMAN	129,920	155,840
069	MATU	MOROCCO	128,400	128,400
070	CIAR	ALGERIA	126,230	74,690
071	AMI	TUNISIA	124,550	-
072	MAE	TUNISIA	121,990	-
073	MALATH	KSA	119,060	-
074	DUBAI	UAE	116,195	139,405
075	SUEZ CANAL	EGYPT	115,215	115,215

Rank	Company Name	Country	Assets 2008	Assets 2007
076	DELTA	EGYPT	112,240	106,925
077	FUJAIH NATIONAL	UAE	109,000	120,425
078	SNIC	KSA	104,430	103,740
079	BIAT	TUNISIA	102,260	67,665
080	UNION NATIONALE	LEBANON	97,925	94,635
081	RAK NATIONAL	UAE	97,630	102,435
082	DUBAI NATIONAL	UAE	93,485	162,880
083	JORDAN INSURANCE	JORDAN	90,780	86,810
084	UNITED	UAE	88,500	76,205
085	MIDDLE EAST	JORDAN	87,400	93,490
086	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	86,490	83,140
087	Abu Dhabi National Takaful	UAE	86,400	67,970
088	BANKERS	LEBANON	80,800	73,600
089	ADIR	LEBANON	77,700	57,960
090	AHLIA	BAHRAIN	76,490	98,530
091	NATIONAL	IRAQ	75,330	-
092	AMANA GULF	KSA	72,205	38,965
093	HAYETT	TUNISIA	71,600	N/A
094	LIBANAISE	LEBANON	70,785	60,780
095	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	68,600	-
096	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	67,915	43,220
097	CLA	LEBANON	67,340	48,745
098	CUMBERLAND	LEBANON	65,965	65,965
099	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	63,865	50,215
100	CTAMA / MGA	TUNISIA	63,495	-
101	TRUST	ALGERIA	61,930	64,215
102	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	61,760	82,985
103	UNITED	LIBYA	61,085	51,780
104	AHLIA COOPERATIVE	KSA	56,945	47,800
105	GULF TAKAFUL	KUWAIT	56,625	73,885
106	AXA ME	LEBANON	56,390	44,540
107	SABB TAKAFUL	KSA	55,765	-
108	NIC	SYRIA	54,880	30,220
109	AMIG	EGYPT	54,760	41,705
110	SALIM	TUNISIA	54,445	50,360
111	GULF COOPERATION	KSA	53,565	40,780
112	AROPE SYRIA	SYRIA	52,630	40,365
113	AFRICAN	LIBYA	52,150	19,790
114	OMAN QATAR	OMAN	52,045	-
115	NATIONAL	PALESTINE	51,765	46,945
116	CIS	EGYPT	51,175	27,605
117	T'AZUR	BAHRAIN	50,265	N/A
118	ACE ARABIA	KSA	49,270	-
119	2a	ALGERIA	48,000	55,000
120	ARAB ORIENT	JORDAN	46,810	39,095
121	AHLEIA INS. GROUP	PALESTINE	46,520	43,350
122	ALLIANZ	EGYPT	46,235	38,425
123	MASHREK	LEBANON	45,090	33,885
124	METHAQ	UAE	43,970	-
125	TRUST	PALESTINE	43,250	38,570
126	SOGECAP	LEBANON	42,495	45,235
127	NISR AL ARABI	JORDAN	42,400	40,070
128	SYRIAN ARAB	SYRIA	41,230	30,655
129	UIC	SYRIA	40,790	31,280
130	SKIC	SYRIA	40,500	28,980
131	GUARANTEED EXPORT	EGYPT	39,700	34,735
132	ARABIAN SHIELD	KSA	39,560	31,430
133	FIRST	JORDAN	39,290	-
134	UNITED	BAHRAIN	38,765	-
135	SAGR SAUDI	KSA	37,920	-
136	ASSUREX	LEBANON	36,380	29,325
137	SALAMA	ALGERIA	36,350	31,010
138	ARAB LIFE & ACCIDENT	JORDAN	35,300	36,380
139	JOFICO	JORDAN	35,000	31,525
140	ISLAMIC	JORDAN	33,280	26,780
141	BUPA	EGYPT	32,910	18,270
142	ADIR	SYRIA	30,395	-
143	TRUST SYRIA	SYRIA	30,280	19,925
144	NSGB LIFE	EGYPT	29,990	18,220
145	PALESTINE	PALESTINE	29,550	-
146	ARAB ORIENT	SYRIA	29,425	-
147	SAHARA	LIBYA	29,080	30,740
148	JERUSALEM	JORDAN	28,970	26,100
149	EURO ARAB	JORDAN	28,450	23,100
150	AL MANARA	JORDAN	28,175	26,520

TOP 150 ARAB INSURERS BY SHAREHOLDERS EQUITY

تصنيف شركات التأمين العربية وفقاً لحقوق المساهمين لسنة ٢٠٠٨

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Rank	Company Name	Country	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007
001	MISR INSURANCE	EGYPT	1,218,105	594,570	076	ATLANTA	MOROCCO	35,000	57,410
002	RMA WATANYA	MOROCCO	723,820	631,700	077	UCA	KSA	32,655	26,705
003	QATAR INSURANCE	QATAR	704,175	719,475	078	TRADE UNION	KSA	31,105	28,975
004	AXA MAROC	MOROCCO	630,360	N/A	079	ALLIANZ SNA	LEBANON	31,035	28,255
005	CAT	MOROCCO	496,380	496,380	080	UNION NATIONALE	LEBANON	30,325	28,470
006	ADNIC	UAE	490,475	605,030	081	AHLIA	BAHRAIN	30,100	55,550
007	OMAN INSURANCE	UAE	452,045	643,605	082	ADIR	SYRIA	27,460	-
008	SALAMA	UAE	375,615	384,690	083	DELTA	EGYPT	26,675	25,135
009	SYRIAN GENERAL	SYRIA	343,530	281,425	084	TRUST	ALGERIA	26,330	29,430
010	QATAR GENERAL	QATAR	317,835	319,115	085	MAGHREBIA	TUNISIA	26,100	23,340
011	AIN AHLIA	UAE	315,600	308,500	086	NISR AL ARABI	JORDAN	24,335	25,040
012	GULF	KUWAIT	309,400	314,805	087	SYRIAN ARAB	SYRIA	23,595	21,695
013	TAWUNIYA	KSA	286,490	492,000	088	LIBANAISE	LEBANON	22,940	20,240
014	SAA	ALGERIA	*271,935	-	089	ARABIA SYRIA	SYRIA	22,935	21,690
015	AHLEIA	KUWAIT	250,000	330,030	090	AROPE SYRIA	SYRIA	22,440	20,600
016	MEDGULF	LEBANON	237,305	223,425	091	NIC	SYRIA	22,405	19,510
017	EMIRATES INSURANCE	UAE	219,825	301,340	092	UNITED	BAHRAIN	22,240	-
018	KHAZNA	UAE	180,890	192,410	093	ISLAMIC	JORDAN	22,100	16,910
019	BUHAIRA NATIONAL	UAE	173,985	200,795	094	MASHREK	LEBANON	21,910	14,975
020	CAAR*	ALGERIA	165,230	165,230	095	ACE ARABIA	KSA	21,645	-
021	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	163,320	320,000	096	UNITED	LIBYA	21,085	18,360
022	ARAB ORIENT	UAE	162,995	122,735	097	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	21,015	-
023	TARIIC	BAHRAIN	162,640	131,570	098	AL MANARA	JORDAN	20,970	28,750
024	SAGR NATIONAL	UAE	154,305	121,920	099	TRUST	PALESTINE	20,940	16,820
025	WARBA	KUWAIT	153,860	202,380	100	ARABIAN SHIELD	KSA	20,830	16,680
026	CAAT	ALGERIA	134,475	122,830	101	UIC	SYRIA	20,800	19,685
027	KHALEEJ	QATAR	130,110	156,165	102	ARAB ORIENT	SYRIA	20,700	-
028	STAR	TUNISIA	124,490	20,625	103	ARAB ORIENT	JORDAN	20,345	17,640
029	UNION	UAE	120,375	66,470	104	AHLIA	OMAN	20,000	32,830
030	WATHBA NATIONAL	UAE	106,110	155,585	105	Abu Dhabi National Takaful	UAE	20,000	22,130
031	ARABIA	LEBANON	105,000	118,000	106	SKIC	SYRIA	19,765	18,130
032	LIBYA	LIBYA	102,650	20,000	107	TRUST SYRIA	SYRIA	19,110	17,465
033	DOHA INSURANCE	QATAR	99,575	83,100	108	BANKERS	LEBANON	19,000	21,610
034	BNH	BAHRAIN	98,620	108,815	109	ACIG	KSA	18,730	-
035	OMAN UNITED	OMAN	88,510	54,275	110	UNITED	JORDAN	18,230	17,345
036	DUBAI	UAE	84,600	122,065	111	ADIR	LEBANON	18,040	15,930
037	NATIONAL	EGYPT	83,215	73,470	112	LIBANO SUISSE	LEBANON	17,295	12,230
038	ISLAMIC	QATAR	80,600	78,620	113	CLA	LEBANON	17,190	15,430
039	COMAR	TUNISIA	79,295	64,380	114	2a	ALGERIA	16,500	18,000
040	AMAN*	UAE	73,895	-	115	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	16,425	-
041	NGI	UAE	73,660	86,000	116	SANAD	MOROCCO	15,660	15,660
042	DHOFAR	OMAN	72,275	76,985	117	OMAN QATAR	OMAN	15,645	-
043	ALLIANCE	UAE	64,715	62,340	118	GENERAL ARABIA	JORDAN	14,880	17,250
044	BKIC	BAHRAIN	63,630	69,745	119	JERUSALEM	JORDAN	14,760	10,830
045	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	62,665	65,855	120	BIAT	TUNISIA	14,545	13,290
046	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	62,595	77,675	121	AJIG	JORDAN	14,510	15,175
047	MALATH	KSA	61,810	-	122	NATIONAL	PALESTINE	14,485	13,160
048	AROPE	LEBANON	61,300	37,010	123	AMANA GULF	KSA	14,395	10,741
049	CIAR	ALGERIA	61,160	20,090	124	GULF COOPERATION	KSA	14,330	11,525
050	SAICO	KSA	60,590	44,265	125	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	14,175	16,785
051	ALAMIYA (RSA)	KSA	**57,660	-	126	SABB TAKAFUL	KSA	13,655	-
052	JORDAN INSURANCE	JORDAN	57,235	50,410	127	SAHARA	LIBYA	13,460	13,560
053	GULF TAKAFUL	KUWAIT	55,285	69,480	128	EURO ARAB	JORDAN	13,375	10,530
054	LIA	LEBANON	54,725	26,360	129	ARAB LIFE & ACCIDENT	JORDAN	13,310	14,510
055	AHLIA COOPERATIVE	KSA	54,600	12,375	130	SAGR SAUDI	KSA	13,125	-
056	GULF UNION	BAHRAIN	53,885	51,155	131	GAT	TUNISIA	12,880	-
057	CASH	ALGERIA	52,900	49,545	132	DELTA	JORDAN	12,560	10,495
058	NATIONAL	IRAQ	51,115	-	133	YARMOUK	JORDAN	12,520	10,100
059	DHAFRA	UAE	50,700	87,725	134	SALIM	TUNISIA	12,500	10,470
060	CNMA	ALGERIA	50,170	-	135	AMIG	EGYPT	12,400	11,855
061	T'AZUR	BAHRAIN	49,250	N/A	136	SECURITE	LEBANON	12,195	8,970
062	MIDDLE EAST	JORDAN	46,205	55,855	137	GUARANTEED EXPORT	EGYPT	12,040	11,550
063	ASTREE	TUNISIA	44,725	39,280	138	AHLEIA INS. GROUP	PALESTINE	11,960	11,185
064	METHAQ	UAE	43,895	-	139	CTAMA / MGA	TUNISIA	11,905	-
065	MAMDA / MCMA	MOROCCO	42,000	35,000	140	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	11,670	11,600
066	DUBAI NATIONAL	UAE	41,980	118,575	141	JOFICO	JORDAN	11,200	7,185
067	SHIEKAN	SUDAN	41,570	40,000	142	CUMBERLAND	LEBANON	*10,565	10,565
068	UNITED	UAE	41,150	50,925	143	NATIONAL	JORDAN	10,335	4,050
069	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	39,000	55,115	144	ARAB ASSURERS	JORDAN	*9,935	9,935
070	SNIC	KSA	37,725	33,465	145	UCA	LEBANON	9,880	9,260
071	RAK NATIONAL	UAE	37,500	43,850	146	ASSUREX	LEBANON	9,870	11,650
072	CARTE	TUNISIA	36,875	-	147	COMPASS	LEBANON	9,820	9,325
073	MOHANDES	EGYPT	36,635	25,035	148	ARAB UNION INT'L	JORDAN	8,755	7,095
074	SUEZ CANAL	EGYPT	36,415	25,450	149	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE	EGYPT	8,530	-
075	FIRST	JORDAN	35,645	-	150	EGYPTIAN TAKAFUL	EGYPT	8,500	-

TOP 150 ARAB INSURERS BY PROFIT

مراتب شركات التأمين العربية وفقاً للارباح الصافية لسنة ٢٠٠٨

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Rank	Company Name	Country	Net Profit 2008	Net Profit 2007
001	MISR INSURANCE	EGYPT	152,235	140,060	076	NIC	SYRIA	3,485	2,020
002	RMA WATANYA	MOROCCO	149,240	152,900	077	BANCASSURANCE	LEBANON	3,405	3,575
003	QATAR INSURANCE	QATAR	145,630	129,800	078	DELTA	EGYPT	3,395	3,515
004	OMAN INSURANCE	UAE	68,150	171,870	079	Abu Dhabi National Takaful	UAE	3,200	2,875
005	QATAR GENERAL	QATAR	61,990	34,920	080	METHAQ	UAE	3,020	-
006	ADNIC	UAE	57,295	89,910	081	ALLIANZ SNA	LEBANON	3,020	5,275
007	MEDGULF	LEBANON	41,865	56,050	082	NISR AL ARABI	JORDAN	2,975	2,905
008	ARAB ORIENT	UAE	40,785	36,985	083	LIBANO SUISSSE	LEBANON	2,940	-
009	AIN AHLIA	UAE	39,330	56,705	084	ARAB ORIENT	JORDAN	2,820	2,070
010	EMIRATES INSURANCE	UAE	30,865	36,900	085	GULF COOPERATION	KSA	2,805	2,200
011	STAR	TUNISIA	24,860	4,830	086	SAGR SAUDI	KSA	2,720	-
012	KHALEEJ	QATAR	23,840	22,920	087	LIBANAISE	LEBANON	2,695	1,535
013	ISLAMIC	QATAR	23,170	16,560	088	RED SEA	SUDAN	2,685	-
014	COMAR	TUNISIA	23,000	18,870	089	CUMBERLAND	LEBANON	2,675	2,675
015	DUBAI	UAE	18,305	12,010	090	CIAR	ALGERIA	2,660	2,340
016	SAGR NATIONAL	UAE	18,245	33,425	091	TRADE UNION	KSA	2,655	3,360
017	TAWUNIYA	KSA	17,880	139,950	092	NSGB LIFE	EGYPT	2,500	1,040
018	UCA	KSA	15,960	10,045	093	NATIONAL	PALESTINE	2,430	2,570
019	SAICO	KSA	15,435	8,195	094	BIAT	TUNISIA	2,330	1,005
020	SYRIAN GENERAL	SYRIA	14,940	32,610	095	SALIM	TUNISIA	2,190	2,140
021	SAA	ALGERIA	*14,930	-	096	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	2,185	3,490
022	CAAT	ALGERIA	14,235	11,740	097	FIRST	JORDAN	2,025	-
023	BUHAIRA NATIONAL	UAE	13,680	43,795	098	SOGECAP	LEBANON	2,010	1,435
024	LIBYA	LIBYA	13,120	10,000	099	UIC	SYRIA	1,940	1,725
025	DOHA INSURANCE	QATAR	12,950	12,165	100	ARAB ORIENT	SYRIA	1,880	-
026	GULF	KUWAIT	12,485	136,970	101	UCA	LEBANON	1,760	1,470
027	JORDAN INSURANCE	JORDAN	11,915	N/A	102	ALLIANCE	ALGERIA	1,750	2,830
028	DUBAI NATIONAL	UAE	11,850	9,825	103	YEMEN GENERAL	YEMEN	1,660	1,155
029	DHAFRA	UAE	11,660	16,235	104	2a	ALGERIA	1,600	2,000
030	ALLIANCE	UAE	11,575	13,985	105	EURO ARAB	JORDAN	1,435	1,895
031	AMAN*	UAE	11,325	-	106	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	1,415	-
032	NATIONAL	EGYPT	10,370	960	107	QATAR TAKAFUL	QATAR	1,405	3,080
033	ASTREE	TUNISIA	10,320	8,385	108	SAHARA	LIBYA	1,360	1,810
034	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	10,250	48,240	109	JERUSALEM	JORDAN	1,325	2,820
035	BKIC	BAHRAIN	9,845	10,640	110	CNMA	ALGERIA	1,215	-
036	ISLAMIC	JORDAN	9,630	1,335	111	BUPA	EGYPT	1,210	-135
037	TARIIC	BAHRAIN	9,560	8,535	112	SAUDI PEARL	KSA	1,210	970
038	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	9,170	2,135	113	MASHREK	PALESTINE	1,200	190
039	KHAZNA	UAE	9,150	37,900	114	AHLEIA INS. GROUP	PALESTINE	1,195	2,350
040	WARBA	KUWAIT	9,020	32,300	115	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	1,190	870
041	SHIEKAN	SUDAN	8,950	11,000	116	GAT	TUNISIA	1,190	-
042	DHOFAR	OMAN	8,700	18,750	117	GUARANTEED EXPORT	EGYPT	1,165	980
043	WATHBA NATIONAL	UAE	8,640	18,485	118	MAREB	YEMEN	1,165	720
044	CAAR*	ALGERIA	8,320	8,320	119	OMAN QATAR	OMAN	1,160	-
045	SUEZ CANAL	EGYPT	7,745	7,745	120	UNITED	LEBANON	1,160	840
046	CASH	ALGERIA	7,320	7,530	121	SYRIAN ARAB	SYRIA	1,105	530
047	CARTE	TUNISIA	7,125	-	122	AROPE SYRIA	SYRIA	1,085	100
048	LIA	LEBANON	7,040	6,705	123	SKIC	SYRIA	1,080	825
049	ALAMIYA (RSA)	KSA	**6,945	-	124	SECURITE	LEBANON	1,080	1,150
050	SNIC	KSA	6,925	11,620	125	ASSALAM	LEBANON	1,060	720
051	BANKERS	LEBANON	6,500	9,170	126	TRUST	PALESTINE	1,025	1,500
052	MOHANDES	EGYPT	5,725	4,680	127	AHLIA COOPERATIVE	KSA	1,015	4,940
053	ACE ARABIA	KSA	5,680	-	128	CAPITAL	LEBANON	990	1,025
054	UNITED	LIBYA	5,595	2,845	129	CONTINENTAL TRUST	LEBANON	950	805
055	GULF UNION	BAHRAIN	5,580	7,740	130	PALESTINE	PALESTINE	940	-
056	NGI	UAE	5,480	29,705	131	CIL	EGYPT	925	810
057	BNH	BAHRAIN	5,365	14,005	132	AHLIA	BAHRAIN	910	8,820
058	NATIONAL	IRAQ	4,880	N/A	133	BAHRIA	LEBANON	900	1,000
059	AMI	TUNISIA	4,740	-	134	JOFCO	JORDAN	860	-1,350
060	AROPE	LEBANON	4,720	3,140	135	AXA ME	LEBANON	760	565
061	ARABIA	LEBANON	4,700	13,922	136	IRAQ	IRAQ	760	N/A
062	UNITED	BAHRAIN	4,670	-	137	AMIG	EGYPT	750	1,570
063	MAGHREBIA	TUNISIA	4,660	3,345	138	TRUST SYRIA	SYRIA	700	455
064	UNION NATIONALE	LEBANON	4,510	7,060	139	MIDDLE EAST	JORDAN	660	6,185
065	ISLAMIC	SUDAN	4,490	4,170	140	UNITED	JORDAN	640	505
066	AFRICAN	LIBYA	4,465	1,605	141	COMPASS	LEBANON	635	650
067	ARABIAN SHIELD	KSA	4,150	670	142	KHAIK	IRAQ	625	625
068	CTAMA / MGA	TUNISIA	3,970	-	143	HAMRA	IRAQ	570	-
069	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	3,915	1,580	144	SABA'	YEMEN	565	315
070	RAK NATIONAL	UAE	3,790	10,990	145	GENERAL ARABIA	JORDAN	515	1,355
071	UNITED	YEMEN	3,715	2,850	146	ESIH	EGYPT	505	590
072	AMANA GULF	KSA	3,670	2,700	147	NORTH	LEBANON	485	520
073	UNITED	UAE	3,600	12,010	148	COMMERCIAL	LEBANON	460	350
074	ADIR	LEBANON	3,600	2,665	149	ARABIA SYRIA	SYRIA	445	-540
075	CLA	LEBANON	3,495	3,130	150	ADIR	SYRIA	400	-

TOP 150 ARAB INSURERS BY CAPITAL

مراتب شركات التأمين العربية وفقاً للرسميل المدفوعة

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Capital 2008	Capital 2007	Rank	Company Name	Country	Capital 2008	Capital 2007
001	MISR INSURANCE	EGYPT	340,220	340,220	076	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	26,670	-
002	SALAMA	UAE	299,730	299,730	077	AHLIA COOPERATIVE	KSA	26,670	26,670
003	RMA WATANYA	MOROCCO	251,890	-	078	ACIG	KSA	26,670	-
004	SAA	ALGERIA	238,225	-	079	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	26,670	-
005	SOLIDARITY	BAHRAIN	220,000	220,000	080	SNIC	KSA	26,525	20,670
006	SAUDI SOLIDARITY TAKAFOL	KSA	151,000	-	081	OMAN UNITED	OMAN	25,975	25,975
007	TAWUNIYA	KSA	133,335	133,335	082	MIDDLE EAST	JORDAN	25,390	25,390
008	CAAR*	ALGERIA	130,890	130,890	083	COMAR	TUNISIA	23,800	23,715
009	QATAR INSURANCE	QATAR	116,680	116,680	084	GULF UNION	BAHRAIN	23,580	23,580
010	AXA MAROC	MOROCCO	112,320	105,000	085	ARABIA SYRIA	SYRIA	23,495	21,855
011	KHAZNA	UAE	108,845	109,095	086	JORDAN INT'L	JORDAN	23,240	23,240
012	BUPA ARABIA	KSA	106,800	106,800	087	SYRIAN ISLAMIC	SYRIA	22,000	-
013	CAAT	ALGERIA	105,210	107,000	088	RAK NATIONAL	UAE	21,780	19,060
014	OMAN INSURANCE	UAE	103,955	77,000	089	SYRIAN ARAB	SYRIA	21,575	20,000
015	ADNIC	UAE	102,180	81,745	090	AROPE SYRIA	SYRIA	21,575	20,810
016	TARIC	BAHRAIN	100,000	100,000	091	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	21,275	-
017	UNION	UAE	90,175	42,080	092	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	20,550	20,550
018	LIBYA	LIBYA	87,395	50,000	093	ALLIANCE	UAE	20,435	16,350
019	MALATH	KSA	80,000	-	094	DHAFRA	UAE	20,425	20,425
020	ATLANTA	MOROCCO	74,460	-	095	GAT	TUNISIA	18,830	15,875
021	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	70,560	70,560	096	ARAB ORIENT	SYRIA	18,480	-
022	BUHAIRA NATIONAL	UAE	68,120	68,120	097	UIC	SYRIA	18,340	17,020
023	ARAB ORIENT	UAE	67,935	54,350	098	TRUST SYRIA	SYRIA	18,340	17,000
024	DAMAN	UAE	67,810	N/A	099	SKIC	SYRIA	18,300	18,300
025	NATIONAL	EGYPT	64,815	66,040	100	NIC	SYRIA	18,000	17,690
026	WARBA	KUWAIT	61,630	49,525	101	Abu Dhabi National Takaful	UAE	18,000	16,330
027	MEDGULF	LEBANON	59,870	59,870	102	STAR	TUNISIA	17,620	12,290
028	GULF	KUWAIT	58,705	61,690	103	SAFAT TAKAFUL	KUWAIT	17,500	18,595
029	T'AZUR	BAHRAIN	58,000	-	104	BKIC	BAHRAIN	16,040	16,040
030	QATAR GENERAL	QATAR	56,055	37,370	105	ARABIAN SHIELD	KSA	16,000	16,000
031	AHLEIA	KUWAIT	55,000	53,210	106	AHLIA	OMAN	15,590	12,955
032	WALAA	KSA	54,500	-	107	ARAB ORIENT	JORDAN	15,495	14,085
033	RAJHI	KSA	54,500	-	108	ASTREE	TUNISIA	15,060	7,935
034	AMAN	UAE	54,425	-	109	LIBANAISE	LEBANON	15,000	15,000
035	SAGR NATIONAL	UAE	54,350	27,250	110	2a	ALGERIA	15,000	15,000
036	ALAMIYA (RSA)	KSA	54,050	-	111	ARAB GERMAN	JORDAN	14,670	14,670
037	GULF TAKAFUL	KUWAIT	52,455	56,690	112	CIL	EGYPT	14,340	14,340
038	DHOFAR	OMAN	51,950	51,600	113	AJIG	JORDAN	14,110	12,360
039	DOHA INSURANCE	QATAR	49,425	34,940	114	ISLAMIC	JORDAN	14,085	11,270
040	AROPE	LEBANON	47,085	14,330	115	NISR AL ARABI	JORDAN	14,085	14,085
041	AQEELAH TAFUL	SYRIA	43,430	-	116	SUEZ CANAL	EGYPT	14,070	14,070
042	SYRIAN GENERAL	SYRIA	42,880	43,010	117	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	14,025	13,550
043	JORDAN INSURANCE	JORDAN	42,255	42,255	118	UCA	KSA	14,000	14,000
044	LIA	LEBANON	41,460	16,590	119	JOFCO	JORDAN	14,000	9,170
045	ISLAMIC	QATAR	41,100	41,100	120	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	13,925	13,265
046	AIN AHLIA	UAE	41,005	32,700	121	UNION NATIONALE	LEBANON	13,690	13,690
047	METHAQ	UAE	40,870	-	122	UNITED	UAE	13,615	13,610
048	WAFI	MOROCCO	40,510	40,510	123	MOHANDES	EGYPT	13,440	8,800
049	CASH	ALGERIA	40,000	41,855	124	ACE ARABIA	KSA	13,265	-
050	CIAR	ALGERIA	40,000	16,600	125	BIAT	TUNISIA	13,010	12,210
051	KHALEEJ	QATAR	38,985	39,100	126	OMAN QATAR	OMAN	12,990	-
052	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	38,350	41,215	127	ACE LIFE	EGYPT	12,365	10,750
053	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	38,065	38,250	128	SAHARA	LIBYA	11,985	12,225
054	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	37,455	37,455	129	AMIG	EGYPT	11,820	10,905
055	NATIONAL TAKAFUL	KUWAIT	37,455	37,455	130	JERUSALEM	JORDAN	11,300	7,690
056	BOUBAYAN TAKAFUL	KUWAIT	34,785	-	131	ARAB LIFE & ACCIDENT	JORDAN	11,300	11,300
057	ARABIA	LEBANON	34,000	34,000	132	YARMOUK	JORDAN	11,285	7,065
058	FIRST	JORDAN	33,805	-	133	EURO ARAB	JORDAN	11,270	8,450
059	NGI	UAE	33,140	33,140	134	UNITED	JORDAN	11,270	9,860
060	EMIRATES INSURANCE	UAE	32,670	32,790	135	GENERAL ARABIA	JORDAN	11,270	10,875
061	WATHBA NATIONAL	UAE	32,610	32,645	136	DELTA	JORDAN	11,270	7,040
062	SANAD	MOROCCO	31,200	-	137	NATIONAL	JORDAN	11,270	2,820
063	BNH	BAHRAIN	30,105	30,105	138	ALLIANCE	ALGERIA	10,960	8,195
064	GULF COOPERATION	KSA	30,000	30,000	139	DELTA	EGYPT	10,750	10,750
065	AL MANARA	JORDAN	29,580	31,510	140	SECURITE	LEBANON	10,025	10,000
066	TRUST	ALGERIA	28,085	28,085	141	BANKERS	LEBANON	10,000	10,000
067	ALLIANZ SNA	LEBANON	27,875	8,800	142	CTAMA / MGA	TUNISIA	9,770	9,770
068	SAICO	KSA	27,850	27,850	143	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	9,420	7,940
069	DUBAI	UAE	27,250	27,250	144	LIBANO SUISSE	LEBANON	9,100	9,100
070	DUBAI NATIONAL	UAE	27,250	27,250	145	GUARANTEED EXPORT	EGYPT	8,960	8,960
071	SHARJAH	UAE	27,250	27,250	146	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE	EGYPT	8,960	-
072	HILAL TAKAFUL	UAE	27,230	-	147	EGYPTIAN TAKAFUL	EGYPT	8,960	-
073	ADIR	SYRIA	27,175	-	148	MUSCAT	OMAN	8,835	8,835
074	TRADE UNION	KSA	27,000	22,000	149	MUSCAT LIFE	OMAN	8,835	8,835
075	SABB TAKAFUL	KSA	26,700	-	150	TAKAFUL	PALESTINE	8,500	-

ARAB REINSURERS RANKING BY PREMIUM WRITTEN

مراتب شركات الاعادة العربية وفقاً للاقساط المكتتبة خلال العام ٢٠٠٨

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium Written 2008	Premium Written 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
01	SCR	MOROCCO	315,130	344,960	1,597,780	1,569,275	189,065	182,980	38,425	35,370	125,000	129,650
02	ARIG	BAHRAIN	280,700	250,000	1,080,000	1,050,000	239,580	298,500	-28,560	23,700	220,000	220,000
03	BEST RE	TUNIS	258,805	187,765	393,795	347,015	110,680	122,915	10,615	10,050	100,000	100,000
04	TRUST RE	BAHRAIN	214,500	184,100	539,400	462,940	209,800	188,345	23,000	35,930	100,000	100,000
05	CCR	ALGERIA	141,000	89,990	330,000	345,485	115,000	-	9,000	8,260	70,000	74,750
06	IGI	UAE	140,000	116,935	375,440	375,440	187,210	187,210	-	20,410	175,000	143,375
07	CEDAR RE	BERMUDA	99,965	82,255	195,205	190,150	32,165	43,670	-	9,095	16,000	16,000
08	ARAB RE	LEBANON	65,005	58,075	165,935	156,970	76,520	76,575	9,535	8,450	50,000	50,000
09	KUWAIT RE	KUWAIT	61,960	36,555	241,830	244,805	133,270	153,155	-4,080	28,055	38,300	36,430
10	TUNIS RE	TUNISIA	45,585	42,845	175,220	175,185	39,280	40,260	3,860	3,735	26,720	28,675
11	TAKAFUL RE	UAE	34,035	20,340	183,085	176,110	119,175	138,170	10,570	11,575	125,000	125,000
12	ARAB UNION RE	SYRIA	26,845	20,685	116,675	93,555	41,810	22,395	3,075	1,610	50,000	30,000
13	NATIONAL RE	SUDAN	21,915	-	32,365	-	3,275	-	205	-	685	-
14	MED RE	UK	18,475	13,775	52,025	52,025	32,000	35,670	-1,400	-1,690	120,000	40,000
15	IRAQ RE	IRAQ	7,330	-	27,740	-	10,890	-	650	-	2,035	-
16	GULF RE **	UAE	3,800	-	217,200	-	202,300	-	-1,800	-	400,000	400,000
17	ALLIANCE RE***	UAE	-	54,670	-	134,250	-	69,705	-	12,355	-	51,715
18	OMAN RE **	OMAN	-	-	-	-	-	-	-	-	100,000	100,000
19	FAJR RE **	KUWAIT	-	-	-	-	-	-	-	-	179,000	179,000
20	ACR **	BAHRAIN	-	-	-	-	-	-	-	-	300,000	300,000
21	SAUDI RE**	KSA	N/A	-	276,210	-	273,475	-	6,900	-	267,000	-
TOTAL (US\$ 000)			1,735,050	1,502,950	5,999,905	5,373,205	2,015,495	1,559,550	79,995	206,905	2,464,740	2,124,595
* = RESULTS 2007 / 2006												
** STARTED OPERATIONS Late 2008 or 2009												
*** ACQUIRED BY FLAGSTONE RE			N/A=NOT AVAILABLE									

ARAB REINSURERS BY CAPITAL

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Capital 2008
01	GULF RE **	UAE	400,000
02	ACR **	BAHRAIN	300,000
03	SAUDI RE**	KSA	267,000
04	ARIG	BAHRAIN	220,000
05	FAJR RE **	KUWAIT	179,000
06	IGI	UAE	175,000
07	SCR	MOROCCO	125,000
08	TAKAFUL RE	UAE	125,000
09	MED RE	UK	120,000
10	TRUST RE	BAHRAIN	100,000
11	BEST RE	TUNIS	100,000
12	OMAN RE **	OMAN	100,000
13	CCR	ALGERIA	70,000
14	ARAB RE	LEBANON	50,000
15	ARAB UNION RE	SYRIA	50,000
16	KUWAIT RE	KUWAIT	38,300
17	TUNIS RE	TUNISIA	26,720
18	CEDAR RE	BERMUDA	16,000
19	IRAQ RE	IRAQ	2,035
20	NATIONAL RE	SUDAN	685
TOTAL (US\$ 000)			2,464,740
** STARTED OPERATIONS Late 2008 or 2009			
*** ACQUIRED BY FLAGSTONE RE			

ARAB REINSURERS BY SHAREHOLDERS EQUITY

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007
01	SAUDI RE**	KSA	273,475	-
02	ARIG	BAHRAIN	239,580	298,500
03	TRUST RE	BAHRAIN	209,800	188,345
04	GULF RE **	UAE	202,300	-
05	SCR	MOROCCO	189,065	182,980
06	IGI	UAE	187,210	187,210
07	KUWAIT RE	KUWAIT	133,270	153,155
08	TAKAFUL RE	UAE	119,175	138,170
09	CCR	ALGERIA	115,000	-
10	BEST RE	TUNIS	110,680	122,915
11	ARAB RE	LEBANON	76,520	76,575
12	ARAB UNION RE	SYRIA	41,810	22,395
13	TUNIS RE	TUNISIA	39,280	40,260
14	CEDAR RE	BERMUDA	32,165	43,670
15	MED RE	UK	32,000	35,670
16	IRAQ RE	IRAQ	10,890	-
17	NATIONAL RE	SUDAN	3,275	-
18	ALLIANCE RE***	UAE	-	69,705
TOTAL (US\$ 000)			2,015,495	1,559,550
** STARTED OPERATIONS Late 2008 or 2009				
*** ACQUIRED BY FLAGSTONE RE				

PREMIUMS AND REVENUES REPORTED BY PARTLY OR TOTALLY ARAB OWNED REINSURANCE BROKERS BY PREMIUM

مراتب شركات وساطة اعادة التأمين العربية وفقاً للأقساط لسنة ٢٠٠٨

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Revenue 2008	Revenue 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
01	NASCO KARAOGLAN	FRANCE	585,000	515,000	20,255	18,715	44,570	40,260	4,450	6,475	2,500	2,500
02	UIB	UK	580,000	545,000	13,000	20,000	51,000	46,000	5,000	3,200	2,000	2,000
03	CRESCENT GLOBAL	BAHRAIN	200,000	140,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	2,500	2,500
04	CHEDID RE	LEBANON	185,000	131,000	5,000	-	-	N/A	0	N/A	5,000	5,000
05	COGENT M.E.	UAE	150,000	80,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
06	ADDISON BRADLEY GROUP	LEBANON	115,000	71,600	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
07	MIB	UK	110,000	100,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	2,000	2,000
08	FENCHURCH FARIS	GREECE	74,305	70,260	1,625	1,450	8,095	7,540	N/A	N/A	1,100	1,100
09	PMC RE	LEBANON	56,000	40,000	480	440	1,370	1,180	455	355	20	20
10	JUELMIN	UAE	31,000	30,140	2,325	2,000	31,550	15,000	2,150	N/A	275	275
11	EASTERN*	JORDAN	26,000	26,000	500	500	-	450	400	400	70	70
12	ZARIS	CYPRUS	19,500	17,500	560	400	-	N/A	0	N/A	20	20
13	GRS	LEBANON	17,000	19,000	645	810	1,425	1,425	270	485	20	20
14	ALPHA LLOYDS	UAE	12,300	7,000	880	850	990	950	270	30	830	830
15	AGMA	MOROCCO	10,000	10,000	N/A	N/A	-	8,000	N/A	N/A	2,500	2,500
16	C&G	LEBANON	7,000	-	-	-	-	-	0	-	250	-
17	PROASSUR**	TUNISIA	1,000	-	10,000	-	90,000	-	0	-	10,000	-
TOTAL (US\$ 000)			2,179,105	1,802,500	55,270	45,165	229,000	120,805	12,995	10,945	29,085	18,835

يحظر نقل الارقام الواردة في هذا الملحق ونحتفظ بحق ملاحقة كل من يخالف هذا التحذير

جديد شركة مأرب اليمنية للتأمين

يسر شركة مأرب اليمنية للتأمين (ش.م.ي.)

بهناسة ميه تأسيسها ٣٦ هـ من العطاء

والنجاح المستمر وتلبية لطلبات زبائننا الكرام

ان تعلن فتح نافذة «التأمين التكافلي الإسلامي»

لكافة امهالها الاكتابية (المريق) - الاشغال -

المضي - البصري نقل - السيارات - المنوسي -

المواد العامة وغيره.

**MAREB YEMEN INSURANCE CO.
Y.S.C.**

الجمهورية اليمنية

شارع الزبيري - صنعاء الجمهورية اليمنية

تلفون: ٢٠٦١١١/٢٠٦١٢٤ - ١-٠٩٦٧

فاكس: ٢٠٦١١٨/٢٠٦١١٤ - ١-٠٩٦٧

ص.ب - رقم: ٢٢٨٤ - صنعاء

Web Site: marebyins.com

E-mail: maryinsco74@y.net.ye



**JOSEPH ZAKHOUR & CO.
INSURANCE CONSULTANTS**

CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

WWW.ZAKHOURCO.COM

Ashrafieh - Rmeil - Liberty Building

Phone : 961.1.442032 - 442036 - 446306

Fax: 961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email:zakhour@zakhourco.com

PREMIUMS AND REVENUES REPORTED BY PARTLY OR TOTALLY ARAB OWNED REINSURANCE BROKERS BY NET PROFIT

مراتب شركات وساطة اعادة التأمين العربية وفقاً للأرباح الصافية لسنة ٢٠٠٨

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Premium 2008	Premium 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Revenue 2008	Revenue 2007	Capital 2008	Capital 2007
01	UIB	UK	5,000	3,200	580,000	545,000	13,000	20,000	51,000	46,000	2,000	2,000
02	NASCO KARAOGLAN	FRANCE	4,450	6,475	585,000	515,000	20,255	18,715	44,570	40,260	2,500	2,500
03	JUELMIN	UAE	2,150	N/A	31,000	30,140	2,325	2,000	31,550	15,000	275	275
04	PMC RE	LEBANON	455	355	56,000	40,000	480	440	1,370	1180	20	20
05	EASTERN*	JORDAN	400	400	26,000	26,000	500	500	-	450	70	70
06	GRS	LEBANON	270	485	17,000	19,000	645	810	1,425	1,425	20	20
07	ALPHA LLOYDS	UAE	270	30	12,300	7,000	880	850	990	950	830	830
08	CHEDID RE	LEBANON	-	N/A	185,000	131,000	5,000	-	-	N/A	5,000	5,000
09	ZARIS	CYPRUS	-	N/A	19,500	17,500	560	400	-	N/A	20	20
10	PROASSUR**	TUNISIA	-	-	1,000	-	10,000	-	90,000	-	10,000	-
11	C&G	LEBANON	-	-	7,000	-	-	-	-	-	250	-
12	CRESCENT GLOBAL	BAHRAIN	N/A	N/A	200,000	140,000	N/A	N/A	N/A	N/A	2,500	2,500
13	MIB	UK	N/A	N/A	110,000	100,000	N/A	N/A	N/A	N/A	2,000	2,000
14	COGENT M.E.	UAE	N/A	N/A	150,000	80,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
15	ADDISON BRADLEY GROUP	LEBANON	N/A	N/A	115,000	71,600	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
16	FENCHURCH FARIS	GREECE	N/A	N/A	74,305	70,260	1,625	1,450	8,095	7,540	1,100	1,100
17	AGMA	MOROCCO	N/A	N/A	10,000	10,000	N/A	N/A	-	8,000	2,500	2,500
TOTAL (US\$ 000)			12,995	10,945	2,179,105	1,802,500	55,270	45,165	229,000	120,805	29,085	18,835
N/A=NOT AVAILABLE												
* RESULTS 2007/2006												
** STARTED OPERATIONS Late 2008 or 2009												

GLOBAL REINSURERS BALANCE SHEETS HIGHLIGHTS

اضواء على ميزانيات عدد من شركات الاعادة العالمية

(US\$000)

Company	Country	Net Reinsurance Premiums Written (Mil. \$)		Pretax Operating Income (Mil. \$)		Total Adjusted Shareholders' Funds (Mil. \$)		Return on Revenue (%)	
		2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007
Milli Re	Turkey	522.3	647.0	108.5	80.6	437.7	600.2	20.5	10.6
African Re	Nigeria	246.1	183.8	26.7	28.8	221.5	227.1	10.6	14.0
China International Re	Honk Kong	202.4	188.4	11.2	75.3	256.0	277.0	5.9	29.8
Moscow Re	Russia	-	47.5	-	-0.8	-	35.5	-	-1.5

SOURCE: S&P

GLOBAL INSURERS & REINSURERS BALANCE SHEETS HIGHLIGHTS

اضواء على ميزانيات عدد من شركات التأمين والاعادة العالمية

(US\$000)

Rank	Company Name	Premium	Assets	Shareholders	Net Profit	Capital
GENERALI	ITALY	96,330,000	537,515,000	15,835,000	1,205,000	1,975,000
MALAYSIAN RE	MALAYSIA	268,900	500,000	184,900	11,700	137,100
LABUAN RE	MALAYSIA	216,200	456,415	176,955	-4,525	500,000
HANNOVER RE TAKAFUL	BAHRAIN	42,000	100,000	53,300	1,400	53,000
ASIAN RE	THAILAND	-	-	-	-	50,400

ARAB INSURERS BALANCE SHEETS FINANCIAL HIGHLIGHTS - YEAR 2008

RANKING BY PREMIUM WRITTEN

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
ALGERIA												
001	SAA	ALGERIA	229,030	218,155	*635,380	-	*271,935	-	*14,930	-	238,225	-
002	CAAT	ALGERIA	177,940	151,260	427,330	355,525	134,475	122,830	14,235	11,740	105,210	107,000
003	CAAR*	ALGERIA	152,940	133,465	445,885	445,885	165,230	165,230	8,320	8,320	130,890	130,890
004	CASH	ALGERIA	137,000	98,105	291,695	197,490	52,900	49,545	7,320	7,530	40,000	41,855
005	CIAR	ALGERIA	63,410	48,990	126,230	74,690	61,160	20,090	2,660	2,340	40,000	16,600
006	CNMA	ALGERIA	53,430	49,085	2,770	-	50,170	-	1,215	-	1,565	-
007	2a	ALGERIA	30,000	30,000	48,000	55,000	16,500	18,000	1,600	2,000	15,000	15,000
008	SALAMA	ALGERIA	29,125	20,140	36,350	31,010	8,220	10,695	385	-110	7,595	6,500
009	ALLIANCE	ALGERIA	22,950	14,820	20,205	20,205	7,900	8,095	1,750	2,830	10,960	8,195
010	GAM	ALGERIA	20,570	18,870	-	30,575	-	7,270	-	N/A	700	700
011	TRUST	ALGERIA	18,335	21,440	61,930	64,215	26,330	29,430	-390	1,065	28,085	28,085
012	BARAKA OUA AMANE	ALGERIA	8,930	-	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
013	CARDIF AL DJAZAIR	ALGERIA	500	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
TOTAL (US\$ 000)			944,160	804,330	1,441,840	1,274,595	492,130	431,185	43,010	35,715	592,550	354,825
BAHRAIN												
001	TARIIC	BAHRAIN	302,500	220,240	489,915	429,280	162,640	131,570	9,560	8,535	100,000	100,000
002	GULF UNION	BAHRAIN	139,615	101,680	199,960	140,100	53,885	51,155	5,580	7,740	23,580	23,580
003	BKIC	BAHRAIN	95,190	73,585	243,775	133,105	63,630	69,745	9,845	10,640	16,040	16,040
004	BNH	BAHRAIN	74,355	72,970	193,925	206,210	98,620	108,815	5,365	14,005	30,105	30,105
005	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	37,195	24,370	63,865	50,215	14,175	16,785	1,190	870	13,925	13,265
006	AHLIA	BAHRAIN	31,330	26,410	76,490	98,530	30,100	55,550	910	8,820	8,355	8,355
007	SOLIDARITY	BAHRAIN	30,890	-	-	347,540	-	257,985	-	7,010	220,000	220,000
008	UNITED	BAHRAIN	13,720	-	38,765	-	22,240	-	4,670	-	3,980	-
009	ALLIANZ TAKAFUL	BAHRAIN	1,750	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
010	T'AZUR	BAHRAIN	635	N/A	50,265	N/A	49,250	N/A	-7,930	N/A	58,000	-
TOTAL (US\$ 000)			727,180	519,255	1,356,960	1,404,980	494,540	691,605	29,190	57,620	473,985	411,345
EGYPT												
001	MISR INSURANCE	EGYPT	640,000	598,960	4,109,800	3,265,000	1,218,105	594,570	152,235	140,060	340,220	340,220
002	CIL	EGYPT	159,000	113,450	302,100	207,300	7,835	6,905	925	810	14,340	14,340
003	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	83,205	65,365	149,030	114,225	11,670	11,600	2,185	3,490	14,025	13,550
004	NATIONAL	EGYPT	71,865	60,370	553,105	395,480	83,215	73,470	10,370	960	64,815	66,040
005	CIS	EGYPT	61,530	29,075	51,175	27,605	6,540	5,970	-	2,980	4,885	2,500
006	SUEZ CANAL	EGYPT	53,275	53,050	115,215	115,215	36,415	25,450	7,745	7,745	14,070	14,070
007	DELTA	EGYPT	40,100	30,775	112,240	106,925	26,675	25,135	3,395	3,515	10,750	10,750
008	MOHANDES	EGYPT	35,135	29,810	148,135	122,565	36,635	25,035	5,725	4,680	13,440	8,800
009	AMIG	EGYPT	35,075	27,605	54,760	41,705	12,400	11,855	750	1,570	11,820	10,905
010	ALLIANZ	EGYPT	30,015	21,120	46,235	38,425	7,700	7,980	-290	1,695	5,400	5,400
011	BUPA	EGYPT	22,660	10,360	32,910	18,270	7,000	5,800	1,210	-135	5,400	5,400
012	NSGB LIFE	EGYPT	15,330	10,340	29,990	18,220	8,225	4,535	2,500	1,040	5,460	5,665
013	ROYAL	EGYPT	11,050	5,900	16,730	13,415	7,140	6,815	325	-30	7,170	7,170
014	ESIH	EGYPT	6,100	5,310	14,270	12,715	5,960	5,760	505	590	5,400	5,400
015	ACE	EGYPT	4,900	6,670	14,535	15,850	8,085	9,195	-360	525	6,720	6,720
016	ACE LIFE	EGYPT	4,100	1,650	24,855	14,575	4,410	4,600	-1,815	-1,990	12,365	10,750
017	GUARANTEED EXPORT	EGYPT	410	590	39,700	34,735	12,040	11,550	1,165	980	8,960	8,960
018	EGYPTIAN TAKAFUL	EGYPT	55	-	9,200	-	8,500	-	-	-	8,960	-
019	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE	EGYPT	-	-	9,120	-	8,530	-	-	-	8,960	-
TOTAL (US\$ 000)			1,273,805	1,070,400	5,833,105	4,562,225	1,517,080	836,225	186,570	168,485	563,160	536,640
IRAQ												
001	NATIONAL	IRAQ	43,140	-	75,330	-	51,115	-	4,880	N/A	2,000	500
002	IRAQ	IRAQ	8,315	4,000	13,020	9,000	760	N/A	760	N/A	850	350

تصنيف شركات التأمين العربية وفقاً للاقساط المكتتبة خلال العام ٢٠٠٨

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
003	HAMRA	IRAQ	7,565	-	8,330	-	1,050	-	570	-	500	-
004	DAR ALSALAM	IRAQ	650	350	2,435	650	2,230	600	210	N/A	1,695	500
005	AMEEN	IRAQ	595	-	1,730	-	1,290	-	300	-	850	250
006	AHLIA	IRAQ	515	280	1,770	1,445	1,530	1,305	190	100	985	855
007	KHAIR	IRAQ	175	175	715	715	560	560	625	625	-	-
TOTAL (US\$ 000)			60,955	4,805	103,330	11,810	58,535	2,465	7,535	725	6,880	2,455
JORDAN												
001	JORDAN INSURANCE	JORDAN	56,725	47,820	90,780	86,810	57,235	50,410	11,915	N/A	42,255	42,255
002	ARAB ORIENT	JORDAN	45,385	36,375	46,810	39,095	20,345	17,640	2,820	2,070	15,495	14,085
003	ARAB GERMAN	JORDAN	34,885	32,400	N/A	56,160	N/A	15,875	N/A	1,460	14,670	14,670
004	MIDDLE EAST	JORDAN	30,760	26,470	87,400	93,490	46,205	55,855	660	6,185	25,390	25,390
005	ARAB LIFE & ACCIDENT	JORDAN	24,630	21,045	35,300	36,380	13,310	14,510	385	1,930	11,300	11,300
006	JOFICO	JORDAN	21,570	22,400	35,000	31,525	11,200	7,185	860	-1,350	14,000	9,170
007	EURO ARAB	JORDAN	20,240	15,340	28,450	23,100	13,375	10,530	1,435	1,895	11,270	8,450
008	JORDAN INT'L	JORDAN	19,670	22,695	N/A	51,670	N/A	34,955	N/A	3,680	23,240	23,240
009	NISR AL ARABI	JORDAN	18,925	16,305	42,400	40,070	24,335	25,040	2,975	2,905	14,085	14,085
010	ISLAMIC	JORDAN	17,675	14,185	33,280	26,780	22,100	16,910	9,630	1,335	14,085	11,270
011	HOLYLAND	JORDAN	17,380	7,825	18,340	12,465	5,070	4,870	145	205	5,650	5,650
012	GENERAL ARABIA	JORDAN	16,305	13,600	25,490	27,235	14,880	17,250	515	1,355	11,270	10,875
013	JERUSALEM	JORDAN	16,095	14,390	28,970	26,100	14,760	10,830	1,325	2,820	11,300	7,690
014	ARAB ASSURERS	JORDAN	15,625	14,975	*25,680	25,680	*9,935	9,935	N/A	1,690	8,310	8,310
015	AJIG	JORDAN	13,100	14,090	20,600	22,180	14,510	15,175	-625	2,680	14,110	12,360
016	UNITED	JORDAN	11,030	11,030	27,450	26,250	18,230	17,345	640	505	11,270	9,860
017	NATIONAL	JORDAN	10,445	11,085	17,850	13,690	10,335	4,050	-1,790	710	11,270	2,820
018	ARAB UNION INT'L	JORDAN	9,865	5,905	18,260	14,195	8,755	7,095	-820	1,935	8,450	5,645
019	AL MANARA	JORDAN	9,790	4,100	28,175	26,520	20,970	28,750	165	-7,400	29,580	31,510
020	YARMOUK	JORDAN	8,525	8,945	19,370	17,440	12,520	10,100	-150	-310	11,285	7,065
021	BARAKA TAKAFUL	JORDAN	7,510	6,420	*13,980	13,980	*7,710	7,710	*-830	-830	*8,475	8,475
022	DELTA	JORDAN	6,905	6,395	18,580	15,840	12,560	10,495	375	1,560	11,270	7,040
023	OASIS	JORDAN	4,645	10,885	N/A	6,070	N/A	N/A	N/A	-6,500	7,050	7,050
024	PHILADELPHIA	JORDAN	4,500	5,060	11,520	11,540	6,075	7,720	-240	455	5,645	5,635
025	FIRST	JORDAN	4,270	-	39,290	-	35,645	-	2,025	-	33,805	-
026	GERASA	JORDAN	3,685	4,375	*8,470	8,470	*2,950	2,950	N/A	-850	*3,950	3,950
TOTAL (US\$ 000)			450,140	394,115	673,315	752,735	382,415	403,185	32,245	18,135	366,055	307,850
KSA												
001	TAWUNIYA	KSA	620,000	505,000	1,360,000	1,410,000	286,490	492,000	17,880	139,950	133,335	133,335
002	UCA	KSA	174,350	126,135	175,730	155,305	32,655	26,705	15,960	10,045	14,000	14,000
003	SAICO	KSA	143,650	126,680	237,060	194,400	60,590	44,265	15,435	8,195	27,850	27,850
004	ALAMIYA (RSA)	KSA	**99,460	-	**159,725	-	**57,660	-	**6,945	-	54,050	-
005	SNIC	KSA	93,380	101,260	104,430	103,740	37,725	33,465	6,925	11,620	26,525	20,670
006	TRADE UNION	KSA	84,225	40,410	150,290	87,590	31,105	28,975	2,655	3,360	27,000	22,000
007	AHLIA COOPERATIVE	KSA	77,900	51,145	56,945	47,800	54,600	12,375	1,015	4,940	26,670	26,670
008	ACIG	KSA	60,000	-	20,790	-	18,730	-	-6,000	390	26,670	-
009	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	54,365	-	68,600	-	16,425	-	-10,250	-	26,670	-
010	AMANA GULF	KSA	52,775	40,640	72,205	38,965	14,395	10,741	3,670	2,700	6,640	6,640
011	ACE ARABIA	KSA	52,285	-	49,270	-	21,645	-	5,680	-	13,265	-
012	SABB TAKAFUL	KSA	51,850	-	55,765	-	13,655	-	-970	-	26,700	-
013	MALATH	KSA	46,955	-	119,060	-	61,810	-	-15,685	-	80,000	-
014	TAKAFUL TAAWUNI *	KSA	38,930	38,930	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
015	GULF COOPERATION	KSA	38,785	32,030	53,565	40,780	14,330	11,525	2,805	2,200	30,000	30,000
016	SAGR SAUDI	KSA	35,560	-	37,920	-	13,125	-	2,720	-	5,335	-

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
017	ARABIAN SHIELD	KSA	29,985	18,575	39,560	31,430	20,830	16,680	4,150	670	16,000	16,000
018	SAUDI PEARL	KSA	10,845	9,840	22,860	19,530	6,980	5,765	1,210	970	3,000	3,000
019	WALAA *	KSA	9,180	9,180	N/A	10,125	N/A	4,890	N/A	515	54,500	-
020	BUPA ARABIA ***	KSA	-	-	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	106,800	106,800
021	RAJHI	KSA	N/A	8,300	N/A	4,200	N/A	N/A	N/A	250	54,500	-
022	SAUDI SOLIDARITY TAKAFOL	KSA	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	151,000	-
023	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	26,670	-
TOTAL (US\$ 000)			1,774,480	1,108,125	2,624,050	2,143,865	705,090	687,386	47,200	185,805	937,180	406,965
KUWAIT												
001	GULF	KUWAIT	299,690	269,400	830,370	811,020	309,400	314,805	12,485	136,970	58,705	61,690
002	AHLEIA	KUWAIT	103,500	97,605	500,000	636,675	250,000	330,030	-12,000	61,130	55,000	53,210
003	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	93,570	98,795	435,550	614,000	163,320	320,000	10,250	48,240	70,560	70,560
004	WARBA	KUWAIT	85,025	87,425	316,405	408,705	153,860	202,380	9,020	32,300	61,630	49,525
005	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	22,595	22,595	N/A	112,815	N/A	58,670	N/A	7,380	37,455	37,455
006	NATIONAL TAKAFUL	KUWAIT	22,260	24,365	N/A	-	N/A	23,675	-2,860	2,975	37,455	37,455
007	GULF TAKAFUL	KUWAIT	20,195	20,255	56,625	73,885	55,285	69,480	-8,100	5,760	52,455	56,690
008	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	15,875	16,090	61,760	82,985	62,595	77,675	9,170	2,135	38,350	41,215
009	SAFAT TAKAFUL	KUWAIT	12,900	11,500	21,555	13,315	6,495	10,820	-3,340	1,185	17,500	18,595
010	BOUBYAN TAKAFUL	KUWAIT	505	N/A	-	N/A	-	555	-	34,785	34,785	-
TOTAL (US\$ 000)			676,115	648,030	2,222,265	2,753,400	1,000,955	1,408,090	14,625	332,860	463,895	426,395
LEBANON												
001	MEDGULF	LEBANON	515,995	380,475	757,785	675,415	237,305	223,425	41,865	56,050	59,870	59,870
002	ARABIA	LEBANON	204,000	165,000	358,800	319,000	105,000	118,000	4,700	13,922	34,000	34,000
003	LIBANO SUISSE	LEBANON	117,025	55,955	157,205	61,545	17,295	12,230	2,940	-	9,100	9,100
004	AROPE	LEBANON	80,960	52,590	238,855	157,390	61,300	37,010	4,720	3,140	47,085	14,330
005	ALLIANZ SNA	LEBANON	77,825	59,175	183,275	151,520	31,035	28,255	3,020	5,275	27,875	8,800
006	UNION NATIONALE	LEBANON	68,565	55,315	97,925	94,635	30,325	28,470	4,510	7,060	13,690	13,690
007	BANKERS	LEBANON	65,230	53,255	80,800	73,600	19,000	21,610	6,500	9,170	10,000	10,000
008	LIA	LEBANON	58,730	51,475	172,215	120,295	54,725	26,360	7,040	6,705	41,460	16,590
009	AXA ME	LEBANON	49,225	36,555	56,390	44,540	8,455	7,700	760	565	6,670	6,670
010	LIBANAISE	LEBANON	45,325	35,650	70,785	60,780	22,940	20,240	2,695	1,535	15,000	15,000
011	BANCASSURANCE	LEBANON	30,565	54,760	143,255	117,860	7,400	8,925	3,405	3,575	3,000	3,000
012	ADIR	LEBANON	30,145	23,060	77,700	57,960	18,040	15,930	3,600	2,665	3,320	3,320
013	FIDELITY	LEBANON	28,525	22,965	22,825	22,825	5,980	5,980	215	215	6,965	6,965
014	ASSUREX	LEBANON	21,720	13,935	36,380	29,325	9,870	11,650	-1,285	440	3,320	3,320
015	MASHREK	LEBANON	19,365	16,865	45,090	33,885	21,910	14,975	215	20	4,645	4,645
016	CLA	LEBANON	19,025	10,860	67,340	48,745	17,190	15,430	3,495	3,130	2,900	2,900
017	SECURITE	LEBANON	18,500	11,580	6,270	21,640	12,195	8,970	1,080	1,150	10,025	10,000
018	CUMBERLAND	LEBANON	17,420	73,520	*65,965	65,965	*10,565	10,565	*2,675	2,675	6,000	6,000
019	SOGECAP	LEBANON	15,830	12,165	42,495	45,235	7,380	5,595	2,010	1,435	2,290	2,290
020	ALIG	LEBANON	15,024	12,880	17,165	17,730	5,135	4,315	30	535	2,655	2,655
021	PHENICIENNE	LEBANON	12,685	9,640	14,645	12,245	2,750	2,685	65	360	2,100	2,100
022	FAJR AL GULF	LEBANON	11,955	10,410	*22,555	22,555	*5,500	5,500	N/A	-	4,740	4,740
023	NORTH	LEBANON	11,130	8,210	16,050	12,725	6,430	5,960	485	520	2,335	2,335
024	UCA	LEBANON	10,395	11,375	22,225	21,005	9,880	9,260	1,760	1,470	6,665	6,635
025	COMPASS	LEBANON	10,190	9,745	25,420	19,890	9,820	9,325	635	650	8,170	8,290
026	CAPITAL	LEBANON	9,830	7,055	19,060	14,960	7,600	6,505	990	1,025	2,160	2,160
027	UFA	LEBANON	9,755	9,500	18,010	15,685	7,200	6,730	370	-45	6,755	6,755
028	COMMERCIAL	LEBANON	8,775	7,510	12,050	12,295	5,035	6,095	460	350	4,000	4,000
029	NISR	LEBANON	7,750	7,285	20,230	19,830	7,105	6,790	315	90	2,655	2,655
030	VICTOIRE	LEBANON	5,495	5,065	14,120	9,170	7,140	3,835	105	240	6,600	3,400
031	ARAB LIFE	LEBANON	4,655	3,745	5,670	4,710	2,300	2,275	-445	-455	2,325	2,325
032	AMANA	LEBANON	3,545	2,750	8,290	8,345	4,785	6,530	-90	440	3,030	3,030
033	MEARCO	LEBANON	3,395	2,170	5,700	4,625	3,230	2,990	220	20	2,700	2,700
034	LIBERTY	LEBANON	3,250	3,275	5,815	5,530	3,110	3,170	-60	-230	3,000	3,000

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
035	UNITED	LEBANON	3,240	2,880	6,170	5,465	4,170	3,565	1,160	840	2,655	2,440
036	CONFIDENCE (CIG)	LEBANON	2,800	2,725	5,460	5,580	2,265	2,220	-	-	2,500	2,500
037	AUG	LEBANON	2,500	-	6,210	-	3,900	-	-475	-	4,000	-
038	BERYTUS	LEBANON	2,390	1,460	6,285	4,860	2,180	3,320	-1,850	-700	4,000	4,000
039	BAHRIA	LEBANON	2,250	2,250	8,400	7,200	5,820	4,910	900	1,000	1,500	1,500
040	LEADERS	LEBANON	2,105	2,015	7,700	7,365	2,970	3,010	-35	-10	3,000	3,000
041	LCI	LEBANON	1,405	550	4,660	3,595	2,835	2,735	105	25	2,500	2,500
042	ASSALAM	LEBANON	1,305	1,765	4,200	4,450	2,960	2,630	1,060	720	1,500	1,500
043	ATI	LEBANON	1,150	955	2,560	2,590	700	1,400	-1,490	-770	2,135	2,135
044	OVERSEAS	LEBANON	815	385	2,660	-	1,360	-	-15	-	1,500	1,500
045	CONTINENTAL TRUST	LEBANON	600	715	3,360	3,325	2,605	2,455	950	805	1,500	1,500
046	ALIG LIFE	LEBANON	530	390	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
047	TRUST LIFE	LEBANON	330	170	25	-	800	-	155	150	1,500	1,500
048	BYBLOS	LEBANON	325	325	-	-	-	-	-	-	1,500	1,500
049	TRUST	LEBANON	240	195	555	420	340	-	145	30	2,300	2,300
TOTAL (US\$ 000)			1,633,789	1,312,550	2,878,085	2,448,310	801,770	729,530	96,935	125,787	399,195	315,145
LIBYA												
001	LIBYA	LIBYA	142,695	87,200	590,200	400,000	102,650	20,000	13,120	10,000	87,395	50,000
002	AFRICAN	LIBYA	57,075	37,550	52,150	19,790	8,250	10,255	4,465	1,605	5,410	5,410
003	UNITED	LIBYA	42,875	37,900	61,085	51,780	21,085	18,360	5,595	2,845	7,990	8,150
004	SAHARA	LIBYA	21,630	16,900	29,080	30,740	13,460	13,560	1,360	1,810	11,985	12,225
005	TRUST	LIBYA	11,910	3,290	10,405	1,080	2,030	2,445	-960	-	3,800	3,800
TOTAL (US\$ 000)			276,185	182,840	742,920	503,390	147,475	64,620	23,580	16,260	116,580	79,585
MAURITANIA												
001	NASR	MAURITANIA	6,820	5,850	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	2,110	2,110
002	MAURITANNIERE**	MAURITANIA	805	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	395	395
003	ISLAMIC **	MAURITANIA	750	N/A	1,370	N/A	500	N/A	N/A	N/A	945	945
004	ATLANTIC**	MAURITANIA	695	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
005	SAAR **	MAURITANIA	605	605	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
006	SMAI ISLAMIC **	MAURITANIA	425	425	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	380	380
007	AGM **	MAURITANIA	410	410	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	1,250	1,250
TOTAL (US\$ 000)			10,510	7,290	1,370	0	500	0	0	0	5,080	5,080
MOROCCO												
001	RMA WATANYA	MOROCCO	561,220	457,800	3,771,130	3,156,100	723,820	631,700	149,240	152,900	251,890	-
002	WAFI	MOROCCO	512,230	280,905	N/A	1,180,210	N/A	98,920	N/A	37,300	40,510	40,510
003	AXA MAROC	MOROCCO	360,360	281,270	2,732,530	N/A	630,360	N/A	N/A	N/A	112,320	105,000
004	CNIA	MOROCCO	237,120	171,825	N/A	1,228,600	N/A	146,725	N/A	18,855	N/A	37,970
005	ESSADA	MOROCCO	156,000	131,870	N/A	375,000	N/A	98,900	N/A	550	N/A	125,000
006	SANAD	MOROCCO	141,670	119,810	524,570	524,570	15,660	15,660	-	26,500	31,200	-
007	MAMDA / MCMA	MOROCCO	137,280	87,000	164,730	57,000	42,000	35,000	N/A	N/A	N/A	N/A
008	ATLANTA	MOROCCO	131,000	118,850	658,805	623,115	35,000	57,410	35	60	74,460	-
009	MAROCAINE VIE	MOROCCO	98,480	65,355	210,000	208,020	N/A	N/A	N/A	N/A	3,490	3,490
010	ZURICH	MOROCCO	93,115	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
011	CAT	MOROCCO	78,995	69,200	405,650	405,650	496,380	496,380	N/A	N/A	20	20
012	ISAAF MONDIALE ASS.	MOROCCO	29,725	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
013	MAROC ASSISTANCE	MOROCCO	29,660	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
014	MATU	MOROCCO	28,475	24,675	128,400	128,400	-	N/A	-	N/A	10	10
015	EULER HERMES ACMAR	MOROCCO	5,915	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
016	AXA ASSISTANCE	MOROCCO	2,360	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
TOTAL (US\$ 000)			2,603,605	1,808,560	8,595,815	7,886,665	1,943,220	1,580,695	149,275	236,165	513,900	312,000
OMAN												
001	DHOFAR	OMAN	123,500	128,670	325,140	462,230	72,275	76,985	8,700	18,750	51,950	51,600
002	OMAN UNITED	OMAN	72,400	58,090	161,035	169,825	88,510	54,275	-10,455	10,835	25,975	25,975
003	AHLIA	OMAN	65,750	46,020	129,920	155,840	20,000	32,830	-10,000	8,380	15,590	12,955
004	OMAN QATAR	OMAN	17,920	15,040	52,045	-	15,645	-	1,160	-	12,990	-

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
005	MUSCAT	OMAN	15,245	15,245	-	46,350	-	12,460	-	1,955	8,835	8,835
006	FALCON*	OMAN	14,600	-	-	-	-	-	-	-	-	-
007	MUSCAT LIFE*	OMAN	10,810	10,810	-	27,550	-	13,230	-	2,795	8,835	8,835
008	MADINA GULF*	OMAN	9,675	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL (US\$ 000)			329,900	273,875	668,140	861,795	196,430	189,780	-10,595	42,715	124,175	108,200
PALESTINE												
001	NATIONAL	PALESTINE	18,775	16,410	51,765	46,945	14,485	13,160	2,430	2,570	8,000	7,630
002	AHLEIA INS. GROUP	PALESTINE	17,975	14,120	46,520	43,350	11,960	11,185	1,195	2,350	8,055	7,595
003	MASHREK	PALESTINE	15,000	8,230	22,000	16,370	4,200	1,950	1,200	190	6,215	6,215
004	TRUST	PALESTINE	11,405	12,340	43,250	38,570	20,940	16,820	1,025	1,500	8,250	7,500
005	PALESTINE	PALESTINE	7,550	-	29,550	-	2,430	-	940	-	5,000	-
006	TAKAFUL	PALESTINE	2,090	-	6,030	-	4,620	-	400	-	8,500	-
TOTAL (US\$ 000)			72,795	51,100	199,115	145,235	58,635	43,115	7,190	6,610	44,020	28,940
QATAR												
001	QATAR INSURANCE	QATAR	541,840	417,000	1,660,000	1,609,000	704,175	719,475	145,630	129,800	116,680	116,680
002	QATAR GENERAL	QATAR	197,025	224,215	512,755	473,895	317,835	319,115	61,990	34,920	56,055	37,370
003	DOHA INSURANCE	QATAR	86,780	69,360	175,400	142,320	99,575	83,100	12,950	12,165	49,425	34,940
004	KHALEEJ	QATAR	73,230	69,315	204,100	232,560	130,110	156,165	23,840	22,920	38,985	39,100
005	ISLAMIC	QATAR	46,025	43,675	160,140	158,755	80,600	78,620	23,170	16,560	41,100	41,100
006	QATAR TAKAFUL	QATAR	15,250	9,590	24,575	14,680	7,770	9,700	1,405	3,080	6,855	5,490
TOTAL (US\$ 000)			960,150	833,155	2,736,970	2,631,210	1,340,065	1,366,175	268,985	219,445	309,100	274,680
SUDAN												
001	SHIEKAN	SUDAN	166,800	129,400	194,020	150,000	41,570	40,000	8,950	11,000	2,555	2,555
002	ISLAMIC	SUDAN	31,125	31,540	8,980	35,115	1,820	12,820	4,490	4,170	2,000	1,950
003	JUBA*	SUDAN	14,290	-	13,590	-	495	-	300	-	1,000	-
004	SUDANESE *	SUDAN	13,260	-	1,215	-	960	-	235	-	500	-
005	UNITED	SUDAN	11,000	13,060	14,110	8,010	1,125	200	370	-	975	730
006	SALAMA	SUDAN	9,330	8,375	1,480	1,385	20	70	245	450	230	145
007	BLUE NILE	SUDAN	9,215	-	2,640	-	2,735	-	210	-	2,175	-
008	BARAKA *	SUDAN	7,400	-	N/A	-	N/A	-	N/A	20	5	5
009	MIDDLE EAST *	SUDAN	7,000	7,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
010	WATANIA	SUDAN	6,010	4,885	5,465	4,210	830	20	55	75	770	770
011	RED SEA*	SUDAN	4,705	-	1,570	-	135	-	2,685	-	5	5
012	SAVANNA *	SUDAN	3,175	-	340	-	-	-	100	-	1,500	-
013	NILEIN	SUDAN	1,730	-	1,745	-	25	-	90	-	10	10
014	GENERAL	SUDAN	1,570	-	1,630	-	1,520	-	-150	-	5	5
TOTAL (US\$ 000)			286,610	194,260	246,785	198,720	51,235	53,110	17,580	15,715	11,730	6,175
SYRIA												
001	SYRIAN GENERAL	SYRIA	117,425	122,000	10,640	10,035	343,530	281,425	14,940	32,610	42,880	43,010
002	NIC	SYRIA	41,120	16,890	54,880	30,220	22,405	19,510	3,485	2,020	18,000	17,690
003	UIC	SYRIA	20,860	14,540	40,790	31,280	20,800	19,685	1,940	1,725	18,340	17,020
004	SYRIAN ARAB	SYRIA	18,700	10,485	41,230	30,655	23,595	21,695	1,105	530	21,575	20,000
005	SKIC	SYRIA	18,600	14,870	40,500	28,980	19,765	18,130	1,080	825	18,300	18,300
006	AROPE SYRIA	SYRIA	14,435	8,225	52,630	40,365	22,440	20,600	1,085	100	21,575	20,810
007	TRUST SYRIA	SYRIA	11,535	2,560	30,280	19,925	19,110	17,465	700	455	18,340	17,000
008	ARAB ORIENT	SYRIA	10,190	-	29,425	-	20,700	-	1,880	-	18,480	-
009	ARABIA SYRIA	SYRIA	9,870	4,115	25,290	25,290	22,935	21,690	445	-540	23,495	21,855
010	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	2,875	-	23,225	-	21,015	-	1,415	-	21,275	-
011	ADIR	SYRIA	1,430	-	30,395	-	27,460	-	400	-	27,175	-
012	SYRIAN ISLAMIC	SYRIA	-	-	-	-	-	-	-	-	22,000	-
013	AQEELAH TAFUL***	SYRIA	-	-	-	-	-	-	-	-	43,430	-
TOTAL (US\$ 000)			267,040	193,685	379,285	216,750	563,755	420,200	28,475	37,725	314,865	175,685
TUNISIA												
001	STAR	TUNISIA	154,120	177,385	506,125	397,095	124,490	20,625	24,860	4,830	17,620	12,290
002	COMAR	TUNISIA	88,070	81,815	296,380	278,265	79,295	64,380	23,000	18,870	23,800	23,715

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2008	Premium 2007	Assets 2008	Assets 2007	Shareholders Equity 2008	Shareholders Equity 2007	Net Profit 2008	Net Profit 2007	Capital 2008	Capital 2007
003	MAGHREBIA	TUNISIA	76,745	66,700	177,110	167,645	26,100	23,340	4,660	3,345	8,125	8,125
004	BIAT	TUNISIA	63,855	40,480	102,260	67,665	14,545	13,290	2,330	1,005	13,010	12,210
005	AMI	TUNISIA	61,685	-	124,550	-	3,485	-	4,740	-	3,485	-
006	ASTREE	TUNISIA	60,415	57,555	169,260	161,030	44,725	39,280	10,320	8,385	15,060	7,935
007	CARTE	TUNISIA	60,080	45,000	168,450	-	36,875	-	7,125	-	7,700	-
008	GAT	TUNISIA	51,300	-	139,230	122,505	12,880	-	1,190	-	18,830	15,875
009	MAE	TUNISIA	40,670	29,815	121,990	-	6,025	-	225	N/A	N/A	N/A
010	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	30,725	29,490	67,915	43,220	-	-	3,915	1,580	9,420	7,940
011	CTAMA / MGA	TUNISIA	30,000	28,970	63,495	-	11,905	-	3,970	-	9,770	9,770
012	SALIM	TUNISIA	20,785	19,830	54,445	50,360	12,500	10,470	2,190	2,140	8,000	8,000
013	HAYETT	TUNISIA	10,950	7,195	71,600	N/A	4,660	N/A	340	N/A	3,175	N/A
014	AMINA	TUNISIA	4,140	3,575	10,515	-	2,540	-	-	-150	2,380	2,380
015	COTUNACE	TUNISIA	4,125	3,720	N/A	52,465	N/A	N/A	N/A	N/A	7,530	3,970
016	ASSURCREDIT	TUNISIA	1,060	-	5,770	-	3,445	-	10	-	4,140	-
TOTAL (US\$ 000)			758,725	591,530	2,079,095	1,340,250	383,470	171,385	88,875	40,005	152,045	112,210
UAE												
001	OMAN INSURANCE	UAE	581,555	412,340	1,350,000	1,276,785	452,045	643,605	68,150	171,870	103,955	77,000
002	DAMAN	UAE	375,500	260,000	411,130	278,700	N/A	N/A	N/A	N/A	67,810	N/A
003	ADNIC	UAE	369,730	315,230	869,485	947,590	490,475	605,030	57,295	89,910	102,180	81,745
004	SALAMA	UAE	361,525	254,285	795,225	684,240	375,615	384,690	-2,230	42,170	299,730	299,730
005	ARAB ORIENT	UAE	271,825	208,330	483,135	362,075	162,995	122,735	40,785	36,985	67,935	54,350
006	AIN AHLIA	UAE	190,395	173,055	595,710	495,080	315,600	308,500	39,330	56,705	41,005	32,700
007	EMIRATES INSURANCE	UAE	180,490	130,000	445,300	570,000	219,825	301,340	30,865	36,900	32,670	32,790
008	BUHAIRA NATIONAL	UAE	176,665	142,630	564,080	416,355	173,985	200,795	13,680	43,795	68,120	68,120
009	SAGR NATIONAL	UAE	124,300	118,880	339,870	317,350	154,305	121,920	18,245	33,425	54,350	27,250
010	NGI	UAE	99,490	79,065	184,260	169,350	73,660	86,000	5,480	29,705	33,140	33,140
011	ALLIANCE	UAE	82,920	71,785	230,920	211,500	64,715	62,340	11,575	13,985	20,435	16,350
012	AMAN*	UAE	80,760	-	156,885	-	73,895	-	11,325	-	54,425	-
013	WATHBA NATIONAL	UAE	73,970	50,220	238,255	251,535	106,110	155,585	8,640	18,485	32,610	32,645
014	DHAFRA	UAE	64,170	57,840	158,800	180,135	50,700	87,725	11,660	16,235	20,425	20,425
015	KHAZNA	UAE	59,240	51,110	338,910	347,550	180,890	192,410	9,150	37,900	108,845	109,095
016	Abu Dhabi National Takaful	UAE	56,300	37,595	86,400	67,970	20,000	22,130	3,200	2,875	18,000	16,330
017	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	54,500	47,775	109,000	120,425	39,000	55,115	-	14,990	20,550	20,550
018	RAK NATIONAL	UAE	43,100	-	97,630	102,435	37,500	43,850	3,790	10,990	21,780	19,060
019	DUBAI NATIONAL	UAE	36,940	25,560	93,485	162,880	41,980	118,575	11,850	9,825	27,250	27,250
020	DUBAI	UAE	33,065	16,700	116,195	139,405	84,600	122,065	18,305	12,010	27,250	27,250
021	SHARJAH*	UAE	23,000	23,000	-	151,000	-	81,750	-	30,000	27,250	27,250
022	UNITED	UAE	20,000	27,740	88,500	76,205	41,150	50,925	3,600	12,010	13,615	13,610
023	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	19,760	15,000	86,490	83,140	62,665	65,855	-17,140	120	38,065	38,250
024	UNION	UAE	17,715	11,200	140,230	120,850	120,375	66,470	-11,070	22,250	90,175	42,080
025	METHAQ***	UAE	-	-	43,970	-	43,895	-	3,020	-	40,870	-
026	HILAL TAKAFUL***	UAE	-	-	-	-	-	-	-	-	27,230	-
TOTAL (US\$ 000)			3,396,915	2,529,340	8,023,865	7,532,555	3,385,980	3,899,410	339,505	743,140	1,459,670	1,116,970
YEMEN												
001	UNITED	YEMEN	30,405	25,870	21,025	19,930	3,575	2,940	3,715	2,850	2,015	2,015
002	TRUST	YEMEN	10,830	7,330	2,520	2,085	1,265	1,135	150	115	1,000	930
003	MAREB	YEMEN	7,230	5,650	8,190	6,515	2,340	2,360	1,165	720	2,000	2,000
004	YEMEN GENERAL	YEMEN	6,630	6,915	11,860	10,580	4,245	3,070	1,660	1,155	2,500	2,500
005	WATANIA	YEMEN	4,610	5,420	11,260	-	2,405	3,465	230	25	2,000	2,060
006	AMAN *	YEMEN	2,780	-	470	-	2,340	-	355	-	2,000	-
007	SABA'	YEMEN	2,605	2,525	6,530	5,915	3,145	2,775	565	315	2,000	1,990
008	JAZEERA	YEMEN	540	470	3,120	1,030	620	565	20	10	2,500	500
009	ISLAMIC *	YEMEN	-	1,575	-	1,500	-	1,000	-	175	-	1,100
TOTAL (US\$ 000)			65,630	55,755	64,975	47,555	19,935	17,310	7,860	5,365	16,015	13,095

Top 40 Global Reinsurance Groups Ranked By Net Reinsurance Premiums Written

Ranking	Company	Country	Net Reinsurance Premiums Written (Mil. \$)		Pretax Operating Income (Mil. \$)		Total Adjusted Shareholders' Funds (Mil. \$)	
			2008	2007	2008	2007	2008	2007
1	Munich Re	Germany	29,076.8	30,284.1	2,336.9	4,852.8	28,445.4	35,755.1
2	Swiss Re	Switzerland	24,296.0	27,706.6	8,152.6	4,681.8	20,266.1	29,397.4
3	Berkshire Hathaway Re	U.S.	12,123.0	17,398.0	N.A.	N.A.	50,795.0	61,981.0
4	Hannover Re	Germany	10,196.3	10,630.0	428.3	1,040.4	6,636.6	7,788.2
5	Scor	France	7,499.6	7,871.7	834.4	659.4	4,806.2	5,319.4
6	Lloyd's	U.K.	6,701.9	8,362.9	1,062.2	1,577.2	20,523.9	26,849.7
7	Reinsurance Group of America	U.S.	5,349.3	4,906.5	605.2	544.0	2,616.8	3,189.8
8	Transatlantic	U.S.	4,108.1	3,952.9	428.5	586.4	3,198.2	3,349.0
9	Partner Re	Bermuda	3,989.4	3,757.1	593.2	955.0	4,199.1	4,321.6
10	Everest Re	Bermuda	3,505.2	3,919.4	612.2	941.7	4,960.4	5,684.8
11	Tokio Marine Group	Japan	2,778.3	2,936.4	770.3	1,639.0	15,882.5	20,727.2
12	XL Re	Bermuda	2,402.6	2,781.3	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
13	Korean Re	Korea	2,226.9	2,796.8	62.2	55.6	791.6	948.7
14	Odyssey Re	U.S.	2,030.8	2,089.4	135.2	374.1	2,827.7	2,654.7
15	Transamerica Re (AEGON)	U.S.	1,928.3	1,898.5	-529.0	185.0	N.A.	N.A.
16	Mitsui Sumitomo	Japan	1,704.9	1,805.8	N.A.	N.A.	15,793.1	18,870.4
17	Mapfre Re	Spain	1,683.7	1,569.7	208.0	198.5	1,047.0	1,067.4
18	Sompo Japan	Japan	1,660.9	1,837.3	-289.6	530.9	12,096.2	16,210.8
19	Caisse Centrale de Reassurance	France	1,653.3	1,642.6	1,131.8	1,131.9	4,794.1	4,067.6
20	Toa Re	Japan	1,639.7	1,385.2	265.9	196.6	2,701.7	2,590.6
21	White Mountains Re	Bermuda	1,607.2	1,752.4	-267.0	308.7	2,156.8	2,473.0
22	AXIS Capital	Bermuda	1,533.0	1,537.1	N.A.	N.A.	4,461.0	5,158.6
23	GIC	India	1,448.0	2,085.1	354.4	267.8	1,519.9	1,643.3
24	QBE	Australia	1,279.8	1,509.2	165.7	417.3	1,038.2	1,452.2
25	ACE Tempest Re	Bermuda	1,265.5	1,484.6	623.9	773.4	N.A.	N.A.
26	Validus Holdings	Bermuda	1,238.3	918.4	175.1	388.2	1,938.7	1,934.8
27	PARIS RE	Switzerland	1,196.2	1,113.5	192.4	322.5	2,021.8	2,202.4
28	Arch Capital Group	U.S.	1,148.1	1,184.4	632.3	708.0	3,010.3	3,509.1
29	Aspen Insurance	Bermuda	1,114.4	1,008.3	248.5	391.7	2,779.2	2,817.6
30	Aioi	Japan	1,108.7	1,208.7	-737.9	-422.1	5,631.6	5,990.3
31	Platinum Underwriters	Bermuda	1,037.6	1,119.8	212.8	383.4	1,809.4	1,998.4
32	Deutsche Re	Germany	987.9	1,021.0	68.8	6.2	684.4	727.3
33	R+V Versicherung	Germany	882.0	729.0	349.7	348.3	4,959.3	5,379.1
34	Renaissance Re	Bermuda	871.9	1,024.5	193.0	735.5	2,382.7	2,827.5
35	Endurance Specialty	Bermuda	808.8	1,051.6	146.4	560.4	2,207.3	2,512.3
36	Amlin Group	U.K.	773.1	782.4	167.9	454.4	1,759.9	2,100.8
37	Catlin Group	Bermuda	756.0	740.2	42.3	622.3	2,469.2	3,017.8
38	NIPPONKOA	Japan	748.4	837.2	245.2	26.2	6,411.6	6,966.8
39	Flagstone Re	Bermuda	694.7	527.0	110.8	190.4	986.0	1,210.5
40	IRB-Brasil Resseguros	Brazil	652.0	900.3	232.9	303.7	816.7	1,029.2
Total			147,706.7	162,066.9	19,965.6	26,936.4	251,425.5	305,724.0

N.A.—Not available.

SOURCE: S&P

GULF RE ! THANKS

Gulf Re, have willingly agreed to sponsor this issue. In so doing, Gulf Re helped us put in place, and provide Arab and International markets with a point of reference that will help them develop a comprehensive view of the insurance landscape in the Arab World. Readers will certainly join us in expressing our appreciation to Gulf Re for their support.

E.Z.

رعاية مؤسسة الخليج لإعادة التأمين

تود «البيان الاقتصادية» ان تشكر مؤسسة الخليج لإعادة التأمين على رعايتها هذا الملحق. وهي بمبادرتها هذه، انما تؤازر عملاً يؤدي الى اظهار الواقع الحقيقي لأسواق التأمين العربية، وتمكن قادة صناعة التأمين في العالم ان يطلعوا عن كُتب على الأوضاع المالية لشركات التأمين والإعادة ووساطة الإعادة في العالم العربي.

ARAB UNION REINSURANCE CO. شركة الاتحاد العربي لإعادة التأمين

أحدى شركات اتحاد الجمهورية العربية

تأسست عام ١٩٧٤

(B B) Stable From (S & P's)



خبرات عربية
وواقع جديد

تمارس كافة أعمال إعادة التأمين

www.arabunionre-sy.com

Tel. : (00963-11) 6132592

(00963-11) 6132593

Fax: (00963-11) 6113400



Libya Branch

Tripoli - P.O.Box: 82766 Tripoli -
Libyan Arab Jamahiria

libya.br@arabunionre-sy.com

Head Office: Elmezzeah Fayez Mansour St - Villas East, 25 Qurtaja Avenue
P.O Box: 5178 Damascus, SYRIA



اسبوعية تصدر شهريا مؤقتا
تأسست عام ١٩٧٠
تصدر عن شركة البيان
للطباعة والنشر والتوزيع ش.م.ل.

رئيس مجلس الإدارة - المدير العام: انطون زخور
نائب رئيس التحرير المسؤول: اميل زخور

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح، بناية
رحال، الطابق السادس
هاتف: +٩٦١ ١ ٣٩٦٨٠٥ فاكس: +٩٦١ ١ ٣٩٦٤١٧
ص.ب. ١٠٥١ - لبنان - رياض الصلح بيروت
١١٠٧٢٠٨٠

Lebanon

Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Algeria:

+ 213 7 95127003

Bahrain:

+ 973 3 6518878

Egypt:

+ 20 1 61796279
+ 20 1 69528866

France:

+ 33 1 40509012
+ 33 1 45002222

Jordan:

+ 962 78 5133439

Kuwait:

+ 965 6 584624
+ 965 6 924535

Oman:

+ 968 99696685

Qatar:

+974 5 320211

Saudi Arabia:

+ 966 55 8846200
+ 966 56 1209464
+ 966 2 6601847

Sudan:

+ 249 910 443322

Syria:

+ 963 11 6667102
+ 963 11 6626670

Tunisia:

+ 216 24931222

United Arab Emirates:

+ 971 4 3356501/2
+ 971 50 3794655
+ 971 50 2812266
+ 971 50 7594858
+ 971 50 9637944

Yemen:

+ 967 711 200322

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com